

# BIZBARCELONA

## ACCELERA EL TEU NEGOCI



**biz**barcelona  
SOLUCIONS PER A PIMES I EMPRENEDORS

### Programa de mà

Si ets una pime, un autònom o un emprenedor, aquí tens els serveis, l'assessorament i la inspiració que necessites per al teu negoci.

Baixa't tota la informació del saló.



**Recinte Montjuïc**  
**5-6 Juny 2013**

Promotors:



En el marc de:



Sponsor



# bizbarcelona



SOLUCIONS PER A PIMES I EMPRENEDORS

## ACCELERA EL TEU NEGOCI

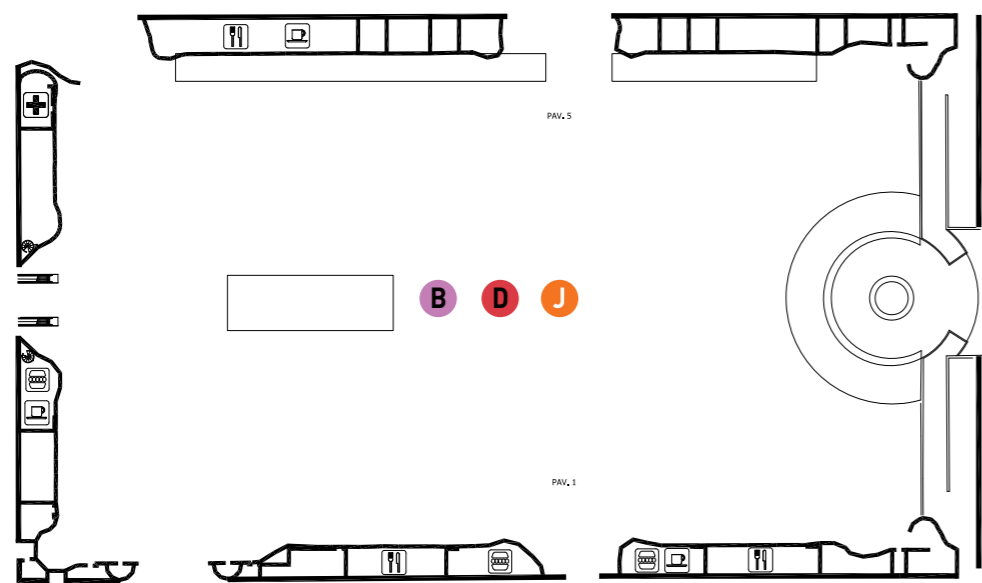
**Del 5 al 6 de juny tens una cita amb els millors especialistes:**

- ▶ Més de 160 conferències i tallers.
- ▶ Experiències i casos d'èxit.
- ▶ Exposició comercial amb proveïdors de tecnologia i serveis especialitzats.
- ▶ Més de 45 conferenciantes de renom i ponents de primer nivell.
- ▶ Més de 900 sessions d'assessorament empresarial personalitzat.
- ▶ Activitats de treball en xarxa i cites ràpides amb altres professionals i inversors.
- ▶ Aconsegueix finançament d'entitats públiques, bancs, fons d'inversió privats i àngels inversors.
- ▶ I molts més continguts.

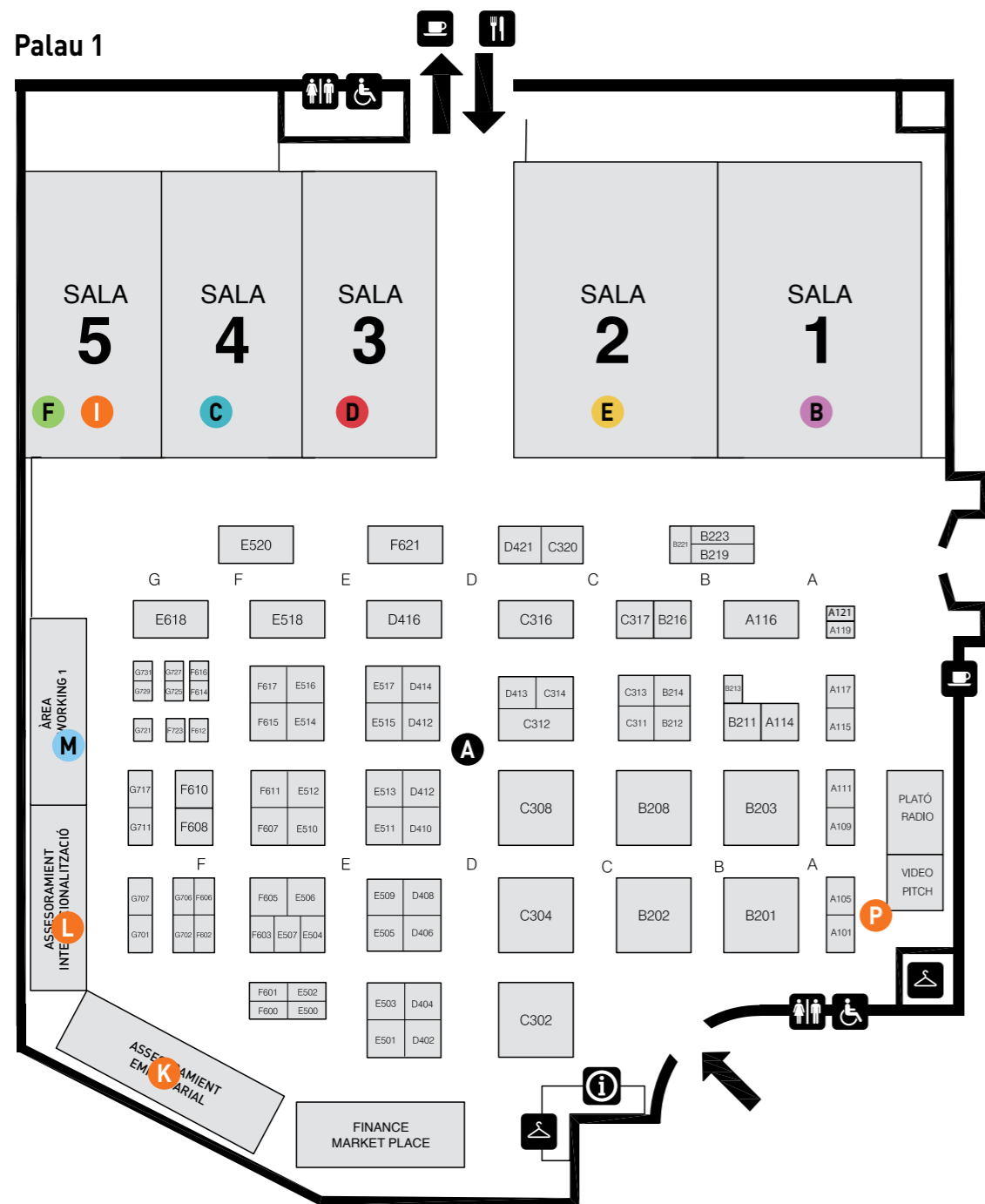
**Si ets una pime, un autònom o un emprenedor, aquí tens els serveis, l'assessorament i la inspiració que et calen per al teu negoci.**

# ▶▶ Plànols ubicació

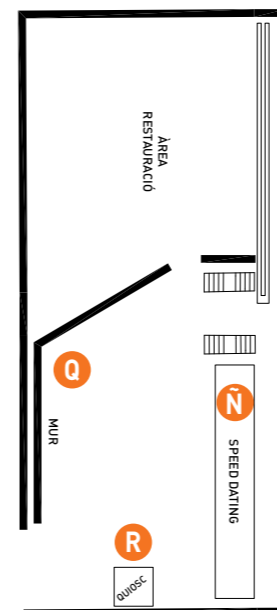
## Plaça Univers



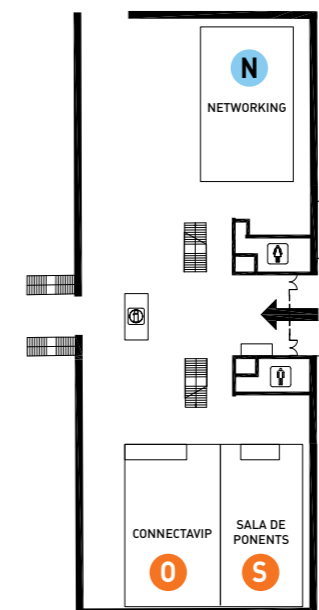
## Palau 1



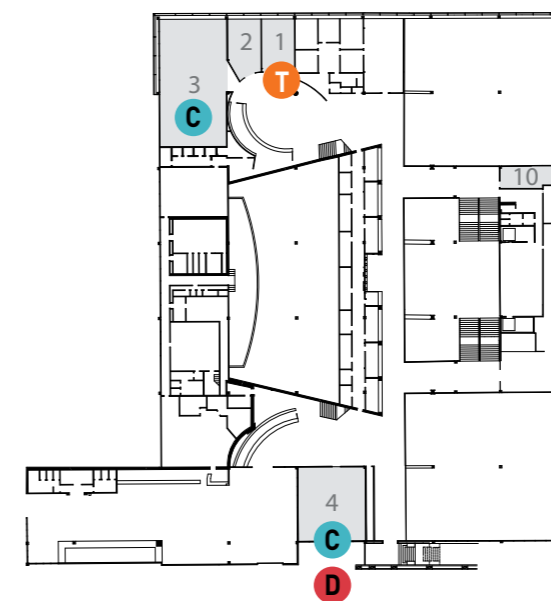
## Palau 5. Nivell 0



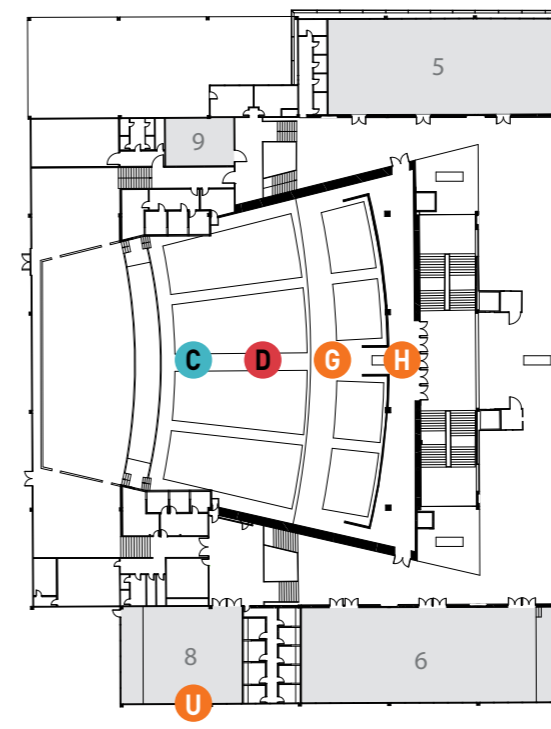
## Palau 5. Nivell 1



## Palau 5. Nivell 2



## Auditori



### SALÓ

**A** Àrea Expositiva

### CONFERÈNCIES

**B** Comunicació 2.0 i Relació amb clients  
Palau 1. Sala 1  
Plaça Univers

**C** Financiació i gestió empresarial  
Palau 1. Sala 4  
Palau 5. Nivell 2. Sala 3  
Palau 5. Nivell 2. Sala 4  
Auditori

**D** Noves oportunitats i tendències  
Palau 1. Sala 3  
Plaça Univers  
Palau 5. Nivell 2. Sala 4  
Auditori

**E** Ventas e internacionalització  
Palau 1. Sala 2

**F** Innovació a productes i serveis  
Palau 1. Sala 5

**G** San Francisco Barcelona  
Auditori

**H** Failcon  
Auditori

**I** BizFranquícias i Retail  
Palau 1. Sala 5

**J** Altres conferències  
Plaça Univers

### ASSESSORAMENT

**K** Assessorament empresarial  
Palau 1

**L** Assessorament per a la internacionalització  
Palau 1

### NETWORKING

**M** Espai activitats Networking 1  
Agents & Brokers / Reempresa  
Palau 1. Àrea networking

**N** Espai activitats Networking 2  
Palau 5. Nivell 1

**N** Speed Dating  
Palau 5. Nivell 0

**O** Connecta VIP  
Palau 5. Nivell 1

**P** Video Pitch  
Palau 1

**Q** Mur  
Palau 5. Nivell 0

**R** Kiosk  
Palau 5. Nivell 0

**S** Sala ponents  
Palau 5. Nivell 1

**T** Sala de premsa  
Palau 5. Nivell 2. Sala 1

**U** OIMP  
Auditori. Sala 8



## ▶▶ Saló

**bizbarcelona afronta una nova convocatòria. Per tercer any consecutiu Barcelona es convertirà en la capital de l'emprenedoria i en la cita ineludible per a trobar els serveis, l'assessorament i la inspiració que tot negoci necessita per a créixer.**

**Organitzat per Fira Barcelona, el saló compta amb el suport d'importants entitats com l'Ajuntament de Barcelona (Barcelona Activa), la Generalitat de Catalunya, la Cambra de Comerç de Barcelona, la Diputació de Barcelona i "La Caixa".**

Com a novetat, en aquesta edició el saló estructurarà els seus continguts i oferta comercial en torn a 5 grans blocs temàtics: Comunicació 2.0 i relació amb els clients, Vendes i internacionalització, Noves oportunitats i tendències, Finançament i gestió empresarial i Innovació en productes i serveis.

A més, bizbarcelona comptarà amb un extens programa de conferències, espais on trobar noves vies de finançament, assessorament empresarial i assessorament en internacionalització, així com activitats "face to face" per a potenciar la interacció, generar contactes comercials i aprofitar sinergies. Tot el que necessites per afrontar el teu futur amb èxit.

## ▶▶ Relació d'expositors

A.E.F. ASOCIACION ESPAÑOLA DE FRANQUICIADORES	D	411	FRUCOSOL - ECOLIMPIEZA	E	516
ACAMBIODE.COM	E	518	FUNDACION REPSOL	C	317
ACTIVOS NO CORRIENTES - ANC	E	509	GARBY RECICLA, S.L.	G	727
ADK - ABBASID DONER KEBAB - DEHESA SANTA MARIA	E	513	GENERALITAT DE CATALUNYA DPT. D'EMPRESA I OCUPACIÓ	C	304
AEGON SEGUROS	E	505	GESTORIA TERUEL, S.L.	B	214
AGENTS & BROKERS	B	211	GLOBAL LEGAL DATA, S.L.	A	111
AKKROCARD 2000, S.L.	C	320	GRUPO ACTIALIA COMUNICACION	E	500
ASESORIA PEREIRA	E	501	GRUPO TERRAMINIUM	E	618
ASSOCIACIO INTERCOL-LEGIAL DE C. P. DE CATALUNYA	B	212	HELEN DORON ENGLISH	F	723
ATENA ABOGADOS Y ASESORES	A	115	hibu	C	311
AUGUSTA 29	G	711	HOLA MOBI	E	618
AZTEC MONEY	A	119	ICEX ESPAÑA EXPORTACION E INVERSIONES	D	410
BAOBIO THE ORIGINAL FROZEN YOGURT	E	618	IMAP INTERNET MARKETING, S.L.U	E	506
BARCELONA ACTIVA	B	202	INFOAUTONOMOS.COM	D	414
BE !	F	606	INFORMA D&B	D	402
BEEP - PC BOX	G	729	INSTITUTO NEURON, S.L.	F	603
CAIXA CAPITAL RISC	C	308	KIC INNOENERGY IBERIA, S.L.	D	416
CAIXABANK, S.A.	C	308	KOMPASS SPAIN	C	314
CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA	C	302	MUNDOFRANQUICIA CONSULTING	E	512
CENTRE DE LA REEMPRESA DE CATALUNYA	C	312	MUNDOGUIA.COM	F	610
CERVECERIA LA SUREÑA	F	615	NETXARING	F	605
CERVECERIA 100 MONTADITOS	F	615	NOM LOGO	G	702
CESCE	D	421	NOSTRUM	E	514
CINC BUSINESS	B	221	NUBELO	E	504
CINC INTERNATIONAL	D	412	ODENAVILLAGE	F	601
CLICK VIAJA	E	618	OLBO	B	219
CLOUDIA -E-CIGARETTE EVOLUTION	A	116	PARQUES SOLARES DE NAVARRA	C	316
CREC-CENTRE DE RECURSOS PER EMPRENEDORS	A	109	PIMEC	B	203
CREMALLERES	F	600	PROTECCION DE DATOS -MICROLAB	E	502
DATISA	A	101	PUBLIPAN	F	610
DELISHOP	F	611	PUNTO DIP	F	612
DIAMARKET	F	608	S2PI INGENYERIA	B	216
DINAMIC GROUP	F	617	SARBACAN SOFTWARE	G	707
DIPUTACIO BCN-ALLOTJAMENT EMPR.DEM.BCN.	B	201	SECRETARIA DE ESTADO U.E.-Mº ASUNTOS EXTERIORES	C	313
DO IT IN BCN	B	202	SM'ART SMOKE DIFFERENT	G	717
ECC GESTION	F	602	SONAE SIERRA	E	503
ECOMM360	G	701	SOLTEC	G	701
ECOX - CENTRO DE IMAGEN 4D PRENATAL	E	618	SUDIRECTIVO.COM - GRUPO REIMATEL	B	221
EDUCO SERVICIOS Y PROYECTOS EDUCATIVOS	E	510	T4 FRANQUICIAS	E	515
EL COBRADOR CATALA, S.L.	F	607	THE BODY SHOP	F	616
ENISA	D	408	TONI PADRELL	A	121
ENRY'S ISLAND LTD	B	218	TOPFRANQUICIAS CONSULTING	E	618
ESADECREAPOLIS	D	413	UP BUSINESS!	A	114
F. COOPERATIVES DE TREBALL DE CATALUNYA	D	406	UVE DESIGN	A	117
FBX-REPUBLIC OF GHANA	E	511	VODAFONE ESPAÑA	F	621
FDS GROUP	E	520	XARXA D'EMPRENEDURIA UNIVERSITARIA	D	404

Relació actualitzada a 28 de maig de 2013.

DIA 5	PALAU 1						PLAÇA UNIVERS
	SALA 1	SALA 2	SALA 3	SALA 4	SALA 5	ÀREA NETWORKING 1	CARPA

09:30 OBERTURA DE PORTES

TEMÀTIQUES I ACTIVITATS	COMUNICACIÓ 2.0 I RELACIÓ AMB ELS CLIENTS	VENDES I INTERNACIONALITZACIÓ	NOVES OPORTUNITATS I TENDÈNCIES	FINANÇAMENT I GESTIÓ EMPRESARIAL	NOVES OPORTUNITATS I TENDÈNCIES	ÀREA NETWORKING-1	NOVES OPORTUNITATS I TENDÈNCIES INNOVACIÓ EN PRODUCTES I SERVEIS
----------------------------	---	-------------------------------	---------------------------------	----------------------------------	---------------------------------	-------------------	---



DIA 5	PALAU 5					
	ÀREA NETWORKING 2	NIVELL 2		NIVELL 3		
	SALA 3	SALA 4	SALA 5	SALA 6	AUDITORI	SALA 8

09:30 OBERTURA DE PORTES

TEMÀTIQUES I ACTIVITATS	ÀREA NETWORKING-2	FINANÇAMENT I GESTIÓ EMPRESARIAL	FINANÇAMENT I GESTIÓ EMPRESARIAL NOVES OPORTUNITATS I TENDÈNCIES	INNOVACIÓ EN PRODUCTES I SERVEIS VENDES I INTERNACIONALITZACIÓ	NOVES OPORTUNITATS I TENDÈNCIES FINANÇAMENT I GESTIÓ EMPRESARIAL	NOVES OPORTUNITATS I TENDÈNCIES	VENDES I INTERNACIONALITZACIÓ
----------------------------	-------------------	----------------------------------	---	---	---	---------------------------------	-------------------------------



CONFERÈNCIES PER A PIMES	10:00-11:00	ESIC BARCELONA "El consumidor mòbil: Com hi podem interactuar?"	INSTITUT ESPANYOL DE COMERÇ EXTERIOR "Disseny d'una estratègia internacional d'èxit"	VODAFONE "La intel·ligència al servei de la innovació en les pimes"	eSTRATELIS ADVISORS "Noves maneres de finançar-se: el MAB"	CENTRE DE REEMPRESA DE CATALUNYA 9.45-10.45 Acte intern de desenvolupament d'equips i formació: "Que no tanqui cap empresa!"	AGENTS & BROKERS	PREMIS FP EMPREN	
	11:00-12:00	PIMEC "Com podem tenir èxit en les xarxes socials?"	GENERALITAT DE CATALUNYA, DEPARTAMENT D'EMPRESA I OCUPACIÓ "Claus per a una bona estratègia comercial"	PIMEC "Emmpersona té les claus per a la reobertura de l'empresa"	AJUNTAMENT DE BARCELONA-BARCELONA ACTIVA "Quatre maneres de fer créixer una empresa"	REEMPRESA 11.00-12.30 "Quant val la meva empresa?"			
	12:00-13:00	CLUB DE MÀRQUETING DE BARCELONA "Les xarxes socials són útils per a les pimes?"	ESADE ALUMNI "Històries de pimes d'èxit"	ASSOCIACIÓ DE JOVES EMPRESARIS DE CATALUNYA Responsabilitat social competitiva	SECOT "Lideratge i competitivitat"		REEMPRESA 12.30-14.00 "Entrepreneurship 2020 Action Plan"	AJUNTAMENT DE BARCELONA "Barcelona Open Challenge: 1 milió d'euros en solucions innovadores per a reptes de la ciutat"	
	13:00-14:00	INSTITUT NEURON "Les claus del nou lideratge en temps de canvi"	AJUNTAMENT DE BARCELONA-BARCELONA ACTIVA "Un nou mercat: el món de les licitacions públiques"	DEPARTAMENT D'EMPRESA I OCUPACIÓ "Jaciments d'ocupació i emprendoria social"	LEX MERCATORIA "El pacte de socis: l'equilibri imprescindible per al teu negoci"			UNIVERSITAT DE BARCELONA "L'emprendoria social: perspectives i projectes a la Universitat de Barcelona"	
	14:00-15:00	DESCANSO							

CONFERÈNCIES PARA PIMES	10:00-11:00		SIMPOSI DE L'ASSOCIACIÓ ESPANYOLA D'EMPRENEDORS CIENTÍFICS I TECNOLÒGICS (AEECT) "Emprendre des de la ciència en temps difícils"	AJUNTAMENT DE BARCELONA-BARCELONA ACTIVA [Acte tancat al públic] MIT	VAMCATS / CATVAMBES SL Emprenedors per petició popular	FBX Technology West Africa "Ghana: un mercat emergent tan proper com desconegut"	"SAN FRANCISCO-BARCELONA: ESPERIT EMPRENEDOR. APREN DELS MILLORS" 10.00 h Obertura 10.10 h Video 3: "Emprenedors a San Francisco" 10.15 h "Accelera la teva empresa de 0 a 100" 10.35 h "Stay creative: from 0 to 50 milion users!" 11.15 h Pendent 11.35 h "Startup experience: solve a real-world problem & turn an idea into a business"	GENERALITAT DE CATALUNYA, DEPARTAMENT D'EMPRESA I OCUPACIÓ Jornada d'Iniciació a l'Exportació
	11:00-12:00				GENERALITAT DE CATALUNYA, DEPARTAMENT D'EMPRESA I OCUPACIÓ Presentació del programa Start-Up Catalonia	FUNDACIÓ REPSOL "Ecosistemes de suport a l'emprendoria: el paper de les corporacions industrials"		
	12:00-13:00	ASSOCIACIÓ TECNOLÒGICA DE JOVES EMPRENEDORS (ATJE) "Treball en xarxa"	AEECT "Emprendre des de la ciència: per on comencem?"	DIPUTACIÓ DE BARCELONA I DEPARTAMENT D'EMPRESA I OCUPACIÓ Presentació GEM	COL·LEGI D'ENGINYERS TÈCNICS I PERITJES DE TELECOMUNICACIÓ DE CATALUNYA "La base de la innovació amb la utilització de les telecomunicacions"	MOBILE WORLD CAPITAL "L'emprendoria en l'ecosistema mòbil"		
	13:00-14:00			DEPARTAMENT D'EMPRESA I OCUPACIÓ "Quins riscos per a la salut tenen els autònoms?"	FUNDACIÓ PRIVADA UNIVERSITÀRIA EADA "Intel·ligència creativa"	JAUME GOMÀ "Cas de comerç electrònic: ULABOX"		
	14:00-15:00	DESCANSO						

CONFERÈNCIES PARA EMPRENEDORES	15:00-16:00	GENERALITAT DE CATALUNYA, DEPARTAMENT D'EMPRESA I OCUPACIÓ "Creative Personal Branding"	COL·LEGI OFICIAL D'AGENTS COMERCIALS DE BARCELONA "Optimitzar les vendes en èpoques de canvi"	ESADE "Validació del model de negoci"		TURISME DE BARCELONA "El turisme com a una oportunitat de negoci"	
	16:00-17:00	LA SALLE TECHNOVA BARCELONA "Pla de comunicació 2.0 internacional"	CESCE Internacionalitzar-se. Sí, però de forma solvent	AJUNTAMENT DE BARCELONA-BARCELONA ACTIVA "Com es creen i professionalitzen empreses socials"	GENERALITAT DE CATALUNYA, DEPARTAMENT D'EMPRESA I OCUPACIÓ "Els set pecats capitals dels emprenedors"	REEMPRESA "No creis la teva empresa: fes reempresal!"	
	17:00-18:00	SEEDROCKET "Com es ven en les xarxes socials"	FIRST TUESDAY "Internacionalitzar el negoci en línia amb èxit"	AJUNTAMENT DE BARCELONA-BARCELONA ACTIVA "Idees creatives: com podem fer que tinguin èxit"	DEPARTAMENT D'EMPRESA I OCUPACIÓ "Catalunya Emprèn: productes financers públics i assessorament per a l'autoocupació a Catalunya"	REEMPRESA "Com finanço la meva empresa?"	10 anys XPCAT, celebra-ho amb nosaltres amb una cervesa Damm!
	18:00-19:00	ESIC BARCELONA "Karma Wins!"	SE ESE UNO "La decisió més crucial: el teu mercat objectiu"	INPRENEUR "Emprendre a 50 anys. Som-hi?"	FIRST TUESDAY "Criteris d'inversió i de valoració en projecte"		
		DESCANSO					

CONFERÈNCIES PARA EMPRENEDORES	15:00-16:00		AEECT 15.00-16.45 "Finançament d'start-ups tecnològiques: escassetat de capital risc o falta de bons projectes?"	DEPARTAMENT D'EMPRESA I OCUPACIÓ "Responsabilidad social en la cadena d'aprovisionament"	COL·LEGI OFICIAL DE DISSENY GRÀFIC "Com es pot passar de la 'd' de disseny a la 'D' de diners (pimes)"	INSTITUT CATALÀ DE LES EMPRESSES CULTURALS (ICEC) "Departament de Cultura, Generalitat de Catalunya, en el marc del projecte europeu ECIA"	"SAN FRANCISCO-BARCELONA: ESPERIT EMPRENEDOR. APREN DELS MILLORS" 15.30 h Obertura 15.32 h "Model d'innovació: El Bulli Foundation" Ponent: David López (CTO El Bulli Foundation). 16.00 h "Lean startup model" 16.40 h "Super Business Angels: a model of success" 17.10 h "Batalla d'emprenedors contra inversors!" Antonio Rami (cofundador Kantox) i Glòria Molins (Trip4Real). 17.50 h Conclusions finals 17.58 h Clausura	GENERALITAT DE CATALUNYA, DEPARTAMENT D'EMPRESA I OCUPACIÓ "Sessió 360º Model de Negoci"
	16:00-17:00	AJUNTAMENT DE BARCELONA-BARCELONA ACTIVA "JobFluent Startup Fair: management edition"		SECRETARIA D'ESTAT PER A LA UE "La xarxa EURES, una eina per buscar feina a Europa"	EL CELLER DE CAN ROCA juntament amb TBWA "La creació com a motor per donar valor afegit a qualsevol àmbit, producte, servei o marca"	ICEC "Quines oportunitats ofereix Europa a les indústries culturals i creatives (ICC) per accedir al finançament"		
	17:00-18:00		AEECT 17.15-19.15 "Com s'ha d'emprendre amb èxit des de la ciència? De la R+D a la consolidació empresarial"	SECRETARIA D'ESTAT PER A LA UE "Col·loqui sobre mobilitat i oportunitats per als joves a la UE"	PARC DE RECERCA UAB "El cas de les empreses d'alt nivell d'innovació"	ICEC "El futur del micromecenatge en el sector de les ICC: del finançament del projecte al finançament empresarial?"		
	18:00-19:00			EMPLEOEXPERT "La teva experiència val molt"	FUTURE COMPANIES PARTNERS "Foment d'entorns professionals emprenedors"	ICEC "Què busquen els inversors europeus en el sector de la ICC?"		
		DESCANSO						

Relació actualitzada el 28 de maig del 2013.

DIA 6	PALAU 1						PLAÇA UNIVERS
	SALA 1	SALA 2	SALA 3	SALA 4	SALA 5	ÀREA NETWORKING 1	CARPA

09:30 OBERTURA DE PORTES

TEMÀTIQUES I ACTIVITATS	COMUNICACIÓ 2.0 I RELACIÓ AMB ELS CLIENTS	VENDES I INTERNACIONALITZACIÓ	NOVES OPORTUNITATS I TENDÈNCIES	FINANÇAMENT I GESTIÓ EMPRESARIAL	NOVES OPORTUNITATS I TENDÈNCIES	ÀREA NETWORKING-1	NOVES OPORTUNITATS I TENDÈNCIES COMUNICACIÓ 2.0 I RELACIÓ AMB ELS CLIENTS INNOVACIÓ EN PRODUCTES I SERVEIS
----------------------------	---	-------------------------------	---------------------------------	----------------------------------	---------------------------------	-------------------	--



DIA 6	PALAU 5						
	ÀREA NETWORKING 2	NIVELL 2		NIVELL 3			
	SALA 3	SALA 4	SALA 5	SALA 6	AUDITORI	SALA 8	

09:30 OBERTURA DE PORTES

TEMÀTIQUES I ACTIVITATS	ÀREA DE XARXA 2	FINANÇAMENT I GESTIÓ EMPRESARIAL	NOVES OPORTUNITATS I TENDÈNCIES FINANÇAMENT I GESTIÓ EMPRESARIAL VENDES I INTERNACIONALITZACIÓ	INNOVACIÓ EN PRODUCTES I SERVEIS	VENDES I INTERNACIONALITZACIÓ NOVES OPORTUNITATS I TENDÈNCIES	NOVES OPORTUNITATS I TENDÈNCIES	FINANÇAMENT I GESTIÓ EMPRESARIAL
----------------------------	-----------------	----------------------------------	--	----------------------------------	--	---------------------------------	----------------------------------



CONFERÈNCIES PER A PIMES	10:00-11:00	EMMA PUEYO "Construcció de Marca d'Ànima"	CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA "Eines per seleccionar mercats internacionals"	LA SALLE TECHNOVA "Renova el teu model de negoci amb el model Canvas"	CONFEDERACIÓ DE TREBALLADORS AUTÒNOMS DE CATALUNYA "Com et pots fer autònom pas a pas"	BIZ FRANQUÍCIES 10.00-11.00 Les raons de la franquícia. 30 anys d'experiències.	REEMPRESA	SISTERHOOD SAN FRANCISCO - BARCELONA "San Francisco - Barcelona, ciutats germanes, projectes de futur"
	11:00-12:00	GENERALITAT DE CATALUNYA, DEPARTAMENT D'EMPRESA I OCUPACIÓ "Màrqueting digital per a start-ups"	PIMEC "Com s'incrementen les vendes des de la proposta de valor"	INPRENEUR "El fracàs com a eina d'aprenentatge"	CAIXA CAPITAL RISC "LA CAIXA" Finançament per a pimes innovadores	11.00-12.00 Introducció a la franquícia		GENERALITAT DE CATALUNYA, DEPARTAMENT D'EMPRESA I OCUPACIÓ "Com s'entén i s'utilitza la ludificació per vendre més"
	12:00-13:00	FUNDACIÓ PUNTCAT Estratègia en línia FC Barcelona i programa FCB Apps Estratègia en línia PROBIKE "De l'oci al negoci" "Evolució del domini .cat, segmentació i pla de futur"	CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA, DEPARTAMENT D'EMPRESA I OCUPACIÓ DE LA GENERALITAT "Serveis per a la internacionalització de les pimes"	VODAFONE "Com es tria la millor estratègia digital"	AJUNTAMENT DE BARCELONA - BARCELONA ACTIVA "Sóc una petita empresa; on trobo finançament?"	12.00-13.00 Com s'ha de franquiciar un negoci d'èxit		AJUNTAMENT DE BARCELONA - BARCELONA ACTIVA Presentació del llibre 10 empreses i emprenedors de referència. Models d'inspiració per als futurs campions empresarials
	13:00-14:00	MCCANN Amb la col·laboració de: Ajuntament de Barcelona-Barcelona Activa "Tecky o un [tech]: aquesta és la qüestió"	SECOT "Penses exportar? Evita errors"	OBJECTIU50 "Posa un senyor al motor de la teva pime"	ADECCO "És possible ser feliç i productiu?"	13.00-14.00 "Aspectes legals de la franquícia"		GENERALITAT DE CATALUNYA, DEPARTAMENT D'EMPRESA I OCUPACIÓ "Aspectes claus a l'hora de desenvolupar nous productes"

14:00-15:00 DESCANSO

CONFERÈNCIES PER A EMPRENEDORS	15:00-16:00	ELOGIA "Identitat digital de l'emprenedor i l'empresa"	FEDERACIÓ DE COOPERATIVES AGRÀRIES DE CATALUNYA "Emprendre i innovar cooperant: sector agroalimentari"	ACTION ORIENTED SL-COL-LABORADOR ACADÈMIC ESADE "El pla de negoci, allò que no aprendràs als llibres"	BIZ FRANQUÍCIES 15.00-16.00 "Com es compra una franquícia"
	16:00-17:00	CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA "Fes conèixer el teu negoci per mitjà de les xarxes"	MIKAH DE WAART Explota les teves vendes	WAYRA From Zero to Hero	FEDERACIÓ DE COOPERATIVES DE TREBALL DE CATALUNYA "El model cooperatiu, una altra manera de fer empresa"
	17:00-18:00	TBWA RS i participació del consumidor en la marca	AJUNTAMENT DE BARCELONA - BARCELONA ACTIVA "Com em puc fer el meu estudi de mercat?"	XARXA DE CUSTÒDIA DEL TERRITORI "L'emprenedoria social verda a Catalunya"	INSTITUT CATALÀ DE FINANCES Finançament alternatiu per a empreses innovadores
	18:00-19:00	FOMENT DEL TREBALL "El 2.0 a la nova generació d'empreses"	hibu "Digitalitzar-se o morir"	INSTITUT CERDÀ "E3, l'experiència i el valor del ciutadà sènior"	LA SALLE TECHNOVA BARCELONA "Cerca noves vies d'inversió"

CONFERÈNCIES PER A PIMES	10:00-11:00	COL·LEGI D'APARELLADORS, ARQUITECTES TÈCNICS I ENGINYERS D'EDIFICACIÓ DE BARCELONA "Mentoring juniors/sèniors professionals edificació"	AJUNTAMENT DE BARCELONA - BARCELONA ACTIVA "On puc trobar recursos humans per a la meua empresa"	INSTITUT ESPANYOL DE COMERÇ EXTERIOR Spain Tech Center de San Francisco	ESCOLA SUPERIOR DE COMERÇ INTERNACIONAL "Inno-ESCL: innovació i internacionalització"	ESIC BARCELONA "Storytelling: et pots convèncer tu i convèncer els altres?"	FAILCON 09.30-10.00 Operació "Targetes fora" 10.00-10.15 "Errors d'èxit: error aquí, error allà" 10.15-10.35 "Els fracassos són bones lliçons però fan mal" 10.35-10.55 Títol pendent de confirmació 10.55-11.20 "Quins són els errors més habituals dels emprenedors?" 11.20-11.30 Dinàmica: "Quedem a les 9.00 h a l'escenari" 11.30-12.00 Cafè, pastes i a repartir targetes 12.00-12.20 "Viatge d'anada i tornada: de l'«Eureka, m'he equivocat!» a l'«Eureka, ho he trobat!»" 12.20-12.40 "The day I met Ms. Take" 12.40-13.00 "Fracàs o èxit? La lliçó magistral del ximpanzé, la lleona i el massai" 13.00-13.20 "Quan es fonen els ploms: les pifies que [gairebé] ningú no explica" 13.20-13.30 Micro obert: aprofita el teu minut de glòria! 13.30-15.30 Visita lliure al Biz Barcelona 15.30-15.40 Dinàmica: "L'Orquestra Simfònica del Failcon en acció" 15.40-16.00 Per confirmar 16.00-16.20 "La història del vibrador-raspall i l'ocell menja molles" 16.20-16.40 "Al límit: perdre 1 milió de finançament i morir en l'intent" 16.40-17.00 "Com creure's bo, en realitat ser lleig i acabar sent dolent" 17.00-17.15 Pausa 17.15-17.35 "Game Over: 4 mesos de desenvolupament per a un videojoc al qual no es pot jugar" 17.35-17.55 "Quan 17 milions de descàrregues no són prou" 17.55-18.15 "Get real, move on: tots ens equivoquem, assumeix-ho i avança" 18.15-18.20 "La decisió més difícil" 18.20-18.30 Conclusions i tancament	OPEN INNOVATION MARKET PLACE
	11:00-12:00		ENISA "Préstec participatiu: una alternativa per al finançament"	ISTITUTO EUROPEO DI DESIGN BARCELONA "El design thinking com a valor competitiu per a les pimes"	PIMEC / PARC DE RECERCA UAB "De la universitat a l'empresa"	VELA HISPACHINA COMERCIO INTERNACIONAL "Com es fan exportacions i importacions amb la Xina amb menys recursos per obtenir millors resultats?"		
	12:00-13:00	SE ESE UNO Rusc d'abelles	SEEDROCKET "Recursos disponibles en una acceleradora d'empreses"		GENERALITAT DE CATALUNYA, DEPARTAMENT D'EMPRESA I OCUPACIÓ "Triomfar: el teu pitjor malson. Com ho pots evitar?"	IMAGINE CREATIVITY CENTER "Workshop Imagine de creativitat"		
	13:00-14:00		CESCE "Noves solucions de finançament per a la internacionalització de la seva empresa"	INFORMA D&B "Prospecció i venda en temps difícils"	COL·LEGI DE POLITÒLEGS I SOCIOLEGS DE CATALUNYA "Tècniques innovadores per detectar tendències i noves necessitats"			

14:00-15:00 DESCANSO

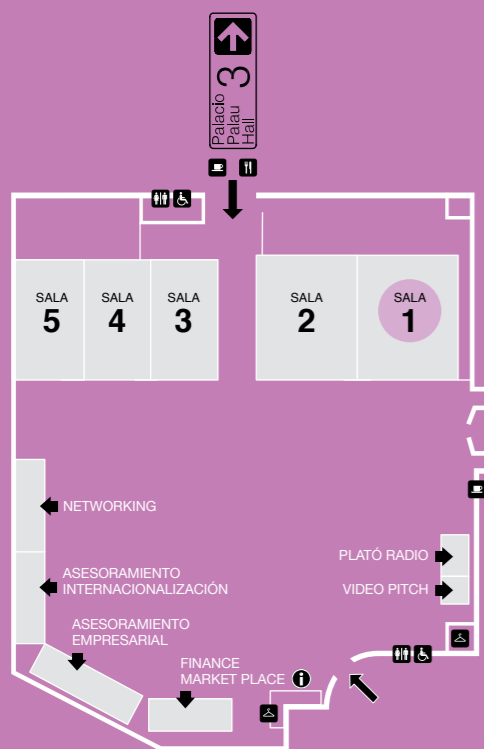
CONFERÈNCIES PER A EMPRENEDORS	15:00-16:00	WOMENALIA "Equips feliços = augment dels teus beneficis"	GROWTH & SUSTAINABILITY "Finançament en capital, on és el truc?"	COL·LEGI DE POLITÒLEGS I SOCIOLEGS DE CATALUNYA "Allò que has de conèixer del mercat abans d'obrir"	TBWA Disruption	ASSOCIACIÓ INTERCOL·LEGIAL	OPEN INNOVATION MARKET PLACE	
	16:00-17:00		HIGHGROWTH PARTNERS "Workshop Fasttrac The Intentional Entrepreneur (EUA)"	DIPUTACIÓ DE BARCELONA (Acte amb accés restringit) "Accelerar el creixement"	BIOCAT-MOEBIO "Biodisseny: la innovació tecnològica com a disciplina"			
	17:00-18:00	ASSOCIACIÓ TECNOLÒGICA DE JOVES EMPRENEDORS (ATJE) "Treball en xarxa"	FUNDACIÓ SEIRA-DEPARTAMENT D'EMPRESA I OCUPACIÓ "Els Grups d'Estalvi Solidari Territorial (GEST)"	REINSA "El que ha de saber l'emprenedor per gestionar la seva empresa"	FUNDACIÓ BOSCH I GIMPERA "Protecció i comercialització de tecnologies"			
	18:00-19:00				GENERALITAT DE CATALUNYA DEPARTAMENT D'EDUCACIÓ "Innovació a un preu assequible"			

Relació actualitzada el 28 de maig del 2013.



**Comunicació 2.0 i relació amb clients**

- Sala 1 COMUNICACIÓN 2.0 Y RELACIÓN CON CLIENTES
- Sala 2 VENTAS E INTERNACIONALIZACIÓN
- Sala 3 NUEVAS OPORTUNIDADES Y TENDENCIAS
- Sala 4 FINANCIACIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL
- Sala 5 INNOVACION EN PRODUCTOS Y SERVICIOS



**5**  
JUNY

**El consumidor mòbil: com s'hi interactua?**

Activitat per a pimes

10.00 h. Palau 1 - Sala 1

Revolució mòbil és comunicació i interacció amb el consumidor, fonamentada en quatre pilars: mobilitat, connectivitat/proposta de valor, utilitat/adaptabilitat, experiència/model de negoci, ROI. Proposarem estratègies i claus de desenvolupament.

**Christian Palau** Formador. ESIC  
Idioma de la sessió: català.



**Com es té èxit a les xarxes socials?**

Activitat per a pimes

11.00 h. Palau 1 - Sala 1

Tenir presència a les xarxes socials no significa aconseguir els objectius que ens hem proposat. S'han de definir una estratègia, uns objectius i un pla de màrqueting. Un altre aspecte que cal tenir en compte és la naturalesa de cada xarxa social: el tipus de comunicació ha de ser l'apropiat per a cada cas.

**Eva Castilla** Consultora de mitjans socials. PIMEC.  
Idioma de la sessió: català.



**Les xarxes socials són útils per a les pimes?**

Activitat per a pimes

12.00 h. Palau 1 - Sala 1

Quines xarxes socials són de debò útils per a les pimes? En aquesta conferència explicarem quin profit poden treure les pimes de les xarxes socials i quan és millor dedicar recursos a altres activitats.

**Xavier Català Baltà**  
Director Club de Marketing de Barcelona  
Idioma de la sessió: espanyol.



**Les claus del nou lideratge en temps canviants**

Activitat per a pimes

13.00 h. Palau 1 - Sala 1

En el context econòmic actual els líders ja no són només caps; són persones que estan compromeses amb la creació de camins i projectes que els altres vulguin continuar i en què vulguin participar. Vols conèixer les claus del nou lideratge?

**Allan Santos** Leadership Consultant Developer Instituto Neuron. PNL de nova generació.  
Idioma de la sessió: espanyol.



# AJUDEM L'EMPRESA A CREAR LLOCS DE TREBALL

L'Ajuntament de Barcelona, a través de Barcelona Activa, engega el programa **Barcelona Crea Ocupació**.

**3.000 euros** d'ajuda a l'empresa que contracti amb caràcter indefinit persones aturades menors de trenta anys o en situació d'atur de llarga durada.

A més, Barcelona Activa es posa a disposició de l'empresa per **seleccionar i formar** els treballadors.

T'interessa entrar-hi: [bcn.cat/creaocupacio](http://bcn.cat/creaocupacio)



5  
JUNY

## Creative Personal Branding

Activitat per a emprenedors

15.00 h. Palau 1 - Sala 1

Cada vegada més, la teva competitivitat depèn de la capacitat que tinguis per col·laborar amb els altres. Aquesta capacitat dependrà de la teva identitat. Factors com la creativitat, l'aptitud per relacionar-se i els valors són essencials.

**Jürgen Salenbacher** Director acadèmic.  
IED Barcelona.

Idioma de la sessió: espanyol.



## Pla de comunicació 2.0 internacional

Activitat per a emprenedors

16.00 h. Palau 1 - Sala 1

S'explicarà com s'elabora un pla de mitjans socials i màrqueting digital per a una marca internacional.

**Dra. Gemma Vallet** Online Brand Strategist & Project Management. BES La Salle

Idioma de la sessió: espanyol.



## Com es ven en les xarxes socials

Activitat per a emprenedors

17.00 h. Palau 1 - Sala 1

En la conferència desenvoluparem les estratègies més efectives per rendibilitzar i optimitzar les vendes per mitjà de les xarxes socials en funció del model de negoci de l'empresa.

**Oscar Fuente** Emprenedor i fundador de l'Àrea Interactiva SeedRocket.

Idioma de la sessió: espanyol.



## Karma Wins!

Activitat per a emprenedors

18.00 h. Palau 1 - Sala 1

La revolució tecnològica, els mitjans socials, els superusuari, etc. Fes servir el karma a favor teu i emprèn amb èxit.

**Hugo Olivera** Formador  
Idioma de la sessió: espanyol.



6  
JUNY

## Construcció de Marca Alma

Activitat per a pimes

10.00 h. Palau 1 - Sala 1

Els mitjans digitals afavoreixen una comunicació més rica, directa i ubiqua amb el consumidor, però també més transparent i igualitària. Per a una marca o empresa és essencial definir la seva ànima i impregnar-ne cadascun dels gestos que la relacionen amb la seva audiència.

**Emma Pueyo**

Assessora de comunicació en mitjans digitals.

Idioma de la sessió: espanyol.

## Màrqueting digital per a start-ups

Activitat per a pimes

11.00 h. Palau 1 - Sala 1

La sessió ens acostarà a les eines 2.0 que podem utilitzar per aconseguir una estratègia de comunicació digital eficient per a la nostra start-up. Com començo? Què he de saber? Com pot beneficiar-se la meua empresa de les xarxes socials?

**Rafaela Almeida**

**Gemma Puig** Gerent Start-up Catalonia. Generalitat de Catalunya, Departament d'Empresa i Ocupació.

**Pau Valdés**

Idioma de la sessió: català.



## Entendre i utilitzar la ludificació per vendre més

Activitat per a pimes

11.00 h. Palau 3 - Sala Carpa

Nike, Nissan, Volkswagen, Microsoft o AXE fan servir la ludificació com a aliada en l'estratègia de màrqueting. El poder de les dinàmiques i mecàniques del joc per aconseguir la lleialtat i la motivació en els consumidors/treballadors no té rival.

**Pol Monés** Soci.Tvrbo

**Aleix Perdigó** Soci.Tvrbo

Idioma de la sessió: català.



## Estratègia en línia FC Barcelona i programa FCB Apps

### Estratègia en línia Probike "De l'oci al negoci"

### Evolució del domini .cat, segmentació i pla de futur

Activitat per a pimes

12.00 h. Palau 1 - Sala 1

Estratègia en línia del FC Barcelona, de Probike i del domini .cat.

**Pere Cahué Escuder** Fundador i propietari. PROBIKE

**Xavier Gracia Lacalle** President comissió tecnològica. FC Barcelona

**Santi Ribera Frias** Director general. Fundació puntCAT

Idioma de la sessió: català.



### Tecky o un (techi): aquesta és la qüestió

Activitat per a pimes

13.00 h. Palau 1 - Sala 1

Ens enfrontem a l'era amb més canvis tecnològics de la història de la humanitat. L'ús de les eines i els punts de contacte amb el consumidor s'han multiplicat en l'última dècada. El seu ús per influenciar el consumidor és cada vegada més difícil; només l'ús intel·ligent de la tecnologia aconseguirà que les marques tinguin èxit.

**Enric Jové** Director general.

McCANN Worldgroup Barcelona

Idioma de la sessió: espanyol.



### Identitat digital de l'emprenedor i de l'empresa

Activitat per a emprenedors

15.00 h. Palau 1 - Sala 1

Som el que diu el cercador Google? Som a Internet, però hi ha la informació que volem nosaltres o la que d'altres han posat per nosaltres? La imatge de marca, la imatge personal, la reputació, la informació que trobem a Internet cal que es construeixi personalment i professionalment.

**Trina Milan** Social media Strategist.

Elogia

Idioma de la sessió: català.



## Dóna a conèixer el teu negoci per mitjà de les xarxes socials

Activitat per a emprenedors

16.00 h. Palau 1 - Sala 1

Explicació de com i per a què ens poden servir les xarxes socials, com les podem utilitzar i el cost que pot tenir fer-les servir amb finalitats publicitàries de la nostra empresa.

**Albino Campo Monje** Director serveis TIC.

Cambra de Comerç de Barcelona

Idioma de la sessió: català.



## RS i participació del consumidor en la marca

Activitat per a emprenedors

17.00 h. Palau 1 - Sala 1

L'èxit de les xarxes socials i les plataformes 2.0 ha obligat les marques a adaptar-se a entorns en què la relació es basa en el diàleg i supera l'esquema unidireccional. Això ha obert oportunitats en què el consumidor és una peça fonamental fins i tot en la presa de decisions tan transcendents com el disseny de producte.

**Rodrigo Olivie** Director TBWA\Interactive.

TBWA\INTERACTIVE

Idioma de la sessió: espanyol.



## 2.0 en la nova generació d'empreses

Activitat per a emprenedors

18.00 h. Palau 1 - Sala 1

Les empreses, les que ja existeixen i les que sorgeixen, han de posar en valor el paper de la comunicació i ser conscients del pes de les xarxes socials en la seva reputació en línia. La comissió de Noves Empreses de Foment del Treball, en la seva línia de suport als emprenedors, t'acostarà a l'experiència d'empresaris amb el món 2.0.

**Carlos Duran** Soci Fundador. Hoy Voy

**Jaume Gomà** Cofundador & CEO de Ulabox.

Ulabox

**Marta Martí** Presidenta comissió

Noves Empreses. Foment del treball

Idioma de la sessió: català.



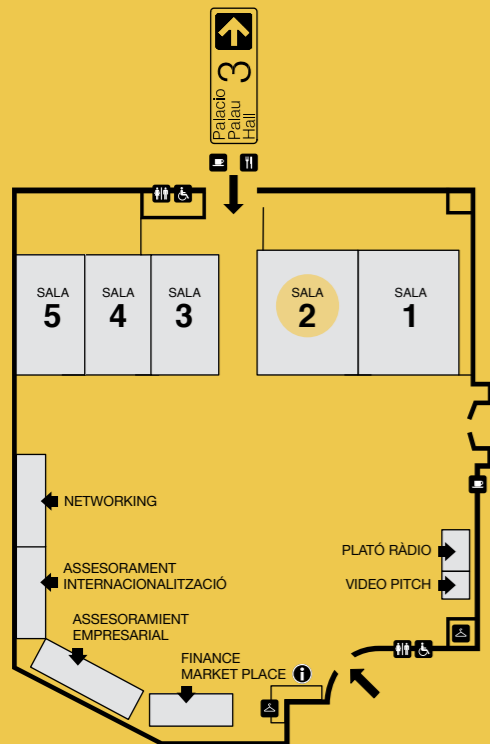




Vendes i internacionalització



- Sala 1 COMUNICACIÓ 2.0 I RELACIÓ AMB CLIENTS
- Sala 2 VENDES I INTERNACIONALITZACIÓ
- Sala 3 NOVES OPORTUNITATS I TENDÈNCIES
- Sala 4 FINANCIACIÓ I GESTIÓ EMPRESARIAL
- Sala 5 INNOVACIÓ EN PRODUCTES I SERVEIS



5 JUNY

Disseny d'una estratègia internacional d'èxit

Activitat per a pimes  
10.00 h. Palau 1 - Sala 2

Internacionalitzar el negoci, augmentar la facturació, diversificar el risc i millorar la competitivitat global són alguns dels reptes a què s'enfronten les empreses en el seu procés de desenvolupament internacional.

Alicia Giráldez Díaz Cap de departament. ICEX  
Idioma de la sessió: espanyol.



Claus per a una bona estratègia comercial

Activitat per a pimes  
11.00 h. Palau 1 - Sala 2

Es presentaran els elements necessaris per dissenyar una bona estratègia comercial i optimitzar el model comercial de l'empresa: definició del procés comercial, de l'organització comercial i dels sistemes de suport i control.

Ester Almenar. Sòcia directora. Koncepts.  
Cristina Serradell. Gerent d'Orientació i Creixement Empresarial. Generalitat de Catalunya, Departament d'Empresa i Ocupació.  
Idioma de la sessió: català.



Presentació del programa Start-Up Catalonia

Activitat per a emprenedors  
11.00 h. Palau 5 - Sala 5

Si vols arribar lluny, fes-ho acompanyat. L'acompanyament dut a terme per experts en la definició i execució del pla de creixement ajuda a estalviar temps i despeses. Una empresa de la xarxa d'acceleradores de Start-up Catalonia explicarà la seva experiència.

Gemma Puig. Gerent Start-up Catalonia. Generalitat de Catalunya, Departament d'Empresa i Ocupació.  
Pere Torres. Secretari d'Empresa i Competitivitat. Generalitat de Catalunya, Departament d'Empresa i Ocupació.  
Idioma de la sessió: català.



Històries de pimes d'èxit

Activitat per a pimes  
12.00 h. Palau 1 - Sala 2

Panell amb els protagonistes de cada història d'èxit, moderat per Joan Rigués, col·laborador acadèmic d'ESADE, president del Club d'Innovació d'ESADE Alumni i membre de la junta ESADE BAN (ESADE Business Angels Network).

Joan Riera Calvo. Col·laborador acadèmic ESADE.  
Idioma de la sessió: espanyol.



Un mercat nou: el món de les licitacions públiques

Activitat per a pimes  
13.00 h. Palau 1 - Sala 2

Coneix el funcionament de la contractació pública i els procediments que es fan servir per triar un proveïdor. Quins requisits s'han de complir, els errors més habituals i recomanacions per augmentar les possibilitats de guanyar un concurs públic.

Vicent Baena Poy. Tècnic d'empresa. Barcelona Activa - Ajuntament de Barcelona  
Idioma de la sessió: català.



Optimitzar les vendes en èpoques de canvi

Activitat per a emprenedors  
15.00 h. Palau 1 - Sala 2

Els models de negoci existents estan amenaçats per la dependència financera, la producció basada en sèries llargues i l'increment dels costos energètics. Això posa en perill la competitivitat. És necessari adquirir eines noves i preparar-se a fons per als nous reptes.

Davide Menini. consultor ESVEN. Col·legi Oficial d'Agents Comercials de Barcelona.  
Idioma de la sessió: espanyol.



Internacionalitzar-se. Sí, però de manera solvent

Activitat per a pimes  
16.00 h. Palau 1 - Sala 2

Internacionalitzar-se de manera intel·ligent i segura, amb eines adequades per créixer de manera solvent i optimitzant el pressupost.

CESCE.  
Idioma de la sessió: espanyol.



Com s'internacionalitza un negoci en línia amb èxit

Activitat per a emprenedors  
17.00 h. Palau 1 - Sala 2

Parlarem de les estratègies i dels principals reptes amb què es trobaran els emprenedors digitals a l'hora de fer el salt als mercats internacionals. Moderador: Carlos Blanco, First Tuesday. Ponents: Vicenç Martí, CEO d'Akamon Entertainment, i Pau Garcia-Milà, fundador d'Eye-Os.

Carlos Blanco Vázquez. President. First Tuesday.  
Idioma de la sessió: espanyol.



La decisió més crucial: el teu mercat objectiu

Activitat per a emprenedors  
18.00 h. Palau 1 - Sala 2

En aquesta xerrada aprendràs a triar el mercat objectiu més adequat i rendible per al teu negoci. Evitaràs un dels errors més freqüents dels emprenedors: intentar vendre el seu producte a tothom.

Isabel Anthony Torres. Formadora. Se Ese Uno  
Idioma de la sessió: espanyol.



Jornada d'iniciació a l'exportació

Activitat per a emprenedors/pimes  
Durada: tot el dia. Palau 5 - Sala 8

L'objectiu és introduir les empreses catalanes en l'àmbit de la internacionalització. S'analitzarà el potencial exportador dels productes, es coneixeran les tècniques per seleccionar els mercats de destinació i es decidirà quins canals cal utilitzar.

Idioma de la sessió: català.



360°, model de negoci

Activitat per a emprenedors/pimes  
Durada: tot el dia. Palau 5 - Sala 8

Sessió en què et proporcionem les eines que t'ajudaran a transformar o millorar el teu model de negoci per fer-lo més competitiu. La metodologia es basa en el Business Model Canvas. T'ajudarà a generar el màxim valor per a la teva empresa.

Idioma de la sessió: català.



6 JUNY

Eines per seleccionar mercats internacionals

Activitat per a pimes  
10.00 h. Palau 1 - Sala 2

Sessió orientada a dotar les empreses d'eines de selecció de mercats internacionals.

Marc Prat Baque. Tècnic comerç internacional. Cambra de Comerç de Barcelona.  
Idioma de la sessió: català.



## ▶▶ Conferències

6

JUNY

### Spain Tech Center de San Francisco

#### Activitat per a pimes

10.00 h. Palau 5 - Sala 4

L'Spain Tech Center és una plataforma per a empreses tecnològiques espanyoles a Silicon Valley, creada per ICEX, Red.es i Fundació Banesto. Té com a objectiu acostar un dels ecosistemes més competitiu de tot el món a les nostres empreses, ajudar-les a aterrar-hi i obrir-los el mercat nord-americà.

**Mar Castro.** Subdirectora de Nous Projectes.  
Idioma de la sessió: espanyol.



### Storytelling: pots convence't i convèncer?

#### Activitat per a pimes

10.00 h. Palau 5 - Sala 6

Descripció del mètode que permet a l'emprenedor explicar-se a si mateix el projecte: em crec el meu projecte? Té potencial, la meua idea? I explicar als altres el seu projecte: hi han de creure, els altres? Algú hi apostaria?

**Alejandro Martín** Director del departamento de Ventas ESIC.  
Idioma sessió: español.



### Com s'incrementen les vendes des de la proposta de valor

#### Actividad para PYMES

11.00 h. Palau 1 - Sala 2

Dinamizar las ventas significa ser capaz de generar una propuesta de valor diferenciada. El uso del modelo Canvas y una buena segmentación pueden ser decisivos para estructurar una estrategia comercial de éxito. Muchos planes fracasan por su implantación. Necesitamos una metodología que nos ayude.

**Carlos Pulido López.** Soci consultor en cap de divisió Grupo Integral.  
Idioma de la sessió: espanyol.



### Serveis per a la internacionalització de les pimes

#### Activitat per a pimes

12.00 h. Palau 1 - Sala 2

Informació sobre els diversos serveis adreçats a les empreses que volen internacionalitzar-se o diversificar els mercats on són presents.

**Ramón Cami.** Gerent àrea d'iniciació i talent per a la internacionalització.

**Elisabet Coll-Vinent.** Directora internacional de la Cambra de Comerç de Barcelona.

**Carlos Núñez.** Dept. Promoció Productes Industrials. ICEX - Barcelona.  
Idioma de la sessió: català.



### Penses exportar? Evita errors

#### Activitat per a pimes

13.00 h. Palau 1 - Sala 2

L'objectiu és ajudar el petit empresari que vol iniciar la travessa internacional a identificar els possibles errors i problemes d'inici i ajudar-lo amb les solucions. S'enumeren els problemes més freqüents i es donen idees per evitar-los.

**Fernando Aguado.** Sènior SECOT. SECOT.  
Idioma de la sessió: espanyol.



### Prospecció i venda en temps difícils

#### Activitat per a pimes

13.00 h. Palau 5 - Sala 4

La presentació comença amb un resum de situació econòmica, dades, etc., i tracta de com n'és de difícil captar bons clients que siguin solvents, de com identificar-los amb la informació i les eines adequades i de com, quan ja s'han captat, es gestiona el risc comercial.

**Eduardo Cruz Morcillo.** Gerent de desenvolupament de negoci. einforma.  
Idioma de la sessió: espanyol.



### Explota les teves vendes

#### Activitat per a emprenedors

16.00 h. Palau 1 - Sala 2

El que podem aprendre dels millors venedors. Els tres passos per a un èxit durador: prosperitat, autoestima i confiança. Converteix el teu projecte en activitat rendible. Com se superen processos d'autosabotatge. Com s'aconsegueix més energia i confiança.

**Mikah De Waart.** Fundador/propietari.  
Idioma de la sessió: espanyol.



### Com puc fer el meu propi estudi de mercat?

#### Activitat per a emprenedors

17.00 h. Palau 1 - Sala 2

El emprenedor conecrà la metodologia necesaria para hacer un estudio de mercado y, especialmente, el uso de las herramientas gratuitas que están a su alcance. Ubícate: servicio de georeferenciación con base de datos de la ciudad de BCN.

**Amaia Augé i Altuna.** Tècnica en continguts digitals. Barcelona Activa - Ajuntament de Barcelona.  
Idioma de la sessió: català.



### Digitalitzar-se o morir

#### Activitat per a emprenedors/pimes

18.00 h. Palau 1 - Sala 2

Tot ha canviat al nostre al voltant. Tot és immediat. Quan sorgeix una necessitat hem de trobar-hi immediatament una solució. Les empreses han d'obtenir la màxima visibilitat per ser a prop dels seus clients. Digitalitzar-se és fonamental per sobreviure. Ser on sorgeix la necessitat i atendre-la abans que ningú.

**Jorge Aragón.** Responsable territorial a Catalunya. Hibü.  
Idioma de la sessió: espanyol.



Passió Creativitat  
Innovació Formació  
Cooperació Cooperació  
Idees Ideas  
Internacionalització Creativitat

INNOVA A TRAVÉS DE LA FORMACIÓ PROFESSIONAL

[www.gencat.cat/ensenyament](http://www.gencat.cat/ensenyament)

CREA LA TEVA EMPRESA

[www.inicia.gencat.cat](http://www.inicia.gencat.cat)

ACCELERA LA TEVA NOVA EMPRESA

[www.start-upcatalonia.cat](http://www.start-upcatalonia.cat)

FINANCEM ELS TEUS PROJECTES

[www.icf.cat](http://www.icf.cat)  
[www.avalis.cat](http://www.avalis.cat)

Des de la Generalitat de Catalunya et donem suport i t'assessorem per desenvolupar el teu projecte, vine al nostre estand. T'hi ajudarem.

Bizbarcelona. Recinte Montjuïc 1, Pavelló 1, Estand C304. Fira de Barcelona.



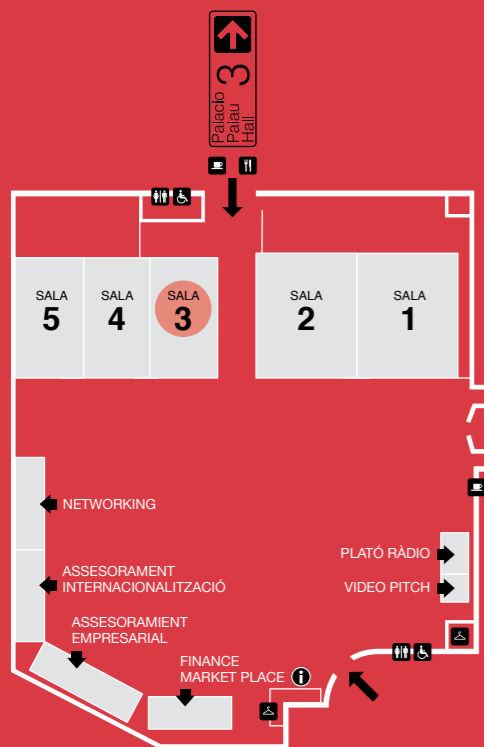
Generalitat de Catalunya



**Noves oportunitats i tendències**



- Sala 1 COMUNICACIÓ 2.0 I RELACIÓ AMB CLIENTS
- Sala 2 VENDES E INTERNACIONALITZACIÓ
- Sala 3 NOVES OPORTUNITATS I TENDÈNCIES
- Sala 4 FINANCIACIÓ I GESTIÓ EMPRESARIAL
- Sala 5 INNOVACIÓ EN PRODUCTES I SERVEIS



**5**  
JUNY

**La intel·ligència al servei de la innovació en les pimes**

Activitat per a pimes

10.00 h. Palau 1 - Sala 3

L'aplicació de la intel·ligència a les empreses ajuda a adquirir avantatge competitiu, a millorar la gestió de serveis i a enfortir el desenvolupament de productes i l'obertura de mercats nous i aconseguir disminuir el risc en la presa de decisions, mirar d'una manera diferent, marcar noves oportunitats, ajudar a detectar situacions negatives i intentar evitar l'engany de la informació i de les dades.

**Raúl Mata** President. eGauss Business Holding I+T.  
Idioma de la sessió: espanyol.



**Ghana: un mercat emergent tan proper com desconegut**

Activitat per a emprenedors/pimes

10.00 h. Palau 5 - Sala 6

Ghana té un dels índexs de creixement més elevats del món. Són diversos els sectors en què és el moment d'invertir. FBX som una empresa espanyola establerta a Ghana i oferim la nostra col·laboració a les pimes interessades en aquell mercat.

**Francesc Borràs** Gerent.  
FBX Technology West Africa Ltd  
Idioma de la sessió: espanyol.



**Emmpersona et dona les claus per reobrir l'empresa**

Activitat per a pimes

11.00 h. Palau 1 - Sala 3

La crisi tanca portes a la teva empresa. Emmpersona et dona les claus per obrir-les. Com cal aprofitar el fracàs com a factor d'èxit. Casos d'èxit i de superació de persones empresàries i autònomes que, amb el suport i els recursos necessaris, han tornat a emprendre o s'han reinserit en el món laboral.

**Júlia Gómez.** Responsable Àrea Suport Personal a l'Empresariat. Fundació PIMEC.  
**Ramon Vila.** Director Fundació PIMEC.  
Fundació PIMEC.  
Idioma de la sessió: català.



**Reempresa - Quant val la meva empresa?**

Activitat per a emprenedors/pimes

11.00 h. Palau 1 - Sala 5

Comprar, vendre, invertir, negociar... Quant val una empresa? De què depèn el seu valor? I el preu?

**Oriol Amat** Professor economista.  
Universitat Pompeu Fabra.  
Idioma de la sessió: català.



**Ecosistemes de suport a l'emprenedoria: el paper de les corporacions industrials**

Activitat per a emprenedors/pimes

11.00 h. Palau 5 - Sala 6

Visió sobre el paper de les corporacions industrials en l'impuls, desenvolupament i participació en ecosistemes de suport a l'emprenedoria, en particular en el cas d'emprenedors de base tecnològica: corporacions, la universitat com a centre d'impuls a l'emprenedoria, Business Angels i societats de capital de risc.

**Cesar Gallo** Vicepresident.  
Fundació Repsol.  
Idioma de la sessió: espanyol.



**Responsabilitat social competitiva**

Activitat per a pimes

12.00 h. Palau 1 - Sala 3

Cada vegada hi ha més empreses que, a banda de ser rendibles, milloren el món on vivim. Són empreses que neixen amb un objectiu que va més enllà del benefici econòmic: ser socialment responsables des de la seva constitució.

**Albert Buscató.** Fundador. Ecobial.  
**Valeri Salgot.** Conseller delegat.  
Embotits Salgot.  
**Cristian Rovira Pardo.** Expresident. AIJEC  
Idioma de la sessió: català.



**Barcelona Open Challenge: 1 milió d'euros en solucions innovadores per a reptes de la ciutat**

Activitat per a emprenedors/pimes

12.00 h. Palau 3 - Sala Carpa

Ajuntament de Barcelona



**Presentació GEM**

Activitat per a emprenedors/pimes

12.00 h. Palau 5 - Sala 4

Com evoluciona l'activitat emprenedora? Presentació de resultats del Global Entrepreneurship Monitor (GEM) Catalunya 2012, l'estudi de referència en matèria de creació d'empreses que mesura i compara l'activitat de prop de 60 països.  
Idioma de la sessió: català.

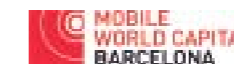


**Emprenedoria en l'ecosistema mòbil**

Activitat per a emprenedors/pimes

12.00 h. Palau 5 - Sala 6

**Aleix Valls.** Director de Capabilities Centre i Festival.  
Mobile World Capital.  
Idioma de la sessió: espanyol.



**REEMPRESA - Entrepreneurship 2020 Action Plan**

Activitat per a emprenedors/pimes

12.30 h. Palau 1 - Sala 5

La transmissió empresarial: el segon pilar de la nova política de foment de l'emprenedoria a Europa amb vista a l'any 2020

**Antoni Abat i Pous.** Centre de Reempresa de Catalunya.  
**Daniel Calleja.** Comissió Europea  
Director general Enterprise and Industry.  
Special Envoy for SMEs.  
Idioma de la sessió: català



**Jaciments d'ocupació i emprenedoria social**

Activitat per a pimes

13.00 h. Palau 1 - Sala 3

Taula de debat sobre quines oportunitats ofereix la gestió dels reptes socials des de l'emprenedoria social.

**Sara Berbel.** Responsable de la línia d'economia social. Barcelona Activa.  
**Xavier López.** Director general d'Economia Social i Cooperativa i Treball Autònom, Departament d'Empresa i Ocupació. Generalitat de Catalunya.  
**Maravillas Rojo.** Responsable programa @emprenSocial, Direcció General d'Economia Social i Cooperativa i Treball Autònom.  
**Albert Soria.** Subdirector de la Fundació Obra Social. La Caixa  
Idioma de la sessió: català.



**Cas de comerç electrònic ULABOX**

Activitat per a pimes

13.00 h. Palau 5 - Sala 6

Anàlisi de què motiva el naixement d'un pure player en l'espai del gran consum a Espanya i com es gestiona el seu desenvolupament amb la premissa d'innovar en totes les àrees de l'empresa perquè el consumidor tingui una experiència de compra sense igual.

**Jaume Gomà.** Cofounder & CEO d'Ulabox.  
Idioma de la sessió: català.



**El turisme com a oportunitat de negoci**

Activitat per a pimes

15.00 h. Palau 3 - Sala Carpa

De quina manera el turisme pot convertir-se en una oportunitat de negoci i com cal aprofitar la despesa del nostre visitant. Com es pot conèixer l'activitat turística, el comportament, el perfil i el temps de turisme a Barcelona i veure, així, quina oferta podem brindar.

**Manel Casanovas.** Director del programa Cultura i Gastronomia.  
Turisme de Barcelona  
Idioma de la sessió: català.



5

JUNY

**Com es creen i professionalitzen empreses socials**

Activitat per a emprenedors

16.00 h. Palau 1 - Sala 3

Taula rodona amb representants d'entitats socials que ens parlaran de com es professionalitza l'emprenedoria social amb una bona gestió empresarial.

**Jordi Gusi.** Economista i soci fundador. Tandem Social SCCL.

**Sara Berbel Sánchez.** Responsable de la línia d'economia social. Barcelona Activa. Ajuntament de Barcelona.

Idioma de la sessió: català.



**REEMPRESA - No creïs la teva empresa: reemprèn-la!**

Activitat per a emprenedors/pimes

16.00 h. Palau 1 - Sala 5

On trobo la meua empresa? Quins aspectes clau haig de considerar? Per què és bo reemprèndre?

**Oriol Albà.** Centre de Reempresa de Catalunya

Idioma de la sessió: català.



**Cooperar per obtenir resultats: estratègia CO**

Activitat per a pimes

16.00 h. Palau 3 - Sala Carpa

Ets autònom i vols oferir serveis conjunts? Vols canviar la dimensió de la teua pime? Vols accedir a nous mercats? T'expliquem què has de saber per integrar la cooperació com a estratègia per aconseguir resultats.

**Marcel Prunera Colomer.** Soci director. COMB+CECOT+FutureCompanies.

**Teresa Guix Boqué.** Directora. Co-emprèn.

**Jordi Marí.** Director. Altrium Strategic Collaboration.

Idioma de la sessió: català.



**Idees creatives: què cal fer perquè tinguin èxit**

Activitat per a emprenedors

17.00 h. Palau 1 - Sala 3

Durant la conferència veurem com es generen les idees empresarials, quins elements intervenen en l'èxit d'un projecte, quins són els comportaments i les habilitats emprenedores i quins són els errors típics dels inicis emprenedors

**Itziar Blasco Donoso.** Tèc. programes empreses sectors estratègics. Barcelona Activa - Ajuntament Barcelona.

Idioma de la sessió: espanyol.

**Alexandra Rueda Borruel.** Tècnica en emprenedoria. Barcelona Activa - Ajuntament Barcelona.

Idioma de la sessió: català.



**REEMPRESA - Com finanço la meua empresa? Com finanço la meua reempresa?**

Activitat per a emprenedors/pimes

17.00 h. Palau 1 - Sala 5

Descobreix les alternatives innovadores i no bancàries per al finançament d'empreses o "reempreses".

**Laura Vila i Cabiró.** Business Angels Network de Catalunya (BANC).

Idioma de la sessió: espanyol.



**Emprendre quan arribes a 50 anys. Comencem?**

Activitat per a emprenedors

18.00 h. Palau 1 - Sala 3

Es diu que l'emprenedor sorgeix en persones entre 25 i 45 anys amb una relativa experiència. Però, més enllà d'aquesta edat, què passa? Reflexionarem sobre les oportunitats, donarem alguns exemples propers i veurem que, realment, és possible aconseguir-ho.

**Albert Riba Trullols.** Dynamic partner i autor. Inpreneur.

Idioma de la sessió: català.



**10 anys XPCAT. Celebra-ho amb nosaltres amb una cervesa Damm**

Activitat per a emprenedors/pimes

18.00 h. Palau 3 - Sala Carpa

Aquest any la XPCAT commemora el desè aniversari. Per celebrar-lo et convida, en col·laboració amb la Fira de Barcelona, a una cervesa Damm el dia 5 de juny de les 12 a les 14 hores a la plaça de l'Univers, en el context de Bizbarcelona. Vine. T'hi esperem!

Idioma de la sessió: català.



**La teua experiència val molt**

Activitat per a emprenedors/pimes

18.00 h. Palau 5 - Sala 4

**Jack Gaitelli.** Empleoexpert

Idioma de la sessió: espanyol.



6

JUNY

**Renova el teu model de negoci amb el model Canvas**

Activitat per a pimes

10.00 h. Palau 1 - Sala 3

S'explicarà que no solament es tracta de fer un Canvas, si no de provar i repetir el model de negoci fent servir els resultats dels experiments.

**Paul Fox.** Director Masters in Creation of Internet Businesses.

La Salle Business Engineering School.

Idioma de la sessió: anglès.



**Les raons de la franquícia. 30 anys d'experiències**

Activitat per a pimes

10.00 h. Palau 1 - Sala 5

**Xavier Vallhonrat.** President d'AEF.

Idioma de la sessió: espanyol.



**"El fracàs com a eina d'aprenentatge"**

Activitat per a pimes

11.00 h. Palau 1 - Sala 3

El fracàs és un impacte emocional que arriba en diferents etapes del cycle vital i del cycle emprenedor. Cal aprendre a ressorgir d'aquest fracàs. En la ponència es proporcionaran algunes eines i experiències per gestionar-lo.

**Albert Riba Trullols.** Dynamic partner i autor.

Inpreneur.

Idioma de la sessió: català.



**Introducció a la franquícia**

Activitat per a emprenedors/pimes

11.00 h. Palau 1 - Sala 5

**Adrià Soler.** Soci director FDS.

Idioma de la sessió: espanyol.



**El Design Thinking com a valor competitiu per a les pimes**

Activitat per a pimes

11.00 h. Palau 5 - Sala 4

El paper del disseny ha canviat en el segle XXI i s'ha orientat plenament a les necessitats de l'usuari final. En una època de grans canvis com l'actual, el disseny és un factor imprescindible en les estratègies de les pimes com a vehicle de posada en valor de qualsevol producte o servei.

**Alessandro Manetti.** Director. Istituto Europeo di Desing.

Idioma de la sessió: espanyol.



**Com es tria la millor estratègia digital**

Activitat per a pimes

12.00 h. Palau 1 - Sala 3

Repàs de com s'ha innovat en els últims 100 anys i comparació amb els últims cinc. Avui dia cal usar la millor estratègia digital possible per maximitzar els efectes de la innovació en la vida diària de l'empresa. En Pau repassarà tot això i proposarà mètodes i eines per a millorar aquesta estratègia.

**Pau Garcia** Empresari i comunicador. Vodafone.

Idioma de la sessió: espanyol.



**Com s'ha de franquiciar un negoci d'èxit**

Activitat per a emprenedors/pimes

12.00 h. Palau 1 - Sala 5

**Salvador Bascompte** Director FDS.

Idioma de la sessió: espanyol.



**Presentació del llibre: "10 empreses i emprenedors de referència. Models d'inspiració per als futurs campions empresarials"**

Activitat per a emprenedors/pimes

12.00 h. Palau 3 - Sala Carpa

**Workshop Imagine de creativitat**

Activitat per a emprenedors

12.00 h. Palau 5 - Sala 6

Taller de creativitat per a la generació d'idees d'èxit i per fomentar l'actitud creativa en l'empresa. El taller durarà 2 hores i es basarà en el mètode del programa de Creativitat Imagine que se celebra anualment al Silicon Valley de Califòrnia. L'impartiran pels mateixos directores d'Imagine.

**Xavier Verdaguer** Fundador.

Imagine Creativity Center

Idioma de la sessió: espanyol.



**Posa un sènior al motor de la teua pime**

Activitat per a pimes

13.00 h. Palau 1 - Sala 3

Els objectius de les tres associacions són donar als més grans de 45 anys que han tingut càrrecs directius, executius o de gestió les eines per trobar feina i ser els aliats de les pimes i dels creadors d'empreses per mitjà de respostes innovadores basades en la flexibilitat.

**Gianfranco Antonioli.** President. Obiettivo50 Italia.

**Jean Pierre Besse.** President. Objectif50 França.

**Maite Castells.** Vicepresidenta. Objectivo50 Espanya.

**Jean François Depresle.** President. Objectif50 França.

**Jack Gaitelli.** Coordinador Europa. o50europa.

**Ana Quintilla.** Presidenta. Objectiu50 Espanya

**Fabrizio Resta.** Tresorer. Obiettivo50 Itàlia.

Idioma de la sessió: espanyol.



**Aspectes legals de la franquícia**

Activitat per a emprenedors/pimes

13.00 h. Palau 1 - Sala 5

**Ana Úbeda** Associada Sènior.  
Garriges Advocats.  
Idioma de la sessió: espanyol.



**Emprendre i innovar cooperant: sector agroalimentari**

Activitat per a emprenedors

15.00 h. Palau 1 - Sala 3

S'exposaran iniciatives d'emprenedoria i innovació de les cooperatives agrícoles catalanes: Plana de Vic i Olivarrera del Baix Ebre. Les dues iniciatives serviran per destacar la importància de l'emprenedoria en el sector agroalimentari català.

**Isidre Castanyer.** Propietari. Deg47 España.  
**Hilario Curto.** President. Origo.  
**Enric Dalmau.** Responsable formació FCAC  
**Jaume Sió.** Subdirector general de Transferència i Innovació Agrària.  
Salto con Red  
Idioma de la sessió: català.



**Com es compra una franquícia**

Activitat per a emprenedors/pimes

15.00 h. Palau 1 - Sala 5

**Pedro Cantalapiedra.** Cap de Consultoria.  
Mundofranquicia Consulting.  
Idioma de la sessió: espanyol.



**El que has de saber sobre el mercat abans d'obrir**

Activitat per a emprenedors

15.00 h. Palau 5 - Sala 4

La conferència té com a objectiu proporcionar directrius per desenvolupar investigacions comercials i obtenir dades que permetin oferir o millorar productes o serveis adaptats a les necessitats del mercat.

**Maria Lluïsa Solé Moro.** Professora titular. Universitat de Barcelona  
Idioma de la sessió: espanyol.



**Intercol·legial**

Activitat per a emprenedors/pimes

15.00 h. Palau 5 - Sala 6

"L'Associació Intercol·legial és una entitat que agrupa més de 100 col·legis professionals amb més de 200.000 col·legiats a Catalunya. Va ser constituïda el 2011 per potenciar projectes comuns dels col·legis com ara formació, actes conjunts o serveis. L'associació agrupa anualment més de 1.000 hores de formació conjunta a col·legiats i milers d'ofertes de feina i ofereix serveis específics per a col·legiats segons la seva professió o per a la internacionalització."



Idioma de la sessió: espanyol.



**From Zero to Hero**

Activitat per a pimes

16.00 h. Palau 1 - Sala 3

Des dels inicis de la idea fins al tancament d'una ronda d'inversió. En la conferència s'explicarà el procés que diverses start-ups participants a Wayra han dut a terme des que va néixer la idea fins que van arribar a la ronda d'inversió.

**Julian Vinué.** Director.  
Acadèmia Wayra Barcelona.  
Idioma de la sessió: espanyol.



**Emprenedoria social i economia verda a Catalunya**

Activitat per a emprenedors

17.00 h. Palau 1 - Sala 3

Presentarem uns projectes d'emprenedoria ambiental que s'estan duent a terme a Catalunya. La protecció del medi ambient i la seva problemàtica atrauen la innovació i l'emprenedoria.

**Oriol Costa Lechuga.** President. Dynamis.  
**Josep M. Vallès.** Associació Tarpuna.  
**Francesc Giró Amigó.** Director. Accionatura.  
**Miquel Rafa Fornieles.** Cap de l'Àrea de Gestió del Territori. Fundació Catalunya La Pedrera.  
**Damià Sánchez Requena.** Director. Trenca.  
**Marta Subirà.** Directora general de Polítiques Ambientals. Dept. Territori i Sostenibilitat, Generalitat de Catalunya.  
**Anna Subirana i Iborra.** Responsable de comunicació. Xarxa de Custòdia del Territori.  
Idioma de la sessió: català.



**Business Intelligence: com es gestiona un negoci al segle XXI**

Activitat per a emprenedors/pimes

16.00 h. Palau 1 - Sala 5

**Jordi Aguilar** CEO.  
ShareBI

Idioma de la sessió: espanyol.



**Franquícies: el cas Delishop**

Activitat per a emprenedors/pimes

17.00 h. Palau 1 - Sala 5

**Miquel Soler.** Soci director FDS.  
Idioma de la sessió: espanyol.



**E3, experiència i valor del ciutadà sènior**

Activitat per a emprenedors

18.00 h. Palau 1 - Sala 3

La transformació de l'envelliment actiu en un envelliment productiu permetrà posar en valor i aprofitar les capacitats de les persones grans com un important recurs al servei de la comunitat, els municipis i l'economia.

**Roger Gaspa.** Director Indústria i Comerç. Institut Cerdà.  
Idioma de la sessió: català.



**Màrqueting per a detallistes: sàpigues per què el consumidor triarà la teva botiga**

Activitat per a emprenedors/pimes

18.00 h. Palau 1 - Sala 5

**Jorge Martínez** Business Development Manager.  
Affinion International.  
Idioma de la sessió: espanyol.

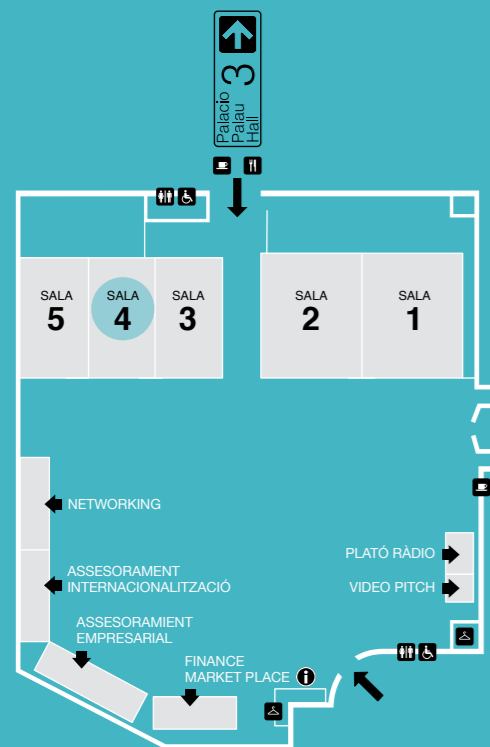




**Financiació i gestió empresarial**



- Sala 1 COMUNICACIÓ 2.0 I RELACIÓ AMB CLIENTS
- Sala 2 VENDES E INTERNACIONALITZACIÓ
- Sala 3 NOVES OPORTUNITATS I TENDÈNCIES
- Sala 4 FINANCIACIÓ I GESTIÓ EMPRESARIAL
- Sala 5 INNOVACIÓ EN PRODUCTES I SERVEIS



**5**  
JUNY

**Noves maneres de finançar-se: el MAB**

**Activitat per a pimes**

10.00 h. Palau 1 - Sala 4

Si té una empresa que busca finançament per als processos d'expansió i creixement, li interessa cotitzar en el MAB. El MAB li aportarà capital, notorietat, prestigi i imatge de marca. AprenGUI en aquesta ponència com pot accedir al MAB.

**Xavier Castells** Director financer. Inkemia IUCT Group  
**Joan Gelonch** Founder & CEO. eSTRATELIS ADVISORS  
**Antoni Giralt** President del MAB i subdirector general de la Borsa.  
 Idioma de la sessió: espanyol.



**Barcelona Activa - MIT (acte tancat)**

**Activitat per a emprenedors/pimes**

10.00 h. Palau 5 - Sala 4

**Joaquim Montsant** Director Territorial CESCE.  
 Idioma de la sessió: anglès.



**Simposi - Inauguració del simposi i presentació de l'AEECT**

**Activitat per a emprenedors/pimes**

10.30 h. Palau 5 - Sala 3

**Didac Ramírez Ramírez** Rector Universitat de Barcelona.  
**Enric Claverol** Director. Fundació Catalana per a la Recerca i la Innovació (FCRI)  
**Josep M. Piqué** President de la divisió europea de la IASP i de la Comissió Científica del Cercle Tecnològic de Catalunya (CTECNO)  
 Idioma de la sessió: català.  
**Manuel Perez-Alonso** Professor de la Universitat de València i president de l'AEECT  
**Xavier Testar** Comitè organitzador del simposi i vicepresident de l'AEECT  
 Idioma de la sessió: espanyol.



**Quatre maneres de fer créixer una empresa**

**Activitat per a pimes**

11.00 h. Palau 1 - Sala 4

Presentarem quatre casos d'èxit d'empreses de Barcelona que han crescut en els últims mesos mitjançant finançament privat, la incorporació de talent, les col·laboracions amb grans empreses, etc.

**Jaume Baró Torres** Director operatiu d'empresa. Barcelona Activa - Ajuntament de Barcelona  
 Idioma de la sessió: català.



**Solucions financeres per a la seva empresa**

A "la Caixa", som conscients de les dificultats que tenen les pimes. Per això, posem a la seva disposició professionals experts que l'ajudaran a gestionar el dia a dia de l'empresa tot analitzant, amb vostè, la viabilitat dels seus projectes o oferint-li assessorament sobre la solució financera que més li convingui en cada moment.

**Pimes**



www.laCaixa.es



24 seleccions, 80 partits, totes les estrelles del bàsquet mundial

Lideratge i competitivitat

Activitat per a pimes

12.00 h. Palau 1 - Sala 4

Estils més habituals de comportament en l'empresa. L'atractiu professional. Com es millora i es personalitza. Tipus de líders. Motivacions i desmotivacions. Eines que motiven. Característiques emocionals de l'emprenedor.

Manuel Guardiola Sènior Secot. SECOT



Idioma de la sessió: català.

Simposi - Emprendre des de la ciència: per on es comença?

Activitat per a emprenedors/pimes

12.00 h. Palau 5 - Sala 3

Tractarà aspectes del marc legal tant per a emprenedors com sobre la propietat industrial i la creació de spin-off/start-ups. També s'hi detallaran els programes de suport a la creació d'empreses del sector R+D i les claus per constituir una start-up.

Sénen Barro President RedEmprendia Montse Basora Emprenedor XXI, BCN Activa.

Ajuntament de Barcelona

Àngela Bernardo Federació Espanyola de Biotecnòlegs (FEBiotec)

Albert Closas Redactor en cap d'economia. TV3 Televisió de Catalunya

Ignasi Costas Soci i director del Dept. Innovació i IP, Rousaud, Costas y Duran SLP

Javier López Director general Fundació Barrié

Daniel Marín Advocat.

Gómez-Acebo y Pombo Abogados

Cristina Soler Advocat.

Gómez-Acebo y Pombo Abogados

Idioma de la sessió: espanyol.



El pacte de socis: l'equilibri imprescindible per al teu negoci

Activitat per a pimes

13.00 h. Palau 1 - Sala 4

Per què necessitem un pacte de socis? Qüestions fonamentals per permetre que els socis es dediquin a fer créixer el negoci regulant les relacions personals i professionals per evitar sorpreses i desacords futurs. Te'n donem les claus.

Alex Sanuhuja García Soci director. Mercatoria Advocats

Idioma de la sessió: català.



Quins riscos per a la salut tenen els autònoms?

Activitat per a pimes

13.00 h. Palau 5 - Sala 4

Si ets autònom has de saber quins aspectes de la teva feina afecten especialment la teva salut i com es poden minimitzar. Presentarem les conclusions sobre els aspectes més destacats que afecten els treballadors autònoms de Catalunya a partir de l'Enquesta Catalana de Condicions de Treball.

Us donarem informació sobre diferents recursos que tens a l'abast per identificar i prevenir aquests riscos.

Jaume de Montserrat i Nonó Subdirector general de Seguretat i Salut Laboral. Departament Empresa i Ocupació. Direcció general Relacions laborals i qualitat en el treball.

Xavier López Director general d'Economia Social i Cooperativa i Treball Autònom, Departament d'Empresa i Ocupació. Generalitat de Catalunya.

Emília Molinero Ruiz Cap de l'Àrea d'Investigació. Subdirecció General de Seguretat i Salut Laboral. Departament d'Empresa i Ocupació.

Direcció General de Relacions Laborals i Qualitat en el Treball.



Idioma de la sessió: català.

Validació del model de negoci

Activitat per a emprenedors

15.00 h. Palau 1 - Sala 4

Validació del model de negoci o com es pot emprendre sense malgastar recursos. Actualment és necessari tenir un model de negoci sòlid per no haver de malgastar recursos a l'hora d'emprendre un negoci.

Jordi Vinaixa Serra Prof. associat Dept. Direc. Gral. i estratègia d'ESADE. ESADE.

Idioma de la sessió: espanyol.



Simposi - Finançament de start-ups tecnològiques. Èscassetat de capital de risc o falta de bons projectes?

Activitat per a emprenedors/pimes

15.00 h. Palau 5 - Sala 3

S'abordarà tant la problemàtica de l'accés al capital de risc com les característiques específiques de les vies de finançament d'una start-up en diferents etapes de desenvolupament. Un tema cabdal en l'àmbit de creació d'empreses tecnològiques.

Miquel Àngel Bonachera CEO-CFO. AB-Biotics, S.A.

Albert Colomer i Espinet Angels Network de Catalunya (BANC). BANC

Carlos Hernández

Conseller delegat, Uninvest

Lluís Pareras

Col·legi Oficial de Metges de Barcelona

Elena Rico Caixabank

Lluís Ruíz CEO, Janus Developments

Idioma de la sessió: espanyol.



Responsabilitat social en la cadena d'aprovisionament

Activitat per a pimes

15.00 h. Palau 5 - Sala 4

La responsabilitat social (RS) no és exclusiva de les grans corporacions. Pimes i emprenedors incorporen criteris de gestió responsables que milloren la competitivitat i sostenibilitat.

Les experiències d'aquesta jornada exemplifiquen com, per mitjà de la incorporació de la RS en la cadena d'aprovisionament, es poden enfortir les relacions entre clients i proveïdors.

Joan Manel Torres Responsable RRHH. Dallant

Idioma de la sessió: català.



Els set pecats capitals dels emprenedors

Activitat per a emprenedors

16.00 h. Palau 1 - Sala 4

Expliquem els set errors més comuns que cometem els emprenedors tant en el plantejament del seu projecte com en la fase de presentació i negociació amb l'inversor. No tots els projectes es troben en el punt adequat o disposen dels requisits necessaris.

Jose Maria Pina Director d'emprenedoria.

Xarxa d'inversors privats Keiretsu Forum.

Oriol Sans Gerent de finançament.

Generalitat de Catalunya, Departament d'Empresa i Ocupació

Idioma de la sessió: espanyol.



No m'aturo. Trio el meu futur. La xarxa EURES, una eina per buscar feina a Europa

Activitat per a emprenedors/pimes

16.00 h. Palau 5 - Sala 4

Arnau Soy Massoni Assessor

Idioma de la sessió: català.



ECIA - Quines oportunitats ofereix Europa a les indústries culturals i creatives (ICC) per accedir al finançament?

Activitat per a emprenedors/pimes

16.00 h. Palau 5 - Sala 6

Hi ha una crisi de crèdit generalitzada a Europa en l'ecosistema emprenedor, però quan es tracta de pimes i, més concretament, de les empreses de creació de continguts, podem parlar d'una autèntica barrera per a l'accés al finançament.

En què consisteix aquesta barrera i quines possibilitats tenen les pimes de superar-la? Com pot obtenir finançament per als seus projectes una empresa petita del Regne Unit, Alemanya, Holanda o Itàlia especialitzada en la producció de continguts? Com reaccionen els governs i quines iniciatives impulsa la UE? Per mitjà de diferents exemples d'indústries creatives, intentarem oferir una visió general, des d'un punt de vista regional, de la problemàtica a què s'enfronten les pimes.

Edgar Garcia ICEC

Joost Heinsius Cultuur - Ondernemen

Michella Michilli FILAS

Ramon Saltor The Crowd Angel

Isabella Tessaro D.G Education and Culture

Idioma de la sessió: anglès.



Catalunya emprèn: productes financers públics i assessorament per a l'autoocupació a Catalunya

Activitat per a emprenedors

17.00 h. Palau 1 - Sala 4

Quins serveis públics d'assessoria i suport a l'emprenedor hi ha a Catalunya? Quin finançament puc trobar? Com funciona la capitalització de l'atur? En aquesta sessió explicarem els principals instruments públics de suport a les persones emprenedores.

Joan Longay Cap del Servei d'emprenedoria del Departament d'Empresa i Ocupació. Generalitat de Catalunya

Xavier López Director general d'Economia Social i Cooperativa i Treball Autònom, Departament d'Empresa i Ocupació.

Generalitat de Catalunya

Idioma de la sessió: català.



Xerrades sobre mobilitat i oportunitats per als joves a la UE

Activitat per a emprenedors/pimes

17.00 h. Palau 5 - Sala 4

Dimitri Barua Responsable de premsa de la Comissió Europea.

Idioma de la sessió: espanyol.



5

JUNY

**ECIA - El futur del micromecenatge en el sector de les ICC: del finançament del projecte al finançament empresarial?**

**Activitat per a emprenedors/pimes**

17.00 h. Palau 5 - Sala 6

El micromecenatge va néixer fa uns quants anys i actualment està fermament establert com a font alternativa de finançament per a emprenedors i empreses. Des d'un punt de vista europeu, ens preguntem com està evolucionant aquesta eina i quines són les noves tendències. A banda de finançar continguts, el micromecenatge serveix per finançar empreses? Les noves plataformes són una bona eina per als inversors? Quins avantatges tenen? Farem un cop d'ull a algunes de les iniciatives més interessants que hi ha hagut últimament a Europa en aquest camp.

**Reinhard Büscher** D.G Enterprise and Industry  
**Liam Collins**  
**Oliver Gadja**  
**Roland Nobels** Seedrs  
**Marija Popovic**  
**Carlos Silva**  
 Idioma de la sessió: anglès.



**Simposi - Com emprendre amb èxit des de la ciència? De la R+D a la consolidació empresarial**

**Activitat per a emprenedors/Pimes**

17.15h. Palau 5 - Sala 3

S'hi presentaran i debatran casos d'empreses tecnològiques en diverses etapes de desenvolupament després de la seva creació com a spin-off o start-up. Les empreses participants provenen dels camps científics i tecnològics més presents en l'àmbit de les spin-off i start-up: Bio, TIC i Nano.

**Luisa Alemany** ESADE  
**Joan Aymamy** Fundador i CEO. Meteosim  
**Carlos Buesa** Fundador i CEO. Oryzon Genomics  
**Luis Castillo** CTO, IActive Intelligent Technologies  
**Óscar Expósito** Cofundador i CSO, Phytore Biotech  
**Miguel Ángel Juan** Soci fundador i Director I+D+i, S2 Grupo  
**Tatiana López** Directora adjunta, NANOGAP  
 Idioma de la sessió: espanyol.



**Críteris d'inversió i de valoració en projecte**

**Activitat per a emprenedors**

18.00 h. Palau 1 - Sala 4

Jornada destinada a emprenedors i inversors digitals. Moderador: Carlos Blanco, First Tuesday  
 Ponents: Oriol Juncosa, dir. d'inversions de Nauta Capital, Rodolfo Carpintier, fundador i president de DaD.

**Oriol Juncosa** Director d'inversions. Nauta Capital  
**Rodolfo Carpintier** Fundador i President. DaD  
**Carlos Blanco Vázquez** President. First Tuesday  
 Idioma de la sessió: espanyol.



**ECIA - Taula rodona: "Què busquen els inversors europeus en el sector de la ICC?"**

**Activitat per a emprenedors/pimes**

18.00 h. Palau 5 - Sala 6

Més que mai, els empresaris necessiten identificar els diferents tipus d'inversors i el perfil del seu interlocutor, és a dir, les seves prioritats, incerteses i temors. Què busquen els inversors en les indústries creatives? Com puc adaptar el meu projecte als diferents tipus d'inversors, segons si és un àngel inversor, el representant d'un fons d'inversió o el d'un banc? Es presentarà una enquesta europea sobre aquesta qüestió, a més d'una taula rodona en què s'oferiran els punts de vista de diversos inversors europeus.

**Virginie Cirvais** St'Art  
**Àlex d'España** BANC  
**Siggi Kögl** Attaction  
**Joan Antoni Melé** Triodos Bank  
**Jenny Tooth** Angel Capital Innovations ECIA.  
 Taula rodona: Què busquen els inversors europeus en el sector de la ICC?  
 Idioma de la sessió: anglès.



6

JUNY

**Com et pots fer autònom pas a pas!**

**Activitat per a emprenedors**

10.00 h. Palau 1 - Sala 4

Explicació detallada i pràctica dels passos que cal seguir per fer-se autònom un cop s'ha establert la viabilitat del projecte de l'emprenedor.

**Salvador Duarte Soto** President de CTAC.  
 CTAC  
 Idioma de la sessió: català.



6

JUNY

**On puc trobar recursos humans per a la meua empresa?**

**Activitat per a pimes**

10.00 h. Palau 5 - Sala 3

Com pots identificar els recursos humans més adequats per a la teua empresa? Recursos i suport per ajudar-te a reclutar personal. Serveis i programes per acollir personal en pràctiques. Elements clau de la relació laboral: contractes, bonificacions, costos.

**Mireia Diaz Carrera** Tècnica d'empresa. Barcelona Activa - Ajuntament de Barcelona  
**Raquel Valero Carrion** Tècnica d'empresa. Barcelona Activa - Ajuntament de Barcelona  
 Idioma de la sessió: català.



**Préstec participatiu. Una alternativa per al finançament**

**Activitat per a emprenedors**

11.00 h. Palau 5 - Sala 3

ENISA és una entitat de capital públic dependent del Ministeri d'Indústria, Energia i Turisme, per mitjà de la DGIPYME. Centra l'activitat en el finançament de les pimes mitjançant el préstec participatiu.

**Cormac Leggett** Tècnic Dept. Promoció ENISA. ENISA  
 Idioma de la sessió: espanyol.



**Finançament per a pimes innovadores**

**Activitat per a pimes**

11.00 h. Palau 1 - Sala 4

La reconversió del sector industrial i les noves oportunitats que es generen en els sectors emergents obren la porta a nous agents financers fins ara poc vinculats a aquests sectors. Juntament amb Xtraice veurem com el capital de risc pot ser un aliat en el creixement de pimes industrials amb un fort component d'innovació.

**Adrián Ortiz** Director general. Xtraice  
**David Villaró Pontones** Director d'inversions. Caixa Capital Risc  
 Idioma de la sessió: espanyol.



**Som una petita empresa; on trobo finançament?**

**Activitat per a pimes**

12.00 h. Palau 1 - Sala 4

Coneix els recursos en la recerca de finançament. Sessió pràctica en què presentarem les vies per finançar la teua empresa, tant amb entitats bancàries o entitats públiques que et poden ajudar a finançar l'empresa com aconseguint inversors privats.

**Guifré Beloso Manera** Tècnic d'empresa. Barcelona Activa - Ajuntament de Barcelona  
**José Pedro Tarango Julian** Tècnic d'empresa. Barcelona Activa - Ajuntament de Barcelona  
 Idioma de la sessió: català.



**Recursos disponibles en una acceleradora d'empreses**

**Activitat per a emprenedors**

12.00 h. Palau 5 - Sala 3

Sens dubte cada dia hi ha més acceleradores d'empreses, però què és una acceleradora? En què pot ajudar els emprenedors? Que t'acceptin en un programa d'acceleració significa èxit assegurat per a la teua empresa? Aquestes són algunes de les preguntes a què s'intentarà respondre en la conferència.

**Vicente Arias Alfonso** CEO de Offerum i cofundador de SeedRocket. SeedRocket  
 Idioma de la sessió: espanyol.



**Com ens podem implantar i desenvolupar a la zona Pirineus-Mediterrània Creamed**

**Activitat per a emprenedors/pimes**

12.00 h. Palau 5 - Sala 4

Es presentarà la xarxa Creamed de viviers d'empreses de la regió Pirineus-Mediterrània, un territori amb potencial per convertir-se en el motor econòmic del sud d'Europa. També es donaran eines per als emprenedors que volen ampliar mercat en aquest àmbit regional i es comunicarà qui són els guanyadors del trofeu Creamed.

**Xavier López** Director general d'Economia Social i Cooperativa i Treball Autònom, Departament d'Empresa i Ocupació. Generalitat de Catalunya.  
 Idioma de la sessió: català.



**És possible ser feliç i productiu?**

**Activitat per a pimes**

13.00 h. Palau 1 - Sala 4

Els treballadors feliços són més productius i desenvolupen millor la seva creativitat i capacitat de lideratge. Treballen millor en equip, presenten uns nivells baixos d'absentisme laboral i són més capaços d'afrontar situacions de canvi i estrès quan l'empresa pateix períodes de turbulències econòmiques.

**Margarita Álvarez Pérez** Directora de màrqueting i comunicació Adecco  
 Idioma de la sessió: espanyol.





**Noves solucions de finançament per a la internacionalització de la seva empresa**

Activitat per a pimes

13.00 h. Palau 5 - Sala 3

Noves solucions per facilitar el finançament: certificats d'assegurança, títols de liquiditat i fons de suport a empreses, alternativa al finançament bancari. Totes són instruments nous creats per ajudar les empreses a plantar cara a la morositat, l'escassetat de crèdit i la recessió.

**Joaquim Montsant** Director Territorial est. CESCE  
Idioma de la sessió: anglès.



**El pla de negoci: el que no t'ensenyen els llibres**

Activitat per a emprenedors

15.00 h. Palau 1 - Sala 4

Els aspectes clau que no trobaràs als llibres, preguntes que no s'han de quedar sense resposta, els errors més comuns i consells molt pràctics després de crear i tancar empreses en primera persona, invertir i desinvertir o assessorar més de 400 líders.

**Joan Riera Calvo** Col·laborador acadèmic. ESADE  
Idioma de la sessió: espanyol.



**Finançament en capital, on és el truc?**

Activitat per a pimes

15.00 h. Palau 5 - Sala 3

Passeig pel marc de finançament en capital en les circumstàncies actuals de mercat, amb l'objectiu d'oferir pautes d'actuació per accedir als recursos.

**Nuria Bosch** Investment Director. Growth & Sustainability  
Idioma de la sessió: anglès.



**El model cooperatiu, una altra manera de fer empresa**

Activitat per a emprenedors

16.00 h. Palau 1 - Sala 4

Característiques de l'empresa cooperativa.

**Guillem Perdrix Vidal** Director. Federació Cooperatives Treball Catalunya  
Idioma de la sessió: espanyol.



**Taller - Taller Fasttrac The Intentional Entrepreneur (EUA)**

Activitat per a emprenedors

16.00 h. Palau 5 - Sala 3

Objectiu: emprendre. Per fer-ho has d'explorar la teva capacitat emprenedora, els aspectes emocionals i pràctics que impliquen la propietat d'una companyia i identificar objectius professionals i personals. És el moment: start-up your idea.

**Ferran Lemus** President de Highgrowth Partners i facilitador de la Jauffman Foundation. Highgrowth Partners SGEGR SA.

Idioma de la sessió: espanyol.



**Finançament alternatiu per a les empreses innovadores**

Activitat per a emprenedors

17.00 h. Palau 1 - Sala 4

Explicació dels instruments que l'Institut Català de Finances (ICF) posa a la disposició dels emprenedors i les pimes en l'àmbit del capital de risc i els préstecs participatius. Inclou casos d'èxit.

**Teresa Torres** Directora. IFEM - Instruments Financers per a Empreses Innova  
Idioma de la sessió: català.



**Els grups d'estalvi solidari territorial (GEST)**

Activitat per a emprenedors/pimes

17.00 h. Palau 5 - Sala 3

Amb el cofinançament de SOC i FSE, Fundació Seira impulsa a Catalunya una xarxa d'inversors que mitjançant l'estalvi solidari ofereixen finançament per als emprenedors col·lectius que contribueixin al desenvolupament de l'economia social.

**Miquel Miró** Director. Fundació SEIRA  
Idioma de la sessió: català.



**El que ha de saber l'emprenedor per gestionar la seva empresa**

Activitat per a emprenedors

17.00 h.

Explicarem la trajectòria que ha de seguir l'emprenedor des del moment que concep la seva idea de negoci fins a la posar en marxa en el mercat

**Josep Baulies Osta** President (Grup Delfos). REINSA  
Idioma de la sessió: espanyol.



**Busca noves vies d'inversió**

Activitat per a emprenedors

18.00 h. Palau 1 - Sala 4

Taula rodona moderada per la directora executiva de La Salle Technova en què participen una plataforma de micromecenatge, un familiar d'un àngel inversor que ha invertit en el projecte i un àngel inversor de la xarxa d'inversió EIX Technova.

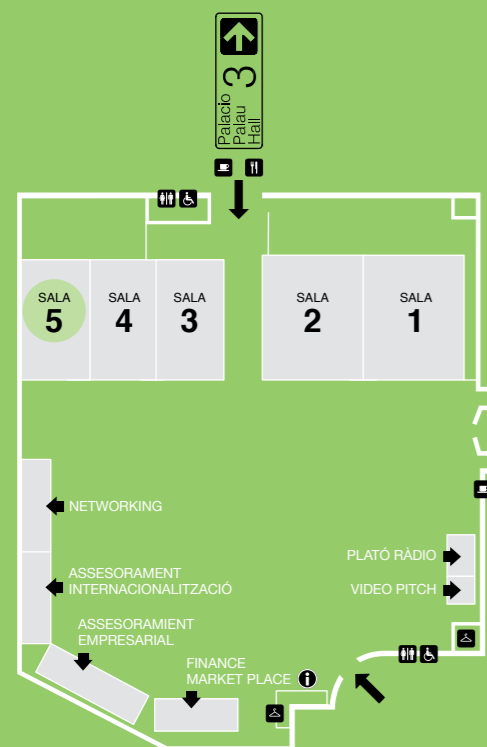
**Tania Sagaste Amado** Directora executiva. La Salle Technova Barcelona  
Idioma de la sessió: espanyol.





Innovació en productes i serveis

- Sala 1 COMUNICACIÓ 2.0 I RELACIÓ AMB CLIENTS
- Sala 2 VENDES E INTERNACIONALITZACIÓ
- Sala 3 NOVES OPORTUNITATS I TENDÈNCIES
- Sala 4 FINANCIACIÓ I GESTIÓ EMPRESARIAL
- Sala 5 INNOVACIÓ EN PRODUCTES I SERVEIS



**5**  
JUNY

**VamCats: emprenedors per petició popular**

Activitat per a emprenedors

10.00 h. Palau 5 - Sala 5

VamCats s'ha posicionat amb les seves vambes d'esport independentistes com un referent de calçat reivindicatiu de qualitat. El branding d'identitat (sensatesa i audàcia al 50%), el disseny i l'estratègia de distribució i comunicació han fet que es venguin 15.000 parells en 7 mesos.

**Guillem Solvevila** Gerent.  
VAMCATS



Idioma de la sessió: català.

**L'emprenedoria social: perspectives i projectes a la Universitat de Barcelona**

Activitat per a emprenedors / pimes

12.00 h. Palau 3 - Sala Carpa

Comissionat del rector per a Participació, Ocupabilitat i Emprenedoria Social.

**Anna Martí.** Comissionat del rector per a Participació, Ocupabilitat i Emprenedoria Social. Universitat de Barcelona.

**Adrià Belenguier.** Comissionat del rector per a Participació, Ocupabilitat i Emprenedoria Social. Universitat de Barcelona.

**Olga Cabrera.** Comissionat del rector per a Participació, Ocupabilitat i Emprenedoria Social. Universitat de Barcelona.

**Virginia Ferrer.** Comissionat del rector per a Participació, Ocupabilitat i Emprenedoria Social. Universitat de Barcelona

VAMCATS / CATVAMBES SL

Idioma de la sessió: espanyol.



**La base de la innovació fent servir les telecomunicacions**

Activitat per a pimes

12.00 h. Palau 5 - Sala 5

**Ferran Amago**

Col·legi d'Enginyers Tècnics i Graduats Telecomunicacions

Idioma de la sessió:



**Intel·ligència creativa**

Activitat per a pimes

13.00 h. Palau 5 - Sala 5

Les neurociències demostren que la intel·ligència i la creativitat van plegades. En aquesta conferència es detallen les 7 estratègies fonamentals per desenvolupar la nostra intel·ligència creativa de forma permanent.

**Lucía Langa** Directora del departament de Direcció de Persones. EADA

Idioma de la sessió: català.



**Treballem per crear noves iniciatives empresarials**

Enfortim els centres locals de serveis a les empreses. Fomentem la cultura emprenedora. Impulsem projectes de suport a la creació, la consolidació i el creixement de les iniciatives empresarials. Donem suport als plans locals d'innovació i activació en sectors estratègics. Millorem la qualitat i quantitat de les infraestructures de promoció econòmica, per mitjà de la dinamització dels polígons d'activitat econòmica.

[ bons serveis per als ajuntaments  
més benestar per a la ciutadania ]

[www.diba.cat/empresa](http://www.diba.cat/empresa)



Diputació  
Barcelona

## ▶▶ Conferències

5

JUNY

### Com es passa de la d de disseny a la D de diners

#### Activitat per a emprenedors

15.00 h. Palau 5 - Sala 5

Avantatges de seleccionar un bon professional del disseny. Casos d'èxit en què el disseny ha aconseguit augmentar les vendes i veure què passa als diversos estands.

#### Pep Martinex

Director creatiu de màrqueting relacional.  
COL·LEGI OFICIAL DE DISSENY GRÀFIC  
Idioma de la sessió: espanyol.



### La creació com a motor per donar valor afegit a qualsevol àmbit, producte, servei o marca

#### Activitat per a emprenedors

16.00 h. Palau 5 - Sala 5

En aquesta xerrada aprendràs a triar el mercat objectiu més adequat i rendible per al teu negoci. Evitaràs un dels errors més freqüents dels emprenedors: intentar vendre el seu producte a tothom.

#### Josep Roca

Sommelier d'El Celler de Can Roca  
Idioma de la sessió: espanyol.



### El cas de les empreses d'alt nivell d'innovació

#### Activitat per a emprenedors

17.00 h. Palau 5 - Sala 5

Emprenedors del Parc de Recerca UAB de diferents sectors creen models d'empreses d'èxit: empreses de base tecnològica amb un alt component d'innovació. Expliquen les oportunitats en una economia global per inspirar altres emprenedors.

#### Isaac Pinyol CEO. iMath Research

#### Óscar Prado CEO. AERIS

#### Xavier Roca CEO. Cloud Siz3 Services

Idioma de la sessió: català.



### Foment d'entorns professionals emprenedors

#### Activitat per a emprenedors

18.00 h. Palau 5 - Sala 5

Model de desenvolupament i suport a la innovació i l'emprenedoria en entorns públics, parapúblics o corporatius. Projecte conjunt del Col·legi de Metges de Barcelona, CECOT i altres agents d'innovació que ha tingut el suport d'ACC10.

#### Marcel Prunera Colomer

Soci director.  
COMB+CECOT+FutureCompanies  
Idioma de la sessió: espanyol.



6

JUNY

### Inno-ESCI: Innovació i internacionalització

#### Activitat per a pimes

10.00 h. Palau 5 - Sala 5

El projecte INNO-ESCI (UPF) comporta la creació d'una comunitat d'innovació oberta en el camp de la internacionalització. Afavoreix l'aprenentatge creatiu. Detecta talent ocult. És una comunitat oberta que comparteix bones pràctiques i innova.

#### Marta Segura Bonet Coordinadora

acadèmica ESCI. ESCI - UPF  
Idioma de la sessió: espanyol.



### De la universitat a l'empresa

#### Activitat per a pimes

11.00 h. Palau 5 - Sala 5

#### Daniel Furlan Director general.

#### Parc de Recerca UAB

#### Buenaventura Guamis

President Pimec2020. PIMEC

Idioma de la sessió: espanyol.



### Triomfar: el teu pitjor malson. Com ho pots evitar?

#### Activitat per a pimes

12.00 h. Palau 5 - Sala 5

Per a molts emprenedors no hi ha un malson pitjor que triomfar. Incorporar metodologies de disseny per crear hàbits d'innovació des que l'empresa és molt petita ajuda a ser més àgil quan toca obrir noves línies de negoci en el futur.

#### Enric Bayó Cap d'Innovació.

Generalitat de Catalunya,  
Departament d'Empresa i Ocupació

#### Humberto Matas Designit

Idioma de la sessió: espanyol.



### Aspectes clau per desenvolupar nous productes

#### Activitat per a emprenedors

13.00 h. Palau 3 - Sala Carpa

Com identifiquem insights? Com definim el producte/servei i el model de negoci? Veurem un model per desenvolupar nous productes i serveis que combina creixement profund de les persones, processos d'enginyeria, disseny industrial, sostenibilitat i gestió.

#### Enric Bayó Cap d'Innovació.

Generalitat de Catalunya,  
Departament d'Empresa i Ocupació

#### Francisco Vera Tandem.

TANDEM Joint Innovation

Idioma de la sessió: català.



## ▶▶ Conferències

### Tècniques innovadores per detectar tendències i noves necessitats

#### Activitat per a emprenedors

13.00 h. Palau 5 - Sala 5

#### Emma Pivetta

Sociòloga i fundadora  
d'Emma Pivetta Consultoria.

Idioma de la sessió: espanyol.



### Disruption

#### Activitat per a emprenedors

15.00 h. Palau 5 - Sala 5

El poder de la creativitat aplicat a la innovació. Disruption és una tècnica de treball que permet solucionar problemes d'una manera completament nova, identificant i reptant les pautes d'allò que està acceptat en general.

#### Jesús Fuertes

Director general estratègic.  
TBWA\ESPAÑA

Idioma de la sessió: espanyol.



### Biocat - Moebio / Biodiseño: La innovació tecnològica com a disciplina

#### Activitat per a emprenedors

16.00 h. Palau 5 - Sala 5

#### Dan E. Azagury Life Sciences Fellow -

#### Stanford Biodesign Program.

#### Stanford University / Biocat

Idioma de la sessió: anglès.



### Protecció i comercialització de tecnologies

#### Activitat per a emprenedors

17.00 h. Palau 5 - Sala 5

Com es protegeixen de les imitacions les tecnologies en què s'han invertit diners? En molts casos es poden aplicar a més d'un producte i a diversos segments de mercat. Quina és la millor forma de comercialitzar-les?

#### Eva Martín Fierro Project Manager e l'Àrea de

#### Valorització i Llicències. Fundació BOSCH

#### i Gimpera-UB

#### Pascual Segura Cámara

Director de centre de patents

UB. Fundació Bosch

i Gimpera-UB.

Idioma de la sessió: català.



Innovació en productes i serveis

### Innovació a un preu assequible

#### Activitat per a emprenedors

18.00 h. Palau 5 - Sala 5

Presentació del servei d'innovació per a pimes i emprenedors que ofereixen els centres de FP de Catalunya. Descripció del tipus de servei que ofereixen, acompanyada d'alguns exemples que il·lustren el tipus de projectes i els avantatges de fer-los en col·laboració amb els centres d'FP.

#### Daniel Bernadrd Professor de formació professional.

Generalitat de Catalunya,

Departament d'Ensenyament, Direcció

General de Formació Professional Inicial

i Ensenyament de Règim Especial

Idioma de la sessió: català.



# AJUDEM L'EMPRESA A CREAR LLOCS DE TREBALL

L'Ajuntament de Barcelona, a través de Barcelona Activa, engega el programa **Barcelona Crea Ocupació**.



**3.000 euros** d'ajuda a l'empresa que contracti amb caràcter indefinit persones aturades menors de trenta anys o en situació d'atur de llarga durada.

A més, Barcelona Activa es posa a disposició de l'empresa per **seleccionar i formar** els treballadors.

T'interessa entrar-hi:  
[bcn.cat/creaocupacio](http://bcn.cat/creaocupacio)



Barcelon@ctiva

[bcn.cat/creaocupacio](http://bcn.cat/creaocupacio)

Ajuntament de  
**Barcelona**



Passió **Creativitat**  
Innovació **Formació**  
Cooperació **Cooperació**  
**Passió** **Idees**  
Idees **Innovació**  
Internacionalització **Creativitat**

**INNOVA A  
TRAVÉS DE LA  
FORMACIÓ  
PROFESSIONAL**

[www.gencat.cat/ensenyament](http://www.gencat.cat/ensenyament)

**CREA  
LA TEVA  
EMPRESA**

[www.inicia.gencat.cat](http://www.inicia.gencat.cat)

**ACCELERA LA  
TEVA NOVA  
EMPRESA**

[www.start-upcatalonia.cat](http://www.start-upcatalonia.cat)

**FINANCEM  
ELS TEUS  
PROJECTES**

[www.icf.cat](http://www.icf.cat)  
[www.avalls.cat](http://www.avalls.cat)

Des de la Generalitat de Catalunya et donem suport i t'assessorem per desenvolupar el teu projecte, vine al nostre estand. **T'hi ajudarem.**

**Bizbarcelona. Recinte Montjuïc 1, Pavelló 1, Estand C304. Fira de Barcelona.**



Generalitat de Catalunya

## Assessorament i serveis

### Assessorament i serveis

El saló disposarà d'espais d'assessorament empresarial que atendran les peticions de les Pimes i autònoms. Experts d'entitats assessores orientaran de forma personalitzada sobre el procés de creació d'una empresa, l'accés al finançament, la innovació i la tecnologia, tècniques de màrqueting i vendes, internacionalització, etc.

### Assessorament en internacionalització

Si necessites exportar o vendre en altres mercats exteriors, aquest és l'espai on trobaràs als millors experts professionals que t'assessoraran a l'inici de la teva activitat exportadora.

Powered by:



Patrocina:



## Assessorament i serveis

### Assessorament empresarial

i gestió empresarial, innovació en productes i serveis, noves oportunitats i tendències, vendes i internacionalització.

Experts professionals de diferents entitats t'ofereixen assessorament per donar solucions i respostes a necessitats i dubtes en diferents temàtiques: comunicació 2.0 i relació amb els clients, finançament

Powered by



Comunicació 2.0 i relació amb els clients:



Financiació i gestió empresarial:



Innovació en productes y serveis:



Noves oportunitats i tendències:



Vendes:



## ▶▶ Mercat del Finançament



### Mercat del Finançament

Troba el finançament que la teva empresa necessita. Un espai on trobaràs noves vies de finançament per a la teva empresa o projecte. Prèvia acreditació, podràs reunir-te amb entitats financeres, institucions, representants de xarxes de Business Angels i fons de capital privat disposats a invertir en la teva idea empresarial.

Powered by



#### ACREDITACIONS:

L'accés a aquesta activitat té un preu de 80 €. Per participar-hi, és necessari que t'inscrivis al web [bizbarcelona.com](http://bizbarcelona.com) una vegada aprovat el teu projecte.

**5**  
JUNY

#### ▶▶ Speed Dating amb Business Angels:

De 10.00 a 14.00 h.

Les principals xarxes de Business Angels i operadors Seed de la ciutat esperen el teu projecte. Dirigit a empreses amb necessitats de finançament fins a 300.000 euros.

Entitats confirmades: BANC, BCN BA, Caixa Capital Risc, Economistes BAN, Eix Technova i Societat d'Inversió de l'Enginyer, ESADE, IESE, Keiretsu, SeedRocket, The Crowd Angel i Xarxa Antai.

#### ▶▶ Crowdfunding:

De 16.00 a 19.00 h.

Les principals xarxes de Crowdfunding de la ciutat estaran a la teva disposició perquè presentis el teu projecte. Entitats confirmades: Arboribus, Bihoop Ventures, Emotion, Lemon Fruits, Megafounder, Mynbest, Projeggt i Seed&click.

**6**  
JUNY

#### ▶▶ Venture Capital Corner:

De 10.00 a 14.00 h.

Fons de capital amb alta capacitat inversora. Entrevistes de 3 minuts com a màxim amb inversors de capital de risc. Dirigit a empreses amb necessitats de finançament a partir de 300.000 euros. Entitats confirmades: Caixa Capital Risc, Compas Equity, EBAN, Foro Capital PYMES, Fundació José Manuel Entrecanales, Inveready, Inversores Internacionales, Ithaca Group i Nauta Capital.

## ▶▶ Mercat del Finançament

Crowdfunding



Speed dating amb business angels



Venture capital corner



Con Vodafone, puedes tenerlo todo para hacer tu idea realidad desde el primer día.

Infórmate en [emprendeconvodafone.com](http://emprendeconvodafone.com)



Emprendo con Vodafone

Te ayudamos a potenciar tu negocio

power to you



## ▶▶ Open innovation Market Place

### bizbarcelona Open Innovation Market Place

#### Winter Games and Competition Challenges

En el marc del Open Innovation Marketplace del bizbarcelona 2013, la Xarxa de Parcs Científics i Tecnològics de Catalunya (XPCAT) llença un Call Obert amb l'objectiu d'analitzar solucions tecnològiques i innovadores que donin resposta als reptes dels Esports d'Hivern (Winter Games) i altres competicions vinculades.



**6  
JUNY**

▶▶ Palau 5. Sala 8.  
De 10.00 a 14.00 h.  
De 15.00 a 19.00 h.

▶ **Reptes sobre els que es rebran solucions:**

Green Snow & Ice Producció eficient de neu i gel per oferir la màxima qualitat a les instal·lacions outdoor i indoor que s'utilitzen en les diferents disciplines esportives.

▶ **Clean Energy:**

Producció i transport de l'energia respectuosa amb el medi ambient.

▶ **Mobile Sport & Health:**

Ús de les noves tecnologies, especialment les mòbils, en l'organització i activitats de competicions d'esport.

▶ **Temporary Eco-housing:**

Creació dels equipaments necessaris per albergar els atletes, periodistes, delegacions, visitants que sigui respectuós amb el paisatge, la biodiversitat i els espais naturals i que n'asseguri la continuïtat transcorreguda la competició esportiva d'hivern (es suggereixen infraestructures temporals i respectuoses amb el medi ambient).

▶ **Security & Safety:**

Protecció de les persones, les infraestructures, l'entorn natural, la legalitat i les circumstàncies climàtiques.

▶ **Open Proposals:**

Porta oberta a qualsevol proposta de tecnologia, producte o serveis innovadors que no quedi recollit en cap de les àrees temàtiques anteriors i que pugui aportar valor a l'organització de competicions esportives d'hivern en el seu sentit més ampli.

## ▶▶ Open innovation Market Place

Coorganitzador:



Empreses participants:



Línea CESCE 902 11 10 10 y [www.cesceseloexplica.es](http://www.cesceseloexplica.es)



## ▶▶ Networking i cooperació

### Networking i cooperació

Una oportunitat per fer contactes.

Activitats face to face per potenciar la interacció, generar contactes comercials i aprofitar sinèrgies.

#### Activitats de networking

- ▶ Networking ATJE
- ▶ Mentoring júnior/sèniors professionals edificació
- ▶ Networking Professional Agents & Brokers
- ▶ Reempresa
- ▶ Networking La Colmena
- ▶ Networking Womenalia: "Equips feliços = Augment dels teus beneficis"
- ▶ JobFluent. Barcelona Startup Fair: Management Edition
- ▶ Mercat "Cultura emprendedora a l'escola"

## ▶▶ Networking i cooperació

5  
JUNY

#### Networking Professional Agents & Brokers



Col·legi Oficial d'Agents Comercials de Barcelona

Palau 1 | De 10.00 a 14.00 h.

Espai de treball en xarxa multisectorial en què tots els visitants de Biz Barcelona, tant nous emprenedors com empreses, tindran l'oportunitat d'intercanviar experiències *in situ* i de fer possible, d'aquesta mena, que els participants triïn els contactes per a cada sector

#### JobFluent. Barcelona Startup Fair: MANAGEMENT EDITION



AJUNTAMENT DE BARCELONA - BARCELONA ACTIVA

Palau 5, nivell 1 | De 16.00 a 20.00 h.

Ajuntament de Barcelona-Barcelona Activa impulsa, en el marc de bizbarcelona, una nova edició de JobFluent, un esdeveniment de reclutament l'objectiu del qual és posar en contacte les ofertes de feina de les *start-ups* de Barcelona i el talent qualificat de la ciutat. En aquesta ocasió, se centrarà en el sector TIC i l'àmbit de la gestió. L'esdeveniment s'emmarca en la iniciativa Barcelona Creixement, impulsada per l'Ajuntament de Barcelona, i més concretament en la mesura 1, que està enfocada a crear un mercat de feina anual que connecti el talent de Barcelona amb les *start-ups* i altres empreses amb un potencial de creixement elevat.

5 i 6  
JUNY

#### Networking ATJE



Associació Tecnològica Joves Emprenedors

Palau 5 Nivell 1 | De 12.00 a 14.00 h.

Palau 5 Nivell 1 | De 17.00 a 19.00 h.

Un espai en què podràs fer contactes professionals de forma ràpida, eficaç i dinàmica amb l'*speed networking* que et proposem. ATJE i NBBC s'uneixen per oferir-te aquesta activitat i d'altres, que tenen com a missió conjunta agilitzar els recursos dels emprenedors i potenciar-ne les possibilitats d'èxit.

#### Mercat "Cultura Emprenedora a l'Escola"



DIPUTACIÓ DE BARCELONA

Plaça Univers | De 10.00 a 14.00 h

El projecte "Cultura Emprenedora a l'Escola" exposa els productes que han creat els seus participants en el desenvolupament de la primera iniciativa empresarial. Els alumnes posaran en pràctica els coneixements i les habilitats apreses a l'aula.

6  
JUNY

#### Reempresa

Reempresa

Palau 1 | De 10.00 a 14.00 h.

Espai de treball en xarxa per facilitar la transmissió d'empreses entre emprenedors i empresaris. Vine a conèixer empreses en funcionament a punt perquè les reemprenguis. Fes un cop d'ull al sector i a l'activitat que s'adeqüi més als teus interessos, reserva una cita i aprofita l'oportunitat d'emprenre sense haver de fer-ho des de zero.



## ▶▶ Networking i cooperació

6

JUNY

### Mentoring júnior/sèniors professionals edificació



Col·legi d'Aparelladors de Barcelona  
Palau 5 Nivell 1 | De 10.00 a 12.00 h.

Trobada de professionals de l'edificació júnior i sèniors disposats a compartir experiències, inquietuds empresarials i coneixements. D'aquesta trobada, en poden sorgir idees de negoci, contactes per a l'assessorament i mentoria, entre d'altres.

### Networking La Colmena

seeseuno

SE ESE UNO  
Palau 5 Nivell 1 | De 12.00 a 14.00 h.

Participar a La Colmena et garanteix obtenir una experiència positiva del treball en xarxa. Aconseguiràs contactes realment útils per al teu negoci i aprendràs els secrets dels millors treballadors en xarxa: una experiència útil, divertida i diferent.

### Networking Womenalia:

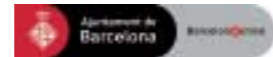
"Equips feliços = augment dels teus beneficis"



WOMENALIA.COM  
Palau 5, nivell 1 | De 15.00 a 17.00 h.

Vols saber de quina manera la felicitat pot duplicar els beneficis de qualsevol negoci? *Womenalia.com* t'ofereix la possibilitat de conèixer les claus per aconseguir-ho amb un treball en xarxa + taller impartit per Andrea Linati, usuària de Womenalia, membre del nostre consell d'experts i *coach* experta en felicitat.

### ▶▶ CONECTA VIP (Palau 5 - Nivell 1):



Espai en què els emprenedors presenten les seves idees i projectes als directius i decisors de més pes del món empresarial.

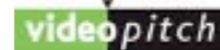
#### VIPS CONFIRMATS:

Teresa Graupera	Gerent	Casa Graupera
Carles Grau	Director General Catalunya	Microsoft
Josep Gonzalez	President	PIMEC
Kathy Hubber	Mentor	MIT's Venture Mentoring Service
Kent Summers	Mentor	MIT's Venture Mentoring Service
Josep Congost	Director Disseny i Innovació	Roca
Pere Vicens	Director General	Editorial Vicens Vives
Manel Casals	Director General	Gremi Hotelers
Ricard Fernandez	Director General	Suara Cooperativa
Conrad Llorens	Fundador i CEO	SUMMA
Lluís Vendrell	Gerent	Union Suiza
Josep Morell	Propietari	Metalúrgica JEM
Andrés Fernandez	Cap Innovació en biotecnologia	Lab. Ferrer
Pilar de Torres	Fundadora i Consellera Delegada	Puentis
Antoni Abad	President	CECOT
Joaquim Gay de Montellà	President	Foment del Treball
Joaquim Serra	Vicepresident	NATURA BISSÉ
Enric Crous	Director general	DAMM, SA
Sixte Cambra	President	Port de Barcelona
Christian Rovira	Conseller Delegat	Grup SIFU
Salvador Alemany	President Executiu	Abertis
Núria Vilanova	Presidenta	Inforpress
Javier Cottet	President	Barnacentre
Albert Castellon	Director General	Moritz
Jaume Roures	President	Mediapro
Miquel Roca i Junyent	Roca Junyent Advocats	President
Josep Lluís Bonet i Ferrer	Fira de Barcelona	President Consell Administració
Pilar Vives	Global Iberian Gourmet	Partner Supplier Relations
Jordi Oliver Hdez-Nieto	KPMG	Socio Management Consulting
Enric Jove	Mc. Cann	Director General

### ▶▶ EL MUR (Palau 5 - Nivell 0):

Al mur, els empresaris i emprenedors poden omplir d'idees i reclams publicitaris l'espai de més de 90 m<sup>2</sup> per donar-se a conèixer.

### ▶▶ VIDEO PITCH (Palau 1):



bizbarcelona acull l'activitat *video pitch*, en què els participants poden gravar una micropresentació per tal de promocionar la seva empresa, servei o producte.

### ▶▶ SPEED NETWORKING (Palau 5 - Nivell 0):



Horari de les sessions: 10.30 h, 12.30 h, 15.30 h, 17.30 h.  
Aquesta activitat de treball en xarxa permet que els participants augmentin de manera efectiva la seva xarxa de contactes professional, captin nous clients o socis i generin marca personal i corporativa. Vine i treballa en xarxa amb el *networking express* de PIMEC, una activitat completa amb tres dinàmiques: *speed networking*, micropresentacions i treball en xarxa lliure. Amplia la teva xarxa de contactes!

### ▶▶ KIOSK (Palau 5 - Nivell 0):

Espai en què les empreses, institucions i editorials posen a l'abast dels emprenedors, de franc, les principals publicacions sobre l'activitat emprenedora i empresarial.

# Club Cambra

Ventajas de pertenecer a un gran Club



### SERVICIOS CAMBRA

Crea / Fórmate / Crece / Proyétate al mundo / eServicios / Trámites / Espacios de negocio

### RED EMPRESARIAL

Haz negocio, amplía tus contactos y reinventa la manera de hacer negocio en una red global

### VENTAJAS PARA LOS SOCIOS

Aprovecha todas las ventajas de nuestros partners

HAZTE SOCIO ES GRATIS

Club Cambra  
doing business

www.clubcambra.com



## ▶▶ Esdeveniments paral·lels

### SAN FRANCISCO - BARCELONA

Esperit emprenedor:  
Aprèn dels millors



5  
JUNY

Accelera la teva empresa de 0 a 100. Aprendre del Silicon Valley per emprendre a Barcelona. Vine a conèixer els millors emprenedors del món, assabenta't de les tendències disruptives que qüestionen els grans enigmes de la vida i aprèn les metodologies empresarials lean start-up que estan canviant el món.

Aptituds i actituds que podem importar del millor talent, per millorar el nostre propi ecosistema i convertir-nos en emprenedors d'èxit. Dues ciutats més connectades que mai, es troben a la sala principal del **Palau de Congressos de Fira de Barcelona**.

### PROGRAMA:

<b>10:00</b>	<b>Obertura</b> Sònia Recasens, segona tinent d'alcalde de l'Ajuntament de Barcelona i Presidenta de bizbarcelona Ricard Garriga, director YouNoodle Gina Tost, periodista	<b>13:58</b>	<b>Conclusions del matí</b> Ricard Garriga, director YouNoodle
<b>10:10</b>	<b>Video 3': Emprendedorers en San Francisco</b> Accelera la teva empresa de 0 a 100: Aprèn dels millors per a crear empreses globals sense límits.	<b>14:00</b>	<b>Dinar</b>
<b>10:15</b>	<b>Creativitat de Barcelona a Silicon Valley</b> Presenta: Rosa Monge, co-fundadora Imagine Creativity Center Xavier Verdaguer, emprenedor en serie i ara també inversor	<b>15:30</b>	<b>Obertura</b> Ricard Garriga, director YouNoodle
<b>10:35</b>	<b>Stay creative: from 0 to 50 milion users!</b> Presenta: Patricia Araque, cofundadora ELLAS 2.0 Di-Ann Eisnor, vicepresidenta WAZE <b>Video primícia 2': Barcelona by WAZE</b>	<b>15:32</b>	<b>Model d'innovació El Bulli Foundation</b> Presenta: Mathieu Careno, Entrepreneurship Center Director IESE David López, El Bulli Foundation Entrevistat per: Pere Obrador, Telefónica
<b>11:05</b>	<b>Singularity University: What if you get out of our mind?</b> Salim Ismail, director general Singularity University	<b>16:00</b>	<b>LEAN STARTUP model</b> Presenta: pendent de confirmar Jerome Engel, cofundador amb Steve Blanck The Lean Launch Pad
<b>11:45</b>	<b>Startup Experience: "Solve a real-world problem &amp; turn an idea into a business"</b> Presenta: Guillermo Marqueta, coordinador del programa linktoStart de Fundació INLEA i coorganitzador de Barcelona Lean Startup Circle. Henrik Scheel, co-fundador i CEO Starup Experience	<b>16:40</b>	<b>Super Business Angels: a model of success</b> Presenta: Julian Vinué, director WAYRA Phil Sanderson, IDG Ventures Farzad Naimi, Super Angel Investor SF Mostafa Ronaghi, CTO Illumina Lluís Martín Cabiedes, professor The Lean Launch Pad IESE Entrevistat per: Miguel Valls, development chair SFOBCN
<b>12:05</b>	<b>Video 3': California in love with Barcelona</b>	<b>17:10</b>	<b>Batalla d'Emprenedors vs Inversors!</b> Presenta: Sonia Mulero, directora Inlea Lluís Martín Cabiedes, profesor The Lean Launch Pad IESE Marcel Rafart, Nauta Ignacio Fonts, CEO Inveready Angel García, director Lanta Digital Ventures vs Xavier Beumala, cofundador i CEO Marfeel Marcos Cuevas, cofundador i CEO, Layers Antonio Rami, cofundador Kantox Glòria Molins, Trip4Real Moderador: Xavier Verdaguer, emprenedor en serie i ara també inversor
<b>12:10</b>	<b>Emprendre on val la pena</b> Presenta: pendent de confirmar Antonella Broglia, TEDx European Ambassador	<b>17:50</b>	<b>Conclusions finals</b> Ricard Garriga, director YouNoodle
<b>12:50</b>	<b>Líders globals made in Barcelona</b> Presenta: Toni Mascaró i Josep M. Valero, fundadors de l'Associació Barcelona Love Entrepreneurs Ricard Robles, cofundador SONAR Ginés Alarcón, CEO Mobile World Capital Pau Serracanta, director de l'àrea comercial DORNA Lluís Pons, director de màrqueting Vueling Manel Arroyo, FC Barcelona Jacinto Roca, fundador i CEO de Wuaki.tv Rakuten Group Moderador: Agustí Cerdà, director Fira Barcelona	<b>17:58</b>	<b>Clausura</b>
<b>13:30</b>	<b>Genomics DNA, la darrera frontera. Ara gestiona la teva salut</b> Presenta: Montserrat Vendrell, CEO BIOCAT Mostafa Ronaghi, CTO Illumina	<b>18:00</b>	<b>Fi</b>

## ▶▶ Esdeveniments paral·lels

### FAILCON

Esperit emprenedor:  
Aprèn dels millors



**Acreditacions**  
**34,50 € en línia**  
**40 € in situ (20 € in situ només vàlid a partir de les 15.30 h).**  
**10 € desocupats, només in situ.**

6  
JUNY

Tot un dia perquè emprenedors, inversors i pimes analitzin fracassos propis i aliens i es preparin per a l'èxit. Failcon és un esdeveniment nascut a Silicon Valley que ja s'ha organitzat a San Francisco, París, Berlín, Singapur, Sidney, l'Índia i el Brasil i que el 6 de juny arriba a Barcelona en el marc del bizbarcelona.

A l'esdeveniment s'hi tractaran totes les qüestions que preocupen els que estan llançant la seva empresa. Els ponents explicaran els seus errors i la forma com els van resoldre per seguir endavant.

### PROGRAMA:

<b>09:30 - 10:00 h.</b>	- Operació "Targetes Fora"	<b>15:30 - 15:40 h.</b>	- Dinàmica: "L'Orquestra Simfònica del Failcon en acció"
<b>10:00 - 10:15 h.</b>	- "Errors d'èxit: error aquí, error allà"	<b>15:40 - 16:00 h.</b>	- "A la recerca del negoci perdut: el que podia haver sigut i no va ser"
<b>10:15 - 10:35 h.</b>	- "Els fracassos són bones lliçons però fan mal" <b>Pilar Roch</b> , CEO de Salto con Red	<b>16:00 - 16:20 h.</b>	- "La història del vibrador raspall i l'ocell menjamolles"
<b>10:35 - 10:55 h.</b>	- Títol pendent de confirmació Charles Ehredt, Group Director of New Ventures and Innovation at ODIGEO	<b>16:20 - 16:40 h.</b>	- "Al límit: perdre 1 milió de finançament i morir en l'intent"
<b>10:55 - 11:20 h.</b>	- "Quins són els errors més habituals dels emprenedors?" Taula rodona	<b>16:40 - 17:00 h.</b>	- "Com creure's bo, en realitat ser lleig i acabar sent dolent" -
<b>11:20 - 11:30 h.</b>	- Dinàmica: "Quedem a les 9.00 h a l'escenari"	<b>17:00 - 17:15 h.</b>	- "Pipi & Piti" Break
<b>11:30 - 12:00 h.</b>	- Cafè, pastes i a repartir targetes	<b>17:15 - 17:35 h.</b>	- "Game Over: quatre mesos de desenvolupament per a un videojoc al qual no es pot jugar"
<b>12:00 - 12:20 h.</b>	- "Viatge d'anada i tornada: de l'«Eureka, m'he equivocat!» a l'«Eureka, ho he trobat!" -	<b>17:35 - 17:55 h.</b>	- "Quan 17 milions de descàrregues no són prou"
<b>12:20 - 12:40 h.</b>	- "The day I met Ms. Take" - Alfredo Ouro, CEO de HallSt.	<b>17:55 - 18:15 h.</b>	- "Get real, move on: tots ens equivoquem, assumeix-ho i avança"
<b>12:40 - 13:00 h.</b>	- "Fracàs o èxit? La lliçó magistral del ximpanzé, la lleona i el massai"	<b>18:15 - 18:20 h.</b>	- "La decisió més difícil"
<b>13:00 - 13:20 h.</b>	- "Quan es fonen els ploms: les píffies que (gairebé) ningú no explica" -	<b>18:20 - 18:30 h.</b>	- Conclusions i tancament
<b>13:20 - 13:30 h.</b>	- Micro obert: aprofita el teu minut de glòria!		
<b>13:30 - 15:30 h.</b>	- Visita lliure al bizbarcelona. Aprofita per veure què està passant als diferents estands		

## ▶▶ Esdeveniments paral·lels

### BIZ FRANQUÍCIAS & RETAIL

6

JUNY

L'Associació Espanyola de Franquiciadors (AEF) organitza el fòrum Biz Franquícies & Detallistes dins el Biz Barcelona 2013 amb la finalitat de posar a la disposició de l'emprenedor i també de l'inversor una visió profunda sobre les oportunitats que les franquícies ofereixen als emprenedors o les claus per emprendre un negoci detallista amb les millors garanties d'èxit.

A Espanya, la franquícia ha crescut aproximadament 6% l'últim any i s'ha posicionat com la fórmula més dinàmica per a la creació de pimes, la generació d'ocupació i el desenvolupament de nous conceptes de negoci. Amb aquest punt de sortida, es faran una sèrie de conferències en què, a banda de la mateixa AEF, ha col·laborat la consultora FDS.

Powered by:



Patrocina:



bizfranquicias&retail 

#### PROGRAMA:

Palau 1 Sala 5

**10:00 - 11:00 h.**

LES RAONS DE LA FRANQUÍCIA.

30 anys d'experiències.

**Xavier Vallhonrat**, president de l'AEF

**11:00 - 12:00 h.**

INTRODUCCIÓ A LA FRANQUÍCIA

**Adrià Soler**, soci director d'FDS

**12:00 - 13:00 h.**

COM S'HA DE FRANQUICIAR UN NEGOCI D'ÈXIT

**Salvador Bascompte**, director de consultoria d'FDS

**13:00 - 14:00 h.**

ASPECTES LEGALS DE LA FRANQUÍCIA

**Ana Úbeda**,

associada sènior de Garrigues Advocats

**15:00 - 16:00 h.**

COM ES COMPRA UNA FRANQUÍCIA

**Pedro Cantalapiedra**,

cap de consultoria de Mundofranquicia Consulting

**16:00 - 17:00 h.**

*BUSINESS INTELLIGENCE:*

COM ES GESTIONA UN NEGOCI AL SEGLE XXI

**Jordi Aguilar**, CEO de ShareBI

**17:00 - 18:00 h.**

FRANQUÍCIAS: EL CAS DELISHOP

**Miquel Soler**, soci director d'FDS

**18:00 - 19:00 h.**

MÀRQUETING PER A DETALLISTES: SÀPIGUES PER QUÈ EL CONSUMIDOR TRIARÀ LA TEVA BOTIGA

**Jorge Martínez**,

Bussines development manager d'Affinion International

VUELVE  
A CREER  
EN EL  
TALENTO

VUELVE A CREER EN EL TRABAJO

Adecco  
Professional

SELECCIÓN - CONSULTORÍA - TRABAJO TEMPORAL - OUTSOURCING - FORMACIÓN - OUTPLACEMENT

## Biz Franquicies

### Principals marques del sector presents a bizbarcelona 2013

▶ A.E.F. ASOCIACION ESPAÑOLA DE FRANQUICIADORES	D	412	▶ FRUCOSOL	E	516
▶ ADK-ABBASID DONER KEBAB	E	513	▶ GARBY RECICLA, S.L.	G	727
▶ BAOBIO THE ORIGINAL FROZEN YOGURT	E	618	▶ GRUPO TERRAMINIUM	E	618
▶ BEEP - PC BOX	G	729	▶ HELEN DORON ENGLISH	F	723
▶ CERVECERIA LA SUREÑA	F	615	▶ HOLA MOBI	E	618
▶ CERVECERIA 100 MONTADITOS	F	615	▶ MUNDOFRANQUICIA CONSULTING	E	512
▶ CLICK VIAJA	E	618	▶ MUNDOGUIA.COM	F	610
▶ CLOUDIA -E-CIGARETTE EVOLUTION	A	116	▶ NOSTRUM	E	514
▶ DEHESA SANTA MARIA	E	513	▶ PUBLIPAN	F	610
▶ DELISHOP	F	611	▶ PUNTO DIP	F	612
▶ DIAMARKET	F	608	▶ SM'ART SMOKE DIFFERENT	G	717
▶ DINAMIC GROUP	F	617	▶ SONAE SIERRA	E	503
▶ ECOX - CENTRO DE IMAGEN 4D PRENATAL	E	618	▶ T4 FRANQUICIAS	E	515
▶ EDUCO SERVICIOS Y PROYECTOS EDUCATIVOS	E	510	▶ THE BODY SHOP	F	616
▶ EL COBRADOR CATALA, S.L.	F	607	▶ TINTARED	F	614
▶ FDS GROUP	E	520	▶ TOPFRANQUICIAS CONSULTING	E	618

Relació actualitzada a 29 de maig de 2013.

## Relació d'entitats bizcommunity

BIZCOMMUNITY - BIZBARCELONA	ENGINYERS INDUSTRIALS CATALUNYA	LEGALSCI
22@ - AJUNTAMENT DE BARCELONA	ENISA	LEMON FRUITS
ACTION ORIENTED	ESADE	LEX MERCATORIA
ADECCO	ESADE CREAPOLIS	MCCANN
AECT - ASOCIACIÓN ESPAÑOLA DE EMPRENDEDORES CIENTÍFICOS Y TECNOLÓGICOS	ESCI - ESCOLA SUPERIOR DE COMERÇ INTERNACIONAL	MEGAFOUNDER
AEF - ASOCIACIÓN ESPAÑOLA DE FRANQUICIADORES	ESIC BARCELONA	MEGAFOUNDER
AJEC - ASSOCIACIÓ DE JOVES EMPRESARIS DE CATALUNYA	ESTRATTELIS ADVISORS	MIKAH DE WAART
AJUNTAMENT DE BARCELONA	FBX TECHNOLOGY WEST AFRICA	MOBILE WORLD CAPITAL
ARBORIBUS	FEBIOTEC - FEDERACIÓN ESPAÑOLA DE BIOTECNÓLOGOS	MYNBEST
ASBTEC - ASSOCIACIÓ DE BIOTECNÒLEGS DE CATALUNYA	FEDERACIÓ DE COOPERATIVES AGRÀRIES DE CATALUNYA	NAUTA CAPITAL
ASSOCIACIÓ INTERCOL·LEGIAL DE COL·LEGIS PROFESSIONALS	FEDERACIÓ DE COOPERATIVES DE TREBALL DE CATALUNYA	OBJETIVO50
ATJE - ASSOCIACIÓ TECNOLÒGICA JOVES EMPRENEDORS	FIRST TUESDAY	ORBITAL.40 - PARQUE TECNOLÒGIC Y CIENTÍFICO DE TERRASSA
BANC - BUSINESS ANGELS NETWORK CATALUNYA	FOMENT DEL TREBALL	PARC CIENTÍFIC I TECNOLÒGIC AGROALIMENTARI DE LLEIDA
BARCELONA ACTIVA	FORO CAPITAL PYMES	PARC CIENTÍFIC I TECNOLÒGIC TURISME I OCI
BARCELONA LEAN STARTUP CIRCLE	FRANCHISE DEVELOPMENT SERVICES	PARC CIENTÍFIC I TECNOLÒGIC UNIVERSITAT DE GIRONA
BARCELONA LOVE ENTREPRENEURS	FUNDACIÓ B_TEC - CAMPUS DIAGONAL BESÓS DE CATALUNYA	PARC CIENTÍFIC UB
BCN BA	FUNDACIÓ BCN FORMACIÓ PROFESSIONAL	PARC DE L'ALBA
BIHOOP VENTURES	FUNDACIÓ BOSCH I GIMPERA	PARC DE RECERCA BIOMÈDICA DE BARCELONA
BIOCAT	FUNDACIÓ CP'AC	PARC DE RECERCA UAB
BIOCAT	FUNDACIÓ INLEA	PARC TECNOLÒGIC BCNORD
CAIXA CAPITAL RISC	FUNDACIÓ JOSÉ MANUEL ENTRECANALES	PARC TECNOLÒGIC DEL VALLÈS
CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA	FUNDACIÓ LA CAIXA	PARC UPC
CECOT	FUNDACIÓ PRIVADA EMPREN	PIMEC - PETITA I MITJANA EMPRESA DE CATALUNYA
CENTRE DE REEMPRESA DE CATALUNYA	FUNDACIÓ PUNTCAT	PROJEGGT
CESCE	FUNDACIÓ SEIRA	RCD - ROUSAUD COSTAS DURAN
CINC	FUNDACIÓN BARRIÉ	RED EMPRENDIA
CLARKE, MODET & Cº	FUNDACIÓN PRIVADA UNIVERSITARIA EADA	SALTO CON RED
CLUB DE MARKETING DE BARCELONA	FUNDACIÓN REPSOL	SE ESE UNO
COL·LEGI OFICIAL DISSENY GRÀFIC	FUTURE COMPANIES PARTNERS	SECARTYS
COL·LEGI D'APARELLADORS, ARQUITECTES TÈCNICS I ENGINYERS EDIFICACIÓ DE BARCELONA	GENERALITAT DE CATALUNYA - DEPARTAMENT D'EDUCACIÓ I ENSENYAMENT	SECOT
COL·LEGI DE MEDIADORS D'ASSEGURANCES DE BARCELONA	GENERALITAT DE CATALUNYA - DEPARTAMENT D'EMPRESA I OCUPACIÓ	SECRETARIA DE ESTADO PARA LA UE
COL·LEGI DE POLITÒLEGS I SOCIÒLEGS DE CATALUNYA	GÓMEZ ACEBO & POMBO	SEED&CLICK
COL·LEGI D'ENGINYERS TÈCNICS I PERITS DE TELECOMUNICACIÓ DE CATALUNYA	GROWTH&SUSTAINABILITY	SEEDROCKET
COL·LEGI OFICIAL D'AGENTS COMERCIALS DE BARCELONA	HIBÚ	SOCIETAT D'INVERSIÓ DE L'ENGINYER
COMPAS EQUITY	HIGHGROWTH PARTNERS	STARTUP DIGEST BARCELONA
CROWD ANGEL	ICEC - INSTITUT CATALÀ DE LES EMPRESES CULTURALS, DEPARTAMENT DE CULTURA, GENERALITAT DE CATALUNYA	TBWA
CTAÇ - CONFEDERACIÓ DE TREBALLADORS AUTÒNOMS DE CATALUNYA	ICEX - INSTITUTO ESPAÑOL DE COMERCIO EXTERIOR	TECNOCAMPUS MATARÓ MARESME
DIPUTACIÓ DE BARCELONA	ICF - INSTITUT CATALÀ DE FINANCES	TECNOPARC REUS - PARC TECNOLÒGIC
EBAN	IESE	THE CROWD ANGEL
ECONOMISTES BAN	IL·LUSTRE COL·LEGI D'ADVOCATS DE BARCELONA	TURISME DE BARCELONA
EIX TECHNOVA	IMAGINE CREATIVITY CENTER	UNIVERSITAT POMPEU FABRA BARCELONA
EL CONSORCI ZONA FRANÇA - BARCELONA ZONA INNOVACIÓ	INFORMA D&B	UPC - UNIVERSITAT POLITÈCNICA DE CATALUNYA
ELLAS2.0	INPRENEUR	URV - UNIVERSITAT ROVIRA I VIRGILI
ELOGIA	INSTITUT CERDÀ	VAMCATS/CATVAMBES
EMMA PUEYO	INSTITUTO NEURON	VELA HISPACHINA COMERÇIO INTERNACIONAL
EMOTION	INVEREADY	VODAFONE
EMPLEOEXPERT	ISTITUTO EUROPEO DI DESIGN	VOLUNTARIS EN ASSESSORIA EMPRESARIAL
ENGINOVA-COL·LEGI OFICIAL	ITHACA GROUP	WAYRA
	KEIRETSU	WOMENALIA
	LA CAIXA	XARXA ANTAI
	LA SALLE TECHNOVA BARCELONA	XARXA DE CUSTÒDIA DEL TERRITORI
		XPCAT - XARXA DE PARCS CIENTÍFICS I TECNOLÒGICS DE CATALUNYA

Relació actualitzada a 27 de maig de 2013.



## ¿Quiere franquiciar con excelencia?

### Externalización para Franquicias, Comercio y alimentación-hostelería.

Proveemos servicios en outsourcing y medios de comunicación sectoriales para expandir ingresos y reducir costes a las empresas de franquicia, retail y food (alimentación y hostelería).

Industrias de especialidad: FRANCHISE & ENTREPRENEURS RETAIL Y ECOMMERCE FOOD & FOOD SERVICE

Desde 1.999 hemos trabajado con los mejores clientes en todas nuestras actividades: General Óptica, Fútbol Club Barcelona, Racc Club, IL Caffé Di Roma, Lavazza, Sara Lee, Fundación La Caixa, Fila, Benetton, Furla, Danone, Eat Out Group, Beep informática....

#### ¿Quiere desarrollar su franquicia?

Servicios para franquicias:	1. Creación de la franquicia	2. Lanzamiento de la franquicia	3. Consolidación de la franquicia
CONSULTORÍA	Proyecto de franquicia	<ul style="list-style-type: none"> <li>Ayuda en la puesta en marcha de la red</li> <li>Cogestión de la red de franquicias</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Ayuda en la gestión de la red</li> <li>Supervisión de franquicias</li> </ul>
JURÍDICO	Contrato de franquicia	Soporte legal	<ul style="list-style-type: none"> <li>Acuerdos master</li> <li>Soporte Legal</li> </ul>
EXPANSIÓN		Comercialización de franquicias	Expansión nacional e internacional
MEDIOS DE COMUNICACIÓN		Campañas de expansión: <ul style="list-style-type: none"> <li>Emprender Franquicias y Negocios</li> <li>www.infofranquicias.com</li> <li>Guía Emprendedores de franquicias y negocios</li> <li>Portales internacionales</li> <li>Ferías de franquicias</li> </ul>	
REFORMA DE LOCALES		<ul style="list-style-type: none"> <li>Outsourcing departamento técnico centralizado.</li> <li>Reforma de locales en España, Francia e Italia.</li> </ul>	
MARKETING DIGITAL	Creación de herramientas de marketing para franquicias		

902 40 11 22  
fds@fdsconsulting.net

# BIZBARCELONA

## ACCELERA EL TEU NEGOCI



Del 5 al 6 de juny

• Tens una cita amb els millors especialistes:



**Josep Roca**

Somelier de "El Celler de Can Roca"  
Com arribar a l'excel·lència a través de la creativitat.

**Ricard Robles**

Fundador i co-director de Sonar SONAR. Com crear un projecte sòlid i ser capaç de superar cada edició?

**Di-Ann Eisnos**

Vicepresidenta d'Alianzas, Waze  
Com crear una empresa d'èxit que Apple, Facebook i Google vulguin comprar?

**Luis Martin Cabiedes**

Professor de The Lean LaunchPad, IESE  
Coneix com un dels més destacats inversors selecciona els seus projectes.



**Margarita Álvarez**

Dir.\* de Marketing i Comunicació, Adecco  
"Volem analitzar diverses maneres d'augmentar i potenciar la felicitat dels treballadors a les organitzacions i els avantatges que això aporta".

**Xavier Verdager**

Emprenedor en sèrie i inversor  
L'emprenedor en sèrie ens explica les claus del Silicon Valley per emprendre a Barcelona.

**Albert Riba**

Dynamic Partner i Autor d'Impreneur  
Emprendre implica arriscar i per tant fracassar. Vine i veuràs que realment pot ser una sort fracassar.

**Jacinto Roca**

Fundador i CEO, Wuaki.tv (Rakuten Group)  
"Leader made in Barcelona"

• Aprèn de l'èxit i del fracàs en les sessions plenàries de:



• Troba finançament públic i privat en el mercat del finançament:

Xarxes d'àngels inversors, fons de capital privat i entitats financeres disposades a invertir.



• Aprofita totes les oportunitats per a:

**Assessorament en internacionalització.**

Si necessites exportar o vendre en altres mercats exteriors, trobaràs els millors experts professionals.

**Assessorament empresarial.**

Experts professionals de diverses entitats t'ofereixen assessorament per donar solucions i respostes a necessitats.

**Activitats de treball Networking.**

Reempresa, Agents & Brokers, Connecta VIP, mur, Video Pitch, Speed Networking, Kiosk.

**bizbarcelona**  
SOLUCIONS PER A PIMES I EMPRENEDORS

Fira Barcelona

Recinte Montjuïc  
5-6 Juny 2013

www.bizbarcelona.com

Descarrega l'aplicació mòbil

Promotors:



En el marc de:



## ▶▶ Darrera actualització de la relació d'expositors

A.E.F. ASOCIACION ESPAÑOLA DE FRANQUICIADORES	D	411	FUNDACION REPSOL	C	317
ACAMBIODE.COM	E	518	GARBY RECICLA, S.L.	G	727
ACTIVOS NO CORRIENTES - ANC	E	509	GENERALITAT DE CATALUNYA DPT. D'EMPRESA I OCUPACIÓ	C	304
ADK-ABBASID DONER KEBAB - DEHESA SANTA MARIA	E	513	GESTORIA TERUEL, S.L.	B	214
AEGON SEGUROS	E	505	GLOBAL LEGAL DATA, S.L.	A	111
AGENTS & BROKERS	B	211	GRUPO ACTIALIA COMUNICACION	E	500
AKROCARD 2000, S.L.	C	320	GRUPO TERRAMINIUM	E	618
ASESORIA PEREIRA	E	501	HELEN DORON ENGLISH	F	723
ASSOCIACIO INTERCOL·LEGIAL DE C. P. DE CATALUNYA	B	212	hibu	C	311
ATENA ABOGADOS Y ASESORES	A	115	HOLA MOBI	E	618
AUGUSTA 29	G	711	ICEX ESPAÑA EXPORTACION E INVERSIONES	D	410
AZTEC MONEY	A	119	IMAP INTERNET MARKETING, S.L.U	E	506
BAOBIO THE ORIGINAL FROZEN YOGURT	E	618	INFOAUTONOMOS.COM	D	414
BARCELONA ACTIVA	B	202	INFORMA D&B	D	402
BE !	F	606	INSTITUTO NEURON, S.L.	F	603
BEEP - PC BOX	G	729	KIC INNOENERGY IBERIA, S.L.	D	416
CAIXA CAPITAL RISC	C	308	KOMPASS SPAIN	C	314
CAIXABANK, S.A.	C	308	MUNDOFRANQUICIA CONSULTING	E	512
CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA	C	302	MUNDOGUIA.COM	F	610
CENTRE DE LA REEMPRESA DE CATALUNYA	C	312	NETXARING	F	605
CERVECERIA LA SUREÑA	F	615	NOM LOGO	G	702
CERVECERIA 100 MONTADITOS	F	615	NOSTRUM	E	514
CESCE	D	421	NUBELO	E	504
CINC BUSINESS	B	221	ODENAVILLAGE	F	601
CINC INTERNATIONAL	D	412	OLBO	B	219
CLICK VIAJA	E	618	PARQUES SOLARES DE NAVARRA	C	316
CLOUDIA -E-CIGARETTE EVOLUTION	A	116	PIMEC	B	203
CREC-CENTRE DE RECURSOS PER EMPRENEDORS	A	109	PROTECCION DE DATOS -MICROLAB	E	502
CREMALLERES	F	600	PUBLIPAN	F	610
DATISA	A	101	PUNTO DIP	F	612
DELISHOP	F	611	S2PI ENGINYERIA	B	216
DIAMARKET	F	608	SARBACAN SOFTWARE	G	707
DINAMIC GROUP	F	617	SECRETARIA DE ESTADO U.E. -Mº ASUNTOS EXTERIORES	C	313
DIPUTACIO BCN-ALLOTJAMENT EMPR.DEM.BCN.	B	201	SMART SMOKE DIFFERENT	G	717
DO IT IN BCN	B	202	SONAE SIERRA	E	503
ECC GESTION	F	602	SOLTEC	G	701
ECOX - CENTRO DE IMAGEN 4D PRENATAL	E	618	SUDIRECTIVO.COM - GRUPO REIMATEL	B	221
EDUCO SERVICIOS Y PROYECTOS EDUCATIVOS	E	510	T4 FRANQUICIAS	E	515
EL COBRADOR CATALA, S.L.	F	607	THE BODY SHOP	F	616
ENISA	D	408	TINTARED	F	614
ENRY'S ISLAND LTD	B	218	TONI PADRELL	A	121
ESADECREAPOLIS	D	413	TOPFRANQUICIAS CONSULTING	E	618
F. COOPERATIVES DE TREBALL DE CATALUNYA	D	406	UP BUSINESS!	A	114
FBX-REPUBLIC OF GHANA	E	511	UVE DESIGN	A	117
FDS GROUP	E	520	VODAFONE ESPAÑA	F	621
FRUCOSOL - ECOLIMPIEZA	E	516	XARXA D'EMPREDURIA UNIVERSITARIA	D	404

Relació actualitzada a 29 de maig de 2013.

## Relació de Ponents

Luis Martín Cabiedes	Business Angel
Antoni Abad i Pous	Centre de Reempresa de Catalunya
Fernando Aguado	Senior Secot
Jordi Aguilar	CEO
Genés Alarcón	ShareBI
Nina Alastruey	Fundadora
Nina Alastruey	Fundadora
Oriol Alba	Centre de Reempresa de Catalunya
Luisa Alemany	ESADE
Rafaela Almeida	
Ester Almenar	Socia Directora
Margarita Álvarez Pérez	Directora de Màrqueting i Comunicació
Ferran Amago	
Oriol Amat	Economista
Isabel Anthony Torres	Formadora
Gianfranco Antonioli	Presidente
Jorge Aragón	Responsable Territorial Catalunya
Patricia Araque	Fundadora
Vicente Arias Alfonso	CEO de Offerum i cofundador de SeedRocket
Manel Arroyo	Directivo
Amalia Augé i Altuna	Técnica en contenidos digitales
Joan Aymamí	Fundador y CEO, Meteosim
Dan E. Azagury	Life Sciences Fellow - Stanford Biodesign Program
Vicent Baena Poy	Técnico de empresa
Jaume Baró Torres	Director operativo de empresa
Dimitri Barua	Responsable de prensa de la Comisión Europea
Salvador Bascompte	Director
Montse Basora	Emprendedor XXI. BCN Activa, Ajuntament de Barcelona
Enric Bayó	Jefe de Innovación
Adrià Belenguier	Comisionado del rector para Participación, Empleabilidad y Emprendimiento Social
Guifré Beloso Manera	Técnico de empresa
Sara Berbel	Responsable línea de economía social
Sara Berbel Sánchez	Responsable línea de Economía Social
Daniel Bernadrd	Profesor de Formación Profesional
Àngela Bernardo	Federación Española de Biotecnólogos (FEBiotec)
Jean Piere Besse	Presidente
Xavier Beumala	
Carlos Blanco Vázquez	Presidente
Itziar Blasco Donoso	Técnica programas Empresas Sectores Estratégicos
Miquel Àngel Bonachera	CEO-CFO
Francesc Borràs	Gerente
Nuria Bosch	Investment Director
Antonella Broglia	
Carlos Buesa	Fundador y CEO, Oryzon Genomics
Albert Buscato	Fundador
Reinhardt Büscher	

Luis Martín Cabiedes	Super Angel Investor
Olga Cabrera	Comisionado del rector para Participación, Empleabilidad y Emprendimiento Social
Pere Cahuà Escuder	Fundador y propietario
Daniel Calleja	Comisión Europea Director General Enterprise and Industry, Special Envoy for SMEs
Ramón Cami	Gerente área de iniciación y talento para la internacionalización
Albino Campo Monje	Director Servicios TIC
Pedro Cantalapedra	Jefe de Consultoría
Mathieu Careno	Fundador y Presidente
Rodolfo Carpintier	Fundador y Presidente
Manel Casanovas	Director del programa de Cultura y Gastronomía
Isidre Castanyer	Propietario
Xavier Castells	Director financiero
Maite Castells	Vice-presidenta
Eva Castilla	Consultora Social Media de PIMEC
Luis Castillo	CTO, IActive Intelligent Technologies
Mar Castro	Subdirectora de Nuevos Proyectos
Xavier Català Baltà	Director
Virginie Cirvais	
Curro Claret	Diseñador
Enric Claverol	Director
Albert Closas	Redactor Jefe de Economía, TV3 Televisió de Catalunya
Liam Collins	
Elisabet Coll-Vinent	Directora internacional
Albert Colomer i Espinet	Redactor Jefe de Economía, TV3 Televisió de Catalunya
Agustí Cordón	Director General
Oriol Costa Lechuga	Presidente
Ignasi Costas	Socio y Director Dpto. Innovación e IP, Rousaud, Costas y Duran SLP
Eduardo Cruz Morcillo	Gerente de Desarrollo de Negocio
Marcos Cuevas	
Hilari Curto	Presidente
Enric Dalmau	Responsable formación FCAC
Jaume de Montserrat i Nonó	Subdirector general de Seguridad y Salud Laboral
Mikah De Waart	Fundador/propietario
Jean François Depresle	Presidente
Àlex d'Espina	
Mireia Diaz Carrera	Técnica de empresa
Salvador Duarte Soto	Presidente CTAC
Carlos Duran	Socio Fundador
Di-Ann Eisnor	VicePresident
Jerome Engel	CoFundador amb Steve Blank, The Lean LaunchPad
Óscar Expósito	Cofundador y CSO, Phytore Biotech
Virginia Ferrer	Comisionado del rector para Participación, Empleabilidad y Emprendimiento Social
Ignacio Fonts	
Paul Fox	Director Masters in Creation of Internet Businesses
Oscar Fuente	Emprendedor y fundador de el área Interactiva
Jesús Fuertes	Director general estratégico

Daniel Furlan	Director general
Oliver Gadja	
Jack Gaitelli	Coordinador Europa
Jorge Galindo	Fundador
Cesar Gallo	Vicepresidente
Francesc Gambús	Director General de Relaciones Exteriores
Edgar Garcia	
José Ramón Garcia	
Pau Garcia	Empresario y comunicador
Angel Garcia	Director Lanta Digital Ventures
Pau Garcia Mila	Empresario y comunicador
Ricard Garriga	Director YouNoodle
Roger Gaspa	Director Industria y Comercio
Joan Gelonch	Founder & CEO
Alicia Giráldez Díaz	Jefe de departamento
Antoni Giralt	Presidente del MAB y subdirector general de la Bolsa
Francesc Giró Amigó	Director
Jaume Gomà	Co-founder & CEO de Ulabox
Júlia Gómez	Responsable área Apoyo Personal al Emprendido
Luis Gosálbez	CEO
Xavier Gracia Lacalle	Presidente comisión tecnológica
Buenaventura Guamis	Presidente Pimec2020
Manuel Guardiola	Senior Secot
Teresa Guix Boqué	Directora
Jordi Gusi	economista y socio fundador
Joost Heinsius	
Carlos Hernández	Consejero delegado, Uninvest
Francesc Hinojosa	CEO
Javier Ideami	Fundador
Enric Jové	Director general
Miguel Ángel Juan	Socio fundador y director I+D+i, S2 Grupo
Oriol Juncosa	Director de Inversiones
Eneko Knörr	
Siggi Kögl	
Lucía Langa	Directora del departamento de Dirección de Personas
Cormac Leggett	Técnico dpto. Promoción ENISA
Ferran Lemus	Presidente de Highgrowth Partners y facilitador de la Jauffman Foundation
Joan Longay	Jefe del Servicio de Emprendimiento del Departamento d'Empresa i Ocupació
Javier López	Director general Fundación Barrié
Tatiana López	Directora adjunta, NANOGAP
Xavier López	Director general de Economía Social y Trabajo Autónomo, Departamento d'Empresa i Ocupació
David López	CTO
Alessandro Manetti	Director
Daniel Marín	Abogado
Guillermo Marqueta	
Marta Martí	Presidenta Comisión Nuevas Empresas
Anna Martí	Comisionado del rector para Participación, Empleabilidad y Emprendimiento Social

## Relació de Ponents

Jordi Martí	Director
Alejandro Martín	Director del departamento de Ventas
Eva Martín Fierro	Project Manager área Valorización y Licencias
Pep Martinex	Director creatiu de Màrqueting Relacional
Jorge Martínez	Bussines Development Manager
Toni Mascaró	
Raul Mata	Presidente
Raúl Mata Jiménez	Presidente
Humberto Matas	Designit
Joan Antoni Melé	
Davide Menini	Consultor ESVEN
Michella Michilli	
Trina Milan	Social media Strategist
Miquel Miró	Director
Emilia Molinero Ruiz	Jefe del área de Investigación. Subdirección General de Seguridad y Salud Laboral
Glòria Molins	
Pol Monés	Socio
Rosa Monge	Directora
Joaquim Montsant	Director Territorial Este
Sonia Mulero	
Farzad Naimi	
Roland Nobels	
Carlos Nuñez	Dpto. Promoción Productos Industriales
Pere Obrador	
Pedro Olivares Carreño	CEO
Hugo Olivera	Formador
Rodrigo Olivie	Director TBWA\ Interactive
Jaume Oller	economista y socio fundador
Adrián Ortiz	Director general
Alfredo Ouro	CEO
Christian Palau	Formador
Lluís Pareras	
Aleix Perdigó	Socio
Guillem Perdrix Vidal	Director
Manuel Perez-Alonso	Profesor de la Universitat de Valencia y presidente de la AEECT
Carlota Pi	COO
Jose Maria Pina	Director de Emprendimiento
Isaac Pinyol	CEO
Josep M. Piqué	Presidente de la División Europea de la IASP y de la Comisión Científica del Cercle Tecnològic de Catalunya (CTECHO)
Emma Pivetta	Socióloga y fundadora de Emma Pivetta Consultoria
Christopher Pommering	Partner
Lluís Pons	
Marija Popovic	
Óscar Prado	CEO
Marc Prat Baque	Técnico comercio internacional
Marcel Prunera Colomer	Socio director
Emma Pueyo	Asesora de comunicación en medios digitales
Gemma Puig	Gerente Start-up Catalonia
Carlos Pulido López	Socio-consultor jefe División Grupo Integral
Ana Quintilla	Presidenta
Miquel Rafa Fornieles	Jefe del área de Gestión del Territorio

Marcel Rafart	
Antonio Rami	
Didac Ramirez	Rector
Sonia Recasens	
Fabrizio Resta	Tesorero
Albert Riba Trullols	Dynamic Partner y autor
Santi Ribera Frias	Director general
Elena Rico	
Joan Riera Calvo	Colaborador académico ESADE
Ricard Robles	Cofundador
Xavier Roca	CEO
Pilar Roch	Business Development Manager
Pilar Roch	Business Development Manager
Pilar Roch	Business Development Manager
Maravillas Rojo	Responsable programa @emprenSocial, Dirección General de Economía Social y Trabajo Autónomo
Mostafa Ronaghi	
Cristian Rovira Pardo	Expresidente
Alexandra Rueda Borrue	Técnica emprendimiento
Lluís Ruiz	CEO, Janus Developments
Tania Sagaste Amado	Directora ejecutiva
Ivan Sala	Sales Manager
Jürgen Salenbacher	Director académico
Valeri Salgot	Consejero Delegado
Ramon Saltor	
Alex Sanahuja Garcia	Socio director
Danià Sánchez Requena	Director
Oriol Sans	Gerente de Financiación
Allan Santos	Leadership Consultant Developer
Luis Santos	Lead Mobile
Monika Sanz	CCO
Henrik Scheel	CoFundador
Marta Segura Bonet	Coordinadora académica ESCI
Pascual Segura Cámara	Director Centro Patentes UB
Pau Serracanta	
Cristina Serradell	Gerente de Orientación y Crecimiento Empresarial
Jordi Serrallonga	Antropólogo
Carlos Silva	
Jaume Sió	Subdirector general de Transferencia e Innovación Agraria
Maria Lluïsa Solé Moro	Profesora titular de la Universitat de Barcelona
Cristina Soler	Abogado
Adrià Soler	Socio-Director
Miquel Soler	Socio-Director
Guillem Solvevila	Gerente
Albert Soria	Subdirector de la Fundación Obra Social
Arnau Soy Massoni	Asesor
Marta Subirà	Directora general de Políticas Ambientales
Anna Subirana i Iborra	Responsable de Comunicación
Andrew Swiler	
José Pedro Tarango Julian	Técnico de empresa
Isabella Tessaro	

Xavier Testar	Comité organizador del Simposio y Vicepresidente de la AEECT
Jenny Tooth	
Josep-Miquel Torregrosa	
Pere Torres	Secretario de Empresa y Competitividad
Teresa Torres	Directora
Joan Manel Torres	Responsable RRHH
Gina Tost	Periodista
Ana Ubeda	Asociada Sénior
Pau Valdés	
Raquel Valero Carrion	Técnica de empresa
Josep Mª Vallés	
Dra. Gemma Vallet	Online Brand3 Strategist & Project Management
Xavier Valhonorat	Presidente
Miguel Valls	
André Vanyí-Robin	
André Vanyí-Robin	Co-fundador y CEO
Juan Maria Vázquez	Director General
Montserrat Vendrell	
Francisco Vera	Tandem
Xavier Verdaguier	Fundador
Javier Andrés Vicente	
Ramón Vila	Director Fundació PIMEC
Laura Vila i Cabiró	
David Villaró Pontones	Director de inversiones
Jordi Vinaixa Serra	Prof. asociado Depto. Direc. Gral. y Estrateg. ESADE
Julian Vinué	Director

## ACREDITACIONS

www.bizbarcelona.com  
12 € en línia / 15 € in situ  
1 € desocupats\*

\*Cal presentar el DARDO.

### NIVELL 0

- Speed Dating
- Muro de les idees
- Kiosk

### NIVELL 1

- Connecta VIP
- Espai activitats Networking 2

• Accés ponents i VIP

Altres conferències

- Comunicació 2.0 i Relació amb clients
- Financiació i gestió empresarial
- Noves oportunitats i Tendències
- Ventas e internacionalització
- BizFranquícies i Retail
- Assessorament empresarial
- Assessorament internacionalització
- Espai activitats Networking 1
- Finance Market Place
- Video Pitch

- Registrats per Internet
- Registres nous



Actualització a 28/05/2013

**DATES:** 5 i 6 de juny de 2013.

**HORARI:** De 9.30 a 19 hores.

**LLOC:** Palau 1, Plaça Univers i Palau de Congressos.

**ADREÇA:** Recinte de Montjuïc.  
Av. Reina Maria Cristina, s/n. 08004 Barcelona

**TELÈFON:** +34 93 233 20 00

### INSCRIPCIONS:

12 € si es fa la preinscripció al web [bizbarcelona.com](http://bizbarcelona.com)

In situ **15 €** directament al saló sense inscripció.

**1 €** desocupats, presentant el DARDO (targeta de demanda d'ocupació).

### ACREDITACIONS:

#### Acreditació Mercat del Financament

L'accés a aquesta activitat té un preu de **80 €**

Per participar-hi, és necessari que t'inscrivis al web [bizbarcelona.com](http://bizbarcelona.com) una vegada aprovat el teu projecte.

#### Acreditació Failcon **34,50 € en línia**

**40 € in situ (20 € in situ només vàlid a partir de les 15.30 hores)**

**10 € desocupats, només in situ.**



/bizbarcelona



/bizbarcelona



/in/bizbarcelona



/BizBarcelona



**APP BIZbarcelona**  
Baixa't l'aplicació