

MEMORIA 2013

MEMÒRIA 2013 - 2013 REPORT



OBJETIVOS CUMPLIDOS: LOS NUEVOS MERCADOS DE LA CONSTRUCCIÓN YA TIENEN SU REFERENTE

OBJECTIUS COMPLERTS: ELS NOUS MERCATS DE LA CONSTRUCCIÓ JA TENEN EL SEU REFERENT

GOALS MET: THE NEW CONSTRUCTION MARKETS NOW HAVE A STANDARD



CONSTRUMAT
B A R C E L O N A

Leading the new era of building solutions

www.construmat.com

FICHA TÉCNICA

FITXA TÉCNICA - FACT SHEET

EDICIÓN / EDICIÓ / EDITION:

18ª / 18a / 18th

PERIODICIDAD / PERIODICITAT / FREQUENCY:

Bienal / Biennal / Biennial

FECHAS / DATES / DATES:

21-24 / 05 / 2013

UBICACIÓN / LOCALITZACIÓ / VENUE:

Recinto de Gran Vía
Av. de Joan Carles I, 64
08908 L'Hospitalet de Llobregat
Barcelona, Spain

SECTORES / SECTORS / SECTORS:

- **Maquinaria, protección e instrumental** / Maquinària, protecció i instrumental / *Machinery, protection and instrumentation*
- **Estructura, cerramiento, aislamiento e impermeabilización** / Estructura, tancament, isolament i impermeabilització / *Structures, enclosures, insulation and waterproofing*
- **Acabados** / Acabats / *Finishes*
- **Carpintería y vidrio** / Fusteria i vidre / *Carpentry and glass*
- **Equipamiento e instalaciones** / Equipament i instal·lacions / *Equipment and installations*
- **Servicios y tecnología** / Serveis i tecnologia / *Services and IT*

COMITÉ ORGANIZADOR / COMITÈ ORGANITZADOR / ORGANIZING COMMITTEE:

Presidente / President / President:

Sr. Josep Miarnau
COMSA - EMTE

Vicepresidentes / Vicepresidents / Vice Presidents:

Sr. Ramon Asensio
ROCA SANITARIO

Sr. José Manuel Galindo
APCE

Sr. Rafael Sarasola
CEPCO

Sr. Luis Rodulfo
CEPCO

Directora / Directora / Director:

Sra. Pilar Navarro
FIRA DE BARCELONA

Organiza / Organitza / Organized by:

Fira de Barcelona

Vocales natos / Vocals nats / Ex officio members:

Sr. Agustí Cerdón
FIRA DE BARCELONA

Sr. Josep Ma. Recasens i Soriano
GENERALITAT DE CATALUNYA - DEP. D'EMPRESA I OCUPACIÓ

Vocal Delegado del Ministerio / Vocal delegat del Ministeri / Ministry Representative member:

Sr. Alberto Alonso
MINISTERIO DE ECONOMÍA Y COMPETITIVIDAD - SEC. ESTADO DE COMERCIO

Vocales / Vocals / Board Members:

Sr. José Angel Obeso
CONSEJO GRAL. DE LOS COLEGIOS OFICIALES DE DECORADORES /
DISEÑADORES DE INTERIOR

Sr. Raúl Arroita
ACTECIR

Sr. Joan Aymerich
ASSOCIACIO CATALANA D'EMPRESARIS DE MATERIALS DE
CONSTRUCCIÓ

Sr. Francesc Boixadós
CAMBRA OFICIAL DE CONTRACTISTES D'OBRES DE CATALUNYA

Sr. Jaume Caballé
GERMANS BOADA, S.A.

Sr. Josep Oriol Carreras
COL·LEGI D'ENGINYERS DE CAMINS, CANALS I PORTS DE CATALUNYA

Sr. Antoni M. Checa
ITEC

Sr. Lluís Comerón
COL·LEGI D'ARQUITECTES DE CATALUNYA

Sr. Carlos Esteban
AFME

Sr. Emili Farrerons i Pascual
FIRA DE BARCELONA

Sr. Joan Franquesa
FEDERACIO CATALANA DE LA INDUSTRIA, EL COMERÇ I ELS SERVEIS DE
LA CONSTRUCCIÓ

Sr. Pere Miquel Guíu
GREMI D'INSTAL·LADORS DE LLEIDA

Sra. Claudine Lauzeral
HYDRO BUILDING SYSTEMS, S.L.

Sr. Juan Francisco Lazcano
CONFEDERACION NACIONAL DE LA CONSTRUCCION

Sra. Amparo Losada
FIRA DE BARCELONA

Sr. Jordi Ludevid
CONSEJO SUPERIOR DE COLEGIOS DE ARQUITECTOS DE ESPAÑA

Sr. Lluís Marsà
APCE

Sr. Pablo Martín
ASEFAVE

Sr. Agustí Morera
GREMI DE RAJOLERS DE CATALUNYA

Sr. Josep Ma. Font
ANDIMAT

Sr. Miquel Fité
BASF Construction Chemicals España, S.L.

Sra. Katarzyna Byczkowska
BASF ESPAÑOLA, S.A.

Sr. Julián Núñez
SEOPAN

Sr. José Malpesa
HISPALYT

Sr. Jordi Pedrerol i Jardí
COL·LEGI D'ENGINYERS INDUSTRIALS DE CATALUNYA

Sr. Albert Planas
FIRA DE BARCELONA

Sr. Jordi Pujol
PREFABRICADOS PUJOL, S.A.

Sr. Joan Ràfols
ITEC

Sra. Ma. Rosa Remolà
COL·LEGI D'APARELLADORS I ARQUITECTES TECNICS DE BARCELONA

Sr. Xavier Font
COL·LEGI D'ENGINYERS TECNICS D'OBRES PUBLICUES

Sr. Carles Sala i Roca
GENERALITAT DE CATALUNYA

Sra. Paloma Gázquez Collado
CONSEJO DE COLEGIOS DE INGENIEROS TECNICOS DE OBRAS PUBLICAS
CITOP

Sr. Manuel Sánchez
FEDERACION ESPAÑOLA DE LA PIEDRA NATURAL

Sr. Juan Antonio Santamera
COLEGIO OFICIAL DE INGENIEROS DE CAMINOS, CANALES Y PUERTOS

Sra. Elisabet Campoy
COL·LEGI OFICIAL DISSENYADORS D'INTERIORS DE BARCELONA - CODIC

Sr. Néstor Turró
GREMI DE CONSTRUCTORS D'OBRES DE BARCELONA I COMARCA

Sr. Montserrat Vidal
VITRUM, S.A.

Sr. Antoni Vives
AJUNTAMENT DE BARCELONA

Sr. Ricard Zapatero
FIRA DE BARCELONA

INTRODUCCIÓN

INTRODUCCIÓ - *INTRODUCTION* 4

EL ÉXITO DEL M³

L'ÈXIT DEL M³ - *THE SUCCESS OF M³* 6

PROGRAMA GENERAL

PROGRAMA GENERAL - *GENERAL PROGRAMME* 8

ACTIVIDADES DESTACADAS

ACTIVITATS DESTACADES - *FEATURED ACTIVITIES* 12

FORO CONTRACT

INNOVATION CENTER

BUILDING SOLUTION WORLD CONGRESS

ACTIVIDADES SECTORIALES

ACTIVITATS SECTORIALS - *SECTORIAL ACTIVITIES* 22

JORNADAS TÉCNICAS - JORNADES TÉCNIQUES - *TECHNICAL SEMINARS*

CONCURSO MONTADORES PARQUET - CONCURS MUNTADORS PARQUET - *CONSTRUMAT PARQUET INSTALLERS COMPETITION*

CONSTRUMAT EXPERIENCE - CONSTRUMAT EXPERIENCE - *CONSTRUMAT EXPERIENCE*

PREMIOS CONSTRUMAT - PREMIS CONSTRUMAT - *CONSTRUMAT AWARDS*

NOVEDADES DE LOS EXPOSITORES

NOVETATS DELS EXPOSITORS - *EXHIBITOR NEWS* 32

LA COMUNICACIÓN

LA COMUNICACIÓ - *COMMUNICATION* 34

TITULARES - TITULARS - *HEADLINES*

Internacionalización - Internacionalització - *Internationalization*

Sostenibilidad - Sostenibilitat - *Sustainability*

Rehabilitación - Rehabilitació - *Renovation*

REDES SOCIALES - XARXES SOCIALS - *SOCIAL MEDIA*

COMUNICACIÓN ONLINE - COMUNICACIÓ A LA XARXA - *ON-LINE COMMUNICATION*

WEB - WEB - *WEBSITE*

CAMPAÑA PORTALES DEL SECTOR - CAMPANYA PER A PORTALS DEL SECTOR - *INDUSTRY WEBSITE CAMPAIGN*

APP MÓVIL - APP MÒBIL - *MOBILE APP*

CAMPAÑA REVISTAS ESPECIALIZADAS Y PRENSA - CAMPANYA PER A REVISTES ESPECIALITZADES I PREMSA - *TRADE MAGAZINE AND PRESS CAMPAIGN*

EVALUACIÓN DE RESULTADOS

EVALUACIÓ DE RESULTATS - *EVALUATION OF RESULTS* 50

OPINIÓN EXPOSITORES - OPINIÓ EXPOSITORS - *EXHIBITOR OPINIONS*

Casos de éxito - Casos d'èxit - *Success Stories*

OPINIÓN VISITANTES - OPINIÓ VISITANT - *VISITOR OPINIONS*

RELACIÓN DE EXPOSITORES

RELACIÓ D'EXPOSITORS - *LIST OF EXHIBITORS* 58

AGRADECIMIENTOS

AGRAÏMENTS - *ACKNOWLEDGEMENTS* 60

CONSTRUMAT EN IMÁGENES

CONSTRUMAT EN IMATGES - *CONSTRUMAT IN PICTURES* 62

UN NUEVO CONSTRUMAT SE CONSOLIDA COMO EL REFERENTE PARA RESPONDER A LOS GRANDES RETOS DEL SECTOR.

UN NOU CONSTRUMAT ES CONSOLIDA COM EL REFERENT PER RESPONDRE ALS GRANS REPTES DEL SECTOR.

A NEW CONSTRUMAT SETS ITSELF AS THE STANDARD FOR ADDRESSING THE MAJOR CHALLENGES OF THE SECTOR.

Ante los complejos cambios en el sector, Construmat ha demostrado ser un nuevo salón para un nuevo mercado. Se ha reinventado para dar soluciones reales a las inquietudes del sector de la construcción.

Construmat 2013 se ha convertido en el referente del sector en el nuevo escenario, afrontando sus grandes retos de hoy. Se establece como la nueva fórmula ferial consolidándose como una gran plataforma internacional de la construcción configurada en torno a tres grandes ejes: SOSTENIBILIDAD, INNOVACIÓN E INTERNACIONALIZACIÓN.

Construmat ha comenzado una nueva etapa que lo consagra como el nuevo hub internacional de la construcción. Su mayor logro ha sido traspasar fronteras y encontrar nuevas oportunidades de negocio en todo el mundo, con los proyectos más innovadores que han atraído 30.000 millones de euros de potencial de compra.

Construmat 2013 ha sido el centro neurálgico de la construcción y ha sabido encontrar en la globalización nuevas perspectivas de negocio. La mejor oportunidad para la construcción nacional e internacional, ofreciendo soluciones reales a un sector fundamental para el desarrollo socio-económico mundial.

Davant els complexos canvis en el sector, Construmat ha demostrat que és un nou saló per a un mercat nou. S'ha reinventat per trobar solucions reals per a les inquietuds del sector de la construcció.

Construmat 2013 ha esdevingut el referent del sector en el nou escenari i afronta els grans reptes d'avui. S'estableix com la nova fórmula ferial, consolidada com una gran plataforma internacional de la construcció al voltant de tres grans eixos: SOSTENIBILITAT, INNOVACIÓ I INTERNACIONALITZACIÓ.

Construmat ha començat una nova etapa que el consagra com el nou centre internacional de la construcció. El seu èxit més gran ha estat traspasar fronteres i trobar noves oportunitats de negoci arreu del món, amb els projectes més innovadors, que han atret 30.000 milions d'euros de potencialitat de compra.

Construmat 2013 ha estat el centre neuràlgic de la construcció i ha sabut trobar en la globalització noves perspectives de negoci. La millor oportunitat per a la construcció nacional i internacional, que ofereix solucions reals per a un sector fonamental per al desenvolupament socioeconòmic mundial.

In the light of the complex changes taking place in our sector, Construmat has reinvented itself as a new trade show for a new market, providing real solutions to the concerns of the construction industry.

*Against this new backdrop, Construmat 2013 has become the industry standard, rising to the major challenges of the current economic climate. This new fair formula has established itself as a leading international construction platform based on three main areas: **SUSTAINABILITY, INNOVATION AND INTERNATIONALIZATION.***

Construmat has embarked on a new era consolidating itself as the new international hub for construction. Its biggest achievement has been to cross borders in order to seek out new business opportunities around the world with the most innovative projects, which have attracted €30 billion in purchase potential.

Construmat 2013 was a focal point for construction that has discovered new business perspectives in globalization. It has emerged as the best opportunity for domestic and international construction, offering real solutions to a key sector for socio-economic development worldwide.



EL ÉXITO DEL M³

L'ÈXIT DEL M³ - THE SUCCESS OF M³

La evolución de las plataformas feriales hace que los tradicionales parámetros de medición evolucionen también. Construmat se ha hecho eco de ello potenciando el contenido del salón. Con las nuevas guías que marcarán el futuro del sector. Compradores internacionales, proyectos constructivos, innovaciones en materiales, intercambio de experiencias y propuestas de soluciones sostenibles hacen que el m³ tenga un sentido de rentabilidad, oportunidad e internacionalización, siendo el hub internacional de la construcción del sur de Europa.

L'evolució de les plataformes ferials fa que també evolucionin els paràmetres tradicionals de mesurament. Construmat se n'ha fet ressò potenciant el contingut del saló, amb les noves guies que marcaran el futur del sector. Compradors internacionals, projectes constructius, innovacions en materials, intercanvi d'experiències i propostes de solucions sostenibles fan que el m³ tingui un sentit de rendibilitat, oportunitat i internacionalització i sigui el centre internacional de la construcció del sud d'Europa.

The changes in the fair platforms have required changes to be made to the traditional measuring parameters. Construmat has reflected on this and boosted the fair contents with the new guidelines that will shape the future of the sector. International buyers, construction projects, innovations in materials, the exchange of experiences and proposals for sustainable solutions have all given m³ meaning in terms of profitability, opportunity and internationalization, as the international construction hub of southern Europe.





49.816



VISITANTES
PROFESIONALES

VISITANTS
PROFESSIONALS

TRADE
VISITORS



1.850



VIP BUYERS

VIP BUYERS

VIP BUYERS



95



PAÍSES

PAÏSOS

COUNTRIES

FORO CONTRACT

170

proyectos constructivos
projectes constructius
trade visitors

30.000

millones de euros
milions d'euros
€ million

INNOVATION CENTER

14

ponentes
ponents
speakers

12

centros
tecnológicos
centres
tecnològics
technology
centres

10

países
països
countries

BSWC

65

ponentes
ponents
speakers

15

países
països
countries

PROGRAMA GENERAL

PROGRAMA GENERAL - PROGRAMME

Durante cuatro días Construmat se transformó en la capital mundial de la arquitectura y de las soluciones constructivas a través del Foro Contract, Innovation Center y BSWC.

Durant quatre dies Construmat va esdevenir la capital mundial de l'arquitectura i de les solucions constructives per mitjà del Foro Contract, Innovation Center i BSWC.

21 - MAY

22 - MAY

FORO CONTRACT

P3

BRASIL / BRASIL / BRAZIL

Ministerio das Cidades de Brasil
Rhodiumix
Cury Construtora e Incorporadora
Construtora

CUBA / CUBA / CUBA

Ministerio de la Construcción - MICONS
Oficina del Historiador
Grupo PALCO

INNOVATION CENTER

P2

FUTURE STRUCTURES. Hormigón super-ligero
FUTURE STRUCTURES. FORMIGÓ SUPER-LLEUGER
FUTURE STRUCTURES. Super-light concrete

FUTURE STRUCTURES. PANELES DE HORMIGÓN SIN PUENTE TÉRMICO
FUTURE STRUCTURES. PANELLS DE FORMIGÓ SENSE PONT TÈRMIC
FUTURE STRUCTURES. THERMAL BRIDGE FREE CONCRETE PANELS

FUTURE STRUCTURES. ENCOFRADOS TEXTILES PARA HORMIGÓN ESTRUCTURAL
FUTURE STRUCTURES. ENCOFRATS TEXTILS PER A FORMIGÓ ESTRUCTURAL
FUTURE STRUCTURES. FABRIC FORMWORK FOR CONCRETE STRUCTURES

FUTURE STRUCTURES. ESTRUCTURAS POLIMÉRICAS PARA MURO CORTINA
FUTURE STRUCTURES. ESTRUCTURES POLIMÉRIQUES PER A MUR CORTINA
FUTURE STRUCTURES. POLYMERIC STRUCTURES FOR CURTAIN WALLS

LAYHER SA. TORRES MÓVILES SISTEMA 2P
LAYHER SA. TORRES MÒBILS SISTEMA 2P
LAYHER SA. ROLLING TOWERS SYSTEM 2P

ARKOMEX SL. ARKOPNA
ARKOMEX SL. ARKOPNA
ARKOMEX SL. ARKOPNA

HYDRO BUILDING SYSTEMS SOUTHWEST SLU. TECHNAL SOLEAL MOVE
HYDRO BUILDING SYSTEMS SOUTHWEST SLU. TECHNAL SOLEAL MOVE
HYDRO BUILDING SYSTEMS SOUTHWEST SLU. TECHNAL SOLEAL MOVE

FINSTRAL SA. FIN - PROJECT VISTA
FINSTRAL SA. FIN - PROJECT VISTA
FINSTRAL SA. FIN - PROJECT VISTA

EPIPE CATALUNYA SL. SISTEMA EPIPE
EPIPE CATALUNYA SL. SISTEMA EPIPE
EPIPE CATALUNYA SL. SISTEMA EPIPE

LUMIGRID. LUMIGRID®
LUMIGRID. LUMIGRID®
LUMIGRID. LUMIGRID®

EGOIN SA. EGO_MÓDULO
EGOIN SA. EGO_MÓDULO
EGOIN SA. EGO_MÓDULO

PROMOTORA MEDITERRANEA-2 SA GRUP CEMENTS MOLINS. PROMSA HALF
PROMOTORA MEDITERRANEA-2 SA GRUP CEMENTS MOLINS. PROMSA HALF
PROMOTORA MEDITERRANEA-2 SA GRUP CEMENTS MOLINS. PROMSA HALF

ESCOFET 1886 SA UHPC. ESCOFET SLIMCONCRETE
ESCOFET 1886 SA UHPC. ESCOFET SLIMCONCRETE
ESCOFET 1886 SA UHPC. ESCOFET SLIMCONCRETE

EASICUB ECO SL. EASICUB
EASICUB ECO SL. EASICUB
EASICUB ECO SL. EASICUB

COMPACT HABIT. SISTEMA EMII
COMPACT HABIT. SISTEMA EMII
COMPACT HABIT. SISTEMA EMII

SISMO BUILDING TECHNOLOGY SPAIN SL. SISMO®
SISMO BUILDING TECHNOLOGY SPAIN SL. SISMO®
SISMO BUILDING TECHNOLOGY SPAIN SL. SISMO®

ALTBATH COMPANY SL. ALTBATH
ALTBATH COMPANY SL. ALTBATH
ALTBATH COMPANY SL. ALTBATH

USSPA HISPANIA SLU. CUBIERTA AUTOMÁTICA ACS® DE SWIM SPA
USSPA HISPANIA SLU. COBERTA AUTOMÀTICA ACS® DE SWIM SPA
USSPA HISPANIA SLU. ACS® SWIM SPA AUTOMATIC COVERLIFTER

Over four days, Construmat became the world capital of architecture and construction solutions through Foro Contract, Innovation Center and BSWC.

23 - MAY	24 - MAY
FORO CONTRACT	
P3	
ARGENTINA / ARGENTINA / ARGENTINA ESH Arquitectos Ricardo Weis Criba	COLOMBIA / COLÒMBIA / COLOMBIA Constructora Concreto S.A. Bamboos Promueve SAS
MÉXICO / MÈXIC / MEXICO ARDITTI + RDT Arquitectos Benjamín Romano	PERÚ / PERÚ / PERU La Venturosa
	PANAMÁ / PANAMÀ / PANAMA FCC Construcción, S.A.

INNOVATION CENTER	
P2	
FUTURE SURFACES. Hormigón autorreparante FUTURE SURFACES. Formigó autorreparant FUTURE SURFACES. Self healing concrete	FUTURE INSULATION. Espumas aislantesde origen bio FUTURE INSULATION. Escumes aïllants d'origen bio FUTURE INSULATION. Bio-based insulation foams
FUTURE SURFACES. Baldosas autolimpiables y antibacterianas FUTURE SURFACES. Rajoles autonetejables i antibacterianes FUTURE SURFACES. Self-cleaning and antibacteric ceramic tiles	FUTURE INSULATION. Espumas de aluminio FUTURE INSULATION. Escumes d'alumini FUTURE INSULATION. Aluminium foams
FUTURE SURFACES. Mortero funcionalizado para rehabilitación FUTURE SURFACES. Morter funcionalitzat per a rehabilitació FUTURE SURFACES. Functionalized mortar for renovation	FUTURE INSULATION. Mortero de aerogel FUTURE INSULATION. Morter d'aerogel FUTURE INSULATION. Aerogel mortar
FUTURE SURFACES. Yeso funcionalizado FUTURE SURFACES. Guix funcionalitzat FUTURE SURFACES. Functionalized plaster	FUTURE INSULATION. Espumas aislantesmicrocelulares FUTURE INSULATION. Escumes aïllants microcel·lulars FUTURE INSULATION. Microcellular insulation foams
TECNALIA. Soluciones Cerámicas Industrializadas para la Construcción Sostenible TECNALIA. Solucions Ceràmiques Industrialitzades per a la Construcció Sostenible TECNALIA SOLCONCER. Industrialized Ceramic Solutions for Sustainable Construction	
B.E.G HISPANIA SLU. BEG Luxomat® B.E.G HISPANIA SLU. BEG Luxomat® B.E.G HISPANIA SLU. BEG Luxomat®	
SISTEMAS METALPER SL. Ángel enchufe deslizante SISTEMAS METALPER SL. Àngel endoll lliscant SISTEMAS METALPER S L. Àngel sliding sockets	
ROCA SANITARIO SA. Roca In-Tank - Roca W+W ROCA SANITARIO SA. Roca In-Tank - Roca W+W ROCA SANITARIO SA. Roca In-Tank - Roca W+W	
COSENTINO. Instalaciones sostenibles de alto rendimiento para cocina profesional COSENTINO. Instal·lacions sostenibles d'alt rendiment per a cuina professional COSENTINO. High performance sustainable facilities for professional catering	

21/24 - MAY

P2 STAND: D 470

ACCIÓN 10:
Sesiones informAtivas sobre internacionalización
 Sessions informatives sobre internacionalització
 Informative sessions on internationalization



**Generalitat
de Catalunya**

21 - MAY

22 - MAY

BUILDING SOLUTIONS WORLD CONGRESS

CC4

Inauguración / Obertura / Opening

PUERTOS DEL MEDITERRÁNEO. Técnica y espacio público. Sala 4.1
PORTS DE LA MEDITERRÀNIA. Tècnica i espai públic. Sala 4.1
PORTS OF THE MEDITERRANEAN. Industrial and public areas. Room 4.1

SOSTENIBILIDAD. Naturación urbana. construcción vegetal. Sala 4.2
SOSTENIBILITAT. Naturació urbana. construcció vegetal. Sala 4.2
SUSTAINABILITY. Urban nature. using vegetation in construction. Room 4.2

INNOVACIÓN. Soluciones en torno a la energía. Sala 4.3
INNOVACIÓ. Solucions al voltant de l'energia. Sala 4.3
INNOVATION. Energy Solutions. Room 4.3

REHABILITACIÓN DE CONJUNTOS HISTÓRICOS. Rehabilitar las medinas del Mediterráneo y el Próximo Oriente. Sala 4.4
REHABILITACIÓ DE CONJUNTS HISTÒRICS. Rehabilitar les medines de la Mediterrània i del proper orient. Sala 4.4
REHABILITATION OF HISTORICAL MONUMENTS. Renovation of the Medinas of the Mediterranean and the Middle East. Room 4.4

SOSTENIBILIDAD. Recursos de la tradición. construcción tectónica. Sala 4.2
SOSTENIBILITAT. Recursos de la tradició. construcció tectònica. Sala 4.2
SUSTAINABILITY. Traditional resources. tectonic building. Room 4.2

INNOVACIÓN. Soluciones en torno a la energía. Sala 4.3
INNOVACIÓ. Solucions al voltant de l'energia Sala 4.3
INNOVATION. Energy Solutions. Room 4.3

REGENERACIÓN URBANA. Transformar la ciudad consolidada. Sala 4.4
REGENERACIÓ URBANA. Transformar la ciutat consolidada. Sala 4.4
URBAN REGENERATION. Transforming consolidated cities. Room 4.4

SOSTENIBILIDAD. Calidad ambiental. construcción termodinámica. Sala 4.2
SOSTENIBILITAT. Qualitat ambiental. construcció termodinàmica. Sala 4.2
SUSTAINABILITY. Environmental quality. thermodynamic construction. Room 4.2

REHABILITACIÓN. La participación de la rehabilitación. Sala 4.3
REHABILITACIÓ. La participació en la rehabilitació. Sala 4.3
REHABILITATION. Involvement in building renovation. Room 4.3

REHABILITACIÓN FUNCIONAL. Una nueva arquitectura para los nuevos tiempos. Sala 4.4
REHABILITACIÓ FUNCIONAL. Una nova arquitectura per uns nous temps. Sala 4.4
FUNCTIONAL REHABILITATION. A new architecture for new times. Room 4.4

JORNADAS TÉCNICAS

CC1

AYUNTAMIENTO DE BARCELONA - OBRA. Sala 1.1
AJUNTAMENT DE BARCELONA - OBRA. Sala 1.1
BARCELONA CITY COUNCIL - OBRA. Room 1.1

ITEC. Situación del reglamento Europeo de productos de la construcción. Sala 1.4
ITEC. Situació del reglament europeu de productes de la construcció. Sala 1.4
ITEC. The situation of European legislation on construction products. Room 1.4

IREC Workshop. Herramientas de evaluación para edificios de energía casi nula - nZEB. Sala 1.1
IREC Workshop. Taller. eines d'avaluació per a edificis d'energia quasi nul·la - nZEB. Sala 1.1
IREC Workshop. Evaluation tools for nearly zero energy buildings - nZEB. Room 1.1

CONCURSO NACIONAL DE INSTALADORES DE PARQUET

P2

III Concurso Nacional de Instaladores de Parquet. Organiza ACIP y FEPM
III Concurs Nacional d'Instal·ladors de Parquet. Organitza ACIP i FEPM
III National Parquet Installers' Competition. Organized by ACIP and FEPM

Actividades parquetistas
Activitats parquetistes
Parquet installer's activities

Entrega de Premios Concurso. Sra. Pilar Navarro, directora de CONSTRUMAT
Entrega Premis Concurs. Assistència de Sra. Pilar Navarro, directora de CONSTRUMAT
Competition Prize-giving Ceremony. Mrs. Pilar Navarro, CONSTRUMAT Director

CONSTRUMAT EXPERIENCE

• Disseny Hub y Glòries
• Torre Diagonal y CCIB Zona Forum
• Edificios Modernistas. Palau Güell

• Fábrica Moritz
• Montjuïc. Palau Sant Jordi
• Edificios Modernistas. Palau de la Música

23 - MAY

24 - MAY

BUILDING SOLUTIONS WORLD CONGRESS

CC4

AMÉRICA LATINA. Rehabilitar el territorio. Sala 4.1
AMÉRICA LLATINA. Rehabilitar el territori. Sala 4.1
LATIN AMERICA. Re-inhabiting the territory. Room 4.1

SOSTENIBILIDAD. Cultura del sol. construcción luminica. Sala 4.2
SOSTENIBILIDAD. Cultura del sol. construcció luminica. Sala 4.2
SUSTAINABILITY. Culture of the sun. building with light. Room 4.2

INNOVACIÓN. Día de la ciencia de materiales. Sala 4.3
INNOVACIÓN. Dia de la ciència de materials. Sala 4.3
INNOVATION. Materials science day. Room 4.3

REHABILITACIÓN DE EDIFICIOS PATRIMONIALES. La rehabilitación del recinto histórico del Hospital de Sant Pau. Sala 4.4
REHABILITACIÓ D'EDIFICIS HISTÒRICS. La rehabilitació del recinte històric del Hospital de Sant Pau. Sala 4.4
REHABILITATION OF HERITAGE BUILDINGS. The renovation of the historic venue of the Sant Pau Hospital. Room 4.4

SOSTENIBILIDAD Gestión del clima. construcción envolvente. Sala 4.2
SOSTENIBILIDAD. Gestió del clima. construcció envoltant. Sala 4.2
SUSTAINABILITY. Climate management. building surrounds. Room 4.2

INNOVACIÓN. Día de la ciencia de materiales (2). Sala 4.3
INNOVACIÓN. Dia de la ciència de materials (2). Sala 4.3
INNOVATION. Materials science day (2). Room 4.3

REHABILITACIÓN FUNCIONAL. Atender el pasado con visión de futuro. Sala 4.4
REHABILITACIÓ FUNCIONAL. Atendre el passat amb visió de futur. Sala 4.4
FUNCTIONAL REHABILITATION. Future vision without forgetting the past. Room 4.4

SOSTENIBILIDAD. Innovación como vector de sostenibilidad. prototipos de futuro. Sala 4.2
SOSTENIBILIDAD. Innovació com a vector de sostenibilitat. prototips de futur. Sala 4.2
SUSTAINABILITY. Innovation as a vector for sustainability. prototypes of the future Room 4.2

REHABILITACIÓN. Los manuales de rehabilitación. Sala 4.3
REHABILITACIÓ. Els manuals de rehabilitació. Sala 4.3
REHABILITATION. Building renovation manuals. Room 4.3

REGENERACIÓN PAISAJÍSTICA. El paisaje tal como era. Sala 4.4
REGENERACIÓ PAISATGÍSTICA. El paisatge tal com era. Sala 4.4
LANDSCAPE REGENERATION. Landscape as it used to be. Room 4.4

SOSTENIBILIDAD Y CONFORT. El proyecto Casa Barcelona. el diseño de sus huecos y sus filtros (1). Sala 4.2
SOSTENIBILITAT I CONFORT. El projecte casa Barcelona. el disseny dels buits i els seus filtres (1). Sala 4.2
COMFORT AND SUSTAINABILITY. Casa Barcelona project. The design of empty spaces and its filters (1). Room 4.2

REHABILITACIÓN. La rehabilitación energética en Europa y España (1). Sala 4.3
REHABILITACIÓ. La rehabilitació energètica a Europa i Espanya (1). Sala 4.3
REHABILITATION. Energy renovation in Europe and Spain (1). Room 4.3

SOSTENIBILIDAD Y CONFORT. El proyecto Casa Barcelona. el diseño de sus huecos y sus filtros (2). Sala 4.2
SOSTENIBILITAT I CONFORT. El projecte casa Barcelona. el disseny dels buits i els seus filtres (2). Sala 4.2
COMFORT AND SUSTAINABILITY. Casa Barcelona project. The design of empty spaces and its filters (2). Room 4.2

REHABILITACIÓN. La rehabilitación energética en Europa y España (2). Sala 4.3
REHABILITACIÓ. La rehabilitació energètica a Europa i Espanya (2). Sala 4.3
REHABILITATION. Energy renovation in Europe and Spain (2). Room 4.3

NUEVA LUZ PARA EL MUSEO. Sala 4.1
NOVA LLUMPER AL MUSEU. Sala 4.1
A NEW VISION FOR THE MUSEUM. Room 4.1

Clausura / Cloenda / Closing

JORNADAS TÉCNICAS

CC1

Plastics Europe. Oportunidades de eficiencia energética y soluciones plásticas. Sala 1.2
Plastics Europe. Oportunitats d'eficiència energètica i solucions plàstiques. Sala 1.2
Plastics Europe. Opportunities for energy efficiency and plastics solutions. Room 1.2

MARIE. Recursos económicos para la renovación energética de edificios. Sala 1.1
MARIE. Recursos econòmics per a la renovació energètica d'edificis. Sala 1.1
MARIE. Economic resources for the energy renovation of buildings . Room 1.1

ICAEN. Certificación energética y rehabilitación de edificios. Sala 5.1
ICAEN. Certificació energètica i rehabilitació d'edificis. Sala 5.1
ICAEN. Energy certification and building renovations. Room 5.1

BIM. Jornada BIM (Building Information Modeling). Sala 1.4
BIM. Jornada BIM (Building Information Modeling). Sala 1.4
BIM. BIM (Building Information Modeling) Seminar. Room 1.4

Sistemas eficientes. Edificios de éxito. Sala 1.4
Sistemes eficients. Edificis d'èxit. Sala 1.4
Efficient systems. Successful buildings. Room 1.4

CONCURSO NACIONAL DE INSTALADORES DE PARQUET

P2

Actividades parquetistas
Activitats parquetistes
Parquet installer's activities

Actividades parquetistas
Activitats parquetistes
Parquet installer's activities

CONSTRUMAT EXPERIENCE

- La Fábrica del Sol
- Patrimonio Industrial
- Visita de la obra de La Sagrada Familia

- MEDIA - TIC
- Mercat dels Encants
- Disseny Hub y Glòries

* Con la colaboración de
Amb la col·laboració de
With the collaboration of



PREMIOS CONSTRUMAT

FORO CONTRACT

21-24/05/2013

Presentación de los grandes proyectos constructivos mundiales.

El Foro Contract es una plataforma de compra, negocio y networking en la cual se presentaron proyectos constructivos procedentes de Argelia, Túnez, Brasil, México, Chile... y otros países, con el objetivo de contactar con los mejores y más competitivos proveedores del sector. El acceso a las presentaciones del Foro Contract era exclusivo para expositores de Construmat 2013.

PARTICIPANTES:

Argentina, Brasil, Colombia, Cuba, México, Perú, Chile, Uruguay, Europa, Norte de África, EE.UU y Panamá.

"Yo recomendaría a mis colegas que vinieran al Foro Contract. Creo que es una excelente ventana al mundo, está a la vanguardia de la tecnología en lo que se refiere a construcción, materiales y diseño. Es una oportunidad que no deben perderse".

Jorge Iglesias G. IGLESIAS PRAT ARQUITECTOS (CHILE)

"Para nosotros es muy importante, nos permite difundir a nivel internacional proyectos de envergadura y contactar con proveedores de materiales y servicios".

Sergio Sendón. ESH ARQUITECTOS (ARGENTINA)

Presentació dels grans projectes constructius mundials.

Foro Contract és una plataforma de compra, negoci i treball en xarxa en què es van presentar projectes constructius procedents d'Algèria, Tunis, el Brasil, Mèxic, Xile i altres països, amb l'objectiu de contactar amb els proveïdors del sector més bons i més competitius.

L'accés a les presentacions de Foro Contract era exclusiu per a expositors de Construmat 2013.

PARTICIPANTS:

L'Argentina, el Brasil, Colòmbia, Cuba, Mèxic, el Perú, Xile, l'Uruguai, Europa, el Nord d'Àfrica, els EUA i Panamá.

"Jo recomanaria als meus col·legues que vinguessin a Foro Contract. Crec que és una finestra al món excel·lent. És a l'avantguarda de la tecnologia pel que fa a construcció, materials i disseny. És una oportunitat que no us podeu perdre."

Jorge Iglesias G. IGLESIAS PRAT ARQUITECTOS (XILE)

"Per a nosaltres és molt important. Ens permet difondre internacionalment projectes d'envergadura i contactar amb proveïdors de materials i serveis."

Sergio Sendón. ESH ARQUITECTOS (ARGENTINA)

Presentation of major global construction projects.

Foro Contract is a purchasing, business and networking platform where construction projects were presented from Algeria, Tunisia, Brazil, Mexico and Chile, among other countries, for the purpose of contacting the best and most competitive suppliers in the sector.

Exhibitors at Construmat 2013 had exclusive access to Foro Contract presentations

PARTICIPANTS:

Argentina, Brazil, Colombia, Cuba, Mexico, Peru, Chile, Uruguay, Europe, North Africa, the USA and Panama.

"I would recommend Foro Contract to my colleagues. I think it's an excellent window to the world. It's at the very forefront of technology in terms of construction, materials and design. An opportunity not to be missed."

Jorge Iglesias G. IGLESIAS PRAT ARQUITECTOS (CHILE)

"It's very important for us because it gives us the chance to spread the word about major projects internationally and to contact suppliers of materials and services."

Sergio Sendón. ESH ARQUITECTOS (ARGENTINA)



FORO CONTRACT

21-24/05/2013

"Es una oportunidad que une al diseñador y sus proyectos con el fabricante. Hemos mantenido muchas reuniones de trabajo de gran calidad e interés, que justifican la participación en el salón".

Arturo Arditti. ARDITTI+RDT ARQUITECTOS (MÉXICO)

"La ventaja es que reúne a todo tipo de proveedores y a empresas interesadas en sus productos".

Najd Chaabane. IMMOBILEÈRE CHAABANE (TÚNEZ)

"Una oportunidad excelente para exponer nuestros proyectos constructivos".

Rodobaldo Herrera. MICONs (CUBA)

"El modelo de salón de Construmat es verdaderamente sofisticado, lo cual le da una gran potencia y a la vez exige estrategias de comunicación y organización complejas y muy elaboradas que den respuesta a las distintas necesidades".

Aguinaldo Ribeiro. MINISTERIO DAS CIDADES (BRASIL)

"Particularmente, un formato como el Foro Contract es ideal para empresas como nosotros, que no somos grandes constructoras multinacionales. Nos permite darnos a conocer, conseguir contactos interesantes con empresas de aquí y posibilidades de negocio directo en los proyectos que ya tenemos. Todo eso es posible en Construmat".

CONSTRUCTORA LA VENTUROSA (PERÚ)

"És una oportunitat que uneix el dissenyador i els seus projectes amb el fabricant. Hem fet moltes reunions de treball de gran qualitat i interès, que justifiquen la participació en el saló."

Arturo Arditti. ARDITTI+RDT ARQUITECTOS (MÈXIC)

"L'avantatge és que aplega tota mena de proveïdors i empreses interessades en els seus productes."

Najd Chaabane. IMMOBILEÈRE CHAABANE (TUNIS)

"Una oportunitat excel·lent per exposar els nostres projectes constructius."

Rodobaldo Herrera. MICONs (CUBA)

"El model de saló de Construmat és sofisticat de debò, fet que li atorga una gran potència i alhora exigeix estratègies de comunicació i organització complexes i molt elaborades que responguin a les diverses necessitats."

Aguinaldo Ribeiro. MINISTERIO DAS CIDADES (BRASIL)

"Particularment, un format com Foro Contract és ideal per a empreses com ara nosaltres, que no som grans constructors multinacionals. Ens permet donar-nos a conèixer, aconseguir contactes interessants amb empreses d'aquí i possibilitats de negoci directe en els projectes que ja tenim. Tot això és possible a Construmat."

CONSTRUCTORA LA VENTUROSA (PERÚ)

"It's an opportunity that connects designers and their projects with manufacturers. We have had lots of interesting meetings of a very high standard that have made our participation in the fair very worthwhile."

Arturo Arditti. ARDITTI+RDT ARQUITECTOS (MEXICO)

"It has the advantage that it brings together the whole gamut of suppliers and companies interested in their products."

Najd Chaabane. IMMOBILEÈRE CHAABANE (TUNISIA)

"An excellent opportunity to present our construction projects."

Rodobaldo Herrera. MICONs (CUBA)

"The Construmat trade show model is extremely sophisticated, which gives it great potential while also requiring complex and very elaborate communication and organizational strategies that respond to different needs."

Aguinaldo Ribeiro. MINISTERIO DAS CIDADES (BRAZIL)

"The FORO CONTRACT format is ideal for companies like ours that are not major construction corporations. It's an opportunity for us to get out there, make interesting contacts with Spanish companies, and secure direct business opportunities for projects we are already working on. All this is possible at Construmat."

CONSTRUCTORA LA VENTUROSA (PERU)

21-24/05/2013

Gracias a un exclusivo programa de visitas personalizadas, Construmat ofreció a sus expositores la posibilidad de contactar con las principales cadenas de distribución, delegaciones de compradores nacionales e internacionales de más de 20 países para que pudieran obtener el máximo provecho a su participación en el evento. 1.850 'VIP Buyers' (profesionales extranjeros con alta capacidad de compra) participaron en esta edición.

Gràcies a un programa exclusiu de visites personalitzades, Construmat va oferir als seus expositors la possibilitat de posar-se en contacte amb les cadenes de distribució principals i les delegacions de compradors nacionals i internacionals de més de 20 països perquè traguessin el màxim profit de la participació en l'esdeveniment. 1.850 compradors VIP (professionals estrangers amb alta capacitat de compra) van participar en aquesta edició.

Through an exclusive programme of personalised visits Construmat offered its exhibitors the chance to contact major distributors and national and international buyer delegations from over 20 countries so they could get the most out of their participation in the event. 1,850 VIP Buyers took part in this edition.



INNOVATION CENTER

21-24/05/2013

Los prototipos más innovadores presentados por los centros tecnológicos y universidades de todo el mundo.

En el Innovation Center se presentaron:

- **Novedades aún no disponibles en el mercado.**
- **Las novedades más destacadas de los expositores.**

"Es uno de los mayores y más importantes foros de Europa. Para nosotros es importante estar aquí".

Clément Lacoste. ENSTIB-LERNAB

"Presentamos ideas que pueden cambiar la construcción en los próximos años".

John Orr. UNIVERSITY OF BATH

"Las nuevas ideas para la arquitectura y la construcción".

Christian Hannemann. FRAUNHOFER-IWU

"La oportunidad de mostrar al mundo nuestro trabajo de investigación".

Sughwan Kim. SOONGSIL UNIVERSITY

"Hemos encontrado la sinergia necesaria entre empresa e investigación para conseguir nuevos productos".

Sara Gutiérrez. UNIVERSIDAD DE BURGOS

Els prototips més innovadors presentats pels centres tecnològics i universitats d'arreu del món.

A Innovation Center es van presentar:

- **Novetats encara no disponibles en el mercat.**
- **Les novetats més destacades dels expositors.**

"És un dels fòrums d'Europa més grans i més importants. Per a nosaltres és important ser-hi."

Clément Lacoste. ENSTIB-LERNAB

"Presentem idees que poden canviar la construcció els pròxims anys."

John Orr. UNIVERSITAT DE BATH

"Les noves idees per a l'arquitectura i la construcció."

Christian Hannemann. FRAUNHOFER-IWU

"L'oportunitat de mostrar al món la nostra feina de recerca."

Sughwan Kim. UNIVERSITAT DE SOONGSIL

"Hem trobat la sinergia necessària entre empresa i recerca per aconseguir productes nous."

Sara Gutiérrez. UNIVERSITAT DE BURGOS

Technology centres and universities from all over the world presented their most innovative prototypes.

The Innovation Center showcased:

- *New products not yet available on the market.*
- *The most outstanding new products of exhibitors.*

"It is one of the largest and most important European forums. It's important for us to be here."

Clément Lacoste. ENSTIB-LERNAB

"We are presenting ideas that could change construction as we know it over the coming years."

John Orr. UNIVERSITY OF BATH

"New ideas for architecture and construction."

Christian Hannemann. FRAUNHOFER-IWU

"The opportunity to show the world our research."

Sughwan Kim. SOONGSIL UNIVERSITY

"We have discovered the necessary synergy between business and research to obtain new products."

Sara Gutiérrez. UNIVERSITY OF BURGOS



BUILDING SOLUTIONS WORLD CONGRESS

22-24/05/2013

La primera edición del Building Solutions World Congress (BSWC) puso de manifiesto la importancia de la sostenibilidad y la eficiencia energética para la arquitectura y la construcción del siglo XXI.

El BSWC demostró que la construcción está obligada a dar un salto adelante, a abandonar viejos esquemas y posicionarse con nueva fuerza, innovando, dando lugar a soluciones sostenibles y capaces de intervenir en nuestro patrimonio construido sin menoscabo de sus valores.

PROYECTOS, POLÍTICAS Y LAS PROPUESTAS MÁS PUNTERAS EN INVESTIGACIÓN

El congreso contó con 65 arquitectos, investigadores y profesionales nacionales e internacionales que reflexionaron y aportaron soluciones reales y prácticas a los desafíos en torno a la innovación, la sostenibilidad y la rehabilitación. Se articuló en torno a dos grandes sesiones plenarias y dos lecciones magistrales y se completó con casos de estudio, buenas prácticas y presentación de nuevos productos y materiales.

3 GRANDES ÁREAS DE DEBATE

• PROYECTOS:

Presentación de proyectos arquitectónicos de referencia. Buenas prácticas de sostenibilidad en edificios. Casos de estudio de regeneración urbana y de rehabilitación funcional.

• POLÍTICAS:

Vinculadas a la rehabilitación con un triple enfoque: normativas relacionadas con la mejora de la eficiencia energética, manuales destinados a facilitar las operaciones y procesos participativos que permiten la implicación social.

• INVESTIGACIÓN:

Centros tecnológicos internacionales y científicos presentarán nuevos productos, nuevos materiales y novedades para la construcción.



La primera edició de Building Solutions World Congress (BSWC) va palesar la importància de la sostenibilitat i l'eficiència energètica per a l'arquitectura i la construcció del segle XXI.

El BSWC va demostrar que la construcció està obligada a fer un salt endavant, a abandonar esquemes vells i a posicionar-se amb força nova, innovant i donant lloc a solucions sostenibles i capaces d'intervenir en el nostre patrimoni construït, sense perjudici dels seus valors.

PROJECTES, POLÍTIQUES I LES PROPOSTES MÉS AVANÇADES EN RECERCA

En el congrés hi van participar 65 arquitectes, investigadors i professionals nacionals i internacionals, que van reflexionar i van aportar solucions reals i pràctiques per als desafiaments al voltant de la innovació, la sostenibilitat i la rehabilitació. Es va articular en dues grans sessions plenàries i dues lliçons magistrals i es va completar amb casos d'estudi, bones pràctiques i presentació de nous productes i materials.

The first Building Solutions World Congress highlighted the importance of sustainability and energy efficiency for the architecture and construction of the twenty-first century.

The BSWC showed that construction has to take a leap forward, abandoning its old ways and positioning itself with a new force by innovating, creating sustainable solutions and intervening in our built heritage without detracting from its values.

PROJECTS, POLICIES AND CUTTING-EDGE RESEARCH PROPOSALS

The Congress Programme featured 65 Spanish and international architects, researchers and building professionals who discussed and came up with genuine, practical solutions to the challenges facing the industry, based on innovation, sustainability and renovation. The Congress was structured around two main plenary sessions and two keynote lectures, complemented by case studies, examples of good practices and presentations of new products and materials.

3 GRANS ÀREES DE DEBAT

• PROJECTES:

Presentació de projectes arquitectònics de referència. Bones pràctiques de sostenibilitat en edificis. Casos d'estudi de regeneració urbana i de rehabilitació funcional.

• POLÍTIQUES:

Vinculades a la rehabilitació amb un triple enfocament: normatives relacionades amb la millora de l'eficiència energètica, manuals destinats a facilitar les operacions i processos participatius que permeten la implicació social.

• RECERCA:

Centres tecnològics internacionals i científics presentaran nous productes, nous materials i novetats per a la construcció.

THREE MAIN DISCUSSION TOPICS:

• PROJECTS:

Presentation of landmark architectural projects. Good sustainability practices in buildings. Case studies of urban regeneration and functional building renovations.

• POLICIES:

Associated with building renovations from a triple perspective: laws on improving energy efficiency, manuals designed to facilitate operations and participative processes allowing social involvement.

• RESEARCH:

International science and technology centres will be presenting new products, new materials and the latest developments in construction.

ACTIVIDADES DESTACADAS

ACTIVITATS DESTACADES - FEATURED ACTIVITIES

BUILDING SOLUTIONS WORLD CONGRESS

22-24/05/2013

"Me parece importantísimo que junto a una feria del prestigio de Construmat se produzcan estas experiencias".

Guillermo Vázquez. GUILLERMO VÁZQUEZ
CONSUEGRA ARQUITECTO, SLP

"Es importante porque uno puede ver cómo dar una respuesta distinta a las oportunidades encontrando nuevos productos y aprendiendo a utilizarlos".

Louisa Hutton. SAUERBRUCHT HUTTON
ARCHITECTS

"Es muy importante y muy interesante".

Toni Ardèvol. ARDÈVOL CONSULTORS
ASSOCIATS SLP

"Perfecto porque trae proyectos importantes".

Alan Travers. PURO HAPPOLD

"He encontrado formas de abaratar costos, buscar nuevos materiales y nuevas tecnologías".

Alfredo Brillembourg. CHAIR OF ARCHITECTURE
AND URBAN DESIGN

"Hemos podido ver juntas todas las ideas de arquitectos diferentes".

Emre Arolat. EAA-EMRE AROLAT ARCHITECTS

"Es bueno que haya un lugar donde se encuentre la parte más teórica con la parte de construcción".

Víctor Navarro. LANGARITA NAVARRO
ARQUITECTOS

"Es importante porque junta el debate arquitectónico con las soluciones que dan respuesta a proyectos concretos".

Victoria Garriga. AV62 ARCHITECTS SLP

"Em sembla d'allò més important que, al costat d'una fira amb el prestigi de Construmat, es produeixin aquestes experiències."

Guillermo Vázquez. GUILLERMO VÁZQUEZ
CONSUEGRA ARQUITECTO, SLP

"És important perquè un pot veure com pot donar una resposta diferent per a les oportunitats, trobar productes nous i aprendre'ls a fer servir."

Louisa Hutton. SAUERBRUCHT HUTTON
ARCHITECTS

"És molt important i molt interessant."

Toni Ardèvol. ARDÈVOL CONSULTORS
ASSOCIATS SLP

"Perfecte perquè porta projectes importants."

Alan Travers. PURO HAPPOLD

"He trobat maneres d'abaratir costos, buscar materials nous i tecnologies noves."

Alfredo Brillembourg. CHAIR OF
ARCHITECTURE AND URBAN DESIGN

"Hem pogut veure juntes totes les idees d'arquitectes diferents."

Emre Arolat. EAA-EMRE AROLAT ARCHITECTS

"És bo que hi hagi un lloc on què es trobin la part més teòrica amb la part de construcció."

Víctor Navarro. LANGARITA NAVARRO
ARQUITECTOS

"És important perquè aplega el debat arquitectònic amb les solucions que donen resposta a projectes concrets."

Victoria Garriga. AV62 ARCHITECTS SLP

"For me, it's very important that these experiences take place at a fair with the prestige of Construmat."

Guillermo Vázquez. GUILLERMO VÁZQUEZ
CONSUEGRA ARQUITECTO, SLP

"It's important because we see how we can offer a different response to opportunities by learning about new products and how to use them."

Louisa Hutton. SAUERBRUCHT HUTTON
ARCHITECTS

"It's very important and very interesting."

Toni Ardèvol. ARDÈVOL CONSULTORS
ASSOCIATS SLP

"Perfect, because it brings important projects."

Alan Travers. PURO HAPPOLD

"I have found ways to cut costs and find new materials and new technologies."

Alfredo Brillembourg. CHAIR OF ARCHITECTURE
AND URBAN DESIGN

"We have seen all the ideas of different architects in one place."

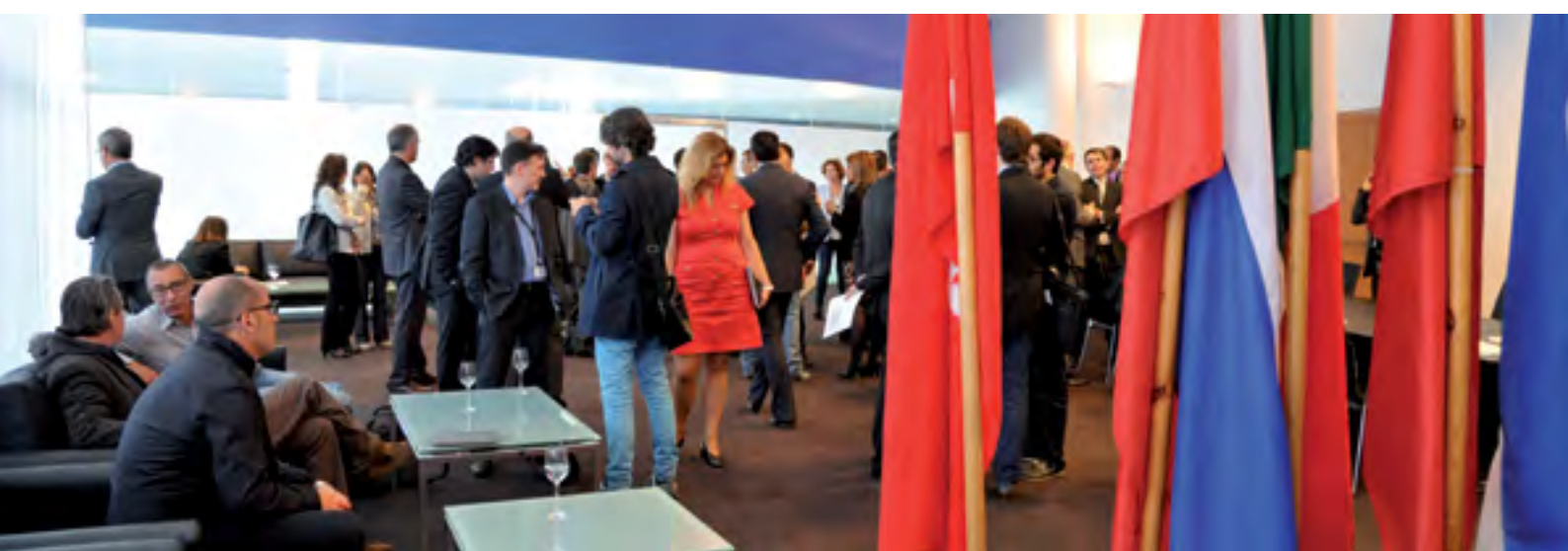
Emre Arolat. EAA-EMRE AROLAT ARCHITECTS

"It's good to have a place where theory meets actual construction".

Víctor Navarro. LANGARITA NAVARRO
ARQUITECTOS

"It's important because it combines architectural discussion with solutions for specific projects."

Victoria Garriga. AV62 ARCHITECTS SLP



JORNADAS TÉCNICAS - NEW CHALLENGE - ENERGY EFFICIENCY

JORNADES TÈCNIQUES - *TECHNICAL SEMINAR*

22-24/05/2013

WORKSHOP. HERRAMIENTAS DE EVALUACIÓN PARA EDIFICIOS DE ENERGÍA CASI NULA - nZEB

El IREC organizó este workshop, en el marco de los proyectos europeos AIDA y MARIE. Esto constituyó una excelente oportunidad para contar con expertos en el uso de herramientas de evaluación y simulación energética en la escala edilicia y urbana.

Organizado por: IREC – Institut de Recerca en Energia de Catalunya

OPORTUNIDADES DE EFICIENCIA ENERGÉTICA Y SOLUCIONES PLÁSTICAS

Mostrar cómo las soluciones en materiales plásticos pueden contribuir a lograr los objetivos de ahorro energético de la administración y de la sociedad y a dinamizar el sector de la construcción mediante la rehabilitación de los edificios.

Organizado por: Plastics Europe Ibérica

RECURSOS ECONÓMICOS PARA LA RENOVACIÓN ENERGÉTICA DE EDIFICIOS

Planteamiento inicial de líneas de trabajo para la asignación y movilización de recursos para la renovación energética de edificios durante el periodo 2014-2020 en Cataluña.

Organizado por: MARIE y Generalitat de Catalunya

JORNADA INFORMATIVA DE CONAIF SOBRE LA MODIFICACIÓN DEL RITE Y LA CERTIFICACIÓN ENERGÉTICA DE EDIFICIOS

En la jornada se expuso cómo las novedades introducidas por ambos Reales Decretos afectan a las empresas instaladoras, entre ellas las relativas al rendimiento de los aparatos y a la periodicidad de las operaciones de mantenimiento de las instalaciones térmicas.

Organizado por: CONAIF. En colaboración con Ferca Territorial Barcelona

CERTIFICACIÓN ENERGÉTICA Y REHABILITACIÓN DE EDIFICIOS

Tras la publicación del RD 235/2013, el ICAEN organizó la jornada para explicar la nueva certificación energética, las herramientas de calificación, las recomendaciones para la mejora de la eficiencia energética y casos de éxito de rehabilitación energética.

Organizado por: ICAEN

SISTEMAS EFICIENTES. EDIFICIOS DE ÉXITO

La obtención de Certificación de Eficiencia de un edificio conlleva una colaboración estrecha entre el Equipo Técnico de instalaciones y el equipo de diseño arquitectónico. En esta jornada se presentaron las soluciones adoptadas en diferentes edificios en que esta sinergia se ha producido con éxito.

Organizado por: ACI (Asociación de Consultores de Instalaciones) y ACTECIR (Asociación Catalana de Técnicos en Energía, Climatización y Refrigeración)

WORKSHOP. EINES D'AVALUACIÓ PER A EDIFICIS D'ENERGIA GAIREBÉ NUL·LA, NZEB

L'Institut de Recerca en Energia de Catalunya (IREC) va organitzar aquest taller en el marc dels projectes europeus AIDA i MARIE. Això va constituir una excel·lent oportunitat per treballar amb experts en l'ús d'eines d'avaluació i simulació energètica en l'escala edilícia i urbana.

Organitzat per: IREC – Institut de Recerca en Energia de Catalunya

OPORTUNITATS D'EFICIÈNCIA ENERGÈTICA I SOLUCIONS PLÀSTIQUES

Mostrar com les solucions en materials plàstics poden contribuir a assolir els objectius d'estalvi energètic de l'Administració i de la societat i a dinamitzar el sector de la construcció mitjançant la rehabilitació dels edificis.

Organitzat per: Plastics Europe Ibérica

RECURSOS ECONÒMICS PER A LA RENOVACIÓ ENERGÈTICA D'EDIFICIS

Plantejament inicial de línies de treball per assignar i mobilitzar recursos per a la renovació energètica d'edificis durant el període 2014-2020 a Catalunya.

Organitzat per: MARIE i Generalitat de Catalunya

JORNADA INFORMATIVA DE CONAIF SOBRE LA MODIFICACIÓ DEL RITE I LA CERTIFICACIÓ ENERGÈTICA D'EDIFICIS

En la jornada es va exposar com les novetats introduïdes pels dos reials decrets afecten les empreses instal·ladores, entre les quals hi ha les relatives al rendiment dels aparells i a la periodicitat de les operacions de manteniment de les instal·lacions tèrmiques.

Organitzat per: CONAIF. En col·laboració amb Ferca Territorial Barcelona

CERTIFICACIÓ ENERGÈTICA I REHABILITACIÓ D'EDIFICIS

Després de la publicació del RD 235/2013, l'Institut Català d'Energia (ICAEN) va organitzar la jornada per explicar la nova certificació energètica, les eines de qualificació, les recomanacions per a la millora de l'eficiència energètica i casos d'èxit de rehabilitació energètica.

Organitzat per: ICAEN

SISTEMES EFICIENTS. EDIFICIS D'ÈXIT

L'obtenció de certificació d'eficiència d'un edifici comporta una col·laboració estreta entre l'equip tècnic d'instal·lacions i l'equip de disseny arquitectònic. En aquesta jornada es van presentar les solucions adoptades en diversos edificis en què aquesta sinergia s'ha produït amb èxit.

Organitzat per ACI (Associació de Consultors d'Instal·lacions) i ACTECIR (Associació Catalana de Tècnics en Energia, Climatització i Refrigeració)

WORKSHOP. ASSESSMENT TOOLS FOR NEAR-ZERO-ENERGY BUILDINGS (NZEB)

This workshop was organized by the IREC as part of the EU AIDA and MARIE projects. It was an excellent opportunity to meet experts in the use of energy simulation assessment tools in buildings and urban scale.

Organized by: IREC – Institut de Recerca en Energia de Catalunya

OPPORTUNITIES FOR ENERGY EFFICIENCY AND PLASTICS SOLUTIONS

To show how solutions using plastic materials can help meet the energy-saving goals of the government and society while also giving a boost to the construction sector through building renovation.

Organized by: Plastics Europe Ibérica

ECONOMIC RESOURCES FOR THE ENERGY RENOVATION OF BUILDINGS

A look at the initial lines of work for allocating and galvanizing economic resources for the energy renovation of buildings during the 2014-2020 period in Catalonia.

Organized by: MARIE y Generalitat de Catalunya

CONAIF INFORMATION DAY ON THE AMENDMENT OF THE SPANISH REGULATIONS FOR THERMAL INSTALLATIONS IN BUILDINGS AND THE ENERGY CERTIFICATION OF BUILDINGS

At this seminar, it was explained how the developments introduced by the two Royal Decrees affect installation companies, including those relating to appliance performance and the frequency of maintenance of thermal installations.

Organized by: CONAIF. In collaboration with Ferca Territorial Barcelona

ENERGY CERTIFICATION AND BUILDING RENOVATIONS

Following the publication of Royal Decree 235/2013, the ICAEN organized this seminar to explain the new energy certification, classification tools, recommendations for improving energy efficiency and success stories of energy renovation.

Organized by: ICAEN

EFFICIENT SYSTEMS. SUCCESSFUL BUILDINGS

To obtain the efficiency certification of a building, close collaboration is required between the technical installations team and the architectural design team. This seminar presented the solutions adopted in different buildings where this synergy was achieved successfully.

Organized by: ACI (Asociación de Consultores de Instalaciones) and ACTECIR (Asociación Catalana de Tècnics en Energia, Climatització y Refrigeración)



JORNADAS TÉCNICAS - SIDE EVENTS

JORNADES TÈNIQUES - *TECHNICAL SEMINAR*

21-24/05/2013

SESIONES INFORMATIVAS SOBRE INTERNACIONALIZACIÓN DIRIGIDAS A LAS EMPRESAS DEL SECTOR

Organizado por: Generalitat de Catalunya. Departament d'Empresa i Ocupació

PRESENTACIÓN DEL MANUAL TÉCNICO "APLICACIÓN DEL TIEMPO DE MONTAJE DE INSTALACIONES: COMPENDIOS DE TABLAS ORIENTATIVAS, CONCEPTOS PRÁCTICOS Y RECOPIACIÓN DE IMÁGENES"

Después de la publicación del primer volumen del manual dedicado a instalaciones eléctricas, este segundo volumen se desglosa en dos partes: la primera dedicada a la seguridad contra incendios y la segunda parte dedicada a la seguridad patrimonial.

Organizado por: Col·legi d'Enginyers Tècnics Industrials de Barcelona

OBRA (OBSERVATORIO DE BARCELONA PARA LA REHABILITACIÓN ARQUITECTÓNICA)

La Asociación OBRA organizó esta jornada para dar a conocer el trabajo hecho en la ciudad de Barcelona en el campo de la rehabilitación y proyectarse en el ámbito metropolitano, nacional e internacional.

Organizado por: Ajuntament de Barcelona. Hàbitat Urbà

OPORTUNIDADES DE NEGOCIO EN BRASIL

Construmat y el Ministerio das Cidades celebraron tres mesas sectoriales para resolver dudas de cómo establecer y realizar negocios con Brasil. Con la voluntad de establecer acuerdos de colaboración entre empresarios mundiales y un mercado emergente lleno de oportunidades para las empresas del sector de la construcción presentes en Construmat.

SITUACIÓN DEL REGLAMENTO EUROPEO DE PRODUCTOS DE LA CONSTRUCCIÓN

Ante la próxima entrada en vigor Reglamento europeo 305/2011, en esta jornada se informó a los diferentes actores del sector de la construcción sobre la situación actual de su implementación y los cambios que se producirán a partir del 1 de julio de 2013.

Organizado por: ITEC (Instituto de Tecnología de la Construcción de Catalunya) y Construmat

EUROPE CONFERENCE & POLYUREA SPRAY

Demostración

Organizado por: PDA. Europa

JORNADA BIM (BUILDING INFORMATION MODELING)

La aplicación de las nuevas tecnologías en la industria de la construcción está cambiando, y mucho, la manera de hacer las cosas. Tras la irrupción del Computer Aided Design (CAD), el popular cad, un nuevo proceso informatizado de diseño se está haciendo un hueco en el mundo de la arquitectura y la construcción.

Organizado por: COAC y Construmat

ARQUITECTURA INNOVADORA EN ACERO

El seminario técnico, organizado por ASCEM, presenta de la mano de prestigiosos profesionales, como el arquitecto Enric Ruiz Geli, proyectos construidos mediante estructuras metálicas, mostrando nuevas e innovadoras formas de trabajar con el acero.

Organizado por: ASCEM (Asociación para la Construcción de Estructuras Metálicas)

SESSIONS INFORMATIVES SOBRE INTERNACIONALITZACIÓ ADREÇADES A LES EMPRESES DEL SECTOR

Organitzat per: Generalitat de Catalunya. Departament d'Empresa i Ocupació

PRESENTACIÓ DEL MANUAL TÈCNIC "APLICACIÓ DEL TEMPS DE MUNTATGE D'INSTAL·LACIONS: COMPENDIS DE TAULES ORIENTATIVES, CONCEPTES PRÀCTICS I RECOPIACIÓ D'IMATGES"

Després de la publicació del primer volum del manual dedicat a instal·lacions elèctriques, aquest segon volum es desglossa en dues parts: la primera dedicada a la seguretat contra incendis i la segona part dedicada a la seguretat patrimonial.

Organitzat per: Col·legi d'Enginyers Tècnics Industrials de Barcelona

OBRA (OBSERVATORI DE BARCELONA PER A LA REHABILITACIÓ ARQUITECTÒNICA)

L'Associació OBRA va organitzar aquesta jornada per fer conèixer el treball fet a la ciutat de Barcelona en el camp de la rehabilitació i projectar-se en l'àmbit metropolità, nacional i internacional.

Organitzat per: Ajuntament de Barcelona. Hàbitat Urbà

OPORTUNITATS DE NEGOCI AL BRASIL

Construmat i el Ministeri de les Ciutats del Brasil van celebrar tres taules sectorials per resoldre dubtes sobre com cal establir i fer negocis amb aquest país. Amb la voluntat d'establir acords de col·laboració entre empresaris mundials i un mercat emergent ple d'oportunitats per a les empreses del sector de la construcció presents a Construmat.

SITUACIÓ DEL REGLAMENT EUROPEU DE PRODUCTES DE LA CONSTRUCCIÓ

Davant la pròxima entrada en vigor del Reglament europeu 305/2011, en aquesta jornada es va informar els actors del sector de la construcció sobre la situació actual de la seva implementació i els canvis que es produiran a partir de l'1 de juliol del 2013.

Organitzat per: ITEC (Institut de Tecnologia de la Construcció de Catalunya) i Construmat.

EUROPE CONFERENCE & POLYUREA SPRAY

Demostració

Organitzat per: PDA. Europa

JORNADA BIM (BUILDING INFORMATION MODELING)

L'aplicació de les noves tecnologies en la indústria de la construcció canvia molt la manera de fer les coses. Després de la irrupció de Computer Aided Design (CAD), el popular cad, un nou procés informatitzat de disseny s'està fent un lloc en el món de l'arquitectura i la construcció.

Organitzat per: COAC i Construmat

ARQUITECTURA INNOVADORA D'ACER

En el seminari tècnic, organitzat per ASCEM, professionals prestigiosos com ara l'arquitecte Enric Ruiz Geli presenten projectes construïts mitjançant estructures metàl·liques i maneres innovadores de treballar amb l'acer.

Organitzat per: ASCEM (Associació per a la Construcció d'Estructures Metàl·liques)

INFORMATIVE SESSIONS ON INTERNATIONALIZATION AIMED AT COMPANIES IN THE SECTOR

Organized by: Generalitat of Catalonia. Department of Enterprise and Employment

PRESENTATION OF THE TECHNICAL MANUAL "APPLICATION OF INSTALLATION ASSEMBLY TIME: COMPENDIA OF GUIDANCE TABLES, PRACTICAL CONCEPTS AND COMPILATION OF IMAGES"

Following the publication of the first volume of the manual on electrical installations, this second volume has been published in two parts: the first on fire safety and the second on property security.

Organized by: Col·legi d'Enginyers Tècnics Industrials de Barcelona.

OBRA (BARCELONA OBSERVATORY FOR ARCHITECTURAL RESTORATION)

The OBRA association organized the seminar as a way of introducing the work being carried out in Barcelona in the field of restoration and to raise its profile on a metropolitan, domestic and international level.

Organized by: Barcelona City Council. Hàbitat Urbà

BUSINESS OPPORTUNITIES IN BRAZIL

Construmat and the Ministério das Cidades held three sector roundtables to answer questions about setting up and doing business with Brazil, with the aim of arranging partnership agreements between global companies and this emerging market packed with opportunities for the construction companies at Construmat.

THE SITUATION OF EUROPEAN LEGISLATION ON CONSTRUCTION PRODUCTS

In view of the forthcoming enactment of EU Regulation No 305/2011, this seminar provided the different stakeholders in the construction sector with information on its current implementation status and the changes set to come into effect from 1 July 2013.

Organized by: ITEC (Instituto de Tecnología de la Construcción de Catalunya) and Construmat

EUROPE CONFERENCE & POLYUREA SPRAY

Demonstration

Organized by: PDA. Europa

BIM (BUILDING INFORMATION MODELING) SEMINAR

The use of new technologies in the construction industry is significantly changing the way we do things. Following the emergence of Computer Aided Design (CAD), a new computerized design process is carving out a niche in the world of architecture and construction.

Organized by: COAC and Construmat

INNOVATIVE ARCHITECTURE IN STEEL

At this technical seminar organized by ASCEM, prestigious speakers such as the architect Enric Ruiz Geli presented projects built using steel structures, demonstrating new and innovative ways of working with steel.

Organized by: ASCEM (Asociación para la Construcción de Estructuras Metálicas)



III CONCURSO NACIONAL DE INSTALADORES DE PARQUET

III CONCURS NACIONAL D'INSTAL·LADORS DE PARQUET - THIRD NATIONAL PARQUET INSTALLERS COMPETITION

21/05/2013

Organizado por la Asociación Catalana de Industrials del Parquet (ACIP) y la Federación Española de Pavimentos de Madera (FEPM), Construmat convocó la tercera edición del Concurso Nacional de Instaladores de Parquets con el que se pone en valor la instalación de un suelo que, en los últimos años, está experimentado un importante auge en España por su contribución al confort y bienestar en el hogar. 18 participantes en el concurso compitieron durante cuatro horas para ser el mejor parquetista de España.

OBJETIVO:

Demostración de las habilidades profesionales y su dominio en los diferentes materiales y técnicas de instalación de los pavimentos de madera. Fomento de la creatividad e importancia de la profesión de instalador y reparador de parquet.

RANKING:

1. Juan Carlos Vega
2. Javier Serra
3. Hola Dorin

Organitzat per Associació Catalana d'Industrials del Parquet (ACIP) i Federació Espanyola de Paviments de Fusta (FEPM), Construmat va convocar la tercera edició del Concurs Nacional de Parqueters, amb què es destaca la instal·lació d'un terra que els darrers anys puja de manera important a Espanya per la seva contribució al confort i benestar a casa.

18 participants en el concurs van competir durant quatre hores per ser el millor parquetier d'Espanya.

OBJECTIU:

Demostració de les habilitats professionals i el domini amb els diversos materials i tècniques d'instal·lació dels paviments de fusta.

Foment de la creativitat i importància de la professió d'instal·lador i reparador de parquet.

RANKING:

1. Juan Carlos Vega
2. Javier Serra
3. Hola Dorin

With the organization of the Asociación Catalana de Industriales del Parquet (ACIP) and the Federación Española de Pavimentos de Madera (FEPM), the Third National Parquet Installers Competition was hosted at Construmat, highlighting the value of the installation of this type of flooring, which has experienced a major boom in Spain in recent years for its contribution to comfort and well-being in the home. Eighteen participants competed for four hours to walk away with the title of best parquet installer of Spain.

AIMS:

To demonstrate professional skills and mastery of the different materials and wood-flooring installation techniques. To foster creativity and raise awareness of the importance of the installer/repairer profession in the parquet flooring sector.

CLASSIFICATION:

1. Juan Carlos Vega
2. Javier Serra
3. Hola Dorin





CONSTRUMAT EXPERIENCE

21-24/05/2013

Visitas guiadas por la ciudad de la mano de arquitectos especialistas en Barcelona.

Para que todos los que tomaban parte en Construmat 2013 pudieran conocer personalmente los diferentes atractivos arquitectónicos con que cuenta Barcelona, se creó el Construmat Experience. Una experiencia única formada por un programa de rutas y visitas guiadas que tuvieron lugar cuando el salón cerró sus puertas.

Esta actividad contó con el soporte del Ajuntament de Barcelona.

Visites guiades per la ciutat sota el guiatge d'arquitectes especialistes a Barcelona.

Perquè tots els qui van participar a Construmat 2013 poguessin conèixer personalment els atractius arquitectònics de Barcelona es va crear Construmat Experience, una experiència única que va consistir en un programa de rutes i visites guiades que es va dur a terme quan el saló va tancar les portes.

Aquesta activitat va tenir el suport de l'Ajuntament de Barcelona.



"Lo mejor, contar con las opiniones de los técnicos que han realizado los proyectos y obras".

"El recorrido y la explicación por parte del arquitecto fueron muy completas. Muy amable, atento y abierto a preguntas por parte de los visitantes".

"Acierto a la hora de programar las visitas. Permite salir de trabajar y poder asistir".

"Visitas guiadas con mucha competencia y pasión. Espero repitáis el próximo año".

"Muy divertido e interesante, totalmente recomendable".



"El millor, escoltar les opinions dels tècnics que han dut a terme els projectes i obres."

"El recorregut i l'explicació de l'arquitecte van ser complets. Molt amable, atent i obert a preguntes dels visitants."

"Encert a l'hora de programar les visites. Permet assistir-hi després de la feina."

"Visites guiades amb molta competència i passió. Espero que ho repetireu l'any que ve."

"Molt divertit i interessant, del tot recomanable."

Guided tours of the city by architects with expert knowledge of Barcelona.

To ensure that everyone taking part in Construmat 2013 obtained a personal insight into the countless architectural attractions of Barcelona, the trade show designed the Construmat Experience, a unique programme of guided tours and itineraries that took place after the fair closed its doors.

This activity was carried out with the support of Barcelona City Council.



"The best thing about it was hearing the opinions of the technicians responsible for the projects and works."

"Very comprehensive tour and explanation from the architect. Very friendly, attentive and open to questions from visitors."

"The tour schedules were perfect. We were just able to get off work and go."

"Guided tours with a lot of skill and passion. I hope you do it again next year."

"Lots of fun and very interesting. Highly recommended."



Con la colaboración de:
Amb la col·laboració de:
With the collaboration of:



PREMIOS CONSTRUMAT

PREMIS CONSTRUMAT - *CONSTRUMAT AWARDS*

23/05/2013

129 CANDIDATURAS PONEN DE RELIEVE LA CALIDAD DE LA CONSTRUCCIÓN ESPAÑOLA.

EDIFICACIÓN

PREMIO:

- Escuela Infantil Municipal Fuerte El Príncipe. Pamplona.

MENCIONES:

- Mercado provisional dominical del barrio de Sant Antoni, Barcelona.
- Centro de Ocio de Azuqueca de Henares. Guadalajara.
- Viviendas de VPO régimen especial el Águila Alcatel parcela J. Madrid.
- Edificio de viviendas Osona. Vic, Barcelona.
- Viviendas universitarias en el campus de la ETSAV. Escuela de Arquitectura del Vallés. Sant Cugat del Vallés, Barcelona.

INGENIERÍA CIVIL

PREMIO:

- Pasarela Peatonal sobre el Río Júcar. Cuenca.

MENCIÓN:

- Desdoblamiento del Eix Transversal. Cataluña.

PRODUCTOS SELECCIONADOS

PREMIO:

- Half. Promsa - Grupo Cementos Molins.

MENCIONES:

- Sistema Epipe. Epipe Catalunya, S.L.
- UHPC Escofet Slimconcrete. Escofet 1886, S.A.
- Sistema 2P para el montaje y desmontaje de torres móviles. Layher, S.A.
- Soleal Move. Hydro Building Systems Southwest SLU.

AGRADECIMIENTO ESPECIAL A DAMM PATROCINADOR DE LOS PREMIOS CONSTRUMAT

129 CANDIDATURES DESTAQUEN LA QUALITAT DE LA CONSTRUCCIÓ ESPANYOLA.

EDIFICACIÓ

PREMI:

- Escola infantil municipal Fuerte el Príncipe. Pamplona.

MENCIONS:

- Mercat provisional dominical del barri de Sant Antoni, Barcelona.
- Centre d'oci d'Azuqueca de Henares. Guadalajara.
- Habitatges protecció especial, règim especial El Águila Alcatel, parcel·la J. Madrid.
- Edifici d'habitatges Osona. Vic, Barcelona.
- Habitatges universitaris al campus de l'Escola Tècnica Superior d'Arquitectura del Vallés. (ETSAV). Sant Cugat del Vallés, Barcelona.

ENGINYERIA CIVIL

PREMI:

- Pasarela Peatonal sobre el Río Júcar. Cuenca.

MENCIÓ:

- Desdoblament de l'Eix Transversal. Catalunya

PRODUCTES SELECCIONATS

PREMI:

- Half. Promsa - Grupo Cementos Molins.

MENCIONS:

- Sistema Epipe. Epipe Catalunya, S.L.
- UHPC Escofet Slimconcrete. Escofet 1886, S.A.
- Sistema 2P per al muntatge i desmuntatge de torres mòbils. Layher, S.A.
- Soleal Move. Hydro Building Systems Southwest SLU.

AGRAÏMENT ESPECIAL A DAMM, PATROCINADOR DELS PREMIS CONSTRUMAT



129 NOMINATIONS HIGHLIGHT THE QUALITY OF SPANISH CONSTRUCTION.

BUILDING

AWARD:

- *Fuerte el Príncipe municipal primary school. Pamplona.*

MENTIONS:

- *Provisional Sunday market of the Sant Antoni neighbourhood, Barcelona.*
- *Azuqueca de Henares leisure centre. Guadalajara.*
- *State-subsidised flats under the special system. El Águila Alcatel, Plot J. Madrid.*
- *Block of flats in Osona. Vic, Barcelona.*
- *University accommodation on the ETSAV School of Architecture campus. Escuela de Arquitectura del Vallès. Sant Cugat del Vallès, Barcelona.*

CIVIL ENGINEERING

AWARD:

- *Footbridge over the River Júcar. Cuenca.*

MENTION:

- *Widening of the Eix Transversal. Catalonia.*

SELECTED PRODUCTS

AWARD:

- *Half. Promsa - Grupo Cementos Molins.*

MENTIONS:

- *Epipe system. Epipe Catalunya SL.*
- *UHPC Escofet Slimconcrete. Escofet 1886 SA.*
- *2P system for erecting and disassembling mobile scaffold towers. Layher SA.*
- *Soleal Move. Hydro Building Systems Southwest SLU.*

SPECIAL THANKS TO DAMM, SPONSOR OF THE CONSTRUMAT AWARDS



CONSTRUMAT ES UNA VENTANA ABIERTA A LAS PRESENTACIONES DE LAS PRINCIPALES NOVEDADES DE LOS EXPOSITORES, SIENDO UN EJE DE DESARROLLO MEDULAR QUE EN ESTA EDICIÓN SE HA COMPLETADO CON LA APUESTA DEL INNOVATION CENTER.

CONSTRUMAT ÉS UNA FINESTRA OBERTA A LES PRESENTACIONS DE LES PRINCIPALS NOVETATS DELS EXPOSITORS I UN EIX DE DESENVOLUPAMENT MEDULAR, QUE EN AQUESTA EDICIÓ S'HA COMPLETAT AMB L'APOSTA D'INNOVATION CENTER.

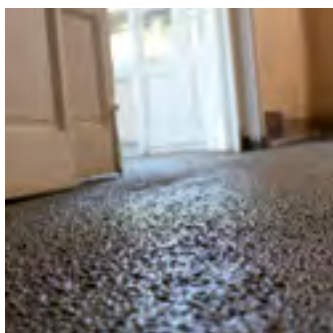
CONSTRUMAT IS AN OPEN WINDOW FOR SHOWCASING THE MAIN INNOVATIONS OF ITS EXHIBITORS, ACTING AS A CENTRAL LINE OF DEVELOPMENT THAT WAS ROUNDED OFF THIS YEAR BY THE INTRODUCTION OF THE INNOVATION CENTER.

Construmat 2013 dando respuestas a las necesidades de un mercado cambiante y valor a un comprador internacional exigente, ha potenciado de manera predominante los nuevos productos lanzados al sector para solventar las necesidades técnicas y ofrecer soluciones constructivas de máximo nivel.

Construmat 2013 respon a les necessitats d'un mercat canviant i fa destacar un comprador internacional exigent. Així ha potenciat de manera predominant els nous productes llançats al sector per respondre a les necessitats tècniques i oferir solucions constructives de màxim nivell.

By responding to the needs of a changing market and giving value to the discerning international buyer, Construmat 2013 has given a welcome boost to the sector's new product launches aimed at addressing technical needs and providing top-level constructive solutions.

PREMIO / PREMI / AWARD:



Producto / Producte / Product:

HALF

Empresa / Company:

PROMSA – GRUPO CEMENTOS MOLINS

www.promsa.es

MENCIONES / MENCIONS / MENTIONS:



Producto / Producte / Product:

SISTEMA EPIPE

Empresa / Company:

EPIPE CATALUNYA, S.L.

Producto / Producte / Product:

SISTEMA EPIPE

www.epipe.es



Producto / Producte / Product:

UHPC ESCOFET SLIMCONCRETE

Empresa / Company:

ESCOFET 1886 SA

www.escofet.com



Producto / Producte / Product:

SISTEMA 2P MONTAJE DE TORRES MÓVILES

SISTEMA 2P MONTAJE DE TORRES MÓVILES

2P SYSTEM FOR ERECTING AND
DISASSEMBLING MOBILE SCAFFOLD TOWERS

Empresa / Company:

LAYHER SA

www.layher.com

OTRAS NOVEDADES / ALTRES NOVETATS / OTHER NEWS:



Producto / Producte / Product:

DEKTON® BY COSENTINO

Empresa / Company:

GRUPO COSENTINO

www.grupocosentino.es



Producto / Producte / Product:

SOLEAL MOVE

Empresa / Company:

HYDRO BUILDING (TECHNAL)

www.technal.es



Producto / Producte / Product:

SISTEMA 2PE DE RECIMENTACION CON APARATOS DE RECALCE

SISTEMA 2PE DE RECIMENTACION
CON APARATOS DE RECALCE

2PE SYSTEM FOR NEW FOUNDATIONS
USING UNDERPINNING DEVICES

Empresa / Company:

2PE PILOTES SL

www.2pe.bitz



Producto / Producte / Product:

ÁNGEL ENCHUFE DESLIZANTE

Empresa / Company:

SISTEMAS METALPER SL

www.metalper.com



Producto / Producte / Product:

ICOSUN FAST

Empresa / Company:

ICOPAL HISPANIA SLU

www.icopal.es



Producto / Producte / Product:

SELECTSUN

Empresa / Company:

DUGLASS

www.duglass.com

LA COMUNICACIÓN

LA COMUNICACIÓ - COMMUNICATION

Desde todos los puntos de vista Construmat 2013 ha sido un acontecimiento mediático de primer orden. El conjunto de los medios no sólo ofreció una extensa cobertura previa y durante el salón, sino que se hizo eco del nuevo posicionamiento y su importancia económica para todo el sector.

El prestigio de los participantes y su relevancia en los medios y en las redes sociales convirtieron Construmat en un tema candente antes y durante su celebración.

Des de tots els punts de vista Construmat 2013 ha estat un esdeveniment mediàtic de primer ordre. El conjunt dels mitjans no solament van oferir una extensa cobertura prèvia i durant el saló, sinó que es van fer ressò del nou posicionament i la seva importància econòmica per a tot el sector.

El prestigi dels participants i la seva rellevància en els mitjans i en les xarxes socials van convertir Construmat en un tema candent abans i durant la celebració.

Construmat 2013 was a top-class media event in every way. Not only did the media give extensive coverage of the fair before and after it closed its doors, but they also highlighted the new positioning of Construmat and its economic importance for the industry as a whole.

The prestige of its participants and their relevance in the media and on social networks made Construmat a hot topic before and during the event.



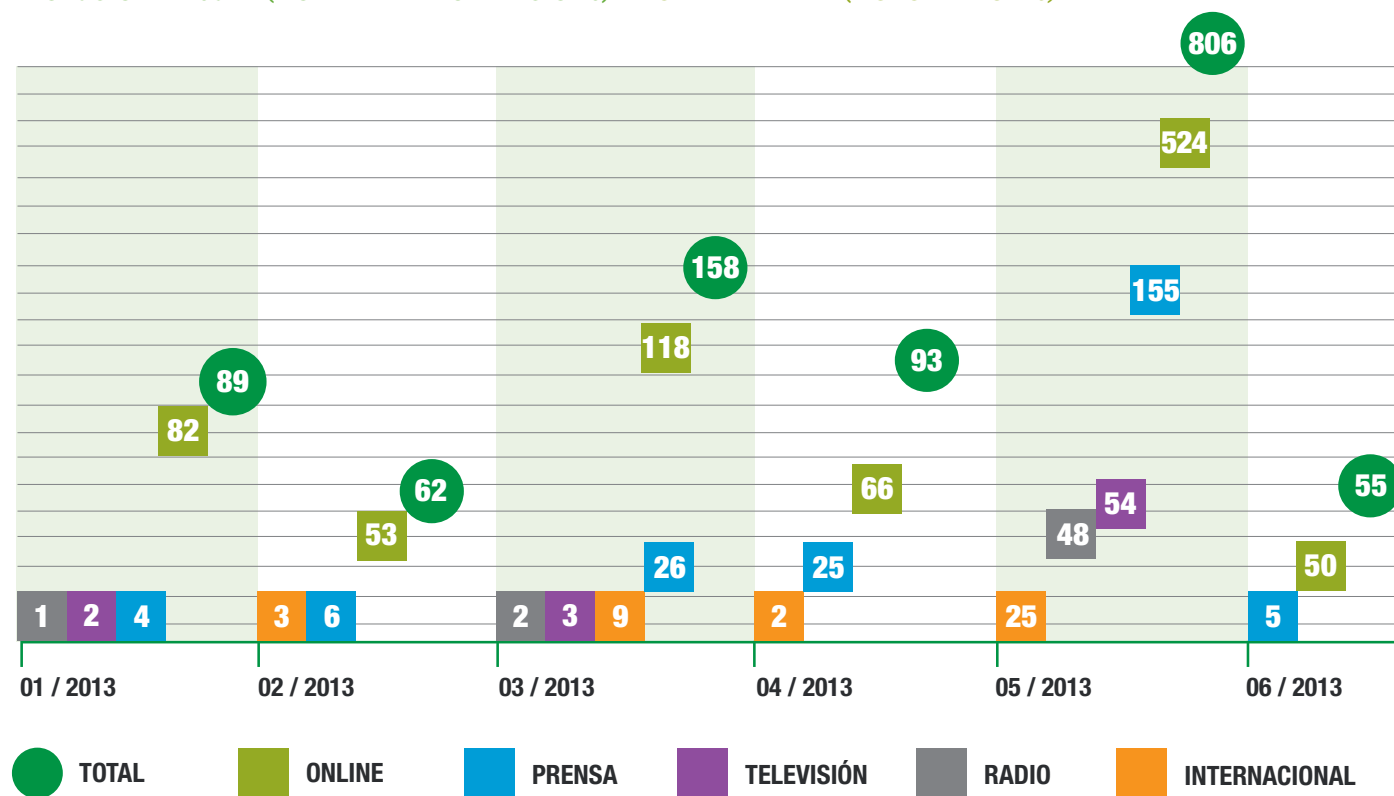
COBERTURA MEDIÀTICA 2013

COBERTURA MEDIÀTICA 2013 - MEDIA COVERAGE 2013

Medio Mitjà Media	Nº de informaciones Nombre d'informacions No. of reports	Valor económico Valor econòmic Economic value	Audiència Audience
	2013	2013	2013
PRENSA / PREMSA / PRESS	260	1.331.688 €	85.595.115
TV / TV / TV	59	722.500 €	21.807.000
RADIO / RÀDIO / RADIO	51	243.634 €	3.760.000
ONLINE / ONLINE / ONLINE	893	1.574.298 €	206.548.272
TOTAL	1.263	3.872.121 €	317.710.387

EVOLUCIÓN MENSUAL (Nº DE INFORMACIONES)

EVOLUCIÓ MENSUAL (NOMBRE D'INFORMACIONS) - MONTHLY TREND (NO. OF REPORTS)



CONSTRUMAT PRESENTA 170 PROYECTOS CON UNA INVERSIÓN DE 30.000 MILLONES

CONSTRUMAT PRESENTA 170 PROJECTES AMB
UNA INVERSIÓ DE 30.000 MILIONS

CONSTRUMAT PRESENTS 170 PROJECTS FOR A TOTAL
INVESTMENT OF €30,000 MILLION

Diari de Sabadell, 21/05/13

El cambio conceptual de Construmat da herramientas al expositor para exportar

El canvi conceptual de Construmat dóna eines a l'expositor per exportar

Construmat's conceptual change gives exhibitors tools for exporting

Interempresas Obras Públicas, 01/03/13

La construcción rusa pide 'ayuda' catalana

La construcció russa demana 'ajut' català

Russia's construction industry turns to Catalonia for 'help'

Expansión, 08/05/13

Las pymes constructoras buscan oportunidades en mercados emergentes

Les pimes constructors busquen oportunitats en mercats emergents

Construction SMEs turn to the emerging markets for opportunities

Diari de Girona, 18/05/13

Construmat pone el foco en los mercados emergentes

Construmat posa el focus en els mercats emergents

Construmat shifts the focus to emerging markets

El Economista, 18/05/13

El material para la construcción exporta un 5% más con la crisis

El material per a la construcció exporta un 5% més amb la crisi

Construction material exports up 5% during the crisis

El Punt Avui, 19/05/13

Construmat se propone abrir los mercados emergentes a las pymes de la construcción

Construmat es proposa obrir els mercats emergents a les pimes de la construcció

Construmat looks to open up emerging markets for construction SMEs

Diari de Tarragona, 18/05/13

Exportar para volver a crecer

Exportar per tornar a créixer

Exports to return to growth

La Vanguardia, 20/05/13

Las pymes del ladrillo buscan nuevas fronteras

Les pimes del totxo busquen noves fronteres

Construction SMEs seek new borders

El Periódico de Catalunya, 21/05/13

Construmat estrena un foro para internacionalizar pequeñas empresas

Construmat estrena un fòrum per internacionalitzar petites empreses

Construmat launches new forum to internationalize small businesses

La Vanguardia, 22/05/13

12.500 empleos gracias a los países emergentes

12.500 llocs de treball gràcies als països emergents

12,500 jobs from emerging countries

El Mundo, 22/05/13

Se busca constructor

Es busca constructor

Developer wanted

El Periódico de Catalunya, 22/05/13

La construcción busca dónde exportar

La construcció busca on exportar

The construction industry looks for export markets

Ara, 22/05/13

Construmat se reinventa

Construmat es reinventa

Construmat reinvents itself

La Vanguardia, 26/05/13



Exportar da aire a la construcción

Los despidos masivos permiten recuperar los sectores de construcción y de obras de la crisis. En esta edición se crea el primer fondo de inversión de 12.000 millones

El sector de la construcción exporta ya más que antes de la crisis

J. M. Llanos (Madrid). Dentro de su mala situación, el sector de la construcción ya puede presumir del primer puesto en las exportaciones de bienes de equipo. En concreto, las ventas al exterior de este sector representan un 7,5% del total de exportaciones de productos españoles.

Construmat estrena un foro para internacionalizar pequeñas empresas

Madrid (España). Construmat, el enlace de Construmat, el sector de la construcción ya puede presumir del primer puesto en las exportaciones de bienes de equipo. En concreto, las ventas al exterior de este sector representan un 7,5% del total de exportaciones de productos españoles.

"Muchos de nuestros productos son auténticos referentes"



El sector de la construcción ya puede presumir del primer puesto en las exportaciones de bienes de equipo. En concreto, las ventas al exterior de este sector representan un 7,5% del total de exportaciones de productos españoles.

El sector de la construcción ya puede presumir del primer puesto en las exportaciones de bienes de equipo. En concreto, las ventas al exterior de este sector representan un 7,5% del total de exportaciones de productos españoles.



La construcción se recupera gracias a las ventas a mercados emergentes

El sector rescata parte del nivel de exportaciones que existía antes de la crisis gracias a la venta de productos como sanitarios y tuberías a países de Latinoamérica, el Magreb...

Exportar totxo és possible (amb innovació)



El sector de la construcción ya puede presumir del primer puesto en las exportaciones de bienes de equipo. En concreto, las ventas al exterior de este sector representan un 7,5% del total de exportaciones de productos españoles.

Favelas brasileñas y equipamientos rusos al 'rescate' de la construcción



El sector de la construcción ya puede presumir del primer puesto en las exportaciones de bienes de equipo. En concreto, las ventas al exterior de este sector representan un 7,5% del total de exportaciones de productos españoles.

Las exportaciones crearán 12.500 empleos al año en la construcción

La industria de la construcción española ha conseguido en los últimos meses recuperar parte del nivel de exportaciones que existía antes de la crisis. En concreto, las ventas al exterior de este sector representan un 7,5% del total de exportaciones de productos españoles.

Se crean casi 12.500 empleos al año en la construcción

La industria de la construcción española ha conseguido en los últimos meses recuperar parte del nivel de exportaciones que existía antes de la crisis. En concreto, las ventas al exterior de este sector representan un 7,5% del total de exportaciones de productos españoles.

El sector de la construcción duplica en un año las exportaciones a América Latina

El sector de la construcción ya puede presumir del primer puesto en las exportaciones de bienes de equipo. En concreto, las ventas al exterior de este sector representan un 7,5% del total de exportaciones de productos españoles.

UNA AMBICIOSA APUESTA POR EL LADRILLO VERDE

UNA AMBICIOSA APOSTA PEL TOTXO VERD

AN AMBITIOUS BID FOR GREEN CONSTRUCTION

El Mundo, 19/05/13

Construmat presentará los materiales y procesos constructivos más innovadores

Construmat presentarà els materials i processos constructius més innovadors

Construmat presents cutting-edge materials and construction processes

Regió 7, 20/04/13

La sostenibilidad, una tarea pendiente

La sostenibilitat, una tasca pendent

Sustainability, a pending challenge

El Mundo, 10/05/13

Construmat propone nuevos materiales y aplicaciones

Construmat proposa nous materials i aplicacions

Construmat proposes new materials and applications

Diario de Ibiza, 14/04/13



REHABILITACIÓN

REHABILITACIÓ - RENOVATION

LA REHABILITACIÓN, ANTÍDOTO A LA FALTA DE OBRA NUEVA

LA REHABILITACIÓ, ANTÍDOT PER A LA FALTA D'OBRA NOVA

RENOVATION, THE ANTIDOTE TO THE LACK OF NEW CONSTRUCTION

El Mundo, 23/05/13

El Estado recaudará 700 millones con los incentivos de la rehabilitación

L'Estat recaptarà 700 milions amb els incentius de la rehabilitació

State Government set to collect €700 million from renovation incentives

Expansión, 07/05/13

El negocio de la rehabilitación de viviendas

El negoci de la rehabilitació d'habitatges

The business of home renovation

Expansión, 17/05/13

Impacto social... y económico

Impacte social... i econòmic

A social and economic impact

Segre, 18/05/13

Construmat mima la rehabilitación

Construmat potencia la rehabilitació

Construmat caters to property renovation

El País, 19/05/13

La rehabilitación, rentable para la Administración

La rehabilitació, rendible per a l'Administració

Renovation, a profitable business for Government

Canarias 7, 21/05/13

La rehabilitación solicita nuevos incentivos fiscales

La rehabilitació sol·licita nous incentius fiscals

Renovation seeks new tax incentives

El Periódico de Catalunya, 22/05/13



REDES SOCIALES - TWITTER

XARXES SOCIALS - SOCIAL MEDIA



Durante su edición de 2013,
@ConstrumatBCN ha conseguido una
comunidad en Twitter con unas cifras
muy positivas:

Durant l'edició del 2013,
@ConstrumatBCN va aconseguir una
comunitat a Twitter amb unes xifres
molt positives:

During the 2013 fair,
@ConstrumatBCN garnered a
Twitter community with some very
impressive figures:



2.638



SEGUIDORES - SEGUIDORS - FOLLOWERS



1.025



SEGUIDORES NUEVOS - SEGUIDORS NOUS - NEW FOLLOWERS



1.049



MENSAJES - MISSATGES - MESSAGES

#construmat
#B2B
#employment
#trade

#oppotunity
#projects
#building
#chance

#negocio
#export
#solution
#oportunidad

#business
#proyectos
#internacionalización
#internazionalization

HASHTAGS

- Construmat fue añadido a un total de 110 listas públicas.
- Amplísima repercusión en las publicaciones sectoriales.
- Coberturas en directo de los principales eventos.
- Interactuación constante con partners, expositores, ponentes y visitantes.
- Uso del hashtag oficial por centenares de perfiles.
- Twitervistas: Posibilidad de que los visitantes y congresistas dialoguen y transmitan sus preguntas en tiempo real a perfiles muy relevantes en representación de Construmat.

- Construmat es va afegir a un total de 110 llistes públiques.
- Gran repercussió en les publicacions sectorials.
- Cobertures en directe dels esdeveniments principals.
- Interactuació constant amb socis, expositors, ponents i visitants.
- Ús de l'etiqueta oficial per centenars de perfils.
- Twitervistes. Possibilitat que els visitants potencials i congressistes dialoguin i transmetin les seves preguntes en temps real a perfils molt rellevants en representació de Construmat.

- Construmat was added to a total of 110 public lists.
- Huge impact on industry publications.
- Live coverage of top events.
- Continuous interaction with partners, exhibitors, speakers and visitors.
- The official hashtag was used by hundreds of profiles.
- Twitervistas. Possibility for potential visitors and attendees to communicate and send their questions in real time to leading profiles representing Construmat.



Construmat Barcelona @ConstrumatBCN 29 may
Miquel Darnés: "Hay que innovar. El sector de la #construcción debe que adaptarse a la situación actual" ow.ly/luAmB #Construmat
Reducir [➔ Responder](#) [🔗 Retwittear](#) [★ Favorito](#) [... Más](#)



Construmat Barcelona @ConstrumatBCN 28 may
#Construmat se confirma como la plataforma #internacional para las empresas de la #construcción, vía @empresaexterior ow.ly/qVcw
Reducir [➔ Responder](#) [🔗 Retwittear](#) [★ Favorito](#) [... Más](#)



Construmat Barcelona @ConstrumatBCN 27 may
Selección de las principales novedades en #construcción sostenible presentadas en #Construmat. Leído en @CONSTRUIBLE ow.ly/qJVI
Reducir [➔ Responder](#) [🔗 Retwittear](#) [★ Favorito](#) [... Más](#)



Construmat Barcelona @ConstrumatBCN 27 may
Selección de las principales novedades en #construcción sostenible presentadas en #Construmat. Leído en @CONSTRUIBLE ow.ly/qJVI
Reducir [➔ Responder](#) [🔗 Retwittear](#) [★ Favorito](#) [... Más](#)



Construmat Barcelona @ConstrumatBCN 27 may
#Construmat apuesta por la sostenibilidad y la eficiencia energética en las edificaciones ow.ly/kwU2, leído en @infoconweb
Reducir [➔ Responder](#) [🔗 Retwittear](#) [★ Favorito](#) [... Más](#)



Construmat Barcelona @ConstrumatBCN 25 may
#Construmat ha acogido 517 reuniones y ha puesto sobre la mesa 170 proyectos de #construcción noticias.lainformacion.com/economia-negoc... vía @la_informacion
Reducir [➔ Responder](#) [🔗 Retwittear](#) [★ Favorito](#) [... Más](#)



Construmat Barcelona @ConstrumatBCN 22 may
En el #BSWC reflexionaremos y daremos respuesta a los retos de #innovación, #sostenibilidad y #rehabilitación de la #arquitectura actual
Reducir [➔ Responder](#) [🔗 Retwittear](#) [★ Favorito](#) [... Más](#)



Construmat Barcelona @ConstrumatBCN 22 may
En pocos minutos también empezará el #Innovation Center de #Construmat, con los #materiales del futuro construmat.com/innovation-cen... #Construcción
Reducir [➔ Responder](#) [🔗 Retwittear](#) [★ Favorito](#) [... Más](#)



Construmat Barcelona @ConstrumatBCN 24 may
#Construmat, el hub #internacional de la #construcción. ¡Apurando las últimas horas y minutos para hacer #negocio! pic.twitter.com/LVsEORqMHf
[📷 Ocultar foto](#) [➔ Responder](#) [🔗 Retwittear](#) [★ Favorito](#) [... Más](#)



Construmat Barcelona @ConstrumatBCN 22 may
#Construmat s'obre al mercat exterior, punt de partida de la nova edició a la @FiraBarcelona youtu.be/vPRMaV4P594 via @barcelona_cat
[📺 Ocultar contenido multi](#) [➔ Responder](#) [🔗 Retwittear](#) [★ Favorito](#) [... Más](#)



Construmat Barcelona @ConstrumatBCN 22 may
En pocos minutos también empezará el #Innovation Center de #Construmat, con los #materiales del futuro construmat.com/innovation-cen... #Construcción
Reducir [➔ Responder](#) [🔗 Retwittear](#) [★ Favorito](#) [... Más](#)

REDES SOCIALES

XARXES SOCIALS - SOCIAL MEDIA



Durante su edición de 2013, @ConstrumatBCN ha conseguido una comunidad en LinkedIn con unas cifras muy positivas.

Durant l'edició del 2013, @ConstrumatBCN va aconseguir una comunitat a LinkedIn amb unes xifres molt positives:

During the 2013 fair, @ConstrumatBCN garnered a LinkedIn community with some very impressive figures:



2.096



CONTACTOS - CONTACTES - CONTACTS



365



GRUPOS DE DEBATE - GRUPS DE DEBAT - DISCUSSION GROUPS

La acción de los Direct Ads en LinkedIn se planteó en diferentes países con el objetivo de captación de expositores. La segmentación elegida fue por "categoría de empresa": Construcción, Arquitectura y planificación, Ingeniería civil y Materiales de construcción. Y para la campaña de Visitantes se incorporó a los Direct Ads el vídeo de "Minha casa minha vida", mejorando en muchos casos los CTR's de campaña.

L'acció de publicitat directa a LinkedIn es va plantejar a diversos països a fi de captar expositors. La segmentació triada va ser per categoria d'empresa: construcció, arquitectura i planificació, enginyeria civil i materials de construcció. I per a la campanya de visitants es va incorporar a la publicitat directa el vídeo Minha casa, minha vida, que en molts casos va millorar la ràtio de clics d'entrada de la campanya.

Direct Ads on LinkedIn were run in a number of countries with the aim of attracting exhibitors. They were segmented by "business category": building, architecture and planning, civil engineering and building materials. And for the Visitors campaign the "Minha casa, minha vida" video was added to the direct Ads, in many cases improving the campaign's CTRs.

RESULTADOS CAMPAÑA EXPOSITORES Y VISITANTES

RESULTATS DE LA CAMpanyA D'EXPOSITORS I VISITANTS - EXHIBITOR AND VISITOR CAMPAIGN RESULTS

País	Impresiones		Clics	
	Expositores	Visitantes	Expositores	Visitantes
ESPAÑA	402.454	117.398	494	227
FRANCIA	235.020	250.984	150	186
ITALIA	151.516	117.123	189	95
PORTUGAL	105.858	148.763	169	56
ALEMANIA	25.466	-	31	-



Además se hicieron sendas acciones de posicionamiento en YouTube de los vídeos “Arditti” y “Minha casa, minha vida” que obtuvieron unos resultados de 47.000 visualizaciones (de las que 45.000 son visualizaciones de usuarios diferentes y 5.901 clics).

A més, es van fer accions de posicionament a Youtube dels vídeos Arditti i Minha casa, minha vida, que van obtenir uns resultats de 47.000 visualitzacions (de les quals 45.000 són visualitzacions d'usuaris diferents i 5.901 clics).

We also optimised the “Arditti” and “Minha casa, minha vida” videos on YouTube and they achieved 47,000 views (of which 45,000 were different user views and 5,901 clicks).



También se realizaron acciones de posicionamiento para expositores y visitantes en el buscador Google en diferentes países.

També es van fer accions de posicionament per a expositors i visitants en el cercador Google a diversos països.

We also carried out SEO for exhibitors and visitors on Google in a number of countries.

RESULTADOS SEM EXPOSITORES Y VISITANTES

RESULTATS SEM EXPOSITORS I VISITANTS - EXHIBITOR AND VISITOR SEM RESULTS

País	Impresiones		Clics	
	Expositores	Visitantes	Expositores	Visitantes
FRANCIA	261.563	475.511	1.474	2.815
ALEMANIA	229.677	1.117.736	891	1.805
ITALIA	464.699	805.366	1.391	1.369
PORTUGAL	606.251	956.701	1.602	3.693
ESPAÑA	735.061	695.947	2.657	13.404

CAMPAÑA DE E-MAILING

CAMPANYA DE CORREUS ELECTRÒNICS - E-MAIL CAMPAIGN



559.130

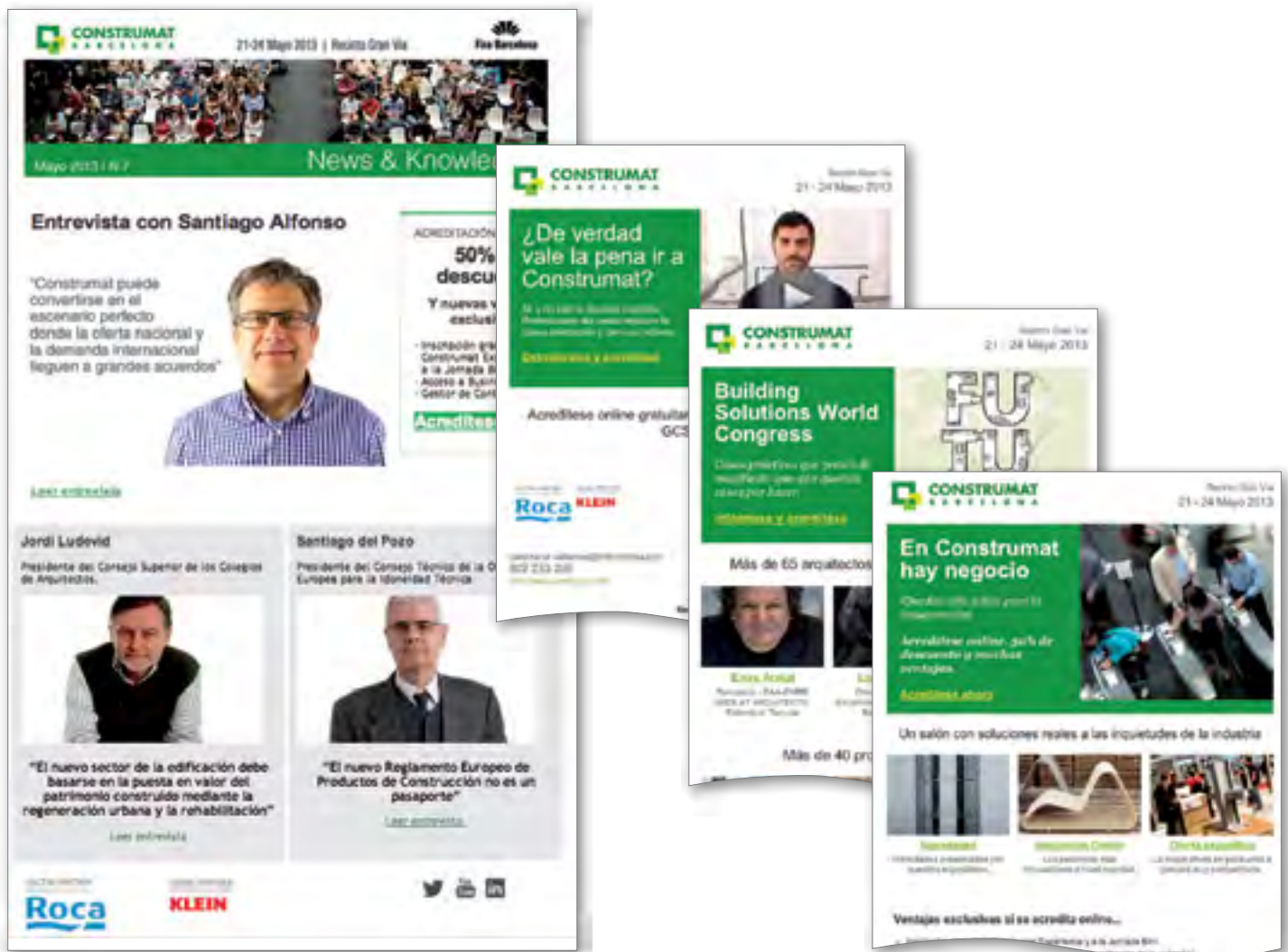


IMPACTOS E-MAIL CONSTRUMAT - IMPACTES DE CORREU ELECTRÒNIC CONSTRUMAT - CONSTRUMAT EMAIL IMPACTS

La notoriedad online se basó en una gran campaña de e-mailings realizada por el propio salón que se reforzó con newsletters, webs, e-mailings, redes sociales, etc. de más de y 2.012.350 impactos a través de las principales entidades del sector.

La notorietat en línia es va basar en una gran campanya de correus electrònics feta pel mateix saló, que es va reforçar amb butlletins d'informació, webs, xarxes socials, etc., de més de 2.012.350 impactes per mitjà de les principals entitats del sector.

Online awareness was based on a major emailing campaign run by the exhibition which was backed up by newsletters, websites, social media, etc. with over 2,012,350 million impacts through the main industry organisations.





2.012.350

IMPACTOS E-MAIL ENTIDADES - IMPACTES CORREU ELECTRÒNIC ENTITATS - E-MAIL HITS FROM ORGANIZATIONS



WEB / WEBSITE

La web www.construmat.com supone el punto de salida de toda la comunicación online del evento, actualizándose constantemente con novedades en conferencias, actividades y noticias relevantes.

Los contenidos de Construmat más actualizados en la web:

- Relación de los expositores que participaban.
- Relación de las novedades en productos que se presentaban.
- Relación de todos los proyectos presentados en el Foro Contract.
- Relación de todos los productos del Innovation Center.
- Calendario de visitas de Construmat Experience.

El web www.construmat.com és el punt de sortida de tota la comunicació en línia de l'esdeveniment, que es modifica constantment amb novetats en conferències, activitats i notícies rellevants.

Els continguts de Construmat més actualitzats en el web:

- Relació dels expositors que hi van participar.
- Relació de les novetats en els productes que s'hi van presentar.
- Relació de tots els projectes presentats a Fòrum Contract.
- Relació de tots els productes d'Innovations Center.
- Calendari de visites de Construmat Experience.

The www.construmat.com website is the starting point for all on-line communication related to the event. It is constantly updated with developments in seminars, activities and relevant news.

The most up-to-date content on the Construmat website:

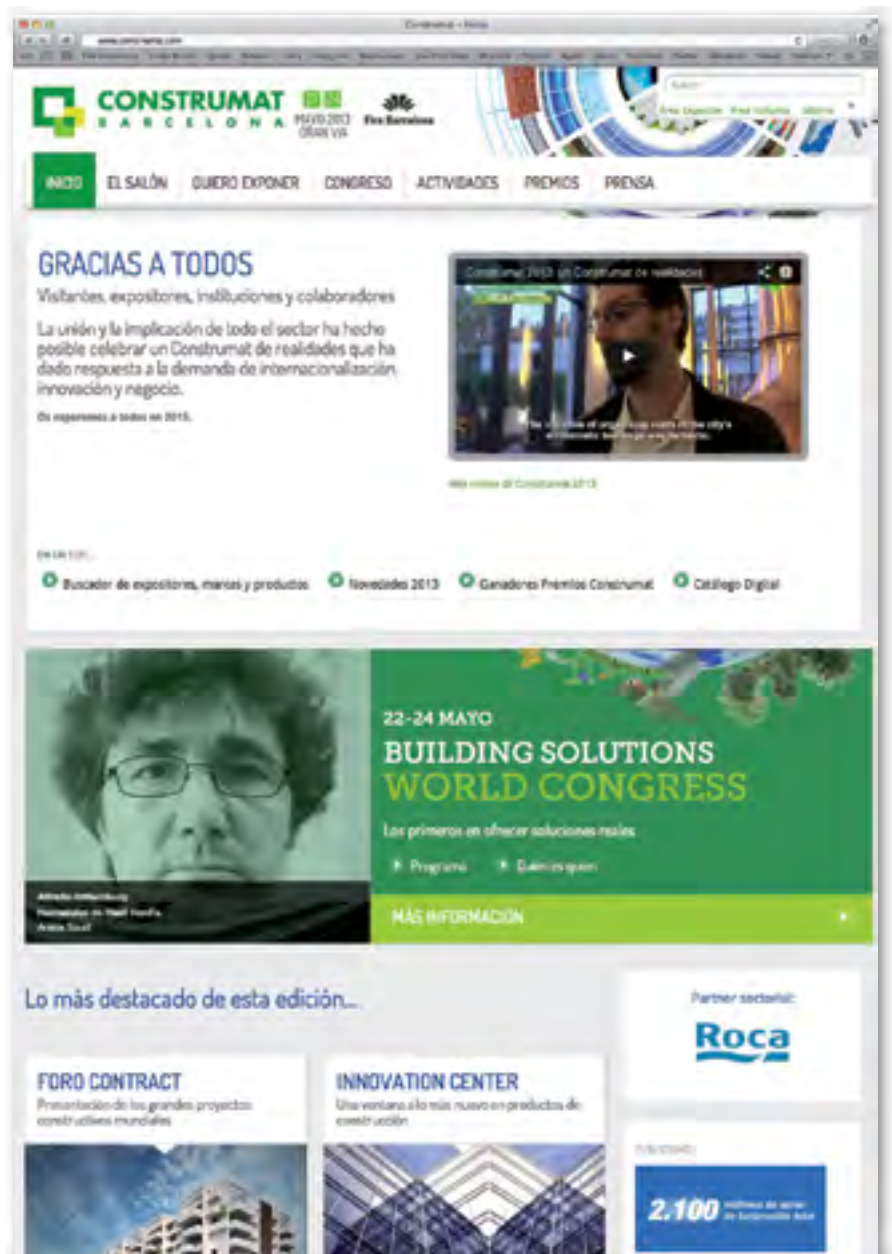
- *List of participating exhibitors.*
- *List of product developments that would be presented.*
- *List of all projects presented at the Foro Contract.*
- *List of all Innovation Center products.*
- *Construmat Experience tour schedule.*

 + 1.500.000 

VISITAS (2012/13) - VISITES (2012/13) - VISITS (2 MONTHS BEFORE)

 09:14 min 

MEDIA VISITAS - MEDIA VISITES - AVERAGE VISIT



CAMPAÑA PORTALES DEL SECTOR / CAMPANYA PER A PORTALS DEL SECTOR / INDUSTRY WEBSITE CAMPAIGN

La presencia de Construmat y del BSWC ha sido una constante en diferentes portales técnicos, reforzada también por una intensa campaña nacional e internacional de newsletters y acciones de emailings dirigidas a expositores y visitantes.

La presència de Construmat i del BSWC ha estat una constant a diversos portals tècnics, reforçada per una intensa campanya nacional i internacional de butlletins d'informació i enviament de correus electrònics adreçats a expositors i visitants.

The presence of Construmat and BSWC has been a constant on numerous technical websites and this was further reinforced by a strong national and international newsletter and emailing campaign aimed at exhibitors and visitors.

CAMPAÑA NACIONAL EXPOSITORES Y VISITANTES

CAMPANYA NACIONAL EXPOSITORS I VISITANTS - NATIONAL EXHIBITOR AND VISITOR CAMPAIGN

PORTALES NACIONALES

Arquitecturaviva.com
CIC Arquitectura Digital
Construarea.com
Construdata21.com
Promateriales.com
Obralia.com
Interempresas
Vidrioperfil

Impresiones

547.507

Clics

2.486

PORTALES INTERNACIONALES

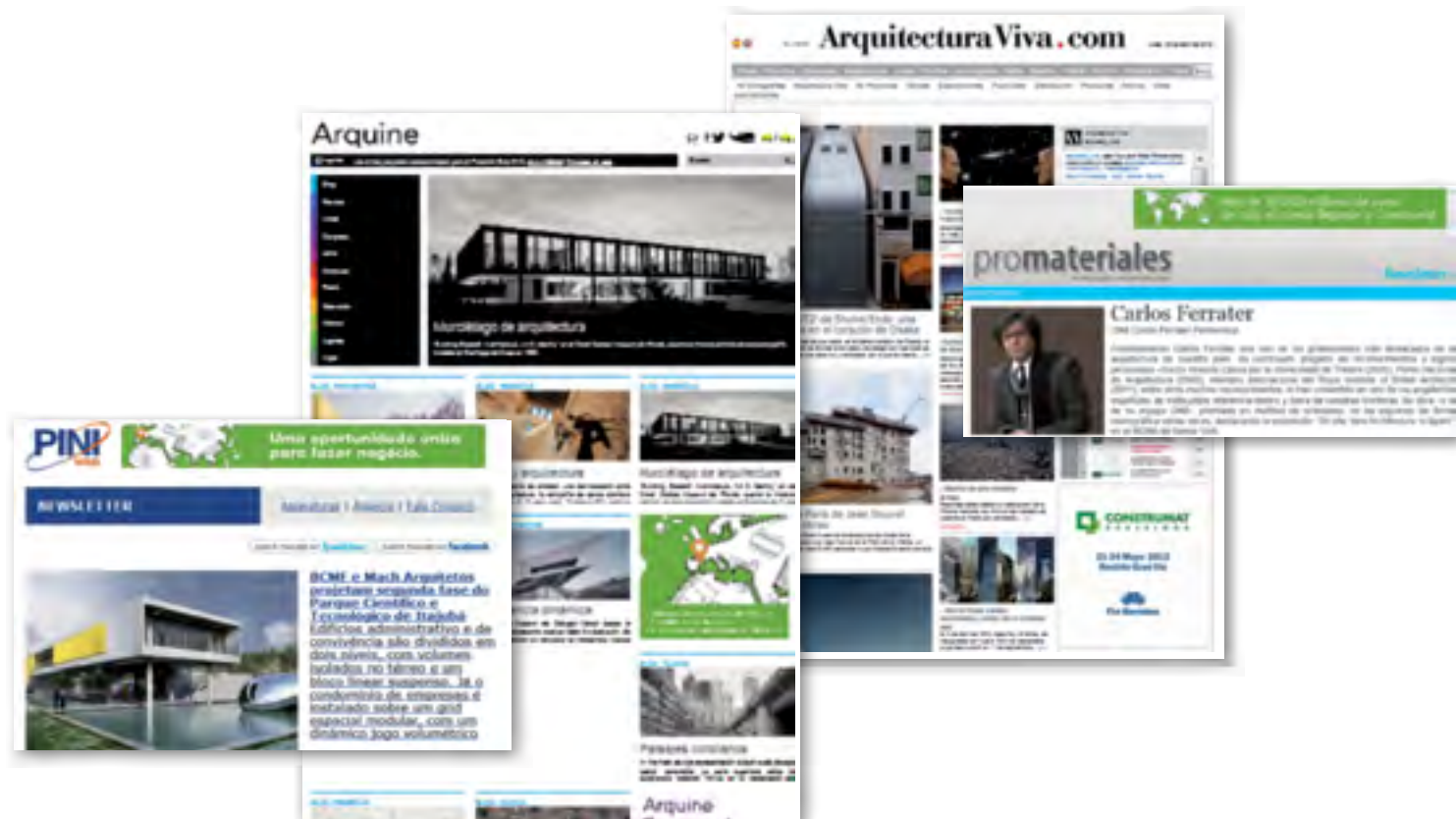
Tradearabia.com
Piniweb.com.br
ConstructionWeekOnline
Designmena.com
Archimedia.ma
Arquine.com
Archi-Europe

Impresiones

200.244

Clics

2.801



APP MÓVIL

APP MÒBIL - MOBILE APP

Construmat ha creado una aplicación con el objetivo de reunir toda la información actualizada sobre noticias relevantes del evento, actividades y congresos en los dispositivos móviles.

Construmat ha creat una aplicació amb l'objectiu de reunir tota la informació actualitzada sobre notícies rellevants de l'esdeveniment, activitats i congressos en els dispositius mòbils.

Construmat has created an application that puts all relevant news on the event, activities and seminars in a single place on mobile devices.

 3.103

USUARIOS - USUARIS - USERS



166.721



VISUALIZACIONES - VISUALIZACIONES - DISPLAYS

GESTOR DE CONTACTOS - GESTOR DE CONTACTES - CONTACTS MANAGER



1.681

USUARIOS - USUARIS - USERS



10.562

USUARIOS - USUARIS - USERS



CAMPAÑA REVISTAS ESPECIALIZADAS Y PRENSA

CAMPANYA PER A REVISTES ESPECIALITZADES I PREMSA - TRADE MAGAZINE AND PRESS CAMPAIGN

Ahora el mercado de la construcción es global, los proyectos traspasan fronteras, por eso la campaña de publicidad muestra el mundo como un gran plano de viviendas; un código reconocible para el sector.

Una primera gráfica transmite el principal reclamo del salón: "Más de 30.000 millones de euros de todo el mundo llegarán a Construmat". Nuevos mercados, nuevas oportunidades de negocio se darán cita en Barcelona.

Además, una pieza específica presenta otra novedad del salón: el Building Solutions World Congress. Con la palabra **FUTURE** y el mismo código gráfico, transmite una realidad: "Los primeros en ofrecer soluciones reales".

Una tercera pieza previa a la inauguración del salón destaca la proximidad del evento marcando con una lupa Barcelona, que por unos días será la capital mundial del sector de la construcción.

Ara el mercat de la construcció és global i els projectes traspassen fronteres. Per això la campanya de publicitat mostra el món com un gran plànol d'habitatges, un codi recognoscible per al sector.

Una primera gràfica transmet el reclam principal del saló: "Més de 30.000 milions d'euros d'arreu del món arribaran a Construmat". Mercats nous, oportunitats noves de negoci se citaran a Barcelona.

A més, una peça específica presenta una altra novetat del saló: Building Solutions World Congress. Amb la paraula **future** i el mateix codi gràfic, transmet una realitat: els primers a oferir solucions reals.

Una tercera peça prèvia a la inauguració del saló destaca la proximitat de l'esdeveniment marcant amb una lupa Barcelona, que per uns dies serà la capital mundial del sector de la construcció.

The construction market has turned global, with projects now crossing borders. In the light of this, the advertising campaign depicted the world as a large set of housing plans, a recognizable code in this sector.

The first graphic depicts the main selling point of the fair: "Over €30 billion from all over the world are coming to Construmat." New markets and new business opportunities are set to converge in Barcelona.

*Another specific piece presents one of the other developments of this year's fair: the Building Solutions World Congress. Using the word **FUTURE** and the same visual code, it conveys a reality: "The first ones to offer real solutions."*

A third piece sent out prior to the exhibition opening event highlights the proximity of the event by using a magnifying glass to zoom in on Barcelona, which will be the world capital of the construction industry for a few days.

MÁS DE 30.000 MILLONES DE EUROS DE TODO EL MUNDO LLEGARÁN A CONSTRUMAT.
¿PIENSA PERDÉRSELO?



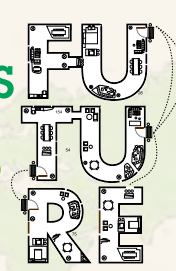
El negocio de la construcción se da cita en Barcelona, con los mejores especialistas, compradores y proyectos de países emergentes. Soluciones reales en rehabilitación, innovación tecnológica, sostenibilidad y eficiencia energética. En 2013 no tendrá otra oportunidad así de hacer negocios.

- 170 proyectos internacionales con un valor de 30.000 millones de € en un market place mundial en el **Foro Contrast**.
- Más de 2.500 distribuidores y compradores de países emergentes con reuniones concertadas en el **Hosted Buyer Program**.
- Soluciones prácticas a los grandes desafíos del sector presentadas por prestigiosos profesionales internacionales en el **Building Solutions World Congress**.

CONSTRUMAT BARCELONA
Leading the new era of building solutions
www.construmat.com

Fira Barcelona
Recinto Gran Via
21-24 Mayo 2013

BUILDING SOLUTIONS WORLD CONGRESS
FUTURE
Los primeros en ofrecer soluciones reales.



Las 65 mejores experiencias mundiales en soluciones constructivas se dan cita en el **Building Solutions World Congress** para desarrollar las claves y mostrar las oportunidades del sector.

- Soluciones reales en temas de **sostenibilidad, innovación y rehabilitación**.
- Las mejores prácticas y las cosas de éxito mundial, presentadas por sus protagonistas.
- Los resultados más recientes en **investigación y los políticos** más novedosos.

UNA OPORTUNIDAD ÚNICA E IRREPETIBLE.
21-24 MAYO 2013
www.construmat.com

CONSTRUMAT BARCELONA
Leading the new era of building solutions

Colaboran:



LA CONSTRUCCIÓN MUNDIAL ESTÁ EN CONSTRUMAT



DEL 21 AL 24 DE MAYO DE 2013

Es una oportunidad única y sólo estará en Barcelona 4 días. Conocimiento aplicado, innovación, oportunidades de negocio a nivel mundial, networking y mucho más en el Hub mundial de la construcción: **Construmat**.

- Obtenga soluciones reales a los grandes desafíos del sector, presentadas por los mejores profesionales de todo el mundo en el **Building Solutions World Congress**.
- Descubra las últimas innovaciones a nivel internacional en el **Construmat Innovation Center**.
- Aproveche un volumen de negocio de más de 170 proyectos internacionales con una inversión de 30.000 millones de € en el **Foro Contrast**.
- Contacte directamente con los principales compradores y prescriptores del sector a través del **Hosted Buyers Program**.

CONSTRUMAT BARCELONA
Leading the new era of building solutions
www.construmat.com

Fira Barcelona
Recinto Gran Via

OPINIÓN EXPOSITORES

L'OPINIÓ DELS EXPOSITORS - EXHIBITOR OPINIONS

Los participantes y su experiencia real, los mejores prescriptores.

Ponentes, expositores, empresarios han visto cumplidos sus objetivos y por eso son los mejores embajadores de Construmat.

Els participants i la seva experiència real, els millors prescriptors.

Ponents, expositors i empresaris han vist complerts els seus objectius, i per això són els millors ambaixadors de Construmat.

The participants and their own experiences are our best advocates.

Speakers, exhibitors and entrepreneurs have all met their goals, which makes them the best ambassadors of Construmat.

ALEMANIA - ALEMANYA - GERMANY

“Estamos muy satisfechos tanto por la ubicación como por los visitantes”.
CONSTRUCTOR AUSTRIA

“Hemos contado con un alto nivel de visitantes con un alto porcentaje internacional”.
EDGETECH EUROPE

“El salón nos ha sorprendido muy positivamente. Nos ha facilitado muy buenos contactos internacionales, sobre todo Latinoamérica. Para nosotros mejor que en 2011”.
HAVER & BOECKER

“Mejor de lo esperado, visitantes profesionales y con capacidad de decisión”.
KLH

“Satisfechos, sobre todo por el nivel de los visitantes”.
NORA

“Contentos y sorprendidos por el número y la calidad de los visitantes”.
POWER DEKOR

“Es más efectivo que la feria sea de 4 días. Sorprendidos de la calidad de los visitantes, mucho más directos e interesados que en otras ediciones”.
PROTEKTORWERK

“Muy satisfechos por los resultados”.
SCHWÖRERHAUS

“Nuestra valoración es muy positiva por los buenos contactos y, sobre todo, por establecerlos con las personas adecuadas”.
TORMAX

“Los contactos generados fueron muy interesantes”.
VILLA DECO

“Hemos obtenido unos buenos servicios y unos mejores resultados”.
VITROCSA

“Estem molt satisfets tant per la localització com pels visitants”.
CONSTRUCTOR D'AUSTRIA

“Hem tingut un alt nivell de visitants, amb un alt percentatge internacional”.
EDGETECH EUROPE

“El saló ens ha sorprès ben positivament. Ens ha facilitat molt bons contactes internacionals, sobretot d'Hispanoamèrica. Per a nosaltres, millor que el 2011”.
HAVER & BOECKER

“Millor que no ens esperàvem. Visitants professionals i amb capacitat de decisió”.
KLH

“Satisfets, sobretot pel nivell dels visitants”.
NORA

“Contents i sorpresos pel nombre i la qualitat dels visitants”.
POWER DEKOR

“És més efectiu que la fira sigui de quatre dies. Sorpresos per la qualitat dels visitants, molt més directes i interessats que en altres edicions”.
PROTEKTORWERK

“Molt satisfets pels resultats”.
SCHWÖRERHAUS

“La nostra valoració és molt positiva pels bons contactes i, sobretot, per haver-los establert amb les persones adequades”.
TORMAX

“Els contactes generats van ser molt interessants”.
VILLA DECO

“Hem obtingut uns bons serveis i uns més bons resultats”.
VITROCSA

“We were very pleased with both the location and the visitors.”
CONSTRUCTOR AUSTRIA

“We've had an excellent visitor rate with a good international percentage.”
EDGETECH EUROPE

“The fair has proved to be a pleasant surprise for us. We have obtained some very good international contacts, especially in Latin America. It was better than 2011 for us.”
HAVER & BOECKER

“Better than expected, professional visitors with decision-making power.”
KLH

“Satisfied, especially given the numbers of visitors.”
NORA

“Pleased and surprised by the number and quality of visitors.”
POWER DEKOR

“The fair is more effective over four days. Surprised by the quality of the visitors, much more direct and involved than in previous years.”
PROTEKTORWERK

“Very pleased with the results.”
SCHWÖRERHAUS

“Our assessment is very positive because of the good contacts we have made and, most importantly, the ability to make them with the right people.”
TORMAX

“We made some very interesting contacts.”
VILLA DECO

“We got good services and even better results.”
VITROCSA

ESPAÑA - ESPANYA - SPAIN

"Hoy, más que nunca, debemos aprovechar las oportunidades que ofrecen puntos de encuentro de la relevancia de Construmat para intensificar la relación con otros profesionales y empresas del sector y buscar nuevas vías de colaboración. Para intentar reavivar el mercado interior y, sobre todo, para trabajar conjuntamente en proyectos internacionales, compartiendo experiencias y conocimiento. Debemos alabar el esfuerzo que ha realizado el salón en este sentido". ROCA

"La participación de SISMO en Construmat fue satisfactoria. El numero de visitas fue mayor de lo esperado y las peticiones de estudio alto. Ya hemos cerrado un par de proyectos a nivel nacional y tenemos bastantes abiertos que se cerraran en los próximos meses. A nivel internacional hemos tenido mucho interés en el uso y compra de nuestra tecnología. En América Latina hemos contratado la ejecución de viviendas piloto en Venezuela". SISMO BUILDING TECHNOLOGY SPAIN S.L

"Construmat 2013 ha superado nuestras expectativas. El nuevo posicionamiento del salón encaja muy bien con nuestro perfil de empresa: internacionalización, innovación y negocio". THE SIZE

"Abrir un mercado-país nuevo cuesta dinero y tiempo. Construmat 2013 nos ha dado la oportunidad de acceder a nuevos contactos e iniciar nuevas posibilidades comerciales. Ahora falta concretar alguna de las oportunidades". DESMON

"Avui, més que mai, hem d'aprofitar les oportunitats que ofereixen punts de trobada de la rellevància de Construmat per intensificar la relació amb altres professionals i empreses del sector i buscar noves vies de col·laboració. Per intentar revifar el mercat interior i, sobretot, per treballar conjuntament en projectes internacionals, compartint experiències i coneixement. Hem de lloar l'esforç que ha fet el saló en aquest sentit". ROCA

"La participació de SISMO a Construmat va ser satisfactòria. El nombre de visites va ser més gran del que s'esperava i les peticions d'estudi van ser nombroses. Ja hem tancat un parell de projectes en l'àmbit nacional i en tenim força d'oberts que es tancaran els pròxims mesos. En l'àmbit internacional hem tingut molt interès en l'ús i compra de la nostra tecnologia. A Hispanoamèrica hem contractat l'execució d'habitatges pilot a Veneçuela". SISMO BUILDING TECHNOLOGY SPAIN S.L

"Construmat 2013 ha superat les nostres expectatives. El nou posicionament del saló encaixa molt bé amb el nostre perfil d'empresa: internacionalització, innovació i negoci". THE SIZE

Obrir un mercat-país nou costa diners i temps. Construmat 2013 ens ha donat l'oportunitat d'accedir a nous contactes i encetar possibilitats comercials. Ara falta concretar alguna de les oportunitats". DESMON

"Now more than ever we need to seize the opportunities offered by meeting points like Construmat to strengthen relations with other professionals and companies in order to come up with new ways of working together to try and resuscitate the market and, more importantly, to work together on international projects, sharing experiences and knowledge. In this sense, the fair's efforts have been very laudable." ROCA

"SISMO's participation in Construmat was satisfactory. The number of visits was higher than expected and we received a good number of study requests. We have already closed a couple of domestic projects and opened quite a few more that will be closed in the coming months. We have received a lot of international interest in how to use and buy our technology. In Latin America, we have awarded a contract for the development of pilot housing in Venezuela." SISMO BUILDING TECHNOLOGY SPAIN S.L.

"Construmat 2013 has exceeded our expectations. The fair's new positioning ties in well with our company profile: internationalization, innovation and business." THE SIZE.

"Construmat is 'our fair', our top trade show. The quality of service at Construmat is excellent in every way. This year we missed having a bigger flow of visitors, which is key to a good return on the investment for us." BARI PERFIL.

"Opening a new market/country costs time and money. Construmat 2013 has given us the opportunity to secure new contacts and embark on new business opportunities. Now we just need to work out the fine detail of some of those opportunities." DESMON

OPINIÓN DE EXPOSITORES

OPINIÓ EXPOSITORS - EXHIBITOR OPINIONS

FRANCIA - FRANÇA - FRANCE

“El resultado de nuestra participación ha sido francamente positivo”.

SIMPSON STRONG TIE

“El resultat de la nostra participació ha estat francament positiu”.

SIMPSON STRONG TIE

“The result of our participation has been extremely positive.”

SIMPSON STRONG TIE

“Contentos de nuestra experiencia”.

SOFRAMAR

“Contents de la nostra experiència”.

SOFRAMAR

“Pleased with our experience.”

SOFRAMAR

“Nos fue bastante bien. Tuvimos contactos de alta calidad”.

M. Frédéric Fiévet. Presidente SADEV

“Ens va anar força bé. Vam tenir contactes d’alta qualitat”.

M. Frédéric Fiévet. President SADEV

“It went pretty well. We had some good quality contacts”.

Mr. Frédéric Fiévet. CEO of SADEV

“En esta edición conseguimos contactos de mayor calidad”.

Mme. Maria Chaillet. BARRISOL

“En aquesta edició vam aconseguir contactes de més qualitat”.

Maria Chaillet. BARRISOL

“This year, we managed to obtain better quality contacts.”

Ms. Maria Chaillet. BARRISOL

“Estamos totalmente satisfechos de nuestra participación por los contactos nacionales e internacionales”.

M. Roger Loaiza. Director de la exportación España y América del Sur REFLECTIV

“Estem totalment satisfets de la nostra participació pels contactes nacionals i internacionals”.

Roger Loaiza, Director d’Exportació Espanya i Amèrica del Sud de REFLECTIV

“We are extremely satisfied with our participation due to the domestic and international contacts we’ve made.”

Mr. Roger Loaiza. Export Manager for Spain and South America, REFLECTIV

ITALIA - ITALIA - ITALY

La fórmula del “Colectivo Italia” ha sido una forma de participación muy apreciada ya que con una inversión mínima, 6 empresas han podido participar y tener la oportunidad de comprobar si la feria cumple con sus exigencias.

La fórmula del “Col·lectiu Itàlia” ha estat molt valorada perquè amb una inversió mínima sis empreses hi han pogut participar i tenir l’oportunitat de comprovar si la fira compleix les seves exigències.

The “Italy Group” formula was a very popular form of participation that allowed six companies to participate with minimal investment to see whether the fair met their requirements.

PAISES BAJOS - ELS PAÏSOS BAIXOS - NETHERLANDS

Las empresas han tenido buenos o muy buenos contactos.

Les majories d’empreses han tingut bons o molt bons contactes.

Most companies obtained good or very good contacts.

PORTUGAL - PORTUGAL - PORTUGAL

“Objetivos cumplidos en lo referente a contactos”. SOFALCA-LDA

“Objectius complerts referent a contactes”. SOFALCA-LDA

“We met our target in terms of contacts.” SOFALCA - LDA

“Teníamos un reto en el mercado español y lo hemos conseguido”. CIVITEST-LDA

“Teníem un repte en el mercat espanyol i l’hem assolit”. CIVITEST-LDA

“We had a challenge with the Spanish market and we have risen to it.” CIVITEST - LDA

“Experiencia muy positiva, esperamos seguir participando en el futuro”. THATTI-LDA

“Experiència molt positiva. Esperem que en el futur hi continuarem participant.”. THATTI-LDA

“Very positive experience; we look forward to participating again in the future.” THATTI - LDA

“Los contactos establecidos nos abren interesantes perspectivas”. AFC-LDA

“Els contactes establerts ens obren perspectives interessants”. AFC-LDA

“The contacts we made have given us with some interesting perspectives.” AFC - LDA

SUIZA - SUÏSSA - SWITZERLAND

“Construmat 2013 ha cumplido nuestras expectativas. Decidimos participar por segunda ocasión para demostrar la fuerza de la marca y para afianzar nuestra posición en el mercado nacional. La calidad y cantidad de los visitantes ha sido equivalente a la de hace dos años.” GRIESSER

“Construmat 2013 ha complert les nostres expectatives. Vam decidir participar-hi per segona vegada per demostrar la força de la marca i per afermar la nostra posició en el mercat nacional. La qualitat i quantitat dels visitants ha estat equivalent a la de fa dos anys”. GRIESSER

“Construmat 2013 has met our expectations. We decided to participate for the second time in order to demonstrate the strength of the brand and to consolidate our position in the domestic market. The quality and quantity of visitors were equivalent to those of two years ago.” GRIESSER



CASOS DE ÉXITO

CASOS D'ÈXIT - SUCCESS STORIES

TECHNAL

1300 visitas de primer nivel con más de 20 proyectos a estudiar.

1.300 visites de primer nivell amb més de 20 projectes per estudiar.

1,300 top-level visits resulting in more than 20 projects for study.

FRITERMOL APLICACIONES

320 Contactos, 85% muy interesados. Elegidos para concursar en un proyecto del Foro Contract.

320 Contactes, 85% molt interessats. Triats per concursar en un projecte de Foro Contract.

320 contacts, 85% very interested. Selected to compete in a Foro Contract project.

SISMO BUILDING TECHNOLOGY

Cerraron gran venta para hacer una fábrica en Venezuela, posible venta importante en Colombia, otras opciones en Latinoamérica. Conseguido un edificio en Barcelona y muchas opciones en Baleares.

Van tancar una gran venda per fer una fàbrica a Veneçuela, una possible venda important a Colòmbia i altres opcions a Hispanoamèrica. Han aconseguit un edifici a Barcelona i moltes opcions a les Balears.

Closed a big sale for building a factory in Venezuela; significant potential sale in Colombia; other options in Latin America. Secured a building in Barcelona and many options in the Balearic Islands.

EPIPE

Muy buenos contactos y de alta calidad: 210 de Cataluña, 90 del resto de España y 12 internacionales interesados en Franquicias.

Molt bons contactes i d'alta qualitat: 210 de Catalunya, 90 de la resta d'Espanya i 12 d'internacionals interessats en franquícies.

Very good, high quality contacts: 210 from Catalonia, 90 from other parts of Spain and 12 international contacts interested in a franchise.

ACSA BATH

Consiguen muchos contactos a nivel internacional que les aseguran resultados durante los próximos años.

Aconsegueixen molts contactes internacionals que els asseguruen resultats durant els pròxims anys.

Made lots of international contacts that will guarantee them results over the coming years.

INDUSTRIAS RAMON SOLER, S.A

Consiguen relanzar la marca con los necesarios contactos a escala internacional.

Aconsegueixen relançar la marca gràcies als necessaris contactes internacionals.

Relaunched the brand with the necessary international contacts.

GRIESSER

Valoran muy positivamente las reuniones en el Hosted Buyer area, pendientes de cerrar algunas operaciones. Varias operaciones pendientes por el gran número de contactos y la calidad de los mismos.

Valoren molt positivament les reunions a Hosted Buyer Area, pendents de tancar algunes operacions a causa del gran nombre de contactes i la qualitat d'aquests contactes.

They rated the meetings in the Hosted Buyer area very highly and are waiting to close on some of the operations. Several operations pending due to the large number and quality of their contacts.

SOMFY

Su objetivo era potenciar la marca y lo han conseguido gracias a la calidad del visitante que era lo que estaban buscando.

El seu objectiu era potenciar la marca i ho han aconseguit gràcies a la qualitat del visitant, que era el que buscaven.

Their goal was to promote the brand and they have done just that thanks to the quality of the visitors, which is what they were looking for.

THE SIZE SINTERED CERAMICS

Cerró un gran acuerdo con una constructora peruana.

Va tancar un gran acord amb Constructora Peruana.

Closed a big deal with a Peruvian construction company.

AISLUX

Unos 2000 visitantes ha pasado por su stand de los cuales 350 se han podido atender personalmente (clientes, proveedores, arquitectos, ingenieros, instaladores, jefes de compras, etc). También han recibido muchas visitas de empresas de otros países interesadas en distribuir sus materiales.

Prop de 2.000 visitants ha passat pel seu estand, dels quals 350 s'han pogut atendre personalment (clients, proveïdors, arquitectes, enginyers, instal·ladors, caps de compres, etc.). També han rebut moltes visites d'empreses d'altres països interessades a distribuir els seus materials.

The stand received some 2,000 visits, of which 350 were dealt with personally (clients, suppliers, architects, engineers, installers, purchasing managers, etc.). They also received a lot of visits from companies in other countries interested in distributing their materials.

LEVANTINA

Han recibido mucho visitante de Cataluña (prescriptor, arquitecto, decorador, etc...) y también muy buenos contactos de Latinoamérica.

Han rebut molts visitants de Catalunya (prescriptor, arquitecte, decorador, etc.) i també molt bons contactes d'Hispanoamèrica.

They received lots of visitors from Catalonia (prescribers, architects, decorators, etc.) and some very good contacts in Latin America.



OPINIÓN DE VISITANTES

OPINIÓ VISITANTS - EXHIBITOR OPINIONS

Los participantes y su experiencia real, los mejores prescriptores.

Ponentes, expositores, empresarios han visto cumplidos sus objetivos y por eso son los mejores embajadores de Construmat.

Els participants i la seva experiència real, els millors prescriptors.

Ponents, expositors i empresaris han vist complerts els seus objectius, i per això són els millors ambaixadors de Construmat.

The participants and their own experiences are our best advocates.

Speakers, exhibitors and entrepreneurs have all met their goals, which makes them the best ambassadors of Construmat.

BRASIL - BRASIL - BRAZIL

Construmat ha sido felicitado por el sr. Ministro de las ciudades, Aguinaldo Ribeiro, y el ministerio al completo por el trabajo desarrollado en Construmat, por el número y la calidad de reuniones con Empresarios, Instituciones Gubernamentales, Asociaciones etc., las consideraron extremadamente provechosas y superaron sus expectativas. También comentan la calidad del equipo de Fira Barcelona así como de nuestras instalaciones.

El ministre de les Ciutats i la resta del ministeri ens van felicitar per la feina feta a Construmat, pel nombre i la qualitat de reunions amb empresaris, institucions governamentals, associacions, etc., que van considerar extremament profitoses i van superar les seves expectatives. També van lloar la qualitat de l'equip de Fira de Barcelona així com de les nostres instal·lacions.

The Minister of Cities and his whole department congratulated Construmat for the work put into the fair and the number and quality of meetings with entrepreneurs, government institutions, associations, etc., which they considered very profitable and even exceeded their expectations. They also mentioned the quality of the Fira Barcelona team and our facilities.

CHILE - XILE - CHILE

Las empresas y entidades participantes valoran muy positivamente el Foro Contract y el Hosted Buyer Area como herramientas para crear sinergias entre todos los agentes del sector.

Les empreses i entitats participants valoren molt positivament les rodes de negocis i Foro Contract com a eines per crear sinergies entre tots els agents del sector.

The companies and organizations that participated made a very positive assessment of the Ruedas de Negocios and Foro Contract as tools for creating synergies between all sector agents.

PERÚ - PERÚ - PERU

Los participantes peruanos destacan la presencia de innovaciones que no están disponibles en sus mercados habituales.

Els participants peruans destaquen la presència d'innovacions que no estan disponibles en els seus mercats habituals.

The Peruvian participants highlighted the innovations that are not available in their usual markets.

MÉXICO - MÈXIC - MEXICO

“La Fira de Construmat 2013 en Barcelona, fue un encuentro con la modernidad en equilibrio. Nos permitió evaluarnos para ver en dónde estamos y a dónde debemos proyectarnos. Conocimos nuevos productos y tecnologías, las cuales se están investigando para poder ser aplicados en nuestros futuros proyectos. La diferencia entre lo ordinario y lo extraordinario, es... simplemente Construmat.”

“La Fira de Construmat 2013 a Barcelona va ser una trobada amb la modernitat en equilibri. Ens va permetre avaluar-nos per veure on som i cap on ens hem de projectar. Vam conèixer productes i tecnologies nous, que s'investiguen per aplicar-los en els nostres projectes futurs. La diferència entre el que és ordinari i el que és extraordinari és, ras i curt, Construmat.”

“La Fira de Construmat 2013 in Barcelona was a fair with a balance of modernity. It allowed us to take stock and see where we are and where we want to be. We discovered new products and technologies, which we are now investigating in order to use them in our future projects. The difference between the ordinary and the extraordinary is... simply Construmat.”



RELACIÓN EXPOSITORES

RELACIÓ D'EXPOSITORS - LIST OF EXHIBITORS

A. SOLANES 2010, S.L.
 AABYAA ACUSTICA MODULAR
 ACCESUS PLATAFORMAS SUSPENDIDAS
 ACRISTALAMIENTOS FORJADOS S.L.
 ADIFORM
 ADITAN SOLUCIONES TECNICAS, S. L.
 ADIVA
 AEROGRAFICOS GAHE, S.A.
 AFC PEREIRA, LDA.
 AGENCE WALLONNE A L'EXPORTATION -
 AWEX
 AISLANAT
 AISLUX, S.A.
 ALABASTER NEW CONCEPT, S.L.
 ALES
 ALTBATH
 ALU-STOCK, S.A.
 ALUMAFEL TECHNAL
 ANGEL ENCHUFE DESLIZANTE
 ANVIC CLIMATIZACIONES, S.L.
 APAVISA PORCELANICO, S.L.
 APIMET, S.L.
 APLICACIONES MECANICAS DEL
 CAUCHO, S.A.
 APLITER TERMOGRAFIA
 AQUA AMBIENT IBERICA
 AQUA ESPAÑA
 ARCASITA 2000, S.L.
 ARCIRESA
 ARIVAL STONE
 ARKOMEX, S.L.
 ARMALAM SRL
 ARNABAT, S.A.
 ASCEM
 ASEFAVE
 ASIDEK, S.L.
 ASSOCIACIO DE SOBREESTANTS DE
 CATALUNYA
 AUGUST IR KO
 AZUL ACOCSA

 B.E.G. HISPANIA S.L.U.
 BACO
 BARIPERFIL / KRONOSWISS

BARRISOL
 BASF CONSTRUCTION CHEMICALS
 ESPAÑA, S.L.
 BAT SPAIN
 BATEIG PIEDRA NATURAL, S.A.
 BAUSANIERUNG JAHN
 BEA HISPANIA
 BETONBLOCK
 BIFIRE SRL
 BLASTRAC BV IBERIA SUCURSAL EN
 ESPAÑA
 BOEL-TRONIC
 BOVELACCI
 BRAGA, SPA
 BRICKCONTROL.COM

 CALIPLAC
 CANTISA, S.A.
 CARINBISA
 CARITAS DIOCESANA DE BARCELONA
 CARLDORA
 CARPINTERIA RODRIGUEZ, S.L.
 CAYFI, S.L.
 CEILHIT
 CEL-GEM
 CEMENT DESIGN
 CENTURY'S BEAMS CATALUNYA
 ANDORRA, S.L.
 CERAMICAS APARICI, S.A.
 CERCOS DE MADERA SATURNINO SANZ, S.
 CHICAGO METALLIC CONTINENTAL BVBA
 CIC
 CIMENTS MOLINS, S.A.
 CIRET IBERIA
 CLUB D'INVENTORS
 COL. D'APARELLADORS I ARQUITECTES
 TECNICS BCN
 COMERCIAL DEL ALUMINIO, S.A.
 COMERCIAL EUROPEA DEL PARQUET, S.L.
 COMERCIAL FAG
 COMERCIAL MAIQUEZ NG, S.L.
 COMERSAN, S.A.
 COMPACT-HABIT
 COMPLEPARK, S.L.

COMSA EMTE
 CONSTRUCCIONES METALICAS AGOR, S.L.
 CONSTRUCTOR AUSTRIA ZEICHENTECHNIK
 CONSTRUSOFT
 CORIAN
 CORK 2000, S.L.
 CORTADORES PROYECSA, S.L.
 CORTINSA
 COSENTINO, S.A.
 CS ESTRUCTURAS METALICAS
 CYPE INGENIEROS, S.A.
 D. INTEGRAL
 DECO DISTRIBUCIO
 DECOAS, S.A.
 DEGOM, S.A.
 DESMON, S.A.
 DIFERENTIA
 DOMOESPAS
 DOMOTICUS INMOTICA I DOMOTICA

 EASICUB
 EBAWE ANLAGENTECHNIK GMBH
 ECHO PRECAST ENGINEERING
 ECOCLAY
 ECOMY ELECTRONICO, S.L.
 EFAFLEX
 EGOIN, S.A.
 ELETTROCONTROLLI, S.RL
 EMAC
 EMCO SPAIN, S.L.
 ENCOCENTRO - TBT GRUPO FATECSA
 ENGINYERS BCN
 ENVERNISATS FONTS, S.L.
 EPIPE CATALUNYA, S.L.
 EPSCEMENT
 ESCO SUELOS DE MADERA, S.L.
 ESCODA & CODINA, SAP
 ESCOFET 1886
 ESPAI REHABILITACIO
 ESTHEC TERRACE
 ESTIARE, S.A.
 ESTRUCTURAS ARQUE, S.L.
 ESTRUCTURES METALLIQUES

QUINTANA, S.A.
 ETA KAMINI ITALIA, SAS
 EURO TRADE FLOORING, S.L.
 EUROPIGMENTS, S. L.
 EUROPLAST BUFALVENT, S.L.
 EXPOFORUM

FABRICADOS INDUSTRIALES VIFESA, S.L.
 FARESin INDUSTRIES SPA
 FARO SPAIN, S.L.
 FCV AISLAMIENTOS ENVOLVENTES, S.L.
 FERMACELL SPAIN
 FINSTRAL, S.A.
 FLEXBRICK
 FLIR SYSTEMS
 FOAMGLAS
 FRITERMOL APLICACIONES, S.L.
 FSO INTERNACIONAL, S.L.
 FTB - FABRICA DE TUBOS DA BARCA, S.A.
 FUMOSO INDUSTRIAL, S.A.
 FUNDACION PRIVADA ASCAMM
 FUSTERIA LAMORA, S.L.
 FUSTES SEBASTIA, S.L.

GABARRO HERMANOS, S.A.
 GAMA SPRAY EQUIPMENT
 GARCIA FAURA, S.L.
 GAS NATURAL FENOSA
 GAYNER
 GEBO IBERICA SAU
 GENCAT - DEP. TERRITORI I SOSTENIBILITAT
 GESTOR ENERGÉTICO ECONOVA
 GODINHO LUZ ENGENHARIA
 GRAF IBERICA TECNOLOGIA DEL PLASTICO, SL
 GREEN LIVING PROJECTS
 GREMI DE RAJOLERS DE CATALUNYA
 GRIESSER PERSIANAS Y ESTORES, S.L.
 GROSFILLEX ESPAÑOLA, S.A.U.
 GRUPO SAN MARINO

HABITECK
 HAVER & BOECKER OHG, TELAS METÁLICAS
 HEGAR DIST. DE EDICIONES, S.A.



HEICO FASTENERS, S.A.
HEMEH INNOVA, S.L.
HEWLETT PACKARD
HIGHDECK
HOMEGARDEN & LIFE STYLE SOLUTIONS
HOSSEVEN ISI YALITIM A.S.
HUNTER INDUSTRIES

ICOPAL
ICS-2000, S.L.
IDECOLOR
IGNIALIGHT
IMPERTEK SRL
IMREPOL, S.L.
INALTECH
INDAFER
INDUSTRIAL RECENSE, S.L.
INDUSTRIAS JOVIR
INFOEDITA COMUNICACION PROFESIONAL, S.L.
INMAR STONE GROUP - PIEDRA CENIA
INTEREMPRESAS
IPUR-ASOC.IND. DEL POLIURETANO RIGIDO
ITEC

KLEIN IBERICA, S. A.
KLH MASSIVHOLZ, GMBH
KRISKADECOR - JOSE M^o SANS AMILL, S
KRONOPOL
KRYPTON CHEMICAL, S.L
KTL LADDERS, S.L.U.

LABORDA E.E.T., S.L.
LAND PORCELANICO
LANDOME
LAPIBERIA, S.L.
LATERLITE, SPA
LAYHER, S.A.
LEC
LED BCN LIGHTING SOLUTIONS, S.L.
LEDSTAR-NATIONSTAR
LEVANTINA THE NATURAL STONE COMPANY
LINEA COR
LLAXTA, S.A.C.
LONGINOTTI GROUP, SRL
LOPEZ PIGUEIRAS
LOTUM, S.A.
LUMIGRID LUMON CRISTALES ESPAÑA, S.L.
LUZ NEGRA, S.L.
LUZNOR, S.L.
LYMSA

M I C EN FUSTA VERDAGUER GERMANS, S.L.
MACOP MORATO, S.L.
MADEVOUGA, S.A.
MADERCLASS
MANIPULACION MENDIZABAL, S.L.
MAPEI
MARCOS MARTINEZ MINGUELA, S.A.
MARIS POLYMERS SPAIN, S.L.U.
MARMOLERIA CATALANA

MARTI 1921
MARTINSTONE
MAS-COMERCIAL DE INDUSTRIAS
REUNIDAS S.A.
MATRIVAG-INDUSTRIA ARTIGOS SANITA-
RIOS
MEDICLINICS, S.A.
MEIBES SYSTEM-TECHNIK, GMBH
MEL COMPOSITES
METALSTEP, S.L.
MICONs
MODULEO (IVC NV)
MODULO BETON ESPAÑA, S.L.
MONTAJES ROSEC, S.L.
MONVAGA
MOST ENGINEERS, S.L.
MTT-MAXIM

MASTER, SRL
NATURCAL S.L.
NEMETSCHEK ESPAÑA, SA
NEOLITH
NEWCHEW AG
NORA SYSTEMS GMBH
NOVAPOX
NOXIFER, S.L.
NUMA INDUSTRIAL

OCAL SERVICE AND TRADING, S.L.
OX GROUP

P.M.N. PRIMAROCA S.L
PALAU SOLUCIONES TECNICAS, S.L.
PAVISTAMP
PENTOL PRODUCTOS, S.L.
PENTRILO, S.L.
PERCOTER, S.L.
PERFILES WELSER, S.L.
PERLITA Y VERMICULITA, S.L.
PERSYCOM MADRID, SL
PINNACLELGS USA
PINTURAS MACY, S.A.
PISCINA BCN-FIRA BARCELONA
PLADEC
POWER DEKOR
PREFABRICADOS PUJOL, S. A
PREFABRICADOS VILLALONGA, S.A.
PRENSOLAND, S.A.
PRIMION DIGITEK, S.L.U.
PRINCIPAT D'ANDORRA
PROGRESS MASCHINEN & AUTOMATION AG
PROPORCION 3, S. A.
PROTEKTOR
PUERTAS CORTAFUEGO DE MADERA, S.L.

RAMON SOLER
RATEC, S.L.U.
RD LUNA MAQUINARIA, SL
RDI RECUPERACION DE IMPAGOS
RECTICEL IBERICA
REFLECTIV

REMOSA
RENSON SUNPROTECTION SCREENS
RESIMART
ROCA
ROTHO BLASS IBERICA, S.L.
ROTULOS MACE, S.A.
RUBI - GERMANS BOADA, S.A.
RUBI - GERMANS BOADA, S.A.
RUSTICOS LA MANCHA , S.A.

SADEF, N.V.
SADEV
SAET-94, S.L.
SAINT HONORE
SAUNAS INBECA, S.L.
SCHLÜTER SYSTEMS, S.L.
SCHWÖRERHAUS KG
SEGALIA
SEMPERGREEN
SEVIBAN
SEVTRONIC
SIKA
SIMPSON STRONG-TIE
SINKTAL CHEMICAL INDUSTRIES
SINOWALL
SISCOM DIVISION CAD, S.L.
SISMO BUILDING TECHNOLOGY SPAIN, S.L.
SMOOWE-BARCELONA LEATMER
WALLWEAR
SOENEN HENDRIK, S.L.
SOFALCA, LDA
SOFRAMAR
SOFTWARE ALUBAL (IDOC INGENIEROS)
SOLECO TRADERS, S.L.
SOLERA
SOMFY ESPAÑA
SPORT GREEN
STARPOINT LED
STO IBERICA
SUMINISTROS CEM, S.L.
SUNON
SUvisa

T.A. TECNO AUTOMAZIONE SRL
TARTAK. OLCZYK
TECLUSOL
TECNO-PAN LTD
TECNOCOM S.P.A.
TECNODECK
TECNOSPAN
TEKA ESPAÑA, S.A.
TEKVIMA
TENDEL XII
TEYCO
THATTI-ARTIGOS DE CONSTRUCAO
UNIP, LDA.
TOP TIMBER, S.C.P.
TOPTOP TECNICOS EN PROTECCION, S.L.U.
TORMAX, LANDERT MOTOREN AG
TOTAL OFFICE ESPAÑA, S. L.
TRACTEL IBERICA

UMETAL FRONTAGES & COVERS
INTERNATI VILLA DECO, GMBH
USSPA, S.R.O.

VENTA SERVICIO LED
VERDINIA GARDEN, S.L.
VESCOM
VILLA DECO, GMBH
VISENDUM MADERA TECNOLOGICA
VITRISPAN, S.A.
VITROCSA ORCHIDEES CONSTRUCTIONS SA
VITRUM, S.A. - COMPLEMENTOS DEL
VIDRIO
VIVRE EN BOIS

WATTIA INNOVA, S.L.
WEDI GMBH SUCURSAL EN ESPAÑA
WINTech PVC

YOAKE SYSTEMS, S.L.

AGRADECIMIENTOS

AGRAÏMENTS - ACKNOWLEDGEMENTS

SECTOR PARTNER:

GLOBAL PARTNER:



THE LEADING GLOBAL
BATHROOM BRAND
www.roca.com



COLABORADORES / COL·LABORADORS / PARTNERS:



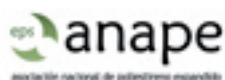
Competitivitat per l'empresa



Generalitat de Catalunya
Departament de Territori
i Sostenibilitat



España
Exportación
e Inversiones





Entre muchos otros a los que agradecemos la dedicación y el esfuerzo en esta edición de Construmat.
Entre molts d'altres a qui agraïm la dedicació i l'esforç en aquesta edició de Construmat.
Among many others we would like to thank for their dedication and hard work at this edition of Construmat.

CONSTRUMAT EN IMÁGENES

CONSTRUMAT EN IMATGES - CONSTRUMAT IN PICTURES







Fira Barcelona

Avda. Reina Ma Cristina s/n 08004 Barcelona - Tel. 902 233 200 / +34 93 233 20 00