

1-2 JUNY 2016
RECINTE MONTJUÏC

www.bizbarcelona.com
#bizbarcelona    

VISIÓ

<p>Presentación informe GEM Cataluña 2015</p>	<p>Día: 01/06/2016 Hora: 10:00:00 -11:00:00 Sala: VISIÓ</p>
<p>Presentación de las conclusiones del Global Entrepreneurship Monitor, el estudio de referencia internacional en materia de emprendimiento, que analiza y compara la actividad emprendedora de más de 60 países. Se analizarán los principales indicadores de la actividad emprendedora del año 2015 en Cataluña.</p>	
<p>Emprendedoría Social: Els reptes a assumir</p>	<p>Día: 01/06/2016 Hora: 12:00:00 -13:00:00 Sala: VISIÓ</p>
<p>Taula rodona amb projectes socials que estan començant els seus projectes, explicant els reptes que estan intentar superar per a impactar positivament a la nostra societat</p>	
<p>Pon un mentor en tu vida</p>	<p>Día: 01/06/2016 Hora: 13:00:00 -14:00:00 Sala: VISIÓ</p>
<p>Más de 20.000 mentores voluntarios de todo el mundo acompañan a los jóvenes emprendedores a crear y hacer crecer sus negocios. ¿Quieres ser mentor? ¿Quieres tener uno? Ven y descubre la experiencia del 'mentoring'.</p>	
<p>Las universidades como motor de oportunidades en la creación de start-ups</p>	<p>Día: 01/06/2016 Hora: 14:00:00 -15:00:00 Sala: VISIÓ</p>
<p>Presentamos un nuevo programa formativo de mentoría para emprendedores para crear empresas aprovechando las potencialidades de las universidades (tesis doctorales que podrían convertirse en start-ups, patentes o redes de antiguos alumnos), con innovación, tecnología o nuevos modelos de negocio. Las universidades darán a conocer sus proyectos.</p>	

1-2 JUNY 2016
RECINTE MONTJUÏC

www.bizbarcelona.com
#bizbarcelona    

VISIÓN

<p>Del 'coworking' al 'coliving' internacional</p>	<p>Día: 01/06/2016 Hora: 15:00:00 -16:00:00 Sala: VISIÓ</p>
<p>Del 'coworking' al 'coliving' es una nueva tendencia en auge a nivel internacional. Nació en EEUU y ahora se está extendiendo por Europa. Es un concepto que elimina las barreras entre la conciliación personal y profesional por una integración total del tiempo.</p>	
<p>'Wallets' i 'wearables', una ventana a nuevos productos y servicios</p>	<p>Día: 01/06/2016 Hora: 16:00:00 -17:00:00 Sala: VISIÓ</p>
<p>Los 'wallets' digitales y la aparición de 'wearables' que permiten cobrar y identificar biométricamente al cliente, mejoran y facilitan la experiencia de compra. ¿Cómo cambiará la forma de relacionarnos y cómo podemos aprovechar estas nuevas oportunidades?</p>	
<p>Emprendimiento y Garantía Juvenil</p>	<p>Día: 01/06/2016 Hora: 17:00:00 -18:00:00 Sala: VISIÓ</p>
<p>Si tienes menos de 30 años y estás pensando en crear tu empresa, ven y te explicaremos cómo puedes acceder a la Garantía Juvenil y qué te puede ofrecer esta iniciativa europea de apoyo a los jóvenes que se inician en el mercado laboral. Ayudas a emprendedores, formación y mucho más.</p>	
<p>Diferencias entre aceleradoras, incubadoras y 'business builders'</p>	<p>Día: 01/06/2016 Hora: 18:00:00 -19:00:00 Sala: VISIÓ</p>
<p>Mesa redonda con 4 fundadores de aceleradoras, incubadoras y 'business builders', que contarán sus métodos y los pros y contras de cada opción. ¡Descúbrelas!</p>	

1-2 JUNY 2016
RECINTE MONTJUÏC

www.bizbarcelona.com
#bizbarcelona    

VISIÓ

<p>¿Por qué Barcelona es</p>	<p>Día: 02/06/2016 Hora: 10:00:00 -11:00:00 Sala: VISIÓ</p>
<p>¿Por qué en 2015 se invirtieron casi 100 millones de euros en start-ups del sector biotech y salud en Barcelona? ¿Es un año aislado o hay una tendencia? ¿Cuáles son los cimientos, los actores y los procesos para crear y financiar una start-up en el sector salud hoy en Barcelona?</p>	
<p>Tendencias globales en smart cities, IoT y big data aplicadas al emprendimiento</p>	<p>Día: 02/06/2016 Hora: 11:00:00 -12:00:00 Sala: VISIÓ</p>
<p>Nuevo programa formativo y de mentoría para emprendedores que quieran crear empresas en los sectores 'smart cities', IoT y 'big data' aportando innovación, tecnología o nuevos modelos de negocio. Las entidades invitadas explicarán sus programas para que los emprendedores puedan participar.</p>	
<p>Turismo, deporte y salud como foco del emprendimiento</p>	<p>Día: 02/06/2016 Hora: 13:00:00 -14:00:00 Sala: VISIÓ</p>
<p>Nuevo programa formativo y de mentoría para emprendedores que quieran crear empresas en los sectores turismo, deporte y salud, innovación, tecnología y nuevos modelos de negocio. Las entidades invitadas explicarán sus programas para que los emprendedores puedan participar.</p>	
<p>Cómo convertir tu idea en un modelo de negocio</p>	<p>Día: 02/06/2016 Hora: 14:00:00 -15:00:00 Sala: VISIÓ</p>
<p>Taller formativo en el que enseñaremos a todas aquellas personas con inquietud emprendedora cómo pueden pasar de la idea al producto/servicio y del producto/servicio al modelo de negocio en tan solo 10 semanas utilizando metodologías ágiles.</p>	

1-2 JUNY 2016
RECINTE MONTJUÏC

www.bizbarcelona.com
#bizbarcelona    

VISIÓ

<p>Impulsa tu idea de app</p>	<p>Día: 02/06/2016 Hora: 15:00:00 -16:00:00 Sala: VISIÓ</p>
<p>¿Quieres conocer los pasos a seguir para transformar una idea en una app eficaz y lista para lanzarla al mercado? Te explicamos las metodologías, procesos y costes para impulsar tu idea y lograr crear un negocio viable e innovador.</p>	
<p>Efectuación: el nuevo método del emprendedor de éxito</p>	<p>Día: 02/06/2016 Hora: 16:00:00 -17:00:00 Sala: VISIÓ</p>
<p>Las lecciones aprendidas en cientos de éxitos y miles de fracasos de start-ups han alumbrado una metodología para emprender con éxito: la efectuación. Desde ahora la actitud emprendedora es casi una ciencia que puede aprenderse y practicarse, para poder ser uno de los cientos y no uno de los miles. Pero, ¡cuidado! nadie dice que vaya a ser fácil...</p>	
<p>Cómo pueden colaborar las start-ups con las grandes corporaciones</p>	<p>Día: 02/06/2016 Hora: 16:00:00 -17:00:00 Sala: EXECUCIÓ 1</p>
<p>Las grandes empresas necesitan innovar y esta necesidad puede ser una buena oportunidad para las start-ups. ¿Cómo pueden acceder los emprendedores a esta colaboración innovadora? Vas a conocer de primera mano diferentes casos.</p>	
<p>Presente y futuro del trabajo autónomo</p>	<p>Día: 02/06/2016 Hora: 18:00:00 -19:00:00 Sala: VISIÓ</p>
<p>Una reflexión comparativa sobre las necesidades y cambios necesarios a realizar en los próximos años para generar un marco legal homogéneo para el emprendimiento en Europa. Se lanzarán retos para fomentar la competitividad territorial en materia de emprendimiento.</p>	

1-2 JUNY 2016
RECINTE MONTJUÏC

www.bizbarcelona.com
#bizbarcelona    

EJECUCIÓN

Sales Ignition: ¿cómo disparar las ventas?	Día 01/06/2016 Hora: 10:00:00 -11:00:00 Sala: EXECUCIÓ 1
<p>¿Cuál es el 'kit' básico para vender? ¿Cómo lo podemos adquirir? En esta conferencia trabajarás en el 'mindset', las habilidades para vender, conocerás el punto de partida básico y aprenderás a hacer una proposición de venta única.</p>	
Quin finançament necessita el meu projecte	Día 01/06/2016 Hora: 10:00:00 -11:00:00 Sala: EXECUCIÓ 1
<p>Repasem els diferents finançaments que es disposen per a iniciar un projecte empresarial. L'ideal seria relacionar aquesta xerrada amb totes les altres que es faran per indicar a la persona emprenedora quines l'interesen més en funció del seu projecte</p>	
Aceleración de proyectos empresariales basados en la diversidad	Día 01/06/2016 Hora: 11:00:00 -12:00:00 Sala: EXECUCIÓ 2
<p>Numerosos estudios demuestran que los equipos formados por personas diversas son más productivos e innovadores si estan bien gestionados. Des del Club XXIe Siècle aceleran equipos emprendedores formados por personas de diferentes orígenes, edades, culturas, nivel de conocimientos, habilidades y experiencias vitales o profesionales.</p>	
Las redes de inversores privados: ¿qué quieren decir a los emprendedores?	Día 01/06/2016 Hora: 11:00:00 -12:00:00 Sala: VISIÓ
<p>Las redes de inversores privados buscan los mejores proyectos para invertir. O los que les generen mayor confianza. Pero, ¿en qué se fijan para escogerlos? ¿Qué tienen que tener en cuenta los emprendedores antes de aproximarse a los inversores?</p>	

1-2 JUNY 2016
RECINTE MONTJUÏC

www.bizbarcelona.com
#bizbarcelona    

EJECUCIÓN

<p>E-commerce: ¿qué hay que tener en cuenta?</p>	<p>Día 01/06/2016 Hora: 12:00:00 -13:00:00 Sala: EXECUCIÓ 1</p>
<p>Conoce los principales aspectos legales del e-commerce.</p>	
<p>¡Muévete! solicita financiación a Enisa</p>	<p>Día 01/06/2016 Hora: 12:00:00 -13:00:00 Sala: EXECUCIÓ 2</p>
<p>En una charla dinámica y distendida, una start-up financiada con un préstamo participativo de Enisa - empresa del Ministerio de Industria- cuenta su experiencia a la hora de obtener financiación y acercarse a inversores privados. #conversacionesEnisa</p>	
<p>Cómo perder el miedo a vender</p>	<p>Día 01/06/2016 Hora: 13:00:00 -14:00:00 Sala: EXECUCIÓ 1</p>
<p>Un día estás entusiasmado con tu proyecto y al siguiente odias tener que venderte. Descubre por qué la venta es la asignatura pendiente y qué puedes hacer hoy para cambiarlo.</p>	
<p>El plan de negocio: lo que no te enseñarán los libros</p>	<p>Día 01/06/2016 Hora: 14:00:00 -15:00:00 Sala: EXECUCIÓ 1</p>
<p>Descubre aspectos esenciales para diseñar tu negocio que no encontrarás en los libros. Preguntas que no debes dejar sin respuesta, consejos prácticos y errores más comunes.</p>	

1-2 JUNY 2016
RECINTE MONTJUÏC

www.bizbarcelona.com
#bizbarcelona    

EJECUCIÓN

<p>El camino hacia la fidelización de tus clientes</p>	<p>Día 01/06/2016 Hora: 14:00:00 -15:00:00 Sala: EXECUCIÓ 2</p>
<p>En esta charla se abordará cómo las empresas pueden optimizar la captación y retención de sus clientes en el contexto digital. Un viaje a través de la estrategia de comunicación personalizada bajo el concepto de 'customer journey'.</p>	
<p>Claves de la gestión comercial para 'dummies'</p>	<p>Día 01/06/2016 Hora: 15:00:00 -16:00:00 Sala: EXECUCIÓ 1</p>
<p>El área comercial suele ser una asignatura pendiente para los emprendedores. Perder el miedo, argumentar bien, centrar el discurso en lo que aporta valor son algunas de las claves para llegar a los objetivos. Veámoslas y apliquémoslas.</p>	
<p>Crear empresa en red</p>	<p>Día 01/06/2016 Hora: 15:00:00 -16:00:00 Sala: EXECUCIÓ 2</p>
<p>Descubre en un taller práctico cómo generar una red que apoye y acompañe a tu proyecto empresarial. Intenta crear tu empresa en red con colaboradores, financiadores, proveedores...</p>	
<p>Financiación pública para emprendedores</p>	<p>Día 01/06/2016 Hora: 16:00:00 -17:00:00 Sala: EXECUCIÓ 1</p>
<p>Eres un emprendedor, un autónomo, un comercio... ¿y quieres saber cómo y dónde puedes acudir para buscar financiación pública para tu proyecto? Acércate a conocer el caso de dos emprendedores que han creado un negocio con el apoyo financiero del ICF, la entidad financiera pública de Catalunya.</p>	

1-2 JUNY 2016
RECINTE MONTJUÏC

www.bizbarcelona.com
#bizbarcelona    

EJECUCIÓN

<p>Start-ups industriales de alto valor añadido</p>	<p>Día 01/06/2016 Hora: 16:00:00 -17:00:00 Sala: EXECUCIÓ 2</p>
<p>Las nuevas empresas de carácter industrial y transformador son las que generan valor añadido al sistema productivo. Contarán su experiencia un representante de una aceleradora corporativa industrial, un inversor en spin-offs industriales y una spin-off.</p>	
<p>Emprender desde un blog</p>	<p>Día 01/06/2016 Hora: 17:00:00 -18:00:00 Sala: EXECUCIÓ 1</p>
<p>¿Cómo crear una idea y darla a conocer a nivel mundial? ¿Qué es aquello para lo que tienes facilidad y que te apasiona? ¿Quieres construir tu marca a través de un blog? ¿Qué es un líder de opinión/'influencer'?</p>	
<p>Cómo captar a tus primeros clientes</p>	<p>Día 01/06/2016 Hora: 17:00:00 -18:00:00 Sala: EXECUCIÓ 2</p>
<p>Dótate de herramientas para saber marcar la estrategia y la operativa comercial necesarias para captar a los primeros clientes. Adquiere conocimientos que te permitan generar un argumentario de ventas potente con una adecuada acción comercial.</p>	
<p>The Barcelona Moscow Bridging Roundtable</p>	<p>Día 01/06/2016 Hora: 18:00:00 -19:00:00 Sala: EXECUCIÓ 1</p>
<p>El objetivo es conectar los ecosistemas emprendedores de Barcelona y Moscú, dándoles la oportunidad de introducir los beneficios, las oportunidades, los programas y la ayuda que son capaces de aportar a los emprendedores extranjeros que entran en el mercado local. Estarán representados por un emprendedor, un inversor y un moderador.</p>	

1-2 JUNY 2016
RECINTE MONTJUÏC

www.bizbarcelona.com
#bizbarcelona    

EJECUCIÓN

Financiación para start-ups digitales del sector cultural	Día 01/06/2016 Hora: 18:00:00 -19:00:00 Sala: EXECUCIÓ 2
<p>Presentación de la línea de préstamos participativos dirigidos a emprendedores culturales digitales con el objetivo de dar visibilidad a proyectos empresariales relacionados con el desarrollo de aplicaciones, videojuegos, plataformas de consumo o distribución de bienes, productos y servicios en línea.</p>	
Tu negocio, hacia el mundo digital	Día 02/06/2016 Hora: 10:00:00 -11:00:00 Sala: EXECUCIÓ 1
<p>En esta charla se explicaran los 8 pasos indispensables para ejecutar con éxito una estrategia para poner tu marca en el mundo digital.</p>	
Claves para iniciarse en el e-commerce	Día 02/06/2016 Hora: 10:00:00 -11:00:00 Sala: EXECUCIÓ 2
<p>Conoce la realidad del comercio electrónico y domina las etapas de creación de una tienda online, desde el proyecto hasta la publicación. Descubre las soluciones e-commerce para desarrollar una tienda en la red.</p>	
Emprendedoría en viu: Del projecte a les vendes	Día 02/06/2016 Hora: 11:00:00 -12:00:00 Sala: EXECUCIÓ 1
<p>Taula Rodona on tres persones emprenedores ens explicaran en primera persona com va ser el pas del projecte a sortir a vendre. Aquesta activitat vol apropar 3 experiències emprenedores que han començat com una idea i que de diferent forma s'han anat introduint en el mercat.</p>	

1-2 JUNY 2016
RECINTE MONTJUÏC

www.bizbarcelona.com
#bizbarcelona    

EJECUCIÓN

<p>¿Necesitas un 'business angel' para tu proyecto empresarial?</p>	<p>Día 02/06/2016 Hora: 11:00:00 -12:00:00 Sala: EXECUCIÓ 2</p>
<p>¿Quieres conocer alternativas en la búsqueda de financiación? ¿Sabes qué debe tener un buen proyecto para ser atractivo a ojos de un inversor? ¿Quieres saber qué busca un inversor en un proyecto para querer invertir en él?</p>	
<p>Cómo valorar una empresa que factura poco (o nada)</p>	<p>Día 02/06/2016 Hora: 12:00:00 -13:00:00 Sala: EXECUCIÓ 1</p>
<p>La valoración de la empresa es un aspecto fundamental en las negociaciones con inversores. Abordaremos los aspectos clave para dar el valor adecuado a una empresa que factura poco (o nada).</p>	
<p>CTO for Equity: crear un negocio colaborando entre empresas, ideas y proyectos</p>	<p>Día 02/06/2016 Hora: 12:00:00 -13:00:00 Sala: EXECUCIÓ 2</p>
<p>Mesa redonda con tres CTO (responsables y expertos tecnológicos) que explicaran su experiencia y darán a conocer esta nueva modalidad de cooperación y colaboración entre empresas, además de aconsejar sobre cómo tendría que ser una propuesta de este tipo para que sea atractiva.</p>	
<p>Cómo pasar de emprendedor a empresario</p>	<p>Día 02/06/2016 Hora: 13:00:00 -14:00:00 Sala: EXECUCIÓ 1</p>
<p>¿Cómo podemos evitar que una empresa que es viable empresarialmente se hunda por motivos no estrictamente empresariales? Hablaremos de la importancia de que un emprendedor aprenda a hacer viable empresarialmente su empresa.</p>	

1-2 JUNY 2016
RECINTE MONTJUÏC

www.bizbarcelona.com
#bizbarcelona    

EJECUCIÓN

<p>¡Sal del cascarón doméstico, globaliza tu negocio!</p>	<p>Día 02/06/2016 Hora: 13:00:00 -14:00:00 Sala: EXECUCIÓ 2</p>
<p>En un mundo globalizado, en la era de las comunicaciones e internet, internacionalizar tu negocio es una necesidad. Te ayudaremos a encontrar caminos y soluciones y a evitar errores. Basado en la experiencia de más de 40 años del ponente y pensado para emprendedores con la empresa ya iniciada.</p>	
<p>Selección de los 20 errores que nadie debería cometer</p>	<p>Día 02/06/2016 Hora: 14:00:00 -15:00:00 Sala: EXECUCIÓ 1</p>
<p>Una sesión muy intensa y amena: un error cada 2 minutos. Te proporcionamos las claves para no cometer los errores clásicos, a cargo del asesor de más de 500 emprendedores y empresarios. ¿Estás preparado?</p>	
<p>Obligaciones fiscales para emprendedores</p>	<p>Día 02/06/2016 Hora: 14:00:00 -15:00:00 Sala: EXECUCIÓ 2</p>
<p>Informar de la normativa fiscal i les obligacions formals aplicables als emprenedors, tant si realitzen l'activitat a títol individual com si la realitzant a través d'una societat.</p>	
<p>No te tomes tan en serio. ¡Comunica!</p>	<p>Día 02/06/2016 Hora: 15:00:00 -16:00:00 Sala: EXECUCIÓ 1</p>
<p>Cada exposición pública es una oportunidad para hacer negocio. ¡No la pierdas! Olvídate del miedo, equivócate y mejora. El propósito es captar la atención a través del mensaje, el cuerpo y la voz. Si sabes comunicar, las posibilidades de vender van a crecer.</p>	

1-2 JUNY 2016
RECINTE MONTJUÏC

www.bizbarcelona.com
#bizbarcelona    

EJECUCIÓN

Emprender... ¿sin saber vender?	Día 02/06/2016 Hora: 17:00:00 -18:00:00 Sala: EXECUCIÓ 1
Los emprendedores dedican muchas horas al 'business plan', al producto, a la financiación, hasta que descubren que su mayor problema es que no saben vender. Si tu empresa vende a otras empresas, aprende en esta sesión cómo hacerlo de forma efectiva.	
El crowdfunding en la start-up	Día 02/06/2016 Hora: 18:00:00 -19:00:00 Sala: EXECUCIÓ 1
¿Cómo confluyen Lean Start-up y el crowdfunding en la creación de tu empresa? Desde la validación de la idea hasta la financiación de la misma.	
Be different, be successful!	Día 02/06/2016 Hora: 18:00:00 -19:00:00 Sala: EXECUCIÓ 2
Las empresas buscan colaboradores con valor añadido que sepan comunicar su talento diferenciador. ¿Quieres aprender a transmitir tu talento? Apúntate a este taller de comunicación online i offline para conseguir contratos y recomendaciones.	