

Solucions per a empresaris
i emprenedors



“Vull nous mercats, per on començo a exportar?”

Joan, 55 anys - Empresari



“Com trobo noves vies de finançament?”

Laia, 38 anys - Empresària

Programa
2012



“Internet, xarxes socials... com puc destacar?”

Júlia, 32 anys - Empresària



“Les idees mouen el món, fem que es mogui ràpid”

Alex, 26 anys - Emprenedor


Fira Barcelona
Recinte Montjuïc
13-14 Juny 2012



En el marc de:

Barcelona Creixement

Uneix-te a l'esperit BIZ.
Digues la teva!



www.bizbarcelona.com

Accedeix a tota la informació del saló a través del codi QR o descarrega't al mòbil o tablet l'APP BizBarcelona.



BizBarcelona 2012



BizBarcelona

Promotors



Sponsor





bizbarcelona



Troba tot el que necessites per impulsar o fer créixer el teu negoci

Del 13-14 de juny tens una cita amb els millors especialistes:

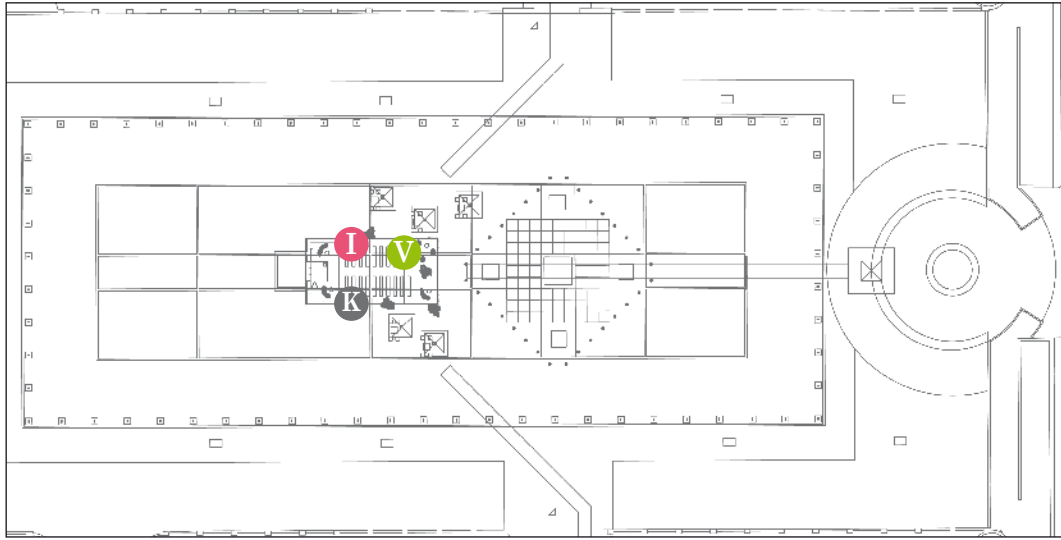
- Més de 160 conferències i tallers
- Experiències i casos d'èxit
- Exposició comercial amb proveïdors de tecnologia i serveis especialitzats
- Més de 45 keynote speakers i ponents de primer nivell
- Més de 900 sessions d'assessorament empresarial personalitzat
- Activitats de networking i speed dating amb altres professionals i inversors
- Aconsegueix finançament d'entitats públiques, bancs, fons d'inversió privats i business angels
- I molts més continguts...

Si ets empresari o estàs pensant en muntar el teu negoci, no et perdis bizbarcelona.

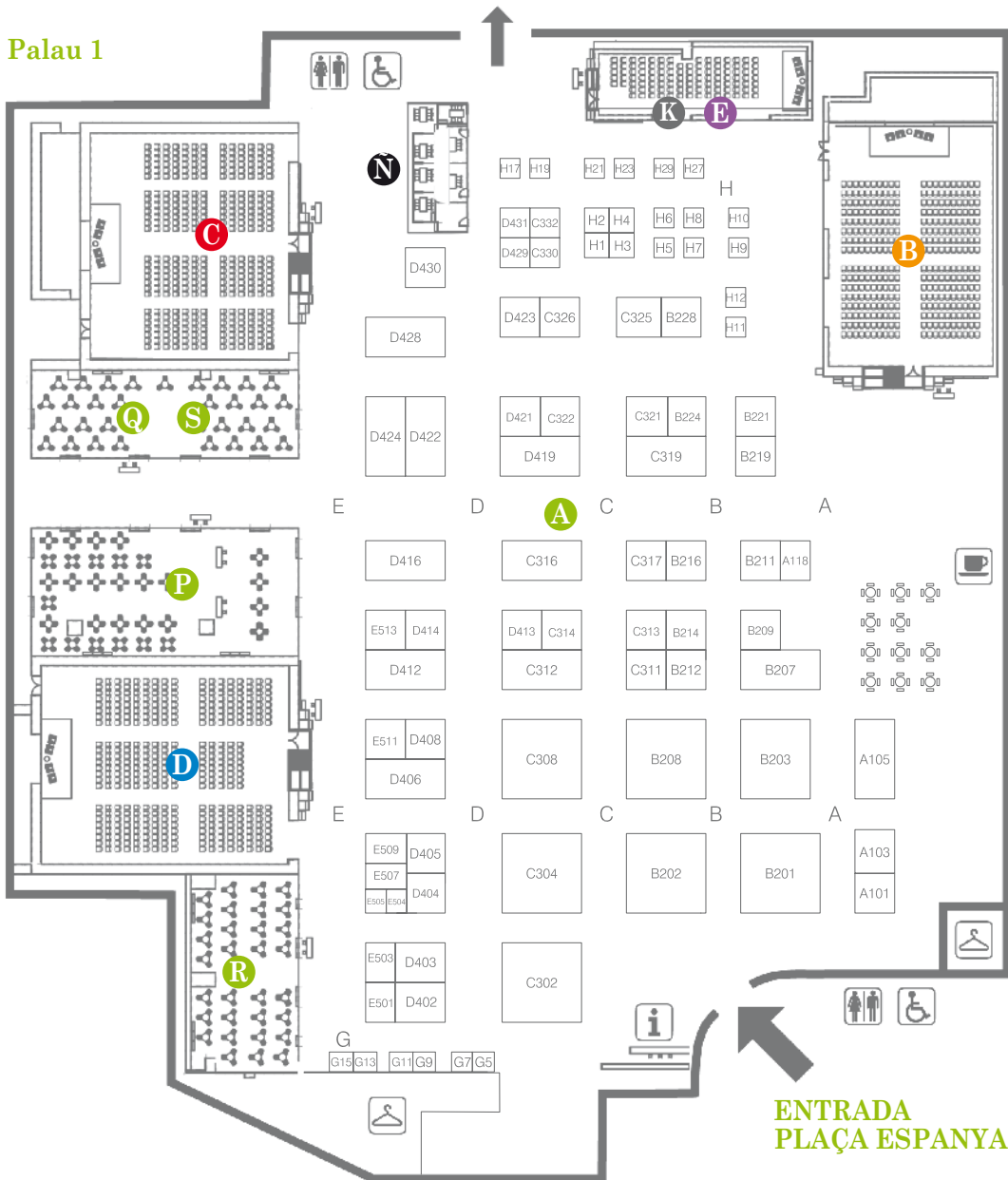


Palau 5. Nivell 0

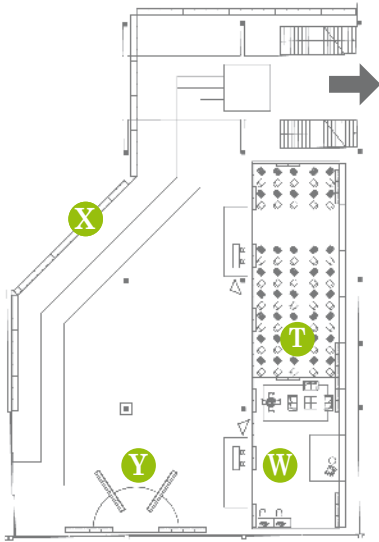
Palau 3. Plaça Univers



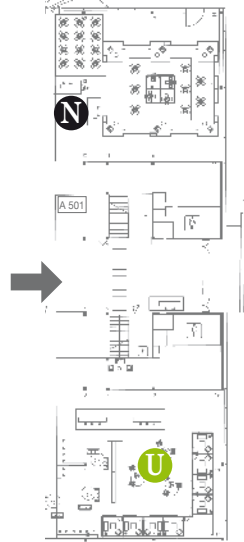
Palau 1



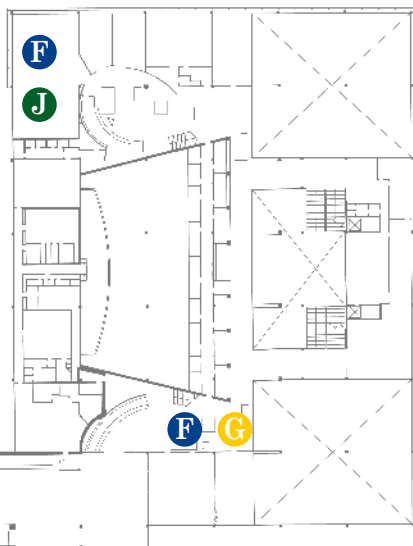
Palau 5. Nivel 0



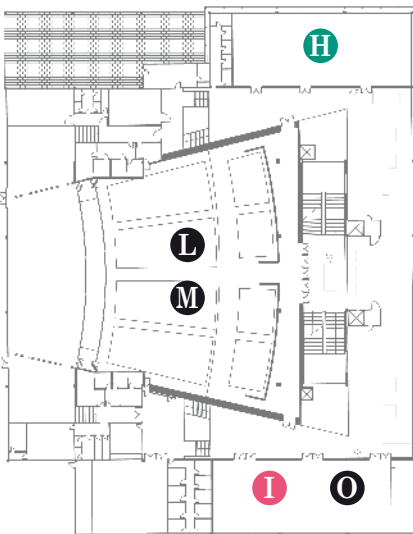
Palau 5. Nivel 1



Palau 5. Nivel 2



Palau 5. Nivel 3



Saló

A Àrea expositiva

Conferències, tallers i taules rodones

- B** Estratègia i gestió empresarial **Palau 1**
- C** Finançament **Palau 1**
- D** Eines de màrqueting i comunicació **Palau 1**
- E** Bizfranquícies & Retail **Palau 1**
- F** Internacionalització **Palau 5. Nivel 2**
- G** Vendes **Palau 5. Nivel 2**
- H** Innovació **Palau 5. Nivel 3**
- I** Habilitats directives **Palau 5. Nivel 3**
- J** Optimització de recursos **Palau 5. Nivel 2**
- K** Altres conferències **Palau 1**

Activitats

- L** Web congress **Palau 5. Nivel 3**
- M** SIME **Palau 5. Nivel 3**
- N** Mercat de finançament **Palau 5. Nivel 1**
- N** Open Innovation Marketplace **Palau 1**
- O** GEC / GLOBAL TALKS **Palau 5. Nivel 3**

Assessorament

- P** Assessorament empresarial **Palau 1**

Networking

- Q** Agents & Brokers **Palau 1**
- R** Espai activitats networking 1 **Palau 1**
- S** Espai activitats networking 2 **Palau 1**
- T** Speed dating **Palau 5. Nivel 0**
- U** Connectavip **Palau 5. Nivel 1**
- V** Plaça Univers **Palau 3**
- W** Video pitch **Palau 5. Nivel 0**
- X** Mur **Palau 5. Nivel 0**
- Y** Quiosc **Palau 5. Nivel 0**

Saló

Barcelona torna a convertir-se en la capital de l'emprenedoria i en la cita ineludible per trobar noves idees i impulsar un negoci. Bizbarcelona és l'esdeveniment clau per al creixement empresarial i la innovació, que brinda als emprenedors i les empreses l'oportunitat de generar networking, ampliar els seus coneixements i establir contactes comercials per crear la seva pròpia empresa o millorar un negoci ja existent.

La creativitat, les idees, la innovació, l'accés al finançament, les ajudes d'institucions públiques i les oportunitats d'autoocupació, de creació de negocis i de creixement empresarial se citaran de nou en el saló bizbarcelona, que organitza Fira de Barcelona al recinte de Montjuïc, el 13 i el 14 de juny.



Àrea d'exposició





Relació d'expositors





@ SANT CUGAT BUSINESS PARK	C 317	GENERALITAT DE CATALUNYA	C 304
A.E.F. ASOC. ESPAÑOLA DE FRANQUICIADORES	D 423	GOOGLE SPAIN	B 216
AGENTS & BROKERS	B 207	HELLOMONEY, S.L.	H 1
AIDA-SET	B 224	IBERICA DE SERVICIOS Y SISTEMAS, S.A.	E 503
AIN BUSINESS CENTER	D 402	ICEX-INSTITUTO ESPAÑOL COMERCIO EXTERIOR	D 404
ALTEUAIRE FRANQUICIES	D 431	IMAP INTERNET MARKETING, S.L.U	G 7
APOSTA. ESCOLA EMPRESARIAL COOPERATIVA	C 313	IP & ID CONSULTING	C 314
ARA_COOP. PROMOCIÓ I CREACIÓ DE COOPERATIVES	C 313	ISMARTGATE	H 4
ARSYS INTERNET	D 412	JM WEBS - ACTIALIA	G 13
BANKINTER	A 103	KIC INNOENERGY	D 416
BARCELONA ACTIVA	B 202	KIDS COLLEGE	H 5
C.E. CONSULTING EMPRESARIAL	C 322	KOMPASS SPAIN	D 413
CAIXABANK	C 308	LLEIDA.NET	D 414
CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA	C 302	LLONGUERAS ELITE	C 330
CAPRABO	D 421	LON STREET	D 429
CASTELL UNIVERSAL	H 3	MDC	G 11
CENTRE DE LA REEMPRESA DE CATALUNYA	C 312	MICROSOFT IBERICA	D 428
CENTRE INT. DE NEGOCIS DE CATALUNYA	B 211	MOBETIA SOLUTIONS	E 504
CEX COMPLETE ENTERTAINMENT EXCHANGE	H 12	MUNDOFRANQUICIA CONSULTING	C 321
CINC BUSINESS CENTER	D 408	MUNDOGUIA	C 326
CLEANWORK ORANGE	H 17	MYNBEST	G 15
COL LEGI D'ENGINYERS TECNICS INDUSTRIALS	E 511	NUBELO	E 505
CONFIANZA ONLINE	B 209	ONO	A 101
CONSORCI DE LA ZONA FRANCA DE BARCELONA		PAGINAS AMARILLAS.ES	D 405
CORPORANZA LIMPIEZAS ECOLOGICAS	H 21	PARQUES SOLARES DE NAVARRA	C 316
CORREOS	B 203	PIMEC	D 422
DIAMARKET	B 219	PIZZA ROSSO FRANCHISING	H 8
DIPUTACIO DE BARCELONA - ALLOTJAMENT EMPRESARIAL PROV. DE BARCELONA	B 208	PRINTGRAFIC	H 29
DIPUTACIO DE BARCELONA - AREA DESENVOLUPAMENT ECONOMIC I OCUPACIÓ	B 201	PROTECCION DE DATOS -MICROLAB	H 2
DO IT IN BARCELONA	P5/A 501	PUBLIPAN	C 326
ECONSULTORS	H 7	PUNTO DIP FRANQUICIAS	H 10
EDUCO ACTIVIDADES	C 332	PUNTOBILÈ	A 118
EMPRESA NACIONAL DE INNOVACION,S.A	C 311	RACC	C 325
EQUIVALENZA	H 6	REFAN BULGARIA	B 228
ESADECREAPOLIS	B 214	SANITAS	E 509
FACTURA DIRECTA	E 501	SEIRA. FUNDACIÓ PER A LA INNOVACIÓ I PROJECCIÓ DEL COOPERATIVISME	C 313
FDS GROUP	D 419	SIH !	H 27
FEDERACIÓ DE COOPERATIVES DE TREBALL DE CATALUNYA	C 313	SOLVERIS	G 5
FIATC ASSEGURANCES	B 221	TECNOCAMPUS MATARO MARESME	B 212
FUNDACIO BOSCH I GIMPERA - UB	D 403	TORMO & ASOCIADOS	C 319
FUNDACION REPSOL	D 430	VELLISIMO CENTER	H 11
GENERAL DE DISEÑO	G 9	VERA MAGNA	H 19
		VIGILIAM BUSINESS SOCIAL NETWORK, S.L.	E 513
		VIP & CHEAO.COM	H 9
		VODAFONE	D 406
		WEB H2O	E 507
		WSI INTERNET	H 23
		XEU	D 403

Relació tancada a 6 juny 2012

DIA 13	PALAU 1								PLAÇA U
	SALA 1	SALA 2	SALA 3	SALA 4					
10:00h	OBERTURA PORTES								
	ESTRATÈGIA I GESTIÓ EMPRESARIAL	FINANÇAMENT	EINES DE MÀRQUETING I COMUNICACIÓ	FRANQUÍCIES	ÀREA NETWORKING 1	ÀREA NETWORKING 2	OIMP - OPEN INNOVATION MARKETPLACE	CARPA	
10:00h	El networking global Marc Ambrok; Laura Pelegrín. <i>Gild Internacional i Adminex grup</i>		Màrqueting de guerrilles Albert Iglesias <i>ESIC Campus Barcelona</i>	10:00 h.-10:45 h. Conferència inaugural: El repte de la franquícia. Una experiència real, a càrrec de Jacint Pallejà, multifranquiciat de <i>Natura</i> . Presentat per Xavier Vallhonrat, president de l'AEF.					
11:00h	Què he de fer per crear una empresa? I quant val? Emilia Rovira <i>Barcelona Activa</i>	Els reptes de creixement per a la pime industrial Carles Trenchs <i>la Caixa</i>	Cómo hacer un plan de marketing Jorge Serra <i>ESADECAPOLIS</i>	10:45 h.-11:30 h. Claus d'èxit d'un negoci de retail , a càrrec d'Àngel Amat, Soci-consultor de <i>FDS Consulting</i> .					
12:00h	Caso de èxit en logística e-commerce: factores a tener en cuenta al elegir a un buen operador Ivan Beredas Rosa, <i>Correos El club del bebé</i>	Cómo plantear una serie B Lluís Font, CEO, Daniel Sánchez, First Tuesday	Noves oportunitats de negoci amb .cat Jordi Ipparraguirre <i>Fundació puntCAT</i>	11:30 h.-12:15 h. L'oportunitat de franquiciar , presentat per <i>Tormo Asociados</i> amb la participació de dues empreses franquiciadores.	Matchings Reempresa: espai de transmissió d'empreses.	Agents & Brokers Col·legi Oficial d'Agents Comercials de Barcelona 	 Open Innovation Marketplace		
13:00h	Reempresa: cedir l'èxit empresarial Albert Colomer i Espinet <i>Reempresa</i>	Donant suport al treballador autònom Ponent: Juan Longay <i>Departament d'Empresa i Ocupació-Generalitat de Catalunya</i>	El hombre que entrenaba webs: una historia sobre optimización de páginas web y comercio electrónico Fermin Palacios <i>Arsys</i>	12:15 h.-13:00 h. Obrir un negoci per franquiciar-lo , a càrrec d'Adrià Soler, Soci-director de <i>FDS Consulting</i> .	Reempresa			Premis FPempren <i>Fundació BCN Formació Professional</i>	
14:00h	DESCANS								
15:00h	La RSE i les empreses d'inserció: exemples de col·laboració Xavier López; Ignasi Parody; Albert Alberich <i>Departament d'Empresa i Ocupació-Generalitat de Catalunya</i>	L'ajornament tributari: eina per als empresaris Joan M ^a Gimeno Bou; Jacint soler Matutes <i>PIMEC, Petita i Mitjana Empresa de Catalunya</i>	Sobreviure a les xarxes socials Jordi Camós <i>ESIC Campus Barcelona</i>	16:00 h.-16:45 h. Obrir un negoci propi o comprar una franquícia? Com resoldre dubtes, a càrrec de <i>FDS Consulting</i> .				Emprendre i aprendre: San Francisco - Barcelona Miguel Valls; Ricard Garriga; Xavier Verdaquer <i>San Francisco Barcelona Sister City Committee</i>	
16:00h	El marc legal del treball autònom dependent Jordi Gutiérrez <i>Federació Sindical de Treballadors Autònoms Dependents</i>	Parlant amb els àngels Albert Colomer <i>Business Angels Network Catalunya</i>	Etnografia digital: conoce a tus consumidores Daniel Dévai <i>ESADECAPOLIS</i>	16:45 h.-17:30 h. Trobada entre empresaris i inversors Networking moderat per <i>Tormo Asociados</i> i dirigit a tot tipus de negocis i pimes.	Networking Interprofesional <i>Associació Intercol·legial de Col·legis Professionals de Catalunya</i>			La formació d'emprenedors al sector agrari Jaume Sió Torres; Enric Dalmau Carré; Jordi Piera Sánchez <i>Federació de Cooperatives Agràries de Catalunya</i>	
17:00h	La cooperativa, empresa del segle XXI: un món de possibilitats Xavier López Garcia <i>Departament d'Empresa i Ocupació-Generalitat de Catalunya</i>	El plan de negocio: claves para atraer el interés de los inversores Alberto Fernández Terricabras <i>IESE Business School</i>	Xarxes socials i pimes: tot el que sempre heu volgut saber i mai us han contestat Silvia Ros Argerich <i>PIMEC, Petita i Mitjana Empresa de Catalunya</i>					L'aventura d'emprendre Albert Bosch <i>Associació de Joves Empresaris de Catalunya</i>	
18:00h	Relació necessària advocat - emprenedor Carlos Valls <i>Il·lustre Col·legi d'Advocats de Barcelona</i>	Crowdfunding. Un nuevo canal de financiación Ramón Saltor <i>Inveready</i> Jaume Argerich Joan Sala Jordi Priu Francisco Carrero	Abrir nuevos mercados online. Marc Vidal; Vicens Martí <i>First Tuesday</i>						

NIVERS	PALAU 5								PALAU 2
	Nivell 0	SALA 3	SALA 4	SALA 5	SALA 6	SALA 7 Auditori	Nivell 1	SALA 8	SALA 2


PLAÇA UNIVÈRS	SPEED NETWORKING	INTERNACIONALITZACIÓ	VENDES	INNOVACIÓ	GEC	WEB CONGRESS	FMP FINANCE MARKETPLACE	Espai ACC10	Espai ACC10
Mercat del projecte "Cultura emprendedora a l'escola" <i>Diputació de Barcelona</i>	Speed networking <i>PIMEC</i>	Entrepreneurial Business Opportunities in NYC/NY Nancy Ploeger <i>Barcelona Activa</i>	Uns lluiten per vendre, a d'altres en canvi els compren. Saps per què? Enric Bayó; Miquel Angel Oliva <i>ACC10</i>	La sostenibilitat com a oportunitat Roger Ylla; Elena Salcedo; Pepe Barguñó <i>ACC10</i>	 Vegeu el programa específic 	 Vegeu el programa específic	 Vegeu el programa específic	Pitch readiness	Centres tecnològics Jornada d'iniciació a l'exportació
		Inauguració Albino Campo <i>Cambra de Comerç de Barcelona</i>	Les xarxes socials: eines per generar negoci Albino Campo <i>Cambra de Comerç de Barcelona</i>	Solucions co-laboratives al núvol Alex Sánchez, <i>Vodafone España, SAU</i>					
	Sessió sobre el sector industrial als BRIX Jose M ^o Gomes <i>Cambra de Comerç de Barcelona</i>	La força de vendes de l'autònom Pere Bugés i Casas <i>Autònoms PIMEC</i>	Design thinking aplicat als serveis: la revolució Enric Bayó; Tomàs Garcia; Fernando Ozores <i>ACC10</i>						
	Speed networking <i>PIMEC</i>	Estratègies cooperatives en contractació pública internacional Isidre Sala; Jordi Escribà <i>ACC10</i>	CRM 2.0 - la gestió del client 360 Albino Campo <i>Cambra de Comerç de Barcelona</i>	Emprenedoria social en l'economia verda del territori: visió des de la custòdia del territori Jordi Pietx i Colom; Marc Vilahur Chiaraviglio; Pere Garet; Joan Vives i Garcia <i>Xarxa de Custòdia del Territori</i>					

Speed networking <i>PIMEC</i>	Accedir a nous mercats estrangers: Silicon Valley Anselm Bossacoma, Acc10 Mar Castro, ICEX <i>ACC10 / ICEX</i>	La venda per valors: Commodities/Premium Alejandro Martín <i>ESIC Campus Barcelona</i>	Les patents com a oportunitats de negoci Elisabet del Valle Alvaro <i>Programa Innova-UPC Barcelona Tech</i>	 GEC Vegeu el programa específic 	 WEB CONGRESS Vegeu el programa específic	 Vegeu el programa específic	EER Co-opetition Event
	Iniciar l'exportació a Amèrica Llatina avui Muntsa Vilalta <i>Amec</i>	5 claves para una estrategia comercial de éxito en tiempos de crisis Davide Menini <i>Col·legi Oficial d'Agents Comercials de Barcelona</i>	Barcelona Mobile World Capital: l'oportunitat d'un nou projecte industrial Ponent: a determinar <i>Barcelona Activa</i>				
	Mercat de la Xina l'oportunitat per deixar de parlar de crisis Manu Sánchez Monasterio <i>Club de Marketing de Barcelona</i>	ecommerce - el comercio electrónico, un negocio global Albino Campo <i>Cambra de Comerç de Barcelona</i>	Reptes de l'emprenedoria, model Kauffman Fastrac Eri Vázquez <i>Fundació KIM Barcelona</i>				
Speed networking	SoLoMo, promoció internacional del retail Victor de Francisco <i>ESCI - Escola Superior de Comerç Internacional</i>	Licitacions públiques, també per les pimes Albert Vilardaga <i>PIMEC, Petita i Mitjana Empresa de Catalunya</i>	Nuevos modelos de negocio online Iñaki Ecenarro Ponent: Representant del fons capital Risc <i>FirstTuesday</i>				

Programa dia 13

DIA 14	PALAU 1							PLAÇA UNIVERS	
	SALA 1	SALA 2	SALA 3	SALA 4				Carpa	
08:30h.	22@Breakfast: Corporate Entrepreneurship. Applying agile and lean concepts in organizations - Jerom								

10:00h OBERTURA PORTES

	ESTRATÈGIA I GESTIÓ EMPRESARIAL	FINANÇAMENT	EINES DE MÀRQUETING I COMUNICACIÓ	ALTRES CONFERÈNCIES	ÀREA NETWORKING 1	ÀREA NETWORKING 2	OIMP-OPEN INNOVATION MARKETPLACE	CARPA	PLAÇA UNIVERS
10:00h	Quatre maneres de fer créixer una empresa Social Point, Dexma, Etnia i Eureka Kids, 4 empreses moderades per Jaume Baró. <i>Barcelona Activa</i>	Terminis de pagament: una amenaça a les pimes Antoni Cañete Martos <i>PIMEC, Petita i Mitjana Empresa de Catalunya</i>	Xarxes socials, novetats i tendències Àlex Solà <i>Servei de Desenvolupament Empresarial</i>	Iniciatives locals d'impuls a la innovació Com impulsar la innovació empresarial? Quin paper hi juguen les administracions locals? En aquesta sessió debatrem alguns dels aspectes fonamentals per a l'impuls de la innovació empresarial des d'una òptica cost-benefici i d'impacte a mitjà i llarg termini. <i>Diputació de Barcelona</i>		Biz Networking <i>Jove Cambra Internacional de Barcelona</i>			
11:00h	Comptabilitat per a no comptables Pere Bugès <i>Autònoms PIMEC</i>	Business angels i capital labor: aliats en les primeres etapes Elena Rico <i>la Caixa</i>	Cómo vender en Redes Sociales Oscar Fuente <i>Asociación Seedrocket Angels</i>			Think you Networking for others	 Open Innovation Marketplace	Open Innovation Cross Sectorials	
12:00h	Emprenedoria social: afrontar nous reptes, obrir noves oportunitats Xavier López García; Maravillas Rojo; Maria Zapata; Gines de Hâro, Alfred Vernis <i>Departament d'Empresa i Ocupació-Generalitat de Catalunya</i>	Show me the money Sergi Niedzielski; Guifré Belloso <i>Barcelona Activa (Sessió en català)</i>	Digitalitzar-se o morir Jorge Aragón Lopez <i>Yell Publicidad</i>	The importance of International Networking for women's SMEs Mrs. Adela Subirana, Ambassador Ruth A. Davis, Mrs. Nancy Ploeger, Mrs. Anni Bodington <i>Barcelona Activa - Escola de Dones Emprendedores ODAME. Programa MED EMMA (Entrepreneurship Methodology Mediterranean Assistance)</i>	Matchings Reempresa: Espai de transmissió d'empreses <i>Reempresa</i>	Activitat organitzada per l'Institut de Cultura de Barcelona, amb el suport del MID Mercat d'Idees Disseny de BCD Barcelona Centre de Disseny			
13:00h	Estudi de casos: persones emprenedores, voluntats transformadores Eva Gispert; Juan Ruiz; Javier González <i>Departament d'Empresa i Ocupació - Generalitat de Catalunya</i>	Com tenir èxit amb els inversors privats Oriol Sans; Jaume Argerich <i>ACCÍO</i>	Què cal conèixer del mercat abans d'obrir un negoci Maria Lluïsa Solé Moro <i>Col·legi de Politòlegs i Sociòlegs de Catalunya</i>						

14:00h DESCANS

15:00h	Emprenedoria cooperativa: Quins sectors/activitats? Guillem Perdrix <i>Federació de Cooperatives de Treball de Catalunya</i>	Finançament de projectes tecnològics a l'inici Jaume Xarrié <i>Col·legi Enginyers Telecomunicació Catalunya</i>	Internet en la internacionalització de la pime Carles Revilla; Javier Velilla <i>ACCÍO</i>						
16:00h	La societat laboral com a model per sortir de la crisi Pere Puig <i>Federació Societats Laborals de Catalunya</i>	Ayoyando el emprendimiento e impulsando la eficiencia energética César Gallo <i>Fundación Repsol</i>	Aumenta la visibilidad de tu negocio en la red Marc Sanz <i>Google</i>		Networking ATJE <i>Associació Tecnològica Joves Emprendors</i>	Networking entre dones professionals <i>Círculo de Mujeres de Negocios</i>	 Open Innovation Marketplace	Open Innovation Cross Sectorials	
17:00h	Protecció i comercialització de tecnologies Isabel Duran; Pascual Segura <i>Fundació Bosch i Gimpera</i>	Préstamo participativo Cormac Leggett <i>ENISA Empresa nacional de Innovación</i>	Disseny com a llenguatge internacional Ferran Sesplugues <i>Fundació KIM Barcelona</i>						
18:00h	Cómo gestionar una startup que pasa de 1 a 100 empleados Vicente Arias <i>Asociación Seedrocket Angels</i>	Finançament no bancari per l'economia social Marc Lloveras <i>Institut Català de Finances</i>	¿Cómo ganarse la confianza del cliente online? Margarita Verdier Sánchez <i>Confianza online</i>		Professionals de la construcció al món <i>Col·legi d'Aparelladors de Barcelona</i>	Pendent de confirmació			

Nivell 0

SALA 3

SALA 4

SALA 5

SALA 6


Nivell 1




SALA 7
Auditori

SALA 8

SALA 2

ne S. Engel I Ramon Costa - Ajuntament de Barcelona i 22@Network - PALAU 3 - PLAÇA UNIVERS - CARPA

SPEED NETWORKING	INTERNACIONALITZACIÓ	ALTRES CONFERENCIES	INNOVACIÓ	HABILITATS DIRECTIVES	FMP FINANCE MARKETPLACE	SIME	Espai ACCIÓ	Espai ACCIÓ
Speed Networking PIMEC	Com iniciar-se en l'exportació Elisabet Coll-Vinent, Cambra de Comerç de Barcelona Montse Estela, ACCIÓ Alicia Giraldez, ICEX Milagros Valero, ICEX Cambra de Comerç de Barcelona, ACCIÓ, ICEX,		Oportunitats en turisme i gastronomia Manel Casanovas Turisme de Barcelona	The role of a NED and corporate mentoring Oliver Rothschild Gild International				
	Marroc: oportunitats per a les empreses catalanes Sandra Ferrer; Clàudia Auradell ACCIÓ	Selecció de mercats Marc Prat Cambra de Comerç de Barcelona	R+D cooperativa: guanya competitivitat innovadora Carles Miranda ACCIÓ	Creative Leadership for entrepreneurial challenge Christer Windelov-Lidzelius Biocat		SIME Veure programa específic	EER Co-opetition Event	Sessió 360° Model de Negoci
Speed Networking PIMEC	Instruments de finançament ICO Julia Álvarez, Instituto de Crédito Oficial ICO	Cerimònia d'entrega de premis de la 1a edició del Concurs Internacional Apps4bcn impulsat per l'Ajuntament de Barcelona i amb la col·laboració de Vodafone, Toshiba i BDigital	Innova amb el mètode DOIT: del repte a la solució Enric Bayó; Xavier Camps ACCIÓ	Sé tu propio coach. Éxito para emprendedores Mikah de Waart, Ferran Nuñez MIKAH DE WAART				
	Tech City: una oportunitat per les empreses de base tecnològica Roger Suárez ACCIÓ	Presentació estudi GEM Yancy Vaillant, Xavier López, Alberto Fernández Díaz Departament d'Empresa i Ocupació-Generalitat de Catalunya / Diputació de Barcelona	Disseny per millorar la qualitat de vida dels malalts d'Alzheimer Daniel Cid Moragas, Lluís Ruiz; Nuria Col; Sandra Poudevida ELISAVA Escola Superior de Disseny i Enginyeria de Barcelona / Fundació Pasqual Maragall.	Cómo convencer a alguien para que invierta en mi proyecto Manuel Marin, Ferran Nuñez Fundación EADA				

Speednetworking PIMEC	OPTIMITZACIÓ DE RECURSOS Factura electrònica: oblidat el paper! Andreu Bru PIMEC, Petita i Mitjana Empresa de Catalunya	Les persones empresàries i autònomes avui: equilibris en xarxa Ramon Vila, Anna Ferre Fundació Pimec acció social	2012: el año de la movilización Enric Jove ESIC Campus Barcelona	El reto de vender tu empresa en 2 minutos Joan Riera Col.laborador academic de ESADE				
	Com fer un estudi de mercat amb pocs recursos Claudia Vallvé Cid Col·legi de Politèlegs i Sociòlegs de Catalunya		Proyectos de innovación clústers i alianzas cooperativas Iñaki González, David Fargas, Jovita Iatorre, Marc Cabonell Departament d'Empresa i Ocupació-Generalitat de Catalunya	Relanza tu negocio: ¡Ahora o nunca! Claves, consejos y errores más comunes Joan Riera Col.laborador academic de ESADE				
Speednetworking Activitat organitzada pel MID Mercat d'Idees Disseny de BCD Barcelona Centre de Disseny amb el suport de l'Institut de Cultura de Barcelona	Doing better with less Jose Torres Caravaca Universitat Pompeu Fabra		Com crear empreses d'alt nivell d'innovació Amanda Alonso, Toni Laserna, Oriol Prat, Luis Zabala, Eric Teruel, Joan Carles Martínez Parc de Recerca UAB	I love bizness Luca dell'Oro ESIC Campus Barcelona (Sessió en Català)				
	Maximitzar recursos, més enllà de l'optimització Ignasi Cubiña Ecoemprenedors.cat		Innovar pensando en el usuario Jordi Prats Ineedit Strategic Design Lab	Las claves para evitar los errores más comunes en etapas de lanzamiento y rápido crecimiento Joan Riera Col.laborador academic d'ESADE				

Estratègia i gestió empresarial

Com organitzar la teva empresa per fer-la més eficient.

13
Juny

El networking global

10:00 h. Sala 1 Palau 1

Situant el networking com a element clau dins de l'emprenedoria i el creixement empresarial, Gild International dona suport a les connexions de valor a nivell local i internacional per potenciar el desenvolupament empresarial.

Marc Ambrock, President - Gild International

Laura Pelegrín, General manager - Gild International



Què he de fer per crear una empresa? I quant val?

11:00 h. Sala 1 Palau 1

Repassem els aspectes bàsics que cal tenir en compte a l'hora de crear una empresa. També sabrem quant ens costarà posar-la en marxa.

Emilia Rovira Port, Tècnica creació d'empreses

- Barcelona Activa

Barcelona Activa



Cas d'èxit en logística e-commerce: factors a tenir en compte per triar un bon operador

12:00 h. Sala 1 Palau 1

El Club del Bebé, referent en botigues *online* especialitzades en productes exclusius per a nadons, està obtenint gran èxit, gràcies a l'acurada selecció dels seus productes i a la seva gran agilitat logística aconseguida amb els productes comerç electrònic de Correos.

Ivan Beredas Rosa, Analista web / Soci fundador - elclubdelbebe.com



Reempresa: cedir l'èxit empresarial

13:00 h. Sala 1 Palau 1

Què és la Reempresa? Coneix un nou model d'emprenedoria que posa en contacte empreses, emprenedors i empresaris i que permet la cessió de l'èxit empresarial a Catalunya a través de la compra-venda d'empreses.

Albert Colomer i Espinet, Director - Centre de Reempresa de Catalunya



La RSE i les empreses d'inserció: exemples de col·laboració

15:00 h. Sala 1 Palau 1

Les aliances entre empreses ordinàries i empreses d'inserció són una bona estratègia de creixement i d'implantació de la RSE. Explicarem dues experiències d'èxit en aquest sentit: Hotel Princess amb Trinijove i ACESA amb la Fundació Formació i Treball

Xavier López Garcia, Director general d'Economia Social i Cooperativa i Treball Autònom - Departament d'Empresa i Ocupació - Generalitat de Catalunya

Ignasi Parody - Trinijove

Albert Alberich - Formació i Treball

Departament d'Empresa i Ocupació - Generalitat de Catalunya



El marc legal de treball autònom dependent

16:00 h. Sala 1 Palau 1

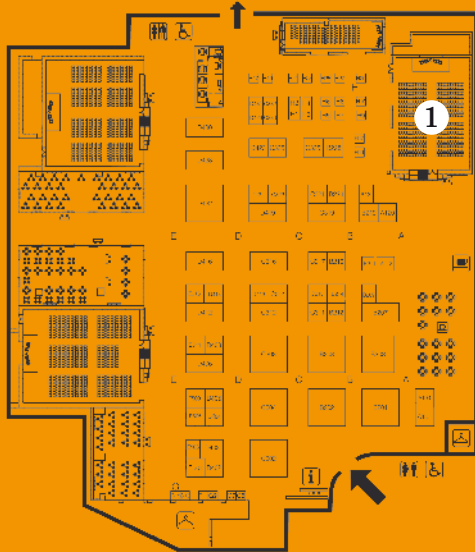
En quin marc legal desenvolupa la seva activitat l'autònom dependent? Quins drets individuals i col·lectius té? Quines obligacions ha d'assumir? Com pot exercir els teòrics drets que li reconeix l'estatut del treball autònom?

Jordi Gutiérrez, Secretari General- FS TRADE-CCOO

Federació Sindical de Treballadors Autònoms Dependents



Palau 1 - Sala 1





Amb Barcelona Activa trobaràs el camí més fàcil per emprendre o fer créixer el teu negoci

/ Consulta les activitats i eines on line de suport als
emprenedors i a les empreses a bcn.cat/empresa



Ajuntament de
Barcelona

[bcn.cat/
empresa](http://bcn.cat/empresa)
facebook.com/barcelonactiva
twitter.com/barcelonactiva

Barcelon**a**ctiva

Passió Creativitat
Innovació Motivació
Cooperació Cooperació
Passió Idees
Internacionalització
Idees Innovació
Creativitat

**VOLS CREAR
LA TEVA
EMPRESA?**

www.inicia.gencat.cat

**VOLS FER
CRÉIXER EL TEU
PROJECTE?**

www.acc10.cat

**BUSQUES
FINANÇAMENT?**

www.gencat.cat/finempresa

Des de la Generalitat de Catalunya et donem suport i t'assessorem a desenvolupar el teu projecte, vine al nostre estand. **T'hi ajudarem.**

Bizbarcelona. Recinte Montjuïc 1, Pavelló 1, Estand C304. Fira de Barcelona.



Generalitat de Catalunya

La cooperativa, empresa del segle XXI: un món de possibilitats

17:00 h. Sala 1 Palau 1

En aquesta conferència explicarem les possibilitats de la fórmula cooperativa per a la creació d'empreses i el creixement empresarial. El model empresarial cooperatiu té característiques que el fan especialment competitiu en el segle XXI, com és la seva aposta per les persones i per la cooperació.

Xavier López, Director general d'Economia Social i Cooperativa i Treball Autònom

Departament d'Empresa i Ocupació - Generalitat de Catalunya



Relació necessària advocat - emprenedor

18:00 h. Sala 1 Palau 1

En aquesta ponència es pretén fer èmfasi en la necessitat que un emprenedor i empresari compti amb els serveis oferts pels advocats al llarg de tota la vida de la seva activitat econòmica.

Carlos Valls Martínez, Diputat Junta de Govern de l'ICAB

Il·lustre Col·legi d'Advocats de Barcelona (ICAB)



Estudi de casos: persones emprenedores, voluntat transformadora

13:00 h. Sala 1 Palau 1

Presentació de casos d'emprenedoria social. Diàleg entre tres emprenedors socials que expliquen la seva experiència.

Eva Gispert, Emprenedora social - Generalitat de Catalunya

Juan Ruiz, gerent - Teixidors SCCL

Javier González, emprenedor social - ABCD Español



Emprenedoria cooperativa: quins sectors/activitats?

15:00 h. Sala 1 Palau 1

Els objectius de la conferència són donar a conèixer sectors i activitats proclius a l'opció d'empresa cooperativa, així com presentar els trets definitoris del model cooperatiu en relació amb altres tipus d'organitzacions.

Guillem Perdrix, Gerent - Federació de Cooperatives de Treball de Catalunya



La societat laboral com a model per sortir de la crisi

16:00 h. Sala 1 Palau 1

Els emprenedors que vulguin crear una empresa han de conèixer totes les possibilitats que existeixen, tant si tenen una feina en l'actualitat com si no.

Un dels objectius prioritaris de FESALC és promocionar i fomentar la creació d'empreses, amb l'autoocupació com a finalitat. La societat laboral és una manera de crear ocupació estable al territori.

Pere Puig, President - Fesalc



Protecció i comercialització de tecnologies

17:00 h. Sala 1 Palau 1

S'explicarà com es protegeixen davant de les imitacions les tecnologies en les quals s'han invertit diners. Aquestes, molt sovint, es poden aplicar a més d'un producte i a diversos segments de mercat. S'explicarà la millor manera de comercialitzar-les.

Isabel Duran Lázaro, Project Manager - Àrea de Valorització i Llicències - Fundació Bosch i Gimpera - UB

Pascual Segura Cámara, Director del Centre de Patents de la Universitat de Barcelona



Com gestionar una startup que passa d'1 a 100 treballadors en un any

18:00 h. Sala 1 Palau 1

La conferència està centrada en el cas d'Offerum. Dóna les claus sobre les accions i estratègies que s'han de portar a terme per dirigir un equip amb un creixement exponencial en molt pocs mesos.

Vicente Arias, CEO i cofundador d'Offerum i SeedRocket



14
Juny

Quatre maneres de fer créixer una empresa

10:00 h. Sala 1 Palau 1

Quatre casos d'èxit explicats pels seus protagonistes. Veurem quatre maneres diferents de fer créixer una empresa: des de fer una joint venture amb un soci estratègic fins a cedir accionariat i control a canvi de capital per finançar aquest creixement.

Andres Bou (Social Point), Joan Pinyol (Dexma) David Pellicer (Etnia Barcelona) i Erik Mayol (Eureka Kids)

4 empreses moderades per Jaume Baró, Director Operatiu d'Empresa a Barcelona Activa



Comptabilitat per a no comptables

11:00 h. Sala 1 Palau 1

La comptabilitat dóna una informació molt valuosa a la nostra empresa. En la sessió es presentarà un nou enfocament de la comptabilitat i noves eines que faciliten el coneixement per guanyar eficiència en la gestió de les petites empreses i dels autònoms.

Pere Bugés Casas, Secretari General - Autònoms PIMEC



Emprenedoria social: afrontar nous reptes, obrir noves oportunitats

12:00 h. Sala 1 Palau 1

Ponència i taula de diàleg amb la participació d'experts i coneixedors de l'emprenedoria social.

Ginés Haro, The Guardian

Maravillas Rojo, Directora del Programa d'Emprenedoria Social de la Generalitat de Catalunya

Xavier López, Director general d'Economia Social i Cooperativa, Departament d'Empresa i Ocupació - Generalitat de Catalunya

Maria Zapata, Directora d'Operacions Internacionals d'Ashoka Europa

Alfred Vernis, Director de programes formatius d'Esade



Finançament

13
Juny

Informa't de com aconseguir finançament públic i/o privat. Formació financera.

Els reptes de creixement per a la pime industrial

11:00 h - Sala 2 - Palau 1

Caixa Capital Rise, juntament amb CDTI i IESE, crea el primer instrument financer adreçat a les primeres etapes d'aquestes empreses.

Carles Trenchs Sainz de la Maza, Secretari General - Caixa Capital Rise



Com plantejar una sèrie B

12:00 h - Sala 2 - Palau 1

Lluís Font, CEO - Syncro Tech

Daniel Sánchez, Nauta Capital

Moderador: Carlos Blanco, Fundador de Grupo ITnet y First Tuesday



Donant suport al treballador autònom

13:00 h - Sala 2 - Palau 1

En aquesta sessió es donaran a conèixer actuacions de foment, consolidació, eines de gestió i noves línies de finançament per als autònoms.

Juan Longay, Cap de Servei d'Emprenedoria, Generalitat de Catalunya



L'ajornament tributari: eina per als empresaris

15:00 h - Sala 2 - Palau 1

L'ajornament tributari, en aquests temps de poca liquiditat i restricció creditícia, permet a l'empresari endarrerir i fraccionar el pagament quan no disposa de liquiditat per atendre'l o bé necessita aquests recursos per a altres finalitats.

Joan M. Gimeno Bou, Membre de la comissió Econòmico-fiscal de PIMEC

Jacint Soler Matutes, Membre de la Comissió Econòmico Fiscal - PIMEC



Parlant amb els àngels

16:00 h - Sala 2 - Palau 1

Donar a conèixer la figura del business angel com un nou recurs de finançament. Com a director d'una xarxa d'inversors privats, l'Albert Colomer coneix de primera mà les dificultats amb les quals es troben actualment les pimes per accedir al finançament.

Albert Colomer Espinet, Director - Business Angels Network Catalunya



El pla de negoci: claus per atraure l'interès

17:00 h - Sala 2 - Palau 1

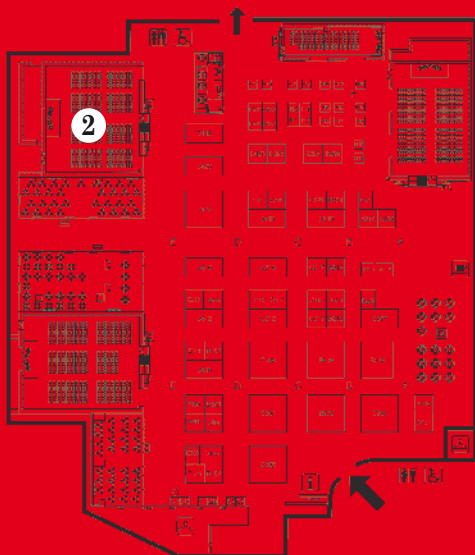
Moltes bones idees no troben finançament perquè els emprenedors no han reflexionat, plantejat bé o plasmat determinats aspectes en un pla de negoci. Reflexionarem sobre el negoci, el pla econòmic financer i l'anàlisi dels mercats i dels competidors.

Alberto Fernández Terricabras, Professor de IESE Business School

Director de FINAVES, IESE Business School



Palau 1 - Sala 2



Crowdfunding. Un nou canal de financiació

18:00 h - Sala 2 - Palau 1

Congrés sobre crowdfunding que es dividirà en: 1. Explicació i posicionament del fenomen del crowdfunding / 2. Aplicacions / 3. Casos d'èxit. Exposició d'un projecte finançat de cada vessant / 4. Taula rodona sobre crowdfunding per a startups.

Ramon Saltor, Gerent - The Crowd Angel

Joan Sala – Responsable Verkami

Jordi Priu – Inversor

Francisco Carrero – CEO de BrainSINS

Jaume Argerich, moderador



Finançament de projectes tecnològics a l'inici

15:00 h - Sala 2 - Palau 1

Presentarem a empresaris i emprenedors les claus per obtenir finançament. Quins projectes són més atractius? Què valora l'inversor? Quins instruments hi ha disponibles ara mateix? Quin és el moment per cercar aquest tipus de finançament?

Jaume Xarrié, Vocal - Fons Enginyers



Donant suport a l'emprenedoria i impulsant l'eficiència energètica

16:00 h - Sala 2 - Palau 1

César Gallo - Fundació Repsol



Préstec participatiu

17:00 h - Sala 2 - Palau 1

Una alternativa per al finançament de les pimes. Línies de finançament d'ENISA.

Cormac Leggett, Tècnic del departament de Relacions Institucionals d'ENISA



Finançament no bancari per a l'economia social

18:00 h - Sala 2 - Palau 1

Taula rodona amb directius d'empreses rellevants de l'economia social que compartiran la seva experiència en la utilització de sistemes de finançament no bancari: títols, préstecs participatius, capital, préstecs a socis, etcètera.

Marc Lloveras Llavina, Director - Sicoop



14
Juny

Terminis de pagament : una amenaça a les pimes

10:00 h - Sala 2 - Palau 1

Les mesures que la Plataforma Multisectorial contra la Morositat acaba de remetre al nou equip de govern se centren a reduir la morositat, facilitar l'accés de les empreses al crèdit i millorar la liquiditat empresarial a curt termini.

Antoni Cañete Martos,
Secretari General - PIMEC



Business angels i capital llavor: aliats en les primeres etapes

11:00 h - Sala 2 - Palau 1

En el seu primer any d'activitat, Caixa Capital Micro –el fons de microcapital risc de La Caixa– ha invertit 2 milions d'euros i ha palanquejat amb tercers inversors més de 4,5 milions.

Elena Rico, Directora Caixa Capital Micro - Caixa Capital Risc



Show me the money

12:00 h - Sala 2 - Palau 1

Es presentaran les vies de finançament més habituals per crear i fer créixer una empresa.

Sergi Niedzielski, Tècnic de Finançament - Barcelona Activa

Guifré Belloso, Tècnic de Finançament - Barcelona Activa

Barcelona Activa



Com tenir èxit amb els inversors privats

13:00 h - Sala 2 - Palau 1

En aquesta sessió s'aprofundirà en les fases del procés d'inversió per entendre les raons de l'èxit o del fracàs en els contactes entre emprenedors i business angels.

Oriol Sans, Gerent de Finançament, ACCIÓ - Generalitat de Catalunya

Jaume Argerich, Assessor d'emprenedors i inversors.



Eines de màrqueting i comunicació

Promocionar la meua empresa:
màrqueting 2.0,
xarxes socials,
cloud computing,
campanyes,
reposicionament.

13
Juny

Màrqueting de guerrilles

10:00 h - Sala 3 - Palau 1

Conèixer a fons les bases del màrqueting de guerrilla per poder implantar-les a les nostres estratègies de màrqueting i comercials poc convencionals, basades en l'enginy i l'audàcia, dins d'un marc de recursos limitats.

Albert Iglesias, Formador - ESIC Barcelona



Fer un pla de màrqueting

11:00 h - Sala 3 - Palau 1

Tan important com tenir un bon producte és saber-lo vendre i donar-lo a conèixer. Per això és bàsic fer una reflexió prèvia al llançament per mitjà del pla de màrqueting.

Jorge Serra Laguarda, Director de Marketing - ESADECREAPOLIS



Noves oportunitats de negoci amb .cat

12:00 h - Sala 3 - Palau 1

El .cat com a eina de màrqueting i segmentació de mercat (Jordi Iparraguirre). Estratègia d'Internet del FC Barcelona (Xavier Gracia, <http://www.fcbarcelona.cat>) i de Munich Sports (Xavier Berneda, <http://www.munich.cat>).

Jordi Iparraguirre, Director - Fundació puntCAT



L'home que entrenava webs: una història sobre optimització de pàgines web i comerç

13:00 h - Sala 3 - Palau 1

Fermín Palaus - Director d'Experiència de Client Arsys



Sobreviure a les xarxes socials

15:00 h - Sala 3 - Palau 1

Evitar alguns errors comuns quan ens iniciem en les xarxes socials i construir una estratègia amb lògica són dos aspectes fonamentals per a totes aquelles persones que desitgin relacionar-se amb aquest nou entorn digital.

Jordi Camós, Formador - ESIC Barcelona



Etnografia digital: coneix els teus consumidors

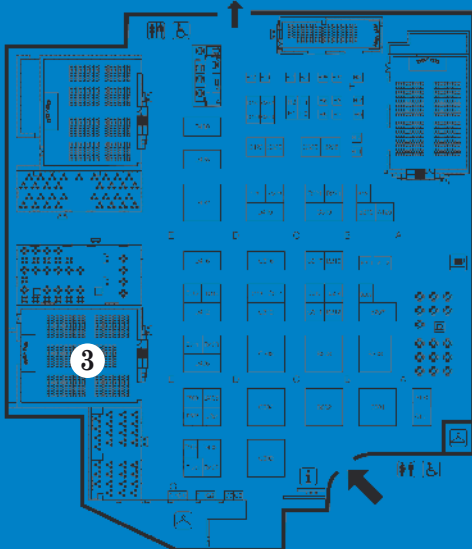
16:00 h - Sala 3 - Palau 1

Aprofita el potencial de les xarxes socials per saber què opinen els teus consumidors i els consumidors de la teua competència. D'aquesta manera se'n poden extreure conclusions i definir un pla d'acció.

Daniel Dévai Epsilon, Director de Social Media - ESADECREAPOLIS



Palau 1 - Sala 3



Xarxes socials i pimes: tot el que sempre heu volgut saber i mai us han contestat

17:00 h - Sala 3 - Palau 1

Analitzarem com les pimes estan utilitzant les xarxes socials, amb quins objectius i quin és el retorn real de la inversió.

Sílvia Ros Argerich, Responsable Xarxes Socials de PIMEC



Obrir nous mercats online

18:00 h - Sala 3 - Palau 1

Per als projectes online la internacionalització no és una opció, sinó una obligació. No obstant això, hi ha un seguit de dificultats que s'han de superar. Moderarà Carlos Blanco, fundador de First Tuesday i BA

Marc Vidal, Inversor Privado - IDODI

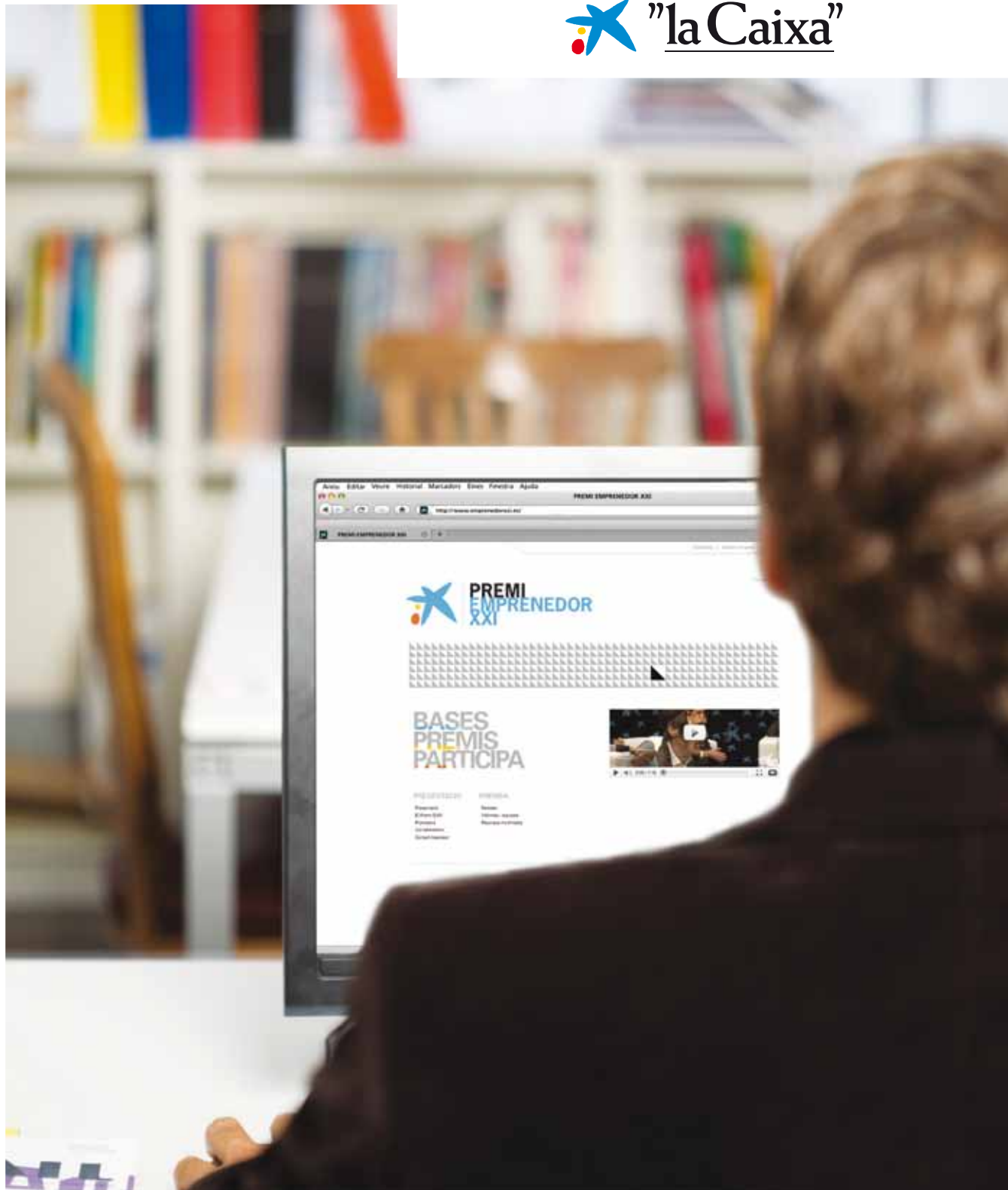
Vicens Martí, CEO - Akamon Entertainment



arsys.es
arsys es cloud

Fomentar la innovació és el nostre compromís

A "la Caixa", impulsar les iniciatives dels emprenedors i de les empreses innovadores és un **compromís** amb el progrés del teixit empresarial i de tota la societat. Perquè la responsabilitat corporativa forma part de la nostra essència i ens impulsa cap al futur.



14
Juny

Xarxes socials, novetats i tendències (keep calm)

10:00 h - Sala 3 - Palau 1

La conferència tracta tendències, valors, canvis socials i tecnologies presents a les xarxes socials, que estan succeint en aquests moments i als quals ens podem adherir, i latents, que estan a punt d'arribar a una massa crítica.

Àlex Solà, soci - Bamboo and You, SCP
Servei de Desenvolupament Empresarial



Vendre a les xarxes socials

11:00 h - Sala 3 - Palau 1

La conferència té com a objectiu explicar als assistents les diferents tàctiques i eines de màrqueting online que les empreses poden dur a terme per potenciar les vendes dels seus productes i serveis.

Oscar Fuente, Director d'Àrea Interactiva,
mentor de Seedrocket



Digitalitzar-se o morir

12:00 h - Sala 3 - Palau 1

Internet ha canviat les empreses. S'enfronten a tot un univers de possibilitats: e-commerce, màrqueting mòbil... Nosaltres fa molt temps que som al teu costat i sabem què necessites per posicionar-te davant dels teus competidors. Vine a veure'ns.

Jorge Aragón López, Responsable Territorial Catalunya de Yell Publicidad



Què cal conèixer del mercat abans d'obrir un negoci

13:00 h - Sala 3 - Palau 1

L'objectiu de la conferència és oferir les directrius bàsiques per desenvolupar una investigació comercial que doni a conèixer els diferents perfils de clients, la competència i les característiques del mercat.

Maria Lluïsa Solé Moro, Prof. Dep. Economia i Organització d'Empreses UB, Col·legi de Politòlegs i Sociòlegs de Catalunya



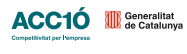
Internet en la internacionalització de la pime

15:00 h - Sala 3 - Palau 1

Internet està redefinint els processos empresarials. En aquesta sessió es volen mostrar eines que ajuden a definir l'estratègia d'internacionalització i explicar la metodologia per estructurar el pla de màrqueting digital internacional.

Carles Revilla, Àrea d'Assessorament Empresarial, ACCIÓ - Generalitat de Catalunya

Javier Velilla, Consultor de Màrqueting i Branding, Comuniza.



Augmenta la visibilitat del teu negoci a la xarxa

16:00 h - Sala 3 - Palau 1

Des de Google volem presentar les múltiples solucions publicitàries a l'abast de qualsevol empresa, independentment de la grandària que tingui i del seu pressupost de màrqueting.

Marc Sanz, Advertising Operations Associate - Google



Disseny com a llenguatge internacional

17:00 h - Sala 3 - Palau 1

Cas d'estudi: CAWANA, un model de negoci basat en el disseny i la creativitat permet a empreses reduir en gran mesura la seva estructura, ja que l'aportació de valor es genera a partir de l'excel·lència en la gestió dels intangibles: com la marca, el disseny de producte, el servei, la reputació, la notorietat, etc.

Ferran Sesplugues, Project Manager



Com guanyar-se la confiança del client online?

18:00 h - Sala 3 - Palau 1

La competència a Internet és cada vegada major, així com l'interès de les webs per comptar amb un distintiu de qualitat a la Xarxa. T'expliquem com superar les barreres de comprar a Internet a través del Segell de referència a Espanya.

Margarita Verdier Sánchez, Directora de Desarrollo y Marketing, Confianza ONLINE





Treballem per crear noves iniciatives empresarials

Enfortim els centres locals de serveis a les empreses. Fomentem la cultura emprenedora. Impulsem projectes de suport a la creació, la consolidació i el creixement de les iniciatives empresarials. Donem suport als plans locals d'innovació i activació en sectors estratègics. Millorem la qualitat i quantitat de les infraestructures de promoció econòmica, per mitjà de la dinamització dels polígons d'activitat econòmica.

[**bons serveis per als ajuntaments**
més benestar per a la ciutadania]

www.diba.cat/empresa



**Diputació
Barcelona**

biz franquícies

Com crear una franquícia
i invertir-hi.

13
Juny

10:00 h.-10:45 h. Sala 4 - Palau 1

Conferència inaugural: el repte de la franquícia, una experiència real

A càrrec de Jacint Pallejà, multifranquiciat de Natura. Presentat per Xavier Vallhonrat, President de l'AEF.



10:45 h.-11:30 h. Sala 4 - Palau 1

Claus d'èxit d'un negoci de retail

A càrrec d'Àngel Amat, Soci-consultor de FDS Consulting.



11:30 h.-12:15 h. Sala 4 - Palau 1

L'oportunitat de franquiciar

Presentat per Tormo Asociados, amb la participació de dues empreses franquiciadores.



12:15 h.-13:00 h. Sala 4 - Palau 1

Obrir un negoci per franquiciar-lo

A càrrec d'Adrià Soler, Soci-director de FDS Consulting.



13:00 h.-13:45 h. Sala 4 - Palau 1

1.000 oportunitats de franquícia

Presentació a càrrec de Tormo Asociados.



16:00 h.-16:45 h. Sala 4 - Palau 1

Obrir un negoci propi o comprar una franquícia? Com resoldre dubtes

A càrrec de FDS Consulting.



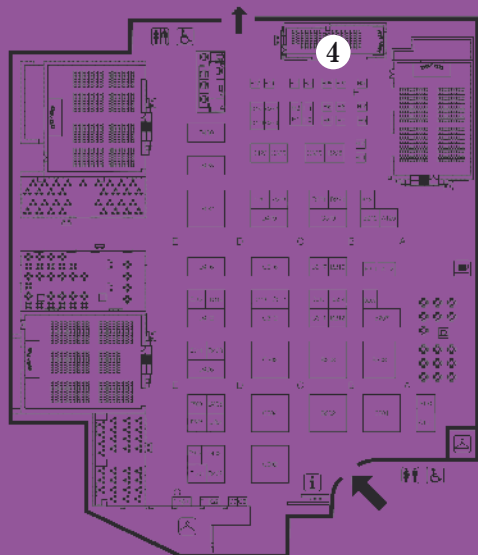
16:45 h.-17:30 h. Sala 4 - Palau 1

Trobada entre empresaris i inversors

Networking moderat per Tormo Asociados i adreçat a tot tipus de negocis i pimes.



Palau 1



Internacionalització

Tot el que necessites saber per internacionalitzar-te i accedir a nous mercats exteriors.

13
Juny

Entrepreneurial Business Opportunities in NYC/NY

10:00 h - Sala 3 - Palau 5

Aquesta sessió revisa les oportunitats i els recursos disponibles per ajudar els emprenedors a entendre el mercat de l'estat i la ciutat de Nova York i accedir-hi: recursos d'investigació disponibles, mineria de dades per determinar l'accés al mercat, competència, etc.

Nancy Ploeger, President -
Manhattan Chamber of Commerce

BarcelonActiva



Sessió sobre el sector industrial als BRIX

12:00 h - Sala 3 - Palau 5

Presentació de les oportunitats que els BRIX ofereixen a les pimes catalanes i els aspectes clau a tenir en compte en mercats emergents. Per on comencem? Quina forma d'implantació a l'exterior escollim? Explicació de casos pràctics.

Josep Maria Gomes Chiquero, BRIC markets
& Supply Chain specialist



Cambra de Comerç
de Barcelona

Estratègies cooperatives en contractació pública internacional

13:00 h - Sala 3 - Palau 5

Sessió en què es proposa una estratègia cooperativa que maximitzi les possibilitats d'aconseguir contractes d'organismes internacionals, com ara la Comissió Europea, el Banc Mundial, el Banc Interamericà de Desenvolupament i les Nacions Unides.

Isidre Sala, Gerent àrea de Contractació Pública Internacional,
ACC10 - Generalitat de Catalunya

Jordi Escribà, Àrea de Contractació Pública Internacional,
ACC10 - Generalitat de Catalunya



Accedir a nous mercats estrangers: Silicon Valley

15:00 h - Sala 3 - Palau 5

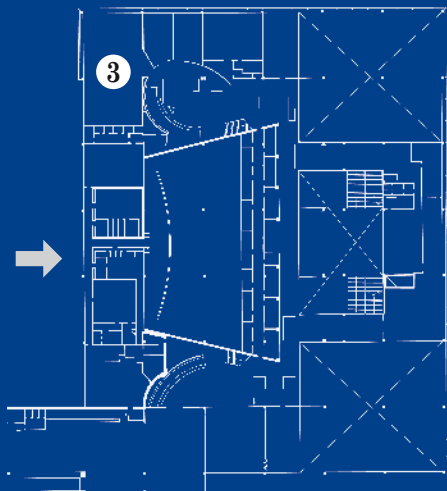
Sessió en la qual s'exposaran les oportunitats que presenta Silicon Valley per als emprenedors i els empresaris.

Anselm Bossacoma, Executive Director - ACC10 | SILICON VALLEY.

Mar Castro, Directora Adjunta a la Divisió de Promoció
Servicis de l'ICEX i responsable de l'Spain Tech Center de San Francisco



Palau 5. Nivell 2 - Sala 3



Mercat de la Xina: l'oportunitat per deixar de parlar de crisi

17:00 h - Sala 3 - Palau 5

Claus per integrar cultura i estratègia de negoci en un pla de màrqueting per al mercat de la Xina. La sessió es dirigeix a empreses occidentals que assisteixen a la caiguda en picat de les seves vendes.

Manu Sanchez Monasterio, Presidente
China Marketing Center



SoLoMo, promoció internacional del retail

18:00 h - Sala 3 - Palau 5

Les últimes tècniques de promoció internacional del retail es basen en el concepte del SoLoMo (Social, Local, Mobile). Es tracta d'utilitzar les eines online socials, locals i mòbils per donar la màxima visibilitat d'un establiment comercial a un potencial client.

Victor de Francisco, Director General,
Reexporta



Marroc: oportunitats per a les empreses catalanes

11:00 h - Sala 3 - Palau 5

Sessió en la qual es presentaran els sectors amb més oportunitats per a les empreses catalanes. Es parlarà de les relacions comercials amb Catalunya i dels principals eixos de desenvolupament del país marroquí.

Sandra Ferrer, Cap Mercats d'Àfrica / Orient Mitjà, ACCIÓ - Generalitat de Catalunya

Clàudia Auradell, Tècnica Mercats d'Àfrica / Orient Mitjà, ACCIÓ - Generalitat de Catalunya



Instruments de finançament ICO

12:00 h - Sala 3 - Palau 5

Necessites finançament per crear el teu negoci? Coneix els productes financers que t'ofereix l'ICO, pensats per ajudar-te a iniciar la teva aventura empresarial o per fer-la créixer.

Julia Álvarez, Àrea Gestió de Mediación, Instituto de Crédito Oficial



Tech City: una oportunitat per a les empreses de base tecnològica

13:00 h - Sala 3 - Palau 5

Sessió en la qual es vol donar suport a les empreses de base tecnològica per implantar-se a Londres, el trampolí que permet accedir al mercat dels Estats Units, la Commonwealth i el Pròxim Orient.

Roger Suárez, Director CPN - Londres, ACCIÓ - Generalitat de Catalunya



14
Juny

Com iniciar-se en l'exportació

10:00 h - Sala 3 - Palau 5

Sessió que presentarà les eines de gestió i comercialització per iniciar l'activitat en els mercats internacionals. S'informarà de les eines i els ajuts que ACCIÓ posa a l'abast i es parlarà de les institucions que donen suport a la internacionalització.

Elisabet Coll-Vinent, Directora Departament Internacional
Cambra de Comerç de Barcelona

Ramón Camí, gerent d'Iniciació a la Internacionalització,
ACCIÓ-Generalitat de Catalunya.

Alicia Giraldez, cap de departament (ICEX) - Barcelona

Milagros Valero, Cap de Serveis d'Informació ICEX - Barcelona



Sessió de selecció de mercats

11:00 h - Sala 4 - Palau 5

Estratègia i selecció de mercats: sessió dirigida específicament a empreses i emprenedors amb vocació internacional (amb poca experiència o gens) per facilitar informació i eines per a la selecció i estratègia de mercats estrangers.

Marc Prat, Tècnic departament internacional



Cambra de Comerç
de Barcelona

Vendes

Noves estratègies de venda, vendes online.

13
Juny

Uns lluiten per vendre, a d'altres en canvi els compren. Saps per què?

10:00 h - Sala 4 - Palau 5

Taller per descobrir i entendre els clients: el centre del negoci. S'explicaran diferents tècniques per interactuar amb ells i detectar les seves necessitats, així com eines per processar la informació obtinguda i identificar oportunitats de negoci.

Enric Bayó, Cap d'Innovació

Miquel Àngel Oliva, Fundador Novagroup



Les xarxes socials: eines per generar negoci

11:00 h - Sala 4 - Palau 5

Explicació de com i per a què ens poden servir les xarxes socials, com les podem utilitzar i quin cost pot tenir usar-les per a la publicitat de la nostra empresa.

Albino Campo, Responsable serveis TIC -
Cambra de Comerç



Cambra de Comerç
de Barcelona

La força de vendes de l'autònom

12:00 h - Sala 4 - Palau 5

Autònom, però no sol. Respostes per resoldre la necessitat de disposar d'una estratègia de màrqueting, vendes i comunicació. També s'oferiran opcions per multiplicar les teves capacitats. Sessions per elaborar un pla de vendes i obtenir eines per executar la comercialització i la comunicació.

Pere Bugés i Casas, Expert en màrqueting i vendes - Autònoms PIMEC



CRM 2.0: la gestió del client 360

13:00 h - Sala 4 - Palau 5

Visió pràctica de la gestió del client com un conjunt d'estratègies de negoci, màrqueting, comunicació i infraestructures dissenyades amb l'objectiu de reforçar la relació. Sessió amb exemples i casos pràctics.

Albino Campo, Responsable TIC -
Cambra de Comerç de Barcelona



Cambra de Comerç
de Barcelona

La venda per valors: Commodities / Premium

15:00 h - Sala 4 - Palau 5

Quin valor percep el client del teu producte? Has identificat els elements que resten valor al producte als ulls dels teus clients? La resposta és la clau per a la comercialització i per saber si ets a la lliga dels commodities o dels premium.

Alejandro Martín, Director del Departament de
Vendes - ESIC Barcelona



5 claus per a una estratègia comercial d'èxit en temps de crisi

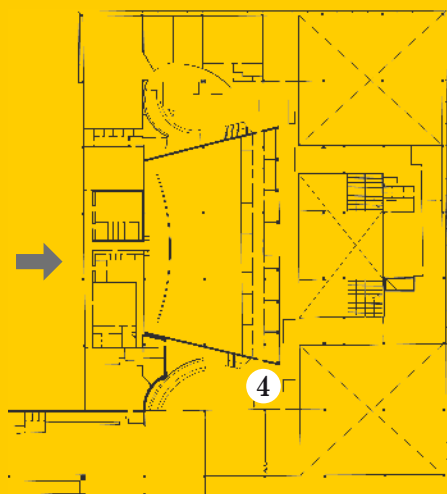
16:00 h - Sala 4 - Palau 5

Descriure les claus principals per dur a terme una estratègia comercial d'èxit, ser influents en les decisions de compra dels clients i tancar els millors acords.

Davide Menini, Consultor ESVEN



Palau 5. Nivell 2 - Sala 4



E-commerce: el comerç electrònic, un negoci global

17:00 h - Sala 4 - Palau 5

Sessió per conèixer les claus de l'e-commerce i les oportunitats per a qualsevol empresa amb una marca o producte competitiu.

Albino Campo, responsable TIC -
Cambra de Comerç de Barcelona



Cambra de Comerç
de Barcelona

Licitacions públiques, també per les pimes

18:00 h - Sala 4 - Palau 5

Claus per identificar i estructurar propostes exitoses per accedir al mercat de licitacions públiques.

Albert Vilardaga, Director de Desenvolupament Econòmic
Territorial, PIMEC / Everis



Innovació

Tendències,
innovació sectorial,
sectors emergents,
noves oportunitats
de negoci.

13
Juny



Veure pàgina 45



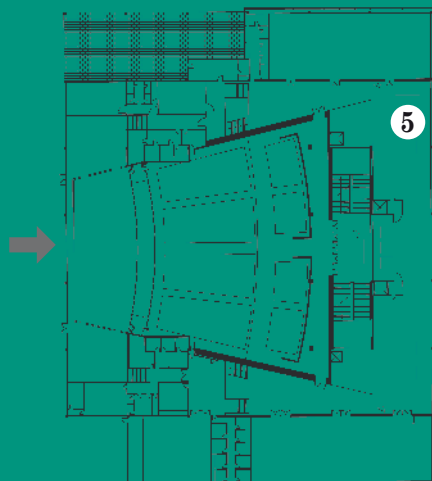
Veure pàgina 46



GLOBAL TALKS
ON INNOVATION &
ENTREPRENEURSHIP

Veure pàgina 44

Palau 5. Nivell 3 - Sala 5



La sostenibilitat com a oportunitat

10:00 h - Sala 5 - Palau 5

En l'actualitat cal una nova mentalitat per replantejar la manera de fer les coses. En aquesta sessió es presentarà el concepte d'emprenedoria cool&conscious i s'identificaran els factors d'èxit d'aquesta mena d'iniciatives en la conjuntura actual.

Roger Ylla, Cap de Noves Oportunitats de Negoci, ACCIÓ - Generalitat de Catalunya

Elena Salcedo, Co-fundadora-BECO

Pepe Barguñó, Thinking Mu,
Hope Paper i Mercat Local



Solucions col·laboratives al núvol

11:00 h - Sala 5 - Palau 5

La millor manera de rendibilitzar els recursos en una empresa. Amb els serveis a la xarxa es poden mobilitzar les aplicacions del negoci d'una manera ràpida i senzilla, sense haver de fer despeses en infraestructures.

Alex Sánchez, Sales Manager
Vodafone Catalunya



Design Thinking aplicat als serveis: la revolució

12:00 h - Sala 5 - Palau 5

La innovació en serveis és un repte per a moltes empreses. La metodologia design thinking aporta eines senzilles per entendre les necessitats del client i millorar l'experiència de l'usuari, la qual cosa permet diferenciar-se i guanyar diners.

Enric Bayó, Cap de la Gestió de la Innovació ACCIÓ - Generalitat de Catalunya

Tomàs Garcia, Director de Projectes d'Innovació - BuenaIdea

Fernando Ozores, Responsable de
Desenvolupament de Negoci - BuenaIdea



Emprenedoria social en l'economia verda del territori: visió des de la custòdia del territori

13:00 h - Sala 5 - Palau 5

Representants d'entitats de la Xarxa de Custòdia del Territori (XCT) explicaran i posaran en valor com la conservació del territori i la seva biodiversitat generen noves oportunitats de negoci en l'economia social i rural (hàbitats naturals, economia verda, ecoturisme, etcètera).

Jordi Pietx i Colom, Director XCT i emprenedor social Ashoka-Xarxa de Custòdia del Territori

Marc Vilahur Chiaraviglio, Director-Fundació Emys

Pere Garet, Finca La Font a Lluçà

Joan Vives i Garcia, Coordinador L'Hort de la Sinia



Les patents com a oportunitats de negoci

15:00 h - Sala 5 - Palau 5

Presentació dels conceptes bàsics de patents des d'un punt de vista de comercialització. Com les tecnologies patentades a la universitat poden representar noves oportunitats de negoci per a les empreses.

Elisabet del Valle Alvaro, Licensing Manager,
UPC BarcelonaTech



Barcelona Mobile World Capital: l'oportunitat d'un nou projecte industrial

16:00 h - Sala 5 - Palau 5

Es coneixeran iniciatives lligades a la capitalitat mundial del mòbil, que converteixen Barcelona en referent mundial. En especial es parlarà d'aquells projectes que poden generar més oportunitats per a les empreses de la ciutat en aquest sector.

Oscar Pallarols, Director dels Competence Centers del Hub de la Mobile World Capital



Reptes de l'emprenedoria, model Kauffman Fastrac

17:00 h - Sala 5 - Palau 5

La innovació oberta com a motor actual de l'emprenedoria. Posada en valor del nou paradigma actual d'innovació oberta, que afavoreix la competitivitat de la petita empresa en els mercats globals.

Eri Vázquez, Project Manager - KIMben



First Tuesday: nous models de negoci online

18:00 h - Sala 5 - Palau 5

Taula rodona per comentar els nous models de negoci online. Moderarà la taula Roger Gutiérrez, Manager d'inversors de First Tuesday.

Iñaki Ecenarro, Fundador de Trovit

Pep Gómez, Soci fundador de Fever



Global Talks i Global Entrepreneurship Competition

Palau 5 Nivell 3 Sala 6

(més informació a l'apartat d'activitats)

14
Juny

Oportunitats en turisme i gastronomia

10:00 h - Sala 5 - Palau 5

Com el turisme pot esdevenir un client dels nostres establiments. Quins són els nous canals de comercialització i com podem adequar la nostra oferta a la demanda estrangera.

Manel Casanovas, Director programa Gastronomia i Cultura-Turisme de Barcelona



R+D cooperativa: guanya competitivitat innovadora

11:00 h - Sala 5 - Palau 5

El repte de competir internacionalment implica invertir en R+D i cooperar amb els millors. Aquesta sessió presentarà els factors clau per plantejar projectes de R+D en cooperació i facilitar així que les empreses guanyin expertesa i coneixement.

Carles Miranda, Cap de Desenvolupament Tecnològic, ACCIÓ - Generalitat de Catalunya



Innova amb el mètode DOIT: del repte a la solució

12:00 h - Sala 5 - Palau 5

La sessió explicarà la metodologia DOIT, inspirada en el design thinking, que ajuda a dissenyar solucions desitjables, rendibles i viables.

Enric Bayó, Cap Gestió de la innovació - ACCIÓ

Xavier Camps, Consultor d'innovació i estratègia, Innoservice Consulting



Disseny per millorar la qualitat de vida dels malalts d'Alzheimer

13:00 h - Sala 5 - Palau 5

Projecte de recerca i innovació basat en el disseny d'objectes que resolguin o millorin problemes que origina la malaltia d'Alzheimer en el dia a dia dels malalts, dels cuidadors o del seu entorn.

Daniel Cid Moragas, Director Científic - ELISAVA Escola Superior de Disseny i Enginyeria de Barcelona

Lluís Ruiz, Coordinació del Programa de Innovació - Fundació Pasqual Maragall

Núria Coll, Dissenyadora Industrial, Professora - ELISAVA Escola Superior de Disseny i Enginyeria de Barcelona

Sandra Poudevida, Gestora de l'Àrea de necessitats no cobertes - Fundació Pasqual Maragall



2012: l'any de la mobilització

15:00 h - Sala 5 - Palau 5

El percentatge de smartphones al nostre país ja arriba al 45%. És dels pocs productes que ha superat la crisi. Si vols entendre les claus del futur i analitzar què és el que es pot fer en el present, aquesta conferència t'ajudarà.

Enric Jové, Director del Departament d'Economia i Empresa-ESIC Barcelona



Projectes d'innovació, clústers i aliances cooperatives

16:00 h - Sala 5 - Palau 5

Presentació d'experiències de cooperació entre empreses com a mecanisme per a la innovació i el creixement empresarial.

Iñaki González, Director de CLADE

David Fargas, President de Uni.co



Jovita Latorre, Directora de la Fundació Catalana de Cooperació
Marc Carbonell, Director general de Fundació Intermedia

Com crear empreses d'alt nivell d'innovació

17:00 h - Sala 5 - Palau 5

Emprenedors del Parc de Recerca UAB de diferents sectors (Biotech, TIC, etcètera) però amb un punt en comú: crear empreses de base tecnològica amb un alt component en innovació. Explicaran les seves experiències sobre les oportunitats en una economia global.

Amanda Alonso, Programa Emprenedoria Científica - Parc de Recerca UAB

Toni Laserna, CEO, DLM

Oriol Prat, CEO, BCNINNOVA

Luis Zabala, Fundador, Knoid Technologies

Eric Teruel, CEO, Finixer

Joan Carles Martínez, CEO d'Inspecta S.L.



Innovar pensant en l'usuari

18:00 h - Sala 5 - Palau 5

Metodologia d'innovació incremental per detectar noves oportunitats en productes o serveis, basada en la visió de 360° al voltant del producte, entenent el model de negoci, els valors de la marca, la tecnologia del client i les necessitats de l'usuari.

Jordi Prats, Partner-

Inedit Strategic Design Lab



Open Innovation Marketplace: Cross-sectorials Palau 3 Plaça Univers

(més informació pàgina corresponent)

Habilitats directives

Potenciar les habilitats per a una direcció d'èxit.

13
Juny

L'aventura d'empendre

17:00 h - Carpa - Plaça Univers

Emprendre comporta una actitud vital que va molt més enllà d'una professió. Repassarem els factors clau per ser un emprenedor des del punt de vista d'un emprenedor i aventurer extrem, que ha viscut experiències molt intenses en tots dos vessants.

Albert Bosch Riera, President - AIJEC + Sèniors AIJEC



14
Juny

The role of a NED and corporate mentoring

10:00 h - Sala 6 - Palau 5

Gild International presenta Oliver Rothschild, conegut per la seva impressionant xarxa de connexions al Regne Unit i a la resta del món. La seva cartera d'inversions inclou propietats, TIC i entreteniment, relacions públiques, obres d'art i antiguitats. Ha estat presentador de la BBC i de Channel 4.

Oliver Rothschild, Chairman - Rothschild Corporate Advisors



Creative leadership for entrepreneurial challenge

11:00 h - Sala 6 - Palau 5

El lideratge creatiu és una disciplina per a líders que volen destacar el potencial creatiu de les organitzacions i alimentar una cultura en la qual la gent creixi i es generin solucions innovadores i sostenibles per als reptes actuals en un món canviant.

Christer Windeløv-Lidzélius, CEO and founder, Kaos Pilot.



Sigues el teu propi coach. Èxit per a emprenedors

12:00 h - Sala 6 - Palau 5

El camí cap a més benefici, més motivació per a tu i el teu equip. A càrrec de Sandra Marin, col·laboradora de Mikah de Waart.

Mikah de Waart, Coach, formador y Conferenciante Internacional.



Com convèncer algú perquè inverteixi en mi

13:00 h - Sala 6 - Palau 5

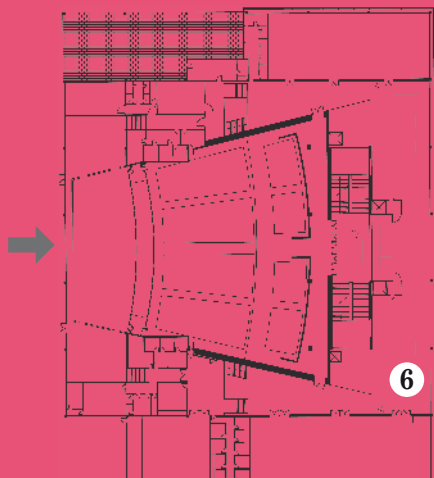
Ets emprenedor? Tens un projecte? Vine a practicar i experimentar amb nosaltres formes, tècniques i trucs per presentar-te davant d'un grup d'inversors amb possibilitats d'aconseguir inversió.

Manuel Marín, Director Centre d'Emprenedors EADAAlumni

Ferran Núñez, Professor Departament Acadèmic de Màrqueting - EADA



Palau 5. Nivell 3 - Sala 6



El repte de vendre la teva empresa en dos minuts

15:00 h - Sala 6 - Palau 5

Descobreix les claus per adquirir l'habilitat que necessita qualsevol líder per presentar el seu projecte ràpidament, davant de qualsevol circumstància i de manera convincent i eficaç.

Joan Riera Calvo, Col·laborador acadèmic ESADE i soci director AD

Joan Riera Calvo, col·laborador acadèmic d'ESADE

ESADECREAPOLIS

Rellança el teu negoci: ara o mai! Claus, consells i errors més comuns

16:00 h - Sala 6 - Palau 5

Claus per relançar el teu negoci: aspectes essencials, consells ràpids i anàlisi dels errors més comuns.

Joan Riera Calvo, Col·laborador acadèmic ESADE i soci director AD.

Joan Riera Calvo, Col·laborador acadèmic ESADE

ESADECREAPOLIS

I love bizness

17:00 h - Sala 6 - Palau 5

Com podem pensar, llançar i triomfar en els negocis amb un esperit positiu. La positivitat en els negocis és vital, però, com es pot potenciar? Definirem un senzill pla d'acció en 10 punts, molt pràctic i útil per a tothom que comenci o que ja sigui un emprenedor.

Luca Dell'Oro, Director del Departament de Publicitat - ESIC Barcelona.

ESIC
BUSINESS MARKETING SCHOOL

Les claus per evitar els errors més comuns en etapes de llançament i ràpid creixement

18:00 h - Sala 6 - Palau 5

Després d'assessorar més de 500 emprenedors i empresaris, et proporcionarem una síntesi de les lliçons apreses i les habilitats clau en un format pràctic i amè.

Joan Riera Calvo, Col·laborador acadèmic ESADE i soci director AD.

Joan Riera Calvo, Col·laborador acadèmic ESADE

ESADECREAPOLIS

Club Cambra doing business

Els avantatges de pertànyer a un gran club



SERVEIS CAMBRA

Dinamitzem el teu negoci



Crea



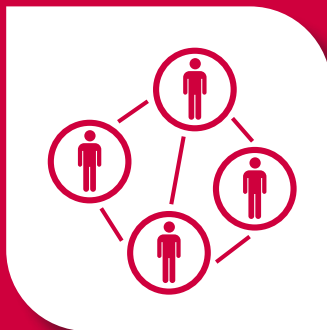
Forma't



Creix



Projecta't al món



XARXA EMPRESARIAL

La 1a xarxa social de negocis

Fes networking, amplia els teus contactes i fes negoci en una xarxa global



AVANTATGES

Exclusius per als socis del Club

Accedeix a una línia de finançament de 2.000 milions d'euros



Més avantatges i descomptes amb el carnet Business

FES-TE'N SOCI. ARA GRATUÏT

Club Cambra
doing business

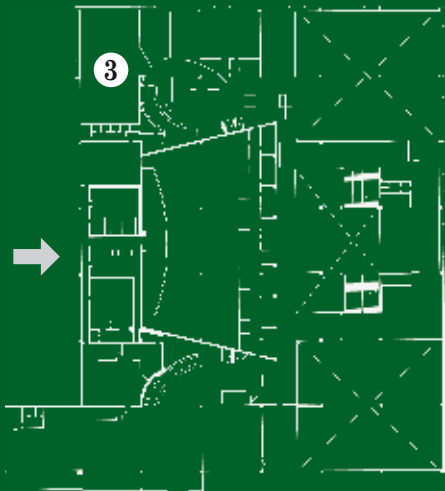
www.clubcambra.com
902 448 448

Optimització de recursos

14
Juny

Tots els recursos per treure el màxim rendiment de la teva empresa.

Palau 5. Nivell 2 - Sala 3



Factura electrònica: oblida el paper!

15:00 h - Sala 3 - Palau 5

La facturació electrònica és un equivalent funcional de la factura en paper i consisteix en la transmissió dels documents anàlegs entre emissor i receptor per mitjans electrònics i telemàtics signats digitalment amb certificats reconeguts.

Andreu Bru Mascasas, Director Departament Noves Tecnologies de PIMEC



Com fer un estudi de mercat amb pocs recursos

16:00 h - Sala 3 - Palau 5

L'objectiu de la conferència és identificar fonts d'informació i tècniques d'investigació que permetin, amb pocs recursos econòmics, obtenir informació del mercat (perfils de consumidors, competència, etcètera).

Claudia Vallvé Cid, Sociòloga i consultora - Col·legi de Politòlegs i Sociòlegs de Catalunya



Doing better with less

17:00 h - Sala 3 - Palau 5

Com es crea, funciona i creix (o no) una empresa sota un enfocament no tradicional pel que fa a la necessitat de tenir un pla de negoci, de màrqueting, etcètera. Es tracta d'explicar les millors pràctiques, així com estratègies de creixement alternatives.

Jose Torres Caravaca, CEO at MLAB - UPF



Maximitzar recursos, mes enllà de l'optimització

18:00 h - Sala 3 - Palau 5

No n'hi ha prou de fer més amb menys. Cal un capitalisme regeneratiu, que promogui abundància, justícia i igualtat, amb un accés als recursos més equitatiu. Els sistemes naturals, l'ecoeficàcia i la col·laboració competitiva són les eines.

Ignasi Cubiña, Vicepresident d'ecoemprenedors.cat
Ecoemprenedors.cat

Altres conferències

13
Juny

Emprendre i aprendre: San Francisco - Barcelona

Dia 13/06 - 15:00h Carpa - Plaça Univers

Oportunitats a San Francisco i Barcelona com a capitals emprenedores. Descobreix les oportunitats de negoci que ofereixen les ciutats agermanades, en els termes d'innovació, inversió, cultura i formació executiva.

Miguel Valls, Development Chair, San Francisco Barcelona Sister City Committee

Ricard Garriga, Board Member, San Francisco Barcelona Sister City Committee

Xavier Verdager, Board Member, San Francisco Barcelona Sister City Committee



14
Juny

22@Breakfast: Corporate entrepreneurship. Applying agile and lean concepts in organizations

Dia 14/06 - 8:30h Carpa - Plaça Univers

Medium and large companies have to be as agile, fast and focused to markets as startups, and need to adopt lean and agile strategies in their day-to-day

Jerome S. Engel, Chairman of the Global Entrepreneurship Competition, General Partner at Monitor Ventures, Founder of the Entrepreneurship Program at UC Berkeley

Ramon Costa, cofunder of inPreneur & associate professor at EADA Business School

Itxaso del Palacio, cofundadora de FoundersFit

Moderat pel representant de la Junta Directiva de l'Associació 22@Network.

Activitat gratuïta prèvia acreditació a la web: www.bcn.cat/22barcelona



Iniciatives locals d'impuls a la innovació

Dia 14/06 - 10:00h - Sala 4 - Palau 1

Com es pot impulsar la innovació empresarial? Quin paper hi juguen les administracions locals? En aquesta sessió debatrem alguns dels aspectes fonamentals per a l'impuls a la innovació empresarial des d'una òptica cost-benefici i d'impacte a mitjà i llarg termini.

Diputació de Barcelona



Associació Pacte Industrial de la Regió Metropolitana de Barcelona



The importance of International Networking for women's SMEs

Dia 14/06 - 12:00h - Sala 4 - Palau 1

Mrs. Adela Subirana, Grup Set Foundation president, Board Advisor of Sacyr Vallehermoso in Catalunya. Commissioner of the Presidency for Institutional Activities of Barcelona Chamber of Commerce.

Ambassador Ruth A. Davis, Chairperson of IWEC (International Women Entrepreneurial Challenge).

Mrs. Nancy Ploeger, President, Manhattan Chamber of Commerce

Mrs. Anni Bodington, Council Member at Cape Town Chamber of Commerce and Industry

Managing Director. TESA Palisade Fencing

Barcelona Activa - Escola de Dones Emprenedores ODAME.

Programa MED EMMA (Entrepreneurship Methodology Mediterranean Assistance)



Les persones empresàries i autònomes avui: equilibris en xarxa

Dia 14/06 - 15:00h Sala 4 - Palau 5

En la situació actual, pocs empresaris i autònoms poden tirar endavant el negoci sense haver de refer-ne l'enfocament. En moments d'inestabilitat econòmica, emprenedors i empresaris han d'assumir riscos. Per poder fer-ho s'han d'optimitzar recursos, crear-ne de nous, fer contactes amb valor i tenir una col·laboració creativa amb altres persones. D'aquesta manera es teixeix una xarxa de professionals que permet assumir els riscos inherents a la figura de l'empresari i de l'autònom. No tinguis por del fracàs!

Ramon Vila, Secretari del Patronat de la Fundació PIMEC
Anna Ferre, Responsable de l'Àrea de Suport personal a l'empresariat



La formació d'emprenedors al sector agrari

Dia 14/06 - 16:00h Carpa - Plaça Univers

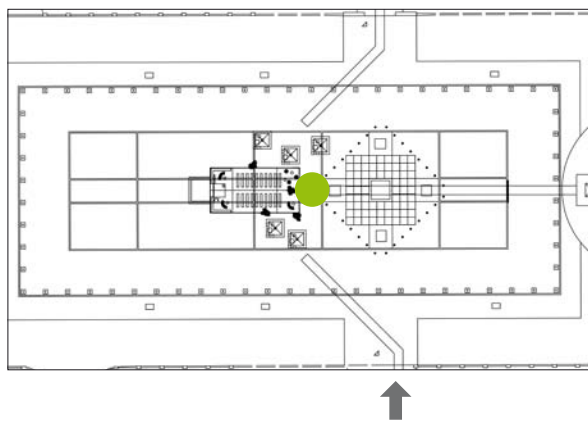
La Federació de Cooperatives Agrícoles de Catalunya i el Departament d'Agricultura de la Generalitat de Catalunya exposaran un projecte d'èxit en la formació de joves emprenedors del sector agrari, en el qual cooperen l'administració i el sector.

Jaume Sió Torres, Subdirector General Transferència i Innovació, Departament d'Agricultura - Generalitat de Catalunya
Enric Dalmau Carré, Responsable de Formació, Federació de Cooperatives Agràries de Catalunya

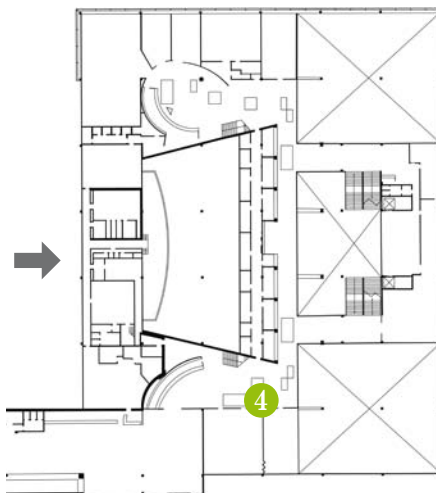
Jordi Piera Sánchez, Emprenedor - empresari, Cultius Tiana
Federació de Cooperatives Agràries de Catalunya



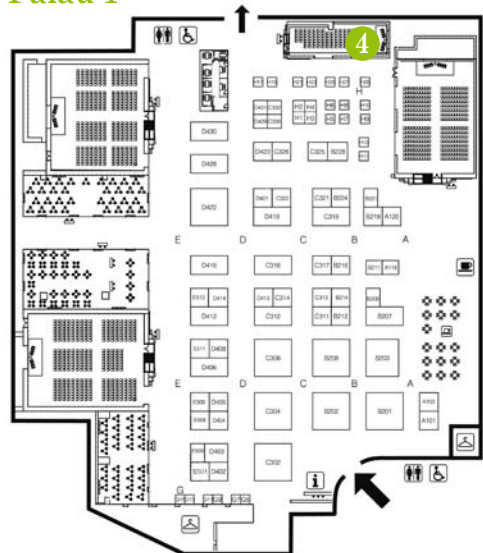
Plaça Univers - Carpa



Palau 5, Nivell 2 - Sala 4



Palau 1





Escanea con tu móvil este código y descubrirás al detalle nuestros productos y servicios. Así de cómodo. Así de simple.

Escaneja amb el teu mòbil aquest codi i descobriràs al detall els nostres productes i serveis. Així de còmode. Així de simple.

Scan this code with your cell phone and you will discover details of our products and services. That convenient. That easy.



La línea más corta entre la lámpara solar que acabas de patentar y Bruselas y Nueva York y Málaga y Pekín y Madrid y Figueras

La línia més curta entre la llum solar que acabes de patentar i Brusselles i Nova York, i Màlaga i Pequín i Madrid i Figueres.

The shortest line between the solar lamp that you just patented and Brussels and New York and Malaga and Beijing and Madrid and Figueras.



Paquetería e-commerce

Reinventamos la fórmula



PAQUETERÍA PYMES



PAQUETERÍA E-COMMERCE



PAQUETERÍA URGENTE



PAQUETERÍA EXPORTACIÓN



PAQUETERÍA "MI TIERRA"



PAQUETERÍA ERASMUS

902 197 197. www.correos.es



Dónde y cuándo
CORREOS

grupo Correos



**Compromiso
Mejor Conectado**

power to you

Disco en Red de Vodafone: conéctate a Internet Móvil y crea tu oficina en la nube*

* Un espacio virtual para compartir tus datos
y archivos con tus clientes y proveedores



1443 y Tiendas Vodafone
vodafone.es/empresas



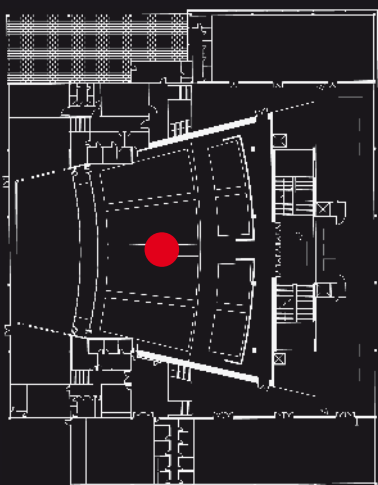
Dia 13 - Palau 5 - Auditori

WebCongress és l'esdeveniment de referència en màrqueting digital. Al 2012, conjuntament amb bizbarcelona, se celebra la 9a edició amb un contingut excepcional. Dos dies de conferències plenàries i tallers pràctics, les últimes tendències a internet, xarxes socials i buscadors.

Forma't en social media, SEO/SEM, anàlítica web, mobile marketing, cloud computing, web semàntica, vídeos interactius, publicitat digital, aplicacions i e-commerce. Relaciona't amb els gurús internacionals del màrqueting online i gaudeix d'intensius workshops en grups per col·laborar amb els experts del sector.

WebCongress Barcelona 2012 reunirà més de 1.700 empreses, pimes i emprenedors amb ganes de difondre el seu negoci a la xarxa. És una oportunitat única. No t'ho pots perdre!

Palau 5. Nivell 3 - Auditori



La compra i l'acreditació per a les conferències de WebCongress es realitzarà directament en el web de bizbarcelona.

Aquesta activitat requereix acreditació de pagament: 80 € online / 100 € in situ.

Aquesta acreditació dóna accés a totes les conferències del WebCongress del 13 de juny a l'auditori principal de 9h a 19h.

La compra i l'acreditació dels tallers del WebCongress es realitzarà directament a la pàgina de WebCongress.

Més informació:

www.webcongress.com/barcelona

sponsor@webcongress.com



Javier Pérez
Google

Eduardo Fernández
Blackberry

Lutz Emmerich
Spotify

Carlos Torres
Microsoft

Cristina García
Tuenti

Miguel Aguado
Ericsson

Horari	Descripció	Ponent	Empresa
09:30-10:00	Wake up Coffee by Senseo + Apertura Live streaming by Agoranews	Ouali Benmeziane	WebCongress
10:00-10:30	[Taula rodona] The Power of Like	Jordi Urbea	OgilvyOne Worldwide
10:30-10:45	[Keynote] El futur és ara	Carlos de Torres	Microsoft
10:45-11:00	[Tech Talk] The data is yours	José Fontainhas	Zé
11:00-11:15	[Tech Talk] Portant l'empresa al núvol	Pau Garcia-Milà	eyeOS
11:15-11:30	[Keynote]	Jorge Lang	Intel
11:30-12:00	Break		
12:00-12:30	[Keynote] Ara la comunicació empresarial és social	Lluís Font	Zyncro
12:30-13:00	[Keynote] L'important no és saber-ne sinó tenir el nick de qui en sap	Eduardo Fernández	Blackberry
13:00-13:15	[Tech Talk] 7 Golden rules for a video campaign	Santiago Oliete	ebuzzing
13:30-14:00	[Keynote] Com les apps de Spotify canvien la manera d'escoltar música	Lutz Emerich	Spotify
14:00-15:30	Lunch		
15:30-16:00	[Keynote] Realitat augmentada	Pablo Ayala	Innovae Vision
16:00-16:30	[Keynote] Últimes apostes en cerca online	Javier Pérez	Google
16:30-17:00	[Taula rodona] Noves feines digitals: recursos humans 3.0		Infojobs
17:00-17:15	[Keynote] Mobile payments	Miguel Aguado	Ericsson
17:30-18:00	[Keynote] CPM, CTR, SEO, SMO, SOLOMO, OMG, CTM, LOL, WTF, FTW, BBQ!	Miguel Madrigal	betazeta
18:00-18:15	[Tech Talk] L'engagement a través de les social apps	Michele Lo Forte	Push to Action

Developer night session

Descobreix els últims avenços en web, mòbil i social. Coneix els desenvolupadors que n'estan fent els negocis del futur.

Horari	Descripció	Ponent	Empresa
21:00-21:30	Com treure el màxim rendiment a l'API: apps i jocs	Cristina García i Javier Carrascal	Tuenti
21:30-22:00	Pre-event Google Developer Conference San Francisco	Google I/O Extended Barcelona	I/O Extended Barcelona
22:00-22:10	AppCircus és la competició més gran del món d'aplicacions per a dispositius mòbils	AppCircus	AppCircus
22:10-22:20	Etceter és una xarxa social per compartir coneixement utilitzant el filtrat manual de continguts	Etceter	Etceter
22:20-22:30	Beecubu, una empresa de software	Beecubu	Beecubu



SIME és el principal esdeveniment europeu sobre oportunitats digitals, que se celebra a Amsterdam, Viena, Barcelona, Helsinki, Estocolm i un nombre creixent de ciutats i centres digitals del món.

SIME reuneix oradors internacionals de l'àrea d'internet, els mitjans de comunicació, les telecomunicacions i la indústria de l'entreteniment, juntament amb empresaris, periodistes, professionals de la comercialització i d'altres decision makers.

Qui participa a SIME BARCELONA?

SIME és una oportunitat fantàstica per conèixer gent interessant, trobar nous socis, inversors i oportunitats d'inversió. Només has de registrar-te per formar part de la sessió de matchmaking i networking.

Les reserves de grup: envia'ns un correu electrònic a info@sime

SÓNAR + SIME: hi ha una oferta especial si estàs interessat en SIME Barcelona i Sónar Pro VIP!

Aquesta activitat requereix acreditació de pagament: 190€

Aquesta acreditació inclou l'entrada a la zona d'exposició i les conferències de bizbarcelona

Una sessió de networking qualsevol? No! Disposaràs d'una hora per conèixer els empresaris, inversors, assessors i proveïdors de serveis més interessants i rellevants del panorama actual. Volem que aprofitis aquest temps de la manera més eficient. Nosaltres farem possible el networking. T'ajudarem de maneres novedoses i diferents perquè coneguis la persona que esperes trobar. No perdís més el temps, fes-ho! Hi haurà oportunitats per a tots.

Si ets tímid, no pateixis, estarem amb tu. I si ets una persona dinàmica, estem molt contents de

rebre't i també et sorprendrem. Per a la sessió mundial de networking de Foundum simplement hauràs de portar: a tu mateix, la tarjeta de presentació i la necessitat de conèixer gent interessant. I un gran somriure :-). Prepara't per trobar gent amb qui puguis col·laborar.

Descobreix com el pòquer et pot ajudar a connectar amb la gent indicada. Gaudeix del nostre joc de "carta de cites" per trobar exactament la persona que busques i continuar la conversa al nostre coffee chill out lounge.

T'hi esperem!



Didac Lee

CEO of Inspirit

Ulf Ekberg

Media and entertainment Advisor

Mans Hultman

Investor, Founder Qliktech

Andreas Heyden

Managing Director & CEO of ProSiebenSat

Henrik Lenberg

SoundCloud

Francesco Carione

Managing Director at RCS Multimedia



PROGRAMA

FROM DREAMS TO BUSINESS

Un viatge d'oportunitats digitals

10:00-10:15h

SIME ens porta en un viatge cap les tendències més populars i innovadores de les noves empreses.

Ponent: Ahlvarsson Ola, CEO i Co-Fundador, Result, SIME

Agents de canvi

10:20-11:00h

Conèixer a emprenedors que han creat empreses que canvien el món

Introducció: Måns Hultman el fundador de Qliktech

Ponents:

Zaryn Dentzel, Fundador de Tuenti,

Jon Berrojaliz fundador de Viajar.com i Interdinfuturos.es

Punts a destacar:

- Des d'una idea a un negoci d'èxit
 - Gestionar aprenentatges que no s'aprenen a l'escola
- Cas d'èxit: Startable.com, CEO, Colin Craig

Secrets dels CTO - Com domar la fera tecnològica

11:00-11:20h

La tecnologia impulsa els somnis i converteix en grans empreses, però per a molts emprenedors, els projectes de tecnologia al mateix temps són un malson.

Ponents:

Jake Hsu, director general de la empresa Gigante y Dinámica Symbio

Andreas Dahlström, fundador de Peerialism

Andreas Ehn, ex CTO de Spotify, CTO Wrapper

Punts a destacar:

- Com unir tecnologia i negocis
- Què fer i què no fer en desenvolupament

Los grupos de medios del futuro

11:40-12:00h

Ponents:

Francesco Carione, Responsable innovación Unidad Editorial

Patrick Mesterton, Director de Marketing, European Directories

Punts a destacar:

- El nou paper dels grups de mitjans
- Partnerships amb els grups de mitjans per generar negoci
- Ara és el millor moment per ser un Grup de mitjans.

Sessió de Líders de idees i nous pensaments

15:00-16:00h

Sessions:

Entendre el joc. Com el joc es converteix en negoci

Andreas Hayden, Director General games, Prosieben

FC Barcelona online – Cuando el Futbol se convierte a Digital

Didac Lee, web guru Barcelona FC

Mobile és tot – Un viatge a les oportunitats mobile

Maks Giordano, Fundador Nunatech Group

Desenvolupar productes que expliquen històries

Martin Deinof, Director Creativo, Creuna

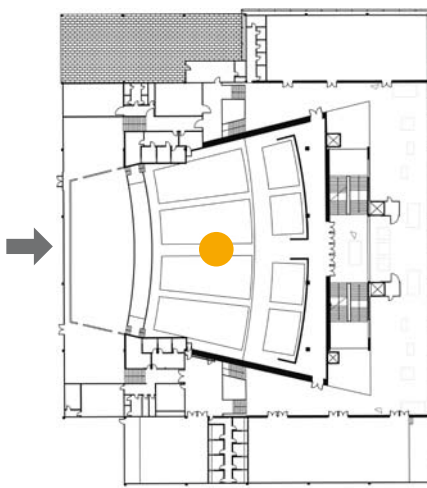
Coneixent els ponents i tallers d'experts

16:00-18:00h

Taller de Matchmaking @ SIME

En relació amb l'esdeveniment, les empreses estrangeres estan convidades a sessions de match-making amb líders de la indústria local, empresaris i empreses de capital risc. Les sessions de match-making són només per invitació, prequalificats i es du a terme en un format que permet als participants treure el màxim profit de les sessions.

Palau 5. Nivell 3 - Auditori



Mercat de finançament

Dia 13 i 14 - Palau 5

Espai on podràs presentar el teu projecte a entitats financeres, institucions, representats de xarxes de business angels i societats de capital risc, tant internacionals com locals, així com grans corporacions que busquen empreses innovadores per comprar.

Mercat de finançament

(obert a tots els visitats)

13 i 14 de juny de 10h a 14h i de 16h a 17:30h

Diferents entitats financeres, institucions i assessors estaran a la teva disposició per estudiar la idoneïtat de rebre finançament.

Entitats confirmades: Banc de Sabadell, BBVA, La Caixa, Institut Català de Finances, ENISA, ACCIÓ, Barcelona Activa-Ajuntament de Barcelona

Speed dating amb business angels

(activitat de pagament)

13 de juny de 10h a 14h i de 16h a 17:30h

Inversors privats que poden aportar al teu projecte el finançament requerit i els coneixements sectorials i contactes que necessites per créixer (Smart Money).

Xarxes i institucions confirmades:

Business Angel Network Catalunya

BCN Business Angels

Caixa Capital Micro (Caixa Capital Rise)

EIX Technova – La Salle

ESADE Business Angels

Keiretsu Barcelona

Red de inversores de IESE

The Crowd Angel (Invready)

SeedRocket

Es programen reunions, un a un, de 10 minuts com a màxim amb business angels i gestors de xarxes que els representen. És una ocasió única per captar l'interès i obtenir la possibilitat d'entrar en un procés de seguiment que porti a la inversió.

L'speed dating amb business angels i el venture capital corner estan subjectes a un procés de preselecció per part de representants dels inversors.



Venture Capital Corner

(activitat de pagament)

14 de juny de 10h a 14h

Societats de capital risc amb alta capacitat inversora. Entrevistes de 3 minuts com a màxim amb inversors de capital risc referents a tot el món.

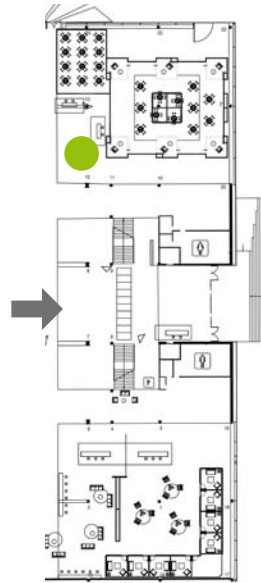
Si el projecte resulta interessant, l'inversor ofereix una segona reunió en privat per poder estudiar amb més detall el projecte i la possibilitat d'inversió.

L'speed dating amb business angels i el Venture Capital Corner estan subjectes a un procés de preselecció per part de representants dels inversors.

Aquesta activitat requereix un registre de pagament, dirigeix-te al mostrador d'entrada i t'informaran.



Palau 5. Nivell 1



Venture Capital confirmats:

	Empresa	Nom	Cognom
VC corner 1			
VC	KnifeCapital	Andrea	Bohmert
VC	IDG VENTURES	Phil	Sanderson
VC	Xarxa Global Robert	Jordi	Robert
VC	BcnHighGrowth	Mercè	Tell
VC corner 2			
VC	Alta Partners	Garrett	Gruener
VC	Kleiner Perkins Caufield & Byers	Randy	Komisar
VC	Baring Private Equity Partners	Nuria	Bosch
VC	Elaia partners	Xavier	Lazarus
VC corner 3			
VC	Personal Health Solutions	Steve	Seuntjens
VC	Inveready First Capital I	Ignacio	Fonts
BA Network	AEBAN	Juan	Roure
VC	Labrador	Sean	Foote
VC corner 4			
VC	INSEAD GAIN	Bill	Magill
VC	Ysios Capital	Laia	Crespo
VC	Keiretsu Forum	Judith	Iglehart
VC	Caixa Capital TIC	Sergio	Pérez



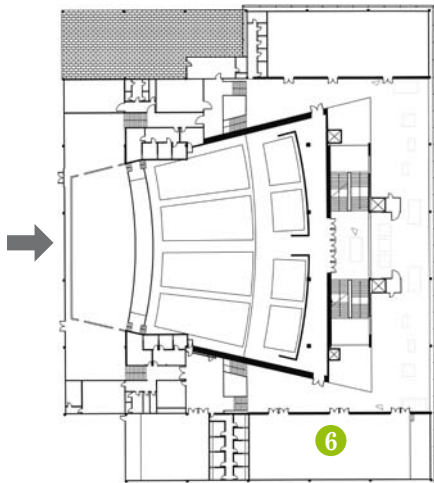
GLOBAL TALKS ON INNOVATION & ENTREPRENEURSHIP

Dia 13 - Palau 5

GlobalTalks on Entrepreneurship and Innovation

Palau 5, Nivell 2 - Sala 6

Com cada any, les conferències Global Talks al bizbarcelona t'ofereixen l'oportunitat exclusiva de conèixer alguns dels actors més importants de la innovació i la empremadoria en l'àmbit mundial



Aquesta edició alguns dels ponents més destacats són:



Cliff Reeves
General Manager at Microsoft



Christina Brodbeck
Team founder YouTube



Manav Subodh
General Manager at Intel



Pau Garcia-Milà
Founder EyeOS



Aaron Crum
Principal at Google



Randy Komisar
Partner at Kleiner Perkins Caufield
Byers



Stefan Heuser
VicePresident Samsung

09:45 Welcome

Josep M. Piqué, Commissioner
Jerome S. Engel, Chairman

10:00 Keynote Speaker 1- Microsoft: Supporting Global Communities of Innovation

Introduced by: Jerome S. Engel
Keynote: Cliff Reeves, Microsoft

10:30 Roundtable 1: Successful Entrepreneurs Speak Out

Moderator: Verne Harnish
Iker Marcaide, PeerTransfer
Christopher Pommerening, AutoScout24, Foundum
Rebeca Hwang, YouNoodle, CleanTechOpen Forum
Manel Sarasa, OpenBravo, Conor Partners, WineisSocial
Luis Font, NTRGlobal, Zyncro
Marcos Cuevas, Layers, Acquamedia Technologies

11:15 Global Entrepreneurship Competition 1

11:45 Break

12:15 Roundtable 2:

American Venture Capital: Investor Trends
Moderator: Jerome S. Engel
Randy Komisar, KPCB
Phil Sanderson, IDG Ventures
Sean Foote, Labrador
Judith Iglehart, Keiretsu Forum
Garrett Gruener, Alta Partners

13:00 Keynote Speaker 2 - Building the Innovation Enterprise: The YouTube Story

Introduced by: Rebeca Hwang
Christina Brodbeck, YouTube & ThelceBreak

13:30 Global Entrepreneurship Competition 2

14:00 Lunch break

15:00 Roundtable 3:

EMEA Venture Capital: Investor Trends
Moderator: Joan Roure

Xavier Lazarus, Elaia Partners
Bill Magill, Insead Gain
Stephen Seuntjens, Craft Capital Partners
Ignacio Fonts, Inveready Capital
Andrea Bohmert, KnifeCapital
Jordi Viñas, Nauta

15:45 Roundtable 4 - Open Innovation: Partnering with Major Corporations (I)

Moderator: Josep M. Piqué
Stefano Testa, Cisco
José Luis Angoso, Indra
Pere Obrador, Telefonica
Tomás Michel, Aqualogy
Felix Monedero, Oracle
Antonio Rodríguez, Altran

16:15 Keynote Speaker 3 - Intel: Developing Entrepreneurial Communities Around the World

Introduced by: Jerome S. Engel
Manav Subodh, Intel

16:45 Global Entrepreneurship Competition 3

17:15 Roundtable 5: Open Innovation: Partnering with Major Corporations (II)

Moderator: Jerome S. Engel
Stefan Heuser, Samsung
Jorge Lang, Intel
Aaron Crum, Google
Martin Kelly, IBM
Roy Sandbach, Procter and Gamble

17:45 Global Entrepreneurship Competition 4

18:15 Global Entrepreneurship Competition CONCLUSIONS

Jerome S. Engel
Josep M. Piqué

20:30 GEC Awards (by invitation only)

21:00 Dinner (by invitation only)

L'Open Innovation Marketplace és una oportunitat única per:

- Tenir accés directe a les corporacions internacionals. Serà una ocasió perfecta per fer nous socis en tots els sectors industrials i comercials.
- Trobar col·laboradors i recursos per desenvolupar els teus projectes i trobar solucions.
- Participar en una trobada anual única de líders de l'ecosistema mundial de la innovació.

L'OIMP inclou:

- The Marketplace
- The Cross-Sectoral Presentations
- Global Talks on Entrepreneurship and Innovation

Marketplace

Espai: Palau 1

MICROSOFT, AQUALOGY, CISCO i TELEFÒNICA són algunes de les corporacions que han plantejat reptes tecnològics a la comunitat internacional d'innovació oberta per tal de buscar solucions i noves idees que fomentin el desenvolupament i el creixement de les seves empreses. Oferiran reuni-

Dia 14 - Palau 1

ons personals amb els representats de les propostes seleccionades.

Els pots ajudar? Adreça't al mostrador de l'OIMP al Palau 1 i t'informaran.

Presentacions Cross-sectorials

Espai: Plaça Univers, carpa

Les presentacions Cross-sectorials seran un punt de trobada per mostrar la versatilitat de la tecnologia avançada.

- Alguns centres tecnològics i d'investigació situats en els Parcs Científics i Tecnològics de Catalunya (PCTs) presentaran els seus projectes de tecnologia avançada.
- Empreses seleccionades exposaran alguns exemples de l'aplicació d'aquesta tecnologia en diferents sectors i camps de coneixement (informàtica, tecnologia ambiental, mitjans de comunicació, salut).
- El centre tecnològic o d'investigació, les empreses i el públic debatran sobre les diferents formes de posar en pràctica una tecnologia durant una sessió de networking.

Qui assistirà a les presentacions Cross-sectorials?

CLUSTERS AND CROSS-SECTORIAL ROUNDTABLES

Co-sponsored by: 

Presenter: Joan Bellavista, Xarxa de Parcs Científics i Tecnològics de Catalunya (XPCAT)

10:00 Cluster Innovation Roundtable

Moderador: **Jerome S. Engel**, Universitat de Califòrnia a Berkeley.

Poh Kam Wong, Entrepreneurship Center at National University of Singapore.

Shigeo Kagami, Science, Entrepreneurship and Enterprise Development at University of Tokio.

Wim De Waele, Institut for Broadband Technology.

Helmut Schoenenberger, Center for Innovation and Business Creation at Technical University of Munich

11:00 Cross-sectorial 1

Moderador: Pere Condom, Parc Científic i Tecnològic de Girona

Jaume Alemany, Institut Català de Recerca de l'Aigua (ICRA)

Jordi Cros, ADASA Sistemas S.A.U

Company 2 (pendent)

11:40 Cross-sectorial 2

Moderador: Francesc Martos, Parc Tecnològic del Vallès

Agustí Chico, ASCAMM

Claudia Pi, Modelporex SL

David Agustín, Aquiles Robotic Systems

Company 3 (pendent)

12:20 Break - Networking

12:35 Cross-sectorial 3

Moderador: Jordi Marquet, Parc de Recerca UAB

David Rotger, Computer Vision Center

Caterina Font, Inspecta

Joan Rigla, Boston Scientific

Germán León, Oblong

13:15 Cross-sectorial 4

Moderador: Josep M Piqué, 22@Barcelona

Carles Sans, Barcelona Digital

Xavier Martin, Ilimit
David Mira, Lavinia Interactiva
Raül González, Abertis Telecom

14:00 Lunch Networking

15:00 Associació Catalana d'Entitats de Recerca (ACER), Emilià Pola

15:30 Cross-sectorial 5

Moderador: Elisabeth Jordà, Parc UPC

Antoni Álvarez CIT UPC & Josep Lluís Larriba Dama Center

Gloria Andreu, Media Planning Group

Bmat Music Innovation

16:15 Break - Networking

16:30 Cross-sectorial 6

Moderador: Ramón Palacio, Parc Científic i

Tecnològic de Terrassa, Orbital 40

Marc Massa, Centre Tecnològic Leitat

Companies (pendent)

17:10 Cross-sectorial 7

Moderador: Léonard Janer, TeenoCampus

Mataró-Maresme

Ferran Soldevila & Baldomer Aymà

CETEMMSA

Innovalloy

Josep M^a Tormos, Institut Guttmann

17:50 Reptes i oportunitats d'innovació i Emprendoria que han de gestionar els col·legis professionals

Joan Vallbé & Gian-Lluís Ribechini, Col·legi d'Enginyers Industrials de Catalunya

Ferran Amago, Col·legi d'Enginyers Tècnics i Pèrit de Telecomunicació de Catalunya.

18:20 Clausura: Taules rodones "Cluster and Cross-sectorial"



Global Entrepreneurship Competition

Dia 13 - Palau 5 - Sala 6

Bizbarcelona 2012 acollirà la 4a Global Entrepreneurship Competition (GEC '12), que permetrà els guanyadors dels concursos dels 16 millors centres d'emprenedoria presentar els seus plans de negoci a la cimera bizbarcelona 2012.

Els guanyadors rebran premis en metàl·lic i l'opunitat de presentar el potencial de les seves propostes a un grup d'inversors internacionals.

Premis:

- 1er premi 15.000€
- 2on premi 5.000€
- 3er premi 3.000€

Global Judges Committee

Un jurat format per reconeguts inversors, exitosos empresaris i executius corporatius amb experiència escollirà les tres millors empreses.



Cliff Reeves

General Manager at Microsoft



Aaron Crum

Principal at Google



Christina Brodbeck

Team founder YouTube



Randy Komisar

Partner at Kleiner Perkins Caufield Byers



Manav Su bodh

General Manager at Intel



Stefan Heuser

VicePresident Samsung

Microsoft Bizspark

Microsoft®

Get software
Get support
Get visibility

Microsoft BizSpark es un programa diseñado para acelerar el éxito de las startups de software. BizSpark proporciona Software, Soporte técnico y Visibilidad a los empresarios.

- Obtenga acceso rápido y fácil a las actuales herramientas de desarrollo.
- Incluye acceso y licencias a la mayor parte del software incluido en la suscripción MSDN Ultimate.
- Conéctese con uno de más de 2000 Partners de todo el mundo, como incubadoras, inversores, asesores, etc.

[HTTP://WWW.MICROSOFT.COM/BIZSPARK/](http://www.microsoft.com/bizspark/)

¿TIENES IDEAS INTERESANTES PARA DESARROLLAR? MUESTRANOSLA CARA A CARA

En Microsoft buscamos ideas innovadoras, diseños creativos y aplicaciones novedosas para nuestras plataformas Windows Phone 7, Windows 8 y Windows Azure.

Acepta nuestro reto y muéstranos tus soluciones en una reunión cara a cara con nuestros expertos en las plataformas en **bizbarcelona** los días 13 y 14 de junio www.bizbarcelona.com

Microsoft®

Projectes finalistes

James Martin
AAAS Steering Limited
London

Matthew Scullin
Alphabet Energy
San Francisco

Tetsuya Kakut
AsukaLab Inc.
Tokyo

Neo KokBeng
Awak Technologies
Singapore

Ana la Borde
BioSolution
Monterrey

Anuj Patel
Hi Technologies
Bangalore

Pascal Magnier
Expervna
Paris

Pau Garcia-Milà
EyeOS
Barcelona

Marcus Figueredo
HiTechnologies
Rio de Janeiro

Anthony Douglas
Hole 19 – Smarter Golf
Lisbon

Jonathan Levy
Invoost
Madrid

Stephanie Starke
microDimensions GMBH
Munich

Jaume Betrian
Ofertia
Barcelona

Hendri Dacquin
SmallTownHeroes
Ghent

Wesley Lynch
Snaplify
Cape Town

Jaanus Kivistik
Streamtainment Systems
Tallinn

Comitè nominador internacional 2012

David Charron
Director Ejecutivo
Entrepreneurship Lab
Berkeley - San Francisco

Luisa Alemany
Director Ejecutivo
Entrepreneurship Center
ESADE - Barcelona

Mauricio Guedes
CEO
Rio Technology Park - Rio de
Janeiro

Wim De Waele
CEO
IBBT - Gent

Thembinkosi Siganda
Asistencia de empresa al director
City Council - Cape Town

Poh-Kam Wong
Director ejecutivo del Centro de
emprendeduría
NUS - Singapore

Juan José Güemes
Chairman
Int. Centre for entrep. Management
Instituto Empresa - Madrid

Shigeo Kagami
General Manager Professor
University of Tokyo - Tokyo

Virginia Trigo
Profesora de Emprendeduría
ISCTE / AUDAX - Lisbon

Helmut Schönenberger
CEO
Center for Innovation & Business
Creation
Technical University of Munich

Mathieu Careno
Director Ejecutivo
Entrepreneurship Center
IESE - Barcelona

Lourdes Casanova
Profesor del Departamento de
Estrategia
INSEAD - Paris

Carlos Scheel
Profesor
EGADE
Tech de Monterrey EGADE - Mon-
terrey

Itxaso del Palacio
Asistente docente de emprendeduría
University College London

Raivo Tamkivi
Miembro del Consejo Ejecutivo
Tallinn Technology Park
Tehnopol - Tallinn

Harkesh Mittal
Technology Development Board,
Government of India,
Bangalore



Bizfranquicias&retail

Dia 13 - Palau 1 - Sala 4

L'Associació Espanyola de Franquiciadors (AEF) organitza el fòrum BizFranquícies & Retail, dins el bizbarcelona 2012, amb la finalitat de posar a disposició de l'emprenedor i també de l'inversor una visió profunda de diferents aspectes del sistema de franquícies: una interessant eina al servei del desenvolupament de l'emprenedoria.

La franquícia a Espanya ha crescut al voltant del 6% l'últim any i s'ha posicionat com la fórmula més dinàmica per a la creació de pimes, la generació d'ocupació i el desenvolupament de nous conceptes de negoci. És des d'aquest punt de partida que tindran lloc un total de 7 conferències en les quals, a més de la pròpia AEF, han col·laborat les consultores Tormo Asociados i FDS.

Organitzat per: 

Patrocinat per:  **FDS Group**
Services & media
Franchise, Retail, Food and Entrepreneurs

 **TORMOASOCIADOS**
L'Associació de Franquícies

Programa

10:00h - 10:45h: Conferència inaugural:

El repte de la franquícia: una experiència real, a càrrec de Jacint Pallejà, multifranquiciat de Natura. Presentat per Xavier Vallhonrat, president de l'AEF.

10:45h - 11:30h: Claus d'èxit d'un negoci de retail

A càrrec de Àngel Amat, Soci-consultor de FDS Consulting.

11:30h - 12:15h: L'oportunitat de franquiciar

Presentat per Tormo Asociados amb la participació de dues empreses franquiciadores.

12:15h - 13:00h: Obrir un negoci per franquiciar-lo

A càrrec de Adrià Soler, Soci-director de FDS Consulting.

13:00h - 13:45h: 1.000 oportunitats de franquícia

Presentació a càrrec de Tormo Asociados.

16:00h - 16:45h: Obrir un negoci propi o comprar una franquícia?

Com resoldre dubtes, a càrrec de FDS Consulting.

16:45h - 17:30h: Trobada entre empresaris i inversors

Networking moderat per Tormo Asociados i dirigit a tot tipus de negocis i pimes.



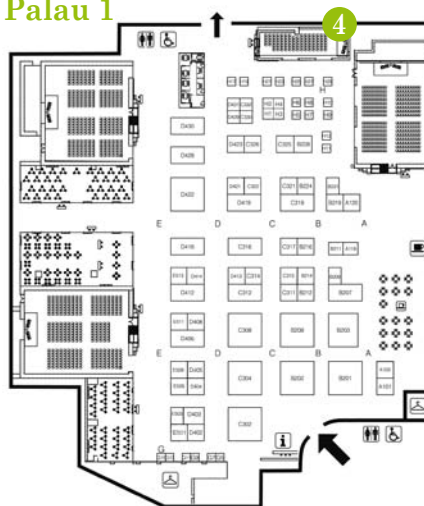
Franchise, Retail, Food and Entrepreneurs

Principals marques del sector presents a bizbarcelona 2012

- FRANCHISE DEVELOPMENT SERVICES, S.L.
- CORPORANZA, S.L.
- TORMO & ASOCIADOS, S.L.
- RACC
- MANANTIAL DE IDEAS, S.L.
- DISTRIBUIDORA INT. DE ALIMENTACIÓN, S.A
- ASOCIACION ESPAÑOLA DE FRANQUICIADORES
- CAPRABO, S.A.
- C.E. CONSULTING EMPRESARIAL, S.L.
- ELITE CONCEPT, S.L.
- EDUCO ACTIVIDADES, S.L.
- ALTEUAIRE FRANQUICIES, S.L
- SALAS BARANDA, JOSÉ LUIS
- ADIAMM MEDITERRÁNEO, S.L.
- 2J-A 1476, S.L.
- SOLUCIONES ONLINE PARA PYMES, AJE
- RAJU SHIVDASANI
- EQUIVALENZA RETAIL, S.L.
- PIZZA ROSSO FRANCHISING, S.L.
- HELLOMONEY, S.L.
- VIRTUAL GAMA EUROPA, S.L.

- CEX ES FRANQUICIAS, S.L.
- GRAU MARTÍNEZ, RAMON
- MICROLAB HARD, S.L.
- SELECCIÓN DE PRODUCTOS NATURALES
- MUNDOGUIA.COM

Palau 1



TORMOASOCIADOS
Consultores en Franquicia

Assessorament

Powered by: **Barcelonactiva**



Assessorament en internacionalització i exportació

Powered by:



Experts professionals de diferents entitats oferiran assessorament per donar solucions i resposta a necessitats i dubtes en diferents temàtiques: gestió i estratègia empresarial, finançament, màrqueting i vendes, innovació, optimització de recursos, habilitats directives, internacionalització i franquícies, entre d'altres.

Públic a qui va adreçat:

Empresaris i emprenedors.

Com participar-hi:

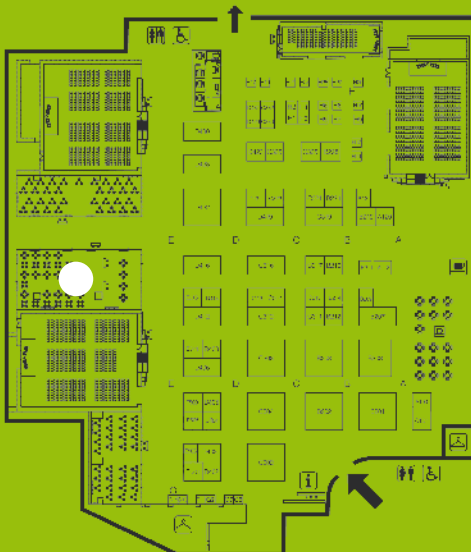
Per participar en aquesta activitat, adreça't al mostrador principal de l'espai d'assessorament, explica què estàs buscant o quins són els teus dubtes, i el personal tècnic d'atenció t'indicarà quina és l'entitat que millor pot assessorar-te, i t'agendarà una entrevista amb els assessors en una de les taules de reunions.

Horari:

De 10 a 14h i de 16 a 18h.



Palau 1



ASSESSORAMENT LEGAL



CREACIÓ D'EMPRESES



ESTRATÈGIA I GESTIÓ EMPRESARIAL



GESTIÓ FINANCERA



HABILITATS DIRECTIVES



INNOVACIÓ



INTERNACIONALITZACIÓ



MÀRQUETING I COMUNICACIÓ



VENDES



Networking

13
Juny

Activitats de networking

Les activitats de networking pretenen que el públic assistent es relacioni, cerqui nous contactes, es promoció i pugui trobar noves oportunitats de negoci.

Bizbarcelona és una gran oportunitat de fer xarxa i descobrir sinèrgies! Visita l'espai ideal per acollir les activitats i els esdeveniments de networking.

Agents & Brokers

10:00h Sala Networking 2 - Palau 1

Espai de networking multisectorial en el qual tots els visitants del saló, tant els emprenedors com les empreses, tindran l'oportunitat d'intercanviar experiències. Els participants podran escollir els contactes per sectors.



Matchings Reempresa: espai de transmissió d'empreses

11:00h - Sala Networking 1 - Palau 1

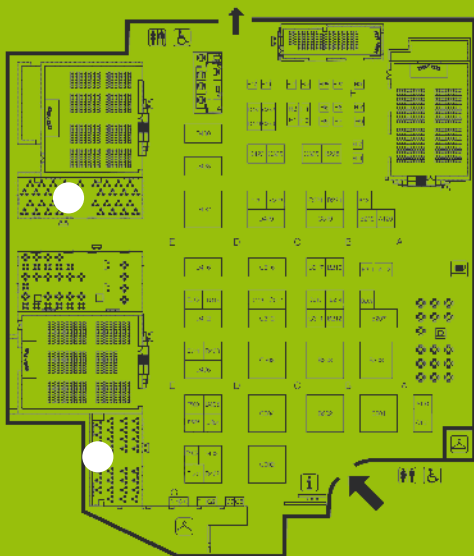
Vine a conèixer empreses i negocis en funcionament, econòmicament viables i a punt perquè els reempreguis. Mira't el sector i l'activitat que més s'adigui amb els teus interessos i reserva't una cita amb la persona propietària, que te'n donarà tots els detalls que necessitis. Pensa que la majoria de cessions són per jubilació i això t'obre una oportunitat d'emprendre sense fer-ho des de zero.

Va adreçat a persones que volen posar en marxa un negoci, un projecte empresarial o cerquen una alternativa laboral o professional.

Com participar-hi: presenta't al mostrador i et donarem tota la informació.

Reempresa

Palau 1



Networking interprofesional

15:00h a 19:00 h Sala Networking 2 - Palau 1

Plataforma de networking organitzada per l'Associació Intercol·legial de Col·legis Professionals de Catalunya, que té com a objectiu posar en contacte emprenedors de tots els sectors i professionals i crear sinèrgies. Actualment centenars de milers de professionals en actiu formen part d'un Col·legi Professional a Catalunya.

Associació Intercol·legial de Col·legis Professionals de Catalunya



14
Juny

Biz Networking

10:00h - Sala Networking 2 - Palau 1

Trobades ràpides amb empresaris, de dos minuts per torn, amb una capacitat per a unes 50 persones participants.

Jove Cambra Internacional de Barcelona



Matchings Reempresa: espai de transmissió d'empreses

11:00h - Sala Networking 1 - Palau 1

Trobada per conèixer empreses en funcionament preparades per transmetre's. Es pot reservar cita o anar-hi directament per trobar una empresa per reemprendre.



Think you. Networking for others

11:30h - Networking 2 - Palau 1

Dinàmica inusual de networking per estimular la creació d'idees innovadores i l'actitud emprenedora en el sector cultural. Amb el focus posat en la funcionalitat de la sessió, però mitjançant un format poc acadèmic, persegueix desencallar i activar noves possibilitats i sinèrgies entre els participants.

A causa de la singularitat de la sessió, les places seran limitades i seran ateses per rigorós ordre de sol·licitud.

Activitat organitzada per l'Institut de Cultura de Barcelona, amb el suport del MID Mercat d'Idees Disseny de BCD Barcelona Centre de Disseny.



Networking entre dones professionals

15:00h - Networking 2 - Palau 1

Trobada d'intercanvi actiu i efectiu d'informació, contactes, coneixements i negocis. Adreçat a dones empresàries, autònomes i directives de tots els sectors.

Círculo de Mujeres de Negocios



Networking ATJE

15:00h Networking 1 - Palau 1

El nostre sector està orientat a dos tipus de col·lectius: alumnes de grau superior i emprenedors amb un creixement horitzontal.

Associació Tecnològica Joves Emprenedors



Professionals de la construcció al món

17:00h Networking 1 - Palau 1

Trobada de networking: ponència d'un promotor, un constructor, un despatx de serveis professionals, un professional autònom i un grup d'internacionalització. Durada d'una hora i 45 minuts de networking.

Col·legi d'Aparelladors de Barcelona.



Activitats de networking: Palau 5 i Plaça Univers

Speed dating

Palau 5. Nivell 0

Dies 13 i 14

Horaris:

10:00 a 12:00 h / 12:30 a 14:00 h / 15:00 a 17:00 h

Speed networking és la dinàmica més efectiva per incrementar la xarxa de contactes professionals. Crear la xarxa es un procés de construcció, manteniment i capitalització de les relacions, de manera que es maximitzen les oportunitats per a un mateix i per als altres.

PIMEC, Petita i Mitjana Empresa de Catalunya



Borsa de talent emprenedor

Speed networking adreçat a emprenedors

Dies 13 i 14

Horari: 17:30 18:30 h

Té per objectiu propiciar el networking, el contacte i les sinèrgies entre empreses, així com la creació d'oportunitats de negoci per facilitar el desenvolupament de propostes innovadores.

Inscripcions i més informació al web: <http://www.bcd.es>

Activitat organitzada pel MID Mercat d'Idees Disseny de BCD Barcelona Centre de Disseny amb el suport de l'Institut de Cultura de Barcelona.



Connectavip

Palau 5. Nivell 1

Espai on podràs contactar amb els vip. Podràs presentar les teves idees i rebre consells d'alguns dels directius i decision makers de més pes del panorama empresarial.

Públic a qui va dirigit: emprenedors.

Horari: de 10:00 a 14:00h i de 16.00 a 18.00h

Entrevistes de 20 minuts de durada

Sr. Lluís Vendrell i Pedrola
President, UNION SUIZA

Sr. Javier Cottet Torres
President, BARNACENTRE

Sr. Miquel Roca i Junyent
ROCA JUNYENT ADVOCATS

Sra. Adriana Casademont
Vicepresidenta Consellera Delegada, Casademont, SA

Sra. Pilar Vives
Partner Supplier Relations, GLOBALIBERIANGOURMET.COM

Sra. Bettina Götzenberger
Sòcia Directora, IDEALEGIS Legal Services

Sra. Núria Basi
Presidenta, Armand Basi

Sr. Carles Grau Director
Sector Públic, MICROSOFT IBERICA SRL

Sr. Josep Mateu
Director General del Reial Automòbil Club de Catalunya, RACC

Sr. Cristian Rovira
Conseller Delegat, Grup SIFU

Sr. Gregori Cascante
Director General, D'aleph Iniciativas y Organización SA

Sra. Immaculada Amat
Amat Finques

Sra. Adela Subirana
Consellera, SACYR VALLEHERMOSO

Sra. Anna Paris
Parma Ingeniería

Sr. Ares Siurana,
Bufete Jurídico Barcelona Lérída

Sra. Nancy Ploeger
President, Manhattan Chamber of Commerce

Sr. Ricard Aubert
Conseller, SIMON

Sr. Josep González i Sala
President, PIMEC

Sra. Mariona De Puig
Consellera delegada, AXXON

Sr. Salvador Alemany i Mas
Conseller Delegat, Abertis Infraestructuras

Sra. M^a Carme Cazcarra
Sòcia Fundadora, Cazcarra Image Group

Sra. Anna Vicens
Directora d'Edicions, Editorial Vicens Vives

Sr. Enric Crous i Millet
Director General, DAMM, S.A.

Sra. Carme Mur
Presidenta, Manpower

Sra. Mireia Perelló
Presidenta, G.P. Gasull-Pere lló, S.C.P.

Sr. Pedro Fontana García
President de la Comissió Executiva, AREAS, S.A.

Sr. Emili Cuatrecasas
President, Bufete Cuatrecasas

Sr. Josep Maria Rovira
President Catalunya, Endesa

Sr. Albert Castellon
Director general, Moritz

Sra. Mónica Baeza
Presidenta de McCan España, Mc.Cann

Sr. Antoni Abad i Pons
President, CECOT

Sr. Joaquim Gay de Montellà
President, Foment del Treball Nacional

Sra. Rosa Tous
Joieries TOUS

videopitch

Video pitch

Palau 5. Nivell 0

13 i 14 de juny

Horari: de 10 a 14h i de 16 a 18h

Els video pitch són sessions de vídeo presentació on els participants podran gravar un elevator pitch amb l'objectiu de promoció la seva empresa, el seu servei o el seu producte. Els vídeos resultants es publicaran al web oficial de bizbarcelona.

Què cal fer per participar en aquesta activitat?

Abans de l'esdeveniment:

Descarrega't al web el formulari que et servirà per estructurar-te les idees i preparar amb antel·lació la teva presentació en un màxim de 180 segons.

In situ:

Vés al mostrador d'atenció que trobaràs a l'àrea video pitch, on podràs inscriure't i se t'adjudicarà una hora per a la gravació, en funció de la disponibilitat horària i sectorial.

Plaça Univers

Dia 13 - 13:00 h. – Carpa

Premis FPemprèn

Fundació BCN Formació Professional

fundació **Emprèn**

Dia 13 - de 10:00 a 14:00 h.

Al matí

Mercat del projecte "Cultura Emprenedora a l'escola"

Els alumnes participants al projecte "Cultura empenedora a l'escola", impulsat per la Diputació de Barcelona, presenten els productes que han realitzat en el desenvolupament de la seva primera iniciativa empresarial. Els nens i les nenes de primària posaran en pràctica els coneixements i les habilitats apreses a l'aula, alhora que mostraran al públic els valors de l'empenedora.

Diputació de Barcelona



Mur

Un mur de més de 90m² on emprenedors i empresaris podreu expressar-vos i donar-vos a conèixer, omplint l'espai amb idees, i amb els vostres reclams publicitaris: anuncis, cartells, fotografies, targetes, pòsters...

Si vols destacar, sigues creatiu i original!

Quiosc

Espai on les empreses, institucions i editorials posen a l'abast dels emprenedors, de manera gratuïta, les principals publicacions sobre l'activitat empenedora i empresarial.

Altres activitats i informacions

13
Juny

Satellite Events

Gild International Barcelona

18:45 a 21.00

Cross Border Investments - Speed Mentoring Session

Companies pitching:

4 technological start-ups with high-growth potential from ICT, healthcare and cleantech industries.

Agenda:

18:45h Reception of attendants

19:00h Introduction. Oliver Rothschild and Joan Carles Piñol. International Investments in Barcelona

19:15h Pitching from 10 companies (5' pitch) and feedback from the VCs.

20:30h Cocktail & Networking

Lloc de celebració: Gild International Barcelona (Passatge Permanyer, 5 Barcelona)

Rockstar group Spain & And Gild International Barcelona

14
Juny

Presentació estudi GEM

14/06 10:00h. Sala 4 – Palau 5

Presentació de resultats de l'estudi Global Entrepreneurship Monitor Catalunya 2011. L'estudi GEM és l'estudi de referència internacional en matèria d'emprenedoria.

Yancy Vaillant, director del projecte GEM (UAB)

Xavier López, director general d'Economia Social i Cooperativa i Treball Autònom

Alejo Trullás, coordinador de l'Àrea de Desenvolupament Econòmic i Ocupació de la Diputació de Barcelona

Joan Trullén, vicepresident de Planificació Estratègica de l'Àrea Metropolitana de Barcelona



Diputació
Barcelona



Generalitat de Catalunya
Departament d'Empresa i Ocupació

Cerimònia d'entrega de premis

13:00h. Sala 4 – Palau 5

Cerimònia d'entrega de premis de la primera edició del Concurs Internacional Apps4bcn impulsat per l'Ajuntament de Barcelona i amb la col·laboració de Vodafone, Toshiba i BDigital.

Bdigital

La Intercol·legial

14/06 17:00 – 19:00h. Sala A Palau 2

Acte organitzat per l'Associació Intercol·legial de Col·legis Professionals de Catalunya, entitat que agrupa més de 100.000 col·legiats de 45 sectors professionals diferents. En la presentació s'exposarà el nou marc i futur dels col·legis professionals.

19.00 Plaça Univers

Després de l'acte de la Intercol·legial el president de l'associació, amb la junta directiva, farà un breu parlament. Informarà sobre els avenços i les perspectives de la Intercol·legial, un any després de constituir-se.

Hi estan convidats els assistents a l'acte anterior i es pot sumar algun altre assistent ja que l'aforament és més obert.

Després se servirà una copa de cava als assistents.

Associació Intercol·legial
de Col·legis Professionals



Intercol·legial

Relació d'entitats bizcommunity

22@Barcelona
"la Caixa"
ACC1Ó - Generalitat de Catalunya
Alta Partners
Altran
Ajuntament de Barcelona
Amec
Arsys Internet
Asociación de Parques Científicos y Tecnológicos de España -APTE
Asociación Espanyola Franquiciadores
Asociación Seedrocket Angels
Associació Catalana d'Entitats de Recerca - ACER
Associació d'Empreses i Institucions de 22@Barcelona - 22@Network
Associació Intercol·legial de Col·legis Professionals de Catalunya
Associació Joves Empresaris Catalunya
Associació Tecnològica Joves Emprenedors
Autònoms PIMEC
BANC
Barcelona Activa
Barcelona Digital Centre Tecnològic
Baring Private Equity Partners
BCD Barcelona Centre de Disseny
BCN BA
BenHighGrowth
Biocat
Business Angels Network Catalunya
BZ Barcelona Zona Innovació
Caixa Capital Rise
Caixa Capital TIC
Cambra de Comerç de Barcelona
Centre de Visió per Computació - CVC
Centre d'Innovació i Tecnologia - CIT UPC
Centre Tecnològic Ascamm
Centre Tecnològic Leitat
Centre Tecnològic CETEMMSA
Cercle Tecnològic de Catalunya - CTeco
CINC Business center
Círculo de Mujeres de Negocios
Circulolegal
CityMart
Club de Marketing de Barcelona
Col·legi d'Aparelladors de Barcelona
Col·legi d'Enginyers Tècnics i Pèrits de Telecomunicació de Catalunya
Col·legi Enginyers Telecomunicació Catalunya
Col·legi Oficial Agents Comercial BCN
Col·legi Oficial Enginyers Industrials Catalunya

Col·legi Politèlegs i Sociòlegs Catalunya
Confederació Treballadors Autònom Cat
Confianza Online
Consorci Biopol'H
Correos
Departament d'Empresa i Ocupació - Generalitat de Catalunya
Diputació de Barcelona
EixTechnova
ECOEMPREDORS.CAT
Elaia Partners
ELISAVA
ENISA Empresa nacional de Innovación
ESADEBAN
ESADECREEPOLIS
ESCI
ESIC Campus Barcelona
FDS Consulting
Federació Cooperatives Agraries Catalunya
Federació Cooperatives Treball Catalunya
Federació Sindical Treballadors Autònoms Dependents
Federació Societats Laboral Catalunya
FemCAT
First Tuesday
Fundació BCN Formació Professional
Fundació Bosch i Gimpera
Fundació CP'AC
Fundació KIM Barcelona
Fundació Pascual Maragall
Fundació PIMEC acció social
Fundació privada Emprèn
Fundació puntCAT
Fundación Repsol
Fundación CyD
Fundacion EADA
Gild International
Google
Graft Capital Partners
IDG VENTURES
IESE
IESE Business School
Il·lustre Col·legi d'Advocats de BCN
Inedit Strategic Design Lab
InPreneur
INSEAD GAIN
Institut Català de Recerca de l'Aigua - ICRA
Institut Català de Finances
Institut de Cultura de Barcelona
Istituto de Crèdit Oficial - ICO
Istituto Espanyol Comercio Exterior
International Association of Science Parks - IASP
Inveready
Inveready Capital

Joan Riera Professor Empreneduria ESADE
Jove Cambra Internacional de BCN
Keiretsu Forum
Kleiner Perkins Caufield and Byers -KPCB
KnifeCapital
Know Capital
Labrador
Medigrup Digital S.L
Microsoft
Mikah de Waart
Parc Científic i Tecnològic de la UdG
Parc Científic i Tecnològic de Terrassa - Orbital 40
Parc Científic Tecnològic Agroalimnet de Lleida
Parc Científic Tecnològic Terrassa (Orbital.40)
Parc Científic Tecnològic Turisme i Oci
Parc de l'Alba
Parc de Recerca i Innovació UPC - Parc UPC
Parc de Recerca UAB
Parc Recerca Biomèdica de BCN (PRBB)
Parc Recerca Innovació UPC (Parc UPC)
Parc Recerca UPF-C. Socials i Humanes
Parc Tecnològic BCN Nord (BCN Activa)
Parc Tecnològic de Catalunya Central
Parc Tecnològic de Tarragona
Parc Tecnològic del Vallès
PIMEC Petita i Mitjana Empresa Cat.
Programa Innova - UPC BarcelonaTech
Reempresa
Rockstar
San Francisco BCN Sister City Committee
Secartys
Seed Rocket
Seniors Espanyoles Cooperació Tècnica
Servei de Desenvolupament Empresarial SIME
TecnoCampus Mataró-Maresme
Tecnoparc, Parc Tecnològic del Camp
Tormo Asociados
Turisme de Barcelona
Universitat Pompeu Fabra
Universitat Rovira i Virgili
Vodafone
Voluntaris en Assessoria Empresarial
Webcongress
Xarxa de Custòdia del Territori
Xarxa Global Robert
Xarxa de Parcs Científics i Tecnològics de Catalunya
Yell Publicidad
YouNoodle
Ysios Capital

Jordi Piets i Colom Director XCT i emprenedor social Ashoka - Xarxa de Custòdia del Territori
 Jordi Prats Partner - Ineedit Strategic Design Lab
 Jordi Robert Partner Xarxa Global Robert
 Jordi Viñas General Partner NAUTA
 Jordi Cros Director I+D+i ADASA Sistemas
 Jordi Priu Inversor privat
 Jordi Urbea CEO Ogilvy
 Jorge Aragón López Responsable Territorial Cataluña de Yell Publicidad - Yell Publicidad
 Jorge Lang Strategic Alliance Director Intel
 Jorge Serra Laguarda Director de Marketing - ESADE-CREAPOLIS
 Jose Torres Caravaca CEO at MLAB - UPF
 Jose Carol EixTechnova
 José Fontainhas consultor independiente Wordpress
 José Luis Angoso Innovation Director INDRA
 Josep Lluís Llariba Group Director Centre DAMA
 Josep Maria Gomes Chiquero BRIC markets & Supply Chain specialist - Cambra de Comerç de Barcelona
 Josep Maria Tormo Coordinador d'Investigació Institut Guttman
 Josep Miquel Piqué XPCAT - 22@Barcelona
 Jovita Latorre directora de la Fundació Catalana de Cooperació
 Juan Longay cap del Servei d'Emprenedoria
 Juan Ruiz gerent Teixidors SCLL
 Juan Pérez EixTechnova
 Juan Carles Piñol Rockstar
 Juan Jose Güemes Chairman International Centre for Entrepreneurial Management instituto de Empresa, IE
 Juan Ramon Borrego Know Capital
 Judith Iglehart VicePresident Keiretsu Forum
 Julia Álvarez Àrea Gestió de Mediación - INSTITUTO DE CREDITO OFICIAL
 Karin Nygard Chief Editor Passagen
 Laia Crespo Investment Manager Ysios Capital
 Laura Pelegrín General manager Gild International
 Laura Vila BANC
 Leo Prieto Co-Founder + CXO Betazeta
 Léonard Jané Director d'Operacions i Estratègia Tecno-campus Mataró
 Linda Gavin Diseñadora Jusum
 Lluís Ruiz Coordinación del Programa de Innovación Fundació Pasqual Maragall
 Lourdes Casanova Lecturer Strategy Department INSEAD
 Luca Dell'Oro Director del Departament de Publicitat - ESIC Barcelona
 Luis Font CEO NTRGlobal, Zynco
 Luís Zabala Fundador de Knoid Technologies
 Luisa Alemany Executive Director - Entrepreneurship Center ESADE
 Lutz Emerich Country Manager Spotify Spain Spotify
 Marc Massa Project Manager Leitat Technological Centre
 Maks Giordano Co-Founder The Nunatak Group
 Manav Subodh Global Manager Intel
 Manel Casanovas Director programa Gastronomia i Cultura - Turisme de Barcelona
 Manel Sarasa Co-Founder OpenBravo, Conor Partners, WineisSocial
 Mans Hultman Investor, CEO QlikTech
 MANU SANCHEZ MONASTERIO PRESIDENTE - CHI-NA MARKETING CENTER
 Manuel Marín Director Centre d'Emprendedors EADAA-lummi - EADA
 Mar Cartro Directora Adjunta a la Divisió de Promoció de Serveis de ICEX i responsable de l'Spain Tech Center de San Francisco ICEX
 Maravillas Rojo coordinadora del programa d'Emprenedoria social Departament d'Empresa i Ocupació
 Marc Ambrock President - Gild International
 Marc Carbonell director general de Fundació Intermedia: Aliança d'entitats sense afany de lucre (Fundació FIAS, Fundació Institut de Reinserció Social (Ires), Suara Cooperativa i Fundació Surt)
 Marc Lloveras Llavina Director - Sicoop
 Marc Prat Tècnic departament internacional - Cambra de Comerç de Barcelona

Marc Sanz Advertising Operations Associate - Google
 Marc Vicente Marketing Director Akamon
 Marc Vidal Fundador de diferents empreses - IDODI
 Marc Vilahur Chiaraviglio Director Fundació Emys
 Marcos Cuevas Co-Founder Layers, Acquamedia Technologies
 Marcus Figueredo CoFounder Hi Technologies
 Margarita Verdier Sánchez DIRECTORA DE DESARROLLO Y MARKETING Confianza ONLINE
 Maria Zapata Directora d'Operacions Internacionals Ashoka
 Maria Zapata Directora d'Operacions Internacionals d'Ashoka Europa
 Maria Lluïsa Solé Moro Prof. Dep. Economia i Organització d'Empreses UB - Col·legi de Politòlegs i Sociòlegs de Catalunya
 Marisse Arrufat Caixa Capital Risc
 Marta Campillo ESADEBAN
 Martin Kelly Partner IBM - Venture Capital Group IBM EMEA
 Massimo Burgio Co-chair SEMPO
 Mathieu Carezo Executive Director - Entrepreneurship Center IESE
 Matthew L. Scullin CoFounder Alphabet Energy
 Mauricio Guedes CEO Rio Technology Park
 Mercè Tell Director BenHighGrowth
 Michele Lo Forte CEO PushToAction
 Miguel Aguado IPX Sales Manager Southwest Europe Ericsson
 Miguel Madrigal Country Manager Betazeta
 Mikah De Waart Coach, formador y Conferenciante Internacional - Mikah de Waart
 Milagros Valero Cap de Serveis d'Informació ICEX- Barcelona Ieex
 Miquel Valls Development Chair San Francisco Barcelona Sister City Committee
 Miquel Àngel Oliva Fundador Novagroup Novagroup
 Montse Estela Directora General Estela Carbonell & Associats
 Nancy Ploeger President - Manhattan Chamber of Commerce
 Neo Kok Beng CoFounder AWAK Technologies Pte Ltd
 Nuria Bosch Partner Baring Private Equity Partners
 Núria Coll i Capmany Dissenyadora Industrial, Professora d'ELISAVA ELISAVA Escola Superior de Disseny i Enginyeria
 Ola Ahlvarsson CEO and Co-Founder Result, SIME
 Oliver Rothschild Chairman - Rothschild Corporate Advisors
 Oriol Prat CEO de BCNINNOVA
 Oriol Sans Gerent de finançament - ACCIÓ - Generalitat de Catalunya
 Oscar Fuente Director de Area Interactiva, mentor de Seedrocket - EeedRocket
 Ouali Benmeziane CEO Webcongress
 Pablo Ayala Socio fundador y CEO Innovae Vision
 Pablo de Porcioles director de desarrollo de negocio Odigee
 Pamela de la Muñoza Seed Rocket
 Pascal Magnier CoFounder EXPERNOVA
 Pascual Segura Càmara Director del Centre de Patents de la Universitat de Barcelona
 Pau Garcia-Milà Director General Eyeos
 Pepe Barguñó Fundador Thinking Mu, Hope Paper i Mercat Local
 Pere Garet Finca La Font a Lluçà
 Pere Bugés Casas Secretari General - autònoms PIMEC
 Pere Puig President Fesalc - FESALC
 Pere Condom Director Parc Científic i Tecnològic de Girona
 Pere Obrador Open Innovation Program Manager Telefonica R&D
 Phil Sanderson Managing Director IDG VENTURES
 Poh-Kam Wong Executive Director - Entrepreneurship Center NUS
 Raivo Tamkivi Executive Board Member Tallinn Technology Park TEHNOPOOL
 Ramon Costa cofounder of inPreneur & Associate Professor at EADA Business School EADA Business School

Ramon Costa cofounder of inPreneur & Associate Professor at EADA Business School InPreneur
 Ramon Palacios Director Orbital 40- Parc Científic i Tecnològic de Terrassa
 Ramon Saltor Gerent - The Crowd Angel
 Ramon Saltor CEO Inveready
 Ramon Vila Secretari del Patronat de la Fundació PIMEC Fundació Pimec acció social
 Randy Komisar Partner Kleiner Perkins Caufield Byers - KPCCB
 Raul Arrieta Responsable de la Suite Evolutio Innovae Vision
 Raul González Abertis Telecom
 Rebeca Hwang Co-Founder YouNoodle, CleanTechOpen Forum
 Representant BCNBA BCNBA
 Representant de 22@Network 22@Network
 Representant de BMAT BMAT
 Representant ESADEBAN ESADEBAN
 Representant d'Innovalley Innovalley
 Representant KEIRETSU Keiretsu
 Ricard Garriga Board Member San Francisco Barcelona Sister City Committee
 Roger Suárez Director CPN - Londres - ACCIÓ - Generalitat de Catalunya
 Roger Ylla Cap de Noves Oportunitats de Negoci - ACCIÓ - Generalitat de Catalunya
 Roy Sandbach Research Fellow Procter and Gamble
 Sandra Ferrer Cap Mercats d'Àfrica/Orient Mitjà - ACCIÓ - Generalitat de Catalunya
 Sandra Poudevida Jurschik Gestora de l'Àrea de necessitats no cobertes Fundació Pasqual Maragall
 Sandra Poudevida Gestora de l'Àrea de necessitats no cobertes Fundació Pasqual Maragall
 Sean Foote Founder Labrador
 Sergi Niedzielski Tècnic de Finançament - Barcelona Activa
 Sergio Pérez Investment Executive Caixa Capital TIC
 Shigeo Kagami General Manager - Professor University of Tokyo
 Sílvia Ros Argerich Responsable Xarxes Socials de PIMEC - PIMEC
 Stefan Heuser VicePresident Samsung
 Stefano Testa Systems Engineering Manager CISCO
 Stephanie Starke CoFounder microDimensions GmbH
 Stephen Seuntjens Partner Graft Capital Partners
 Sundeep Kapur CEO EmailYogi
 Tetsuya Kakuta CoFounder AsukaLab Inc.
 Thembinkosi Siganda Manager Business Support City Council Cape Town
 Tomás Garcia Director de Projectes d'Innovació BuenaIdea
 Tomás A. Michel R&D Development Director Aqualogy
 Toni Mascaro CEO imascaro
 Toni Laserna CEO de DLM
 Ulf Ekberg Pop Star Ace of Base
 Verne Harnish Co-Founder Gazelles
 Vicens Martí CEO Akamon Entertainment
 Vicente Arias CEO i cofundador de Offerum i SeedRocket - SeedRocket
 Victor de Francisco Director General - Reexporta
 Virginia Trigo Entrepreneurship Professor ISCTE/AUDAX
 Wesley Lynch CoFounder SNAPPLIFY
 Wim De Waele CEO Institute for Broadband Technology, IBBT
 Xavier Camps Consultor d'innovació i estratègia Innoservice Consulting
 Xavier Lazarus Partner Elaia Partners
 Xavier López Garcia Director general d'Economia Social i Cooperativa - Departament d'Empresa i Ocupació - Generalitat de Catalunya
 Xavier Martín Partner / Deputy Director Ilimit
 Xavier Vallhonrat President de IAEF Asociación Española de franquiciadores
 Xavier Verdaguer Board member San Francisco Barcelona Sister City Committee
 Xavier Castellnou Director Comercial Be Inventia
 Xavier Juan Ramos Account Manager Beeucub
 Yancy Vaillant director del projecte GEM (UAB)



Acreditacions
www.bizbarcelona.com
Preu 12 €



Lloc: Palaus 1, 3 i 5 Recinte Montjuïc
 Avgda. Reina Maria Cristina s/n
 08004 Barcelona

Dies: 13 i 14 de juny

Horari: de 09:30 a 19:00 h.

Inscripcions

12€ si es realitza preinscripció a través del web
www.bizbarcelona.com

15 € directament al saló sense inscripció

Acreditació Mercat del finançament

L'accés a aquesta activitat té un preu de **150 €**

Acreditació WebCongress 2012

100 € a partir de l'1 de juny. Inclou:

- Accés a totes les conferències del Web Congress
- Welcome pack i 50 € de publicitat per a Google Adwords.

Acreditació SIME

L'accés a aquest esdeveniment té un cost de **190 €**

Acreditació SIME + Sónar

Passi conjunt **285 €**