

BIZBARCELONA PRESENTA UN NUEVO FORMATO CON DOS ÁREAS ESPECÍFICAS: BIZEMPREN Y BIZPIMES

bizbarcelona es la plataforma que ofrece inspiración, asesoramiento, financiación, oportunidades de negocio, apoyo y contactos en el mundo de la empresa y del emprendimiento. En esta edición 2015 presenta una gran novedad, ya que se divide en dos áreas diferenciadas: bizempren y bizpimes.

Hemos querido adaptar los contenidos, las actividades y los servicios a las necesidades específicas de los emprendedores y las pequeñas y medianas empresas.

Es un evento único como acelerador de negocios que cuenta con el apoyo de las principales entidades relacionadas con las pymes y el emprendimiento y también de las instituciones de ámbito local, autonómico y estatal.

Personalizar aún más las soluciones con estas dos grandes áreas es la mejor forma de reforzar las posibilidades de emprendedores y pequeños y medianos empresarios, en un momento en el que ambos son los grandes dinamizadores de nuestra economía.



bizemprèn

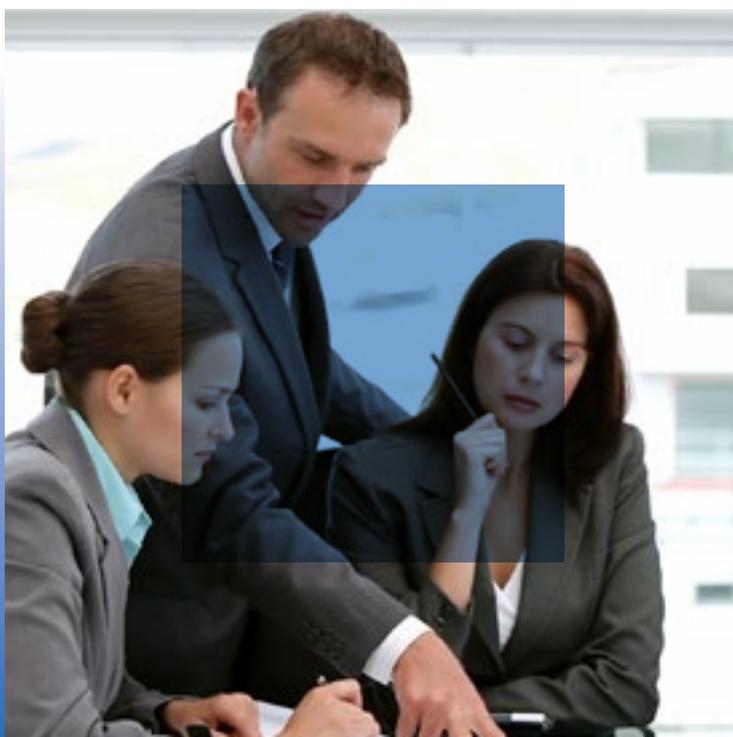


Àrea que concentra las soluciones, las herramientas y los servicios para que los emprendedores pasen de la idea de negocio a su realización y comercialización.

bizpimes



Àrea pensada para que las pequeñas y medianas empresas consoliden y aceleren su crecimiento empresarial.



SUMA BARCELONA A TU EMPRESA, JUNTOS GENERAMOS EMPLEO

NACE LA OFICINA DE ATENCIÓN A LA EMPRESA

TODOS LOS SERVICIOS PARA LA EMPRESA EN UN SOLO ESPACIO:

ASESORAMIENTO -- CONSTITUCIÓN DE EMPRESAS -- TRÁMITES -- FINANCIACIÓN -- FORMACIÓN
CRECIMIENTO EMPRESARIAL -- BÚSQUEDA DE TRABAJADORES -- EVENTOS -- NETWORKING

Infórmate en bcn.cat/empresa



Barcelona
Growth

BARCELONA
inspira **ONA**

 Barcelona
Activa

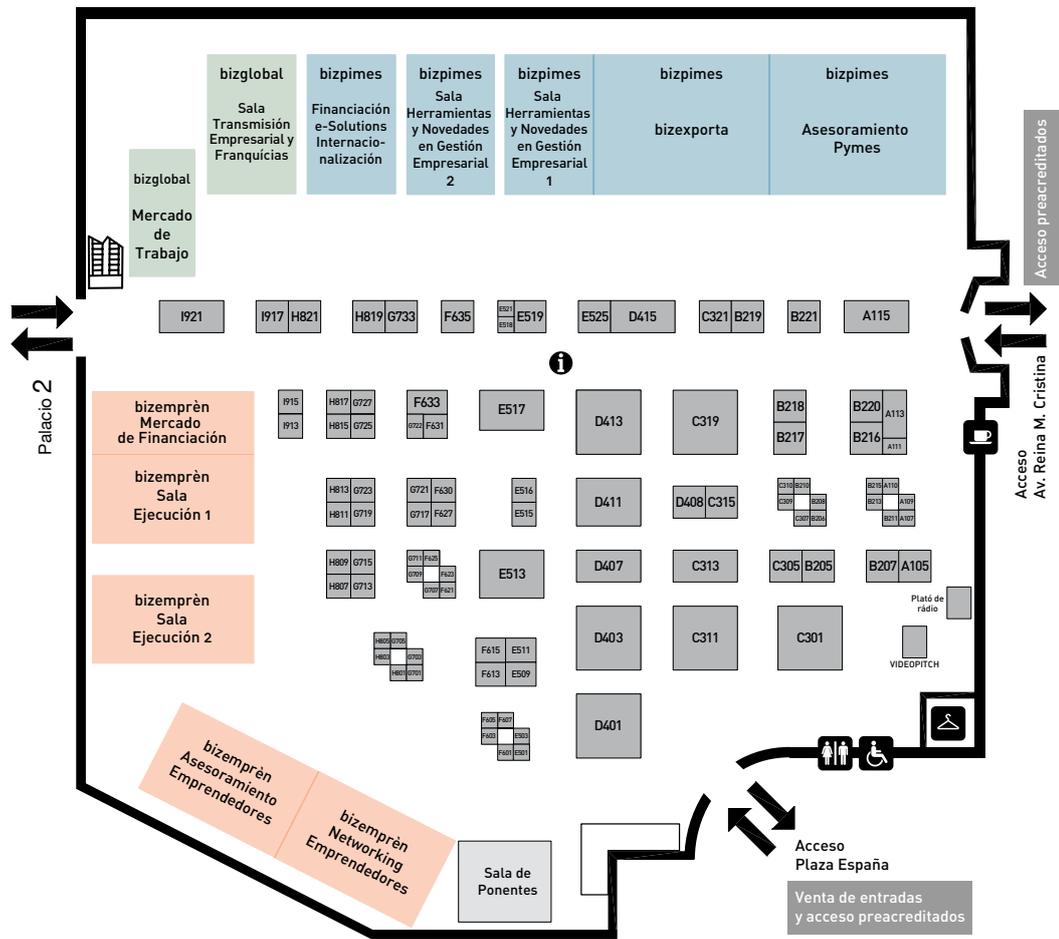
Ajuntament de
Barcelona



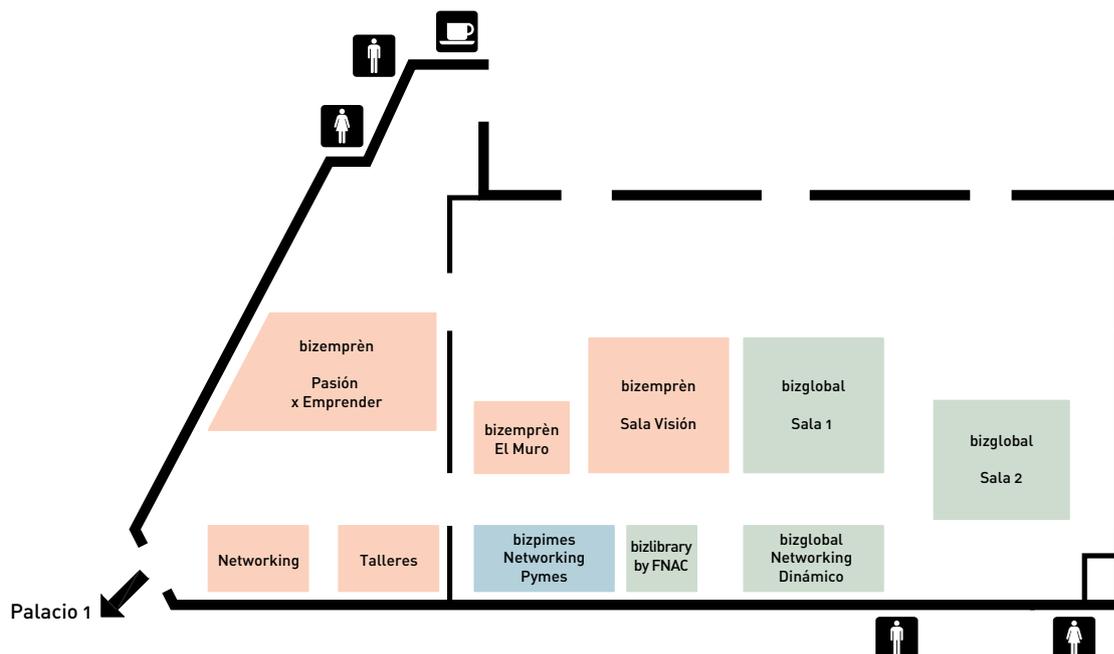
ÍNDICE

	PLANOS DE UBICACIÓN	6
	RELACIÓN CONFERENCIAS DÍA 1	8
	RELACIÓN CONFERENCIAS DÍA 2	10
	biz emprèn	13
	VISIÓN – CONFERENCIAS	13
	PASIÓN	
	Conferencias	18
	EJECUCIÓN	
	Conferencias	20
	Networking	28
	Asesoramiento	31
	Mercado de Financiación	32
	biz pimes	34
	HERRAMIENTAS Y NOVEDADES EN GESTIÓN EMPRESARIAL	
	Conferencias	34
	Asesoramiento	42
	FINANCIACIÓN	
	Conferencias	43
	Asesoramiento	45
	E-SOLUTIONS	
	Conferencias	46
	Asesoramiento	49
	INTERNACIONALIZACIÓN	
	Conferencias	50
	bizexporta	51
	NETWORKING PYMES	52
	biz global	55
	TRANSMISIÓN EMPRESARIAL	
	Conferencias	55
	Asesoramiento	57
	Networking	58
	FRANQUÍCIAS&RETAIL	
	Conferencias	60
	MERCADO DE TRABAJO	
	Conferencias	62
	ACTIVIDADES PARALELAS	
	Actividades	63
	El Muro	65
	Fnac Library	66
	Videopitch	66
	RELACIÓN ENTIDADES BIZCOMMUNITY	68
	RELACIÓN DE PONENTES	70

PALACIO 1



PALACIO 2



EXPOSITORES

Empresa	stand
QSANT CUGAT BUSINESS PARK	F 613
ACCIIS BUSINESS CENTER	G 711
ADVICE BUSINESS DEVELOPMENT	F 603
AIR FRANCE - KLM	B 218
ALL4SEC	C 309
ANYTIME FITNESS	B 211
APAE ASOC.PROF.AUTONOMOS Y EMPRESAS	H 811
ARSYS INTERNET, SLU	F 633
ASESORES A TIEMPO	H 817
ASOCIACION ESPAÑOLA DE FRANQUICIADORES	H 819
ASTEX	F 613
AUTHENTIC ENGLISH	A 110
AVANCAR	E 509
AXA SEGUROS	A 113
BARCELONA ACTIVA SAU	C 311
CAIXABANK	C 319
CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA	D 401
CARBO BUSINESS CONSULTING, S.L	B 213
CATALUNYA EMPREN - GENERALITAT DE CATALUNYA	D 403
CDMON	E 511
CENTRE DE REEMPRESA DE CATALUNYA	D 415
CEVIPYME	F 635
CINC BUSINESS CENTER, S.L.	E 519
CLAPPS	B 208
COACB	B 205
COL.LEGI D'ADVOCATS DE BARCELONA	H 809
CONSULTCAT	F 607
COWOCAT	E 513
CP'AC	H 807
CREC COWORKING	E 518
DEA	I 915
DIPUTACIO BCN-ALLOTJAMENT EMP.DEM.BCN	D 411
DIPUTACIO BCN-AREA DESENVOLUPAMENT	D 413
ENISA, IMPULSO FINANCIERO A LA PYME	E 515
ENTRES D	F 605
ESADECREEAPOLIS	H 815
ESET ESPAÑA	C 305
F. COOPERATIVES DE TREBALL DE CATALUNYA	E 503
FDS GROUP	I 921
FINANZAREL, SL	B 215
FOMENT DEL TREBALL	D 407

Empresa	stand
FORO CAPITAL PYMES	C 315
FUNDACIO PUNTCAT	F 627
FUNDACION REPSOL	I 917
G & C CONSULTORIA LEGAL Y CONTABLE	G 705
GEDESCO	G 725
GRUPO ACTIALIA, SL	E 501
HAILO. LA APP PARA TAXIS	H 801
HUB&IN BUSINESS GLOBAL SOLUTIONS	A 107
ICEX SPAIN TRADE AND INVESTMENT	E 516
IEAISA INGENIERÍA	B 217
IM3 SOLUTIONS	C 310
INFOTACTILE	H 803
INTERCOL-LEGIAL	B 207
INSTITUT Catalán DE FINANCES	E 517
INVERPOINT CONSULTING	G 709
JOIN ECROWD	F 625
KEIRETSU FORUM	D 408
KOMPASS SPAIN	B 219
LA PATATA CALIENTE	G 703
MGS SEGUROS Y RESEGUROS S.A	E 521
MUNDOFRANQUICIA CONSULTING	G 727
NOSTRUM	G 733
OLEOSHOP	C 307
PANO BOUTIQUE	B 206
PIMEC	C 301
POPULAR	F 630
QDQ MEDIA, S. A. U.	E 525
RAPID FIT & WELL	G 722
S.E CORREOS Y TELEGRAFOS S.A.	A 115
SANITAS	B 221
SAPENTA	G 701
SCHMIDT COCINAS	C 313
SECRE ON LINE	F 601
SPIN SECURITY	F 623
SPOTCAP SPAIN	H 805
STILOG IST	I 913
T4 FRANQUICIAS	H 821
UP BUSINESS HOJAS DE RUTA EMPRESARIAL,SL	H 813
VIA EMPRESA	B 220
WEBS4FASHION	A 109
WOLTERS KLUWER ESPAÑA, S.A.	C 321

Relación actualizada el 16 de junio del 2015.

LEYENDA



CONFERENCIAS DIA 1



Dia1	Sala Visión	Espacio Pasión x Emprender	Sala Ejecución 1	Sala Ejecución 2	Networking emprendedores	Mercado de Financiación	Espacio Networking Dinámico
Temática y actividades							
9:30	Apertura de puertas						
10:00 - 11:00	BCN Accelerator Diferencias entre aceleradoras, incubadoras y business builders	Victor Küppers Vivir con entusiasmo	Barcelona Activa ¿Dónde puedo encontrar financiación para mi proyecto?	BLE Barcelona Lovers Entrepreneurs Marketing para "start-ups"			PIMEC Networking Express
11:00 - 12:00	Turisme de Barcelona El enoturismo como oportunidad de negocio	Aprender de otros Pendiente de confirmar 11:30-12:30	QDQ Media Conseguir fácilmente nuevos clientes a través de Internet	ACCIÓ "Salas ignition": las tres etapas del viaje para incrementar las ventas		Barcelona Activa Business angels	
12:00 - 13:00	ACCIÓ Cómo podemos convertirnos en una empresa innovadora		CaixaBank El microcrédito, pieza clave para tu negocio	Correos Cómo influye la entrega en la repetición de la compra	Col-legi Oficial d'Agents Comercials de Barcelona Networking Agents & Brokers		PIMEC Networking Express
13:00 - 14:00	Fundació Ship2B Innovaciones escalables que cambian el mundo	Makers of Barcelona y FabCafé Cecilia Tham Todo sobre los makers: la fuerza de la innovación en comunidad	PIMEC El papel de los jóvenes en un futuro inmediato: de emprendedor a empresario	La Salle Technova Barcelona Eventos y marketing 2.0, el aliado perfecto			
14:00 - 15:00	Col-legi de Politòlegs i Sociòlegs de Catalunya Técnicas innovadoras para detectar tendencias y nuevas necesidades	Failcon Pedro Olivares: fundador de Salto con Red; Christian Rodríguez: CEO de Byhours Marcos Alves, fundador de "El Tenedor" 14:30-16:00	Universitat Politècnica de Catalunya Impulsa tu idea de app	ESIC Business & Marketing School Neuroventas para emprendedores			
15:00 - 16:00	ESIC Business & Marketing School Omnicanalidad para emprendedores		Il·lustre Col·legi de l'Advocacia de Barcelona ¿Cómo puedes proteger tu negocio? Patentes y marcas	IESE Negociar: una habilidad esencial para un emprendedor	La Colmena Un networking divertido y eficaz	Foro Capital Pymes Capital y préstamos para empresas	
16:00 - 17:00	CaixaBank "Wallets" y "wearables" para pagar: una oportunidad para crear nuevos productos	Albert Riba Inpreneur El ciclo vital de los emprendedores 16:15-17:30	Esade Business School Los veinte errores que nadie debería cometer	Cambra de Comerç de Barcelona Primeros pasos para exportar		Keiretsu Forum Global Keiretsu Forum	PIMEC Getting Contacts
17:00 - 18:00	Fundació Privada Promoció Autoocupació Catalunya Pon un mentor en tu vida		ICEC Departament de Cultura Préstamos participativos para emprendedores digitales del sector cultural	Federació Cooperatives Treball Catalunya La Cooperativa. Tu proyecto de economía social. Creación. Transformación. Sucesión			
18:00 - 19:00	La Salle Technova Barcelona Lean start-up: aprende a seleccionar las métricas adecuadas para tu negocio	Christian Gálvez Tú puedes hacerlo: tienes talento 17:30-18:30	IESE Red Inversores A la búsqueda de socios inversores en fases iniciales: el papel de los "business angels"	Se Ese Uno Menos business plan y más salidas al mundo real	BLE Barcelona Lovers Entrepreneurs AfterBLE, afterwork para emprendedores		

* Tabla actualizada el 17 de junio del 2015.
Para obtener más información, consulta la web www.bizbarcelona.com

Sala Herramientas y Novedades en Gestión Empresarial 1 	Sala Herramientas y Novedades en Gestión Empresarial 2	Sala Financiación E-Solutions e Internacionalización 	Networking pymes	Sala Transmisión Empresarial y Franquicias	Sala 1	Sala 2	Mercado de Trabajo
---	---	--	-------------------------	---	---------------	---------------	---------------------------

Associació de Professionals Autònoms i Empreses Efectos y costes de la prevención vs. la producción y la pyme	ESIC Business & Marketing School El trabajo colaborativo como herramienta de mejora	PIMEC La identidad digital segura: un reto del siglo XXI		Reempresa ¿Valor? ¿Precio? El arte de negociar 10:00-11:30		Generalitat de Catalunya y Diputació de Barcelona Presentación del informe GEM	
Col·legi Oficial de Disseny Gràfic de Catalunya Descubre todo tu potencial creativo y aporta valor a la empresa	Generalitat de Catalunya DEMO-DGESCTA Cara a cara con los grupos de interés; ejemplos de experiencias "win-win"	CaixaBank Cómo podemos adaptar los canales de venta a las nuevas tendencias de compra	Generalitat de Catalunya Descubrir potenciales de colaboración entre autónomos (Acto cerrado)	Reempresa ¿Quieres comprar una empresa? Debes conocer siete obstáculos que hay que evitar 11:30-13:00		PIMEC Mercado Financiapyme (Acto cerrado)	Barcelona Activa y PIMEC Network Talent Job Market Place 10:00-13:30
Cambra de Comerç de Barcelona Los cambios tecnológicos que transforman a las empresas	Barcelona Activa Cómo hacer crecer una empresa; cuatro maneras diferentes	Institut Català de Finances (ICF) Capital para crecer: ¿cuándo, cómo y dónde lo puedo encontrar?					
Wolters Kluwer El éxito de tu pyme se escribe con una "c"	Il·lustre Col·legi de l'Advocacia de Barcelona Proveedores, cooperadores necesarios. Cómo garantizar una relación sin problemas	CaixaBank Ganar tiempo para tu negocio con el renting	Gremi de Fusters de Barcelona Networking madera, mueble y hábitat	Reempresa y CaixaBank Instrumentos financieros para la transmisión de empresas		PIMEC Proyección del cortometraje El corredor	Cowocat-Mundo Franquicia Franchise market place. Emprender con la franquicia 13:30-15:30
EADA Business School Los siete principios fundamentales de la innovación	PIMEC ¿Cómo facilitar el emprendimiento corporativo?	ACCIÓ Taller de financiación alternativa: Instrumentos alternativos a la banca					
La Salle Technova Barcelona Learn start-ups para pymes	PIMEC La empresa, las ventas y las oportunidades de negocio	PIMEC Cómo optimizar la relación banca-empresa: el nuevo mapa bancario y su dinámica	Cowocat Associació Coworking de Catalunya Dinámica a través del juego de Rubik		Respon.cat Líderes empresariales de pymes con modelos de negocio socialmente responsables	Seedrocket Factores de éxito en una start-up	
Licensing Executives Society El valor comercial de los activos intangibles de las empresas tecnológicas	PIMEC La factura electrónica: ¿una obligación o un derecho?	Cambra de Comerç de Barcelona La tienda digital: la revolución tecnológica en el mundo del retail		PIMEC Compra venta de empresas para asegurar la correcta transmisión de nuestro negocio	BIE-XEU Emprender desde la universidad		Barcelona Activa y PIMEC Network Talent Job Market Place 15:30-19:00
Airfrance Cómo rentabilizar tus viajes de negocios	Se Ese Uno Cómo podemos crear alianzas estratégicas que verdaderamente generen negocio	CaixaBank Comunidades online B2B: multiplica las oportunidades de negocio	Barcelona Activa SynergyS bizbarcelona	Associació de Professionals Autònoms i Empreses El proceso de sucesiones en la empresa familiar	BIE-XEU El reto de saber comunicar las iniciativas emprendedoras: "el elevator Pitch"	PIMEC Programa Consolida't 2015 (Acto cerrado)	
Fundació ICIL La logística, una ventaja competitiva	PIMEC ¿Es interesante colaborar comercialmente con empresas para aumentar las ventas?	Secot Los errores que puedes evitar si quieres exportar		Reempresa Reemprender en cinco pasos			

CONFERENCIAS DIA 2

bizemprèn

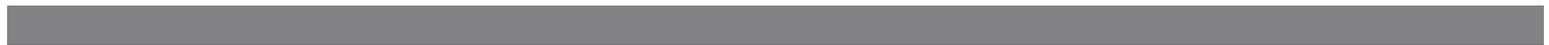


Dia2	Sala Visión	Espacio Pasión x Emprender	Sala Ejecución 1	Sala Ejecución 2	Networking emprendedores	Mercado de Financiación	Espacio Networking Dinámico
Temática y actividades							
9:30	Apertura de puertas						
10:00 - 11:00	Wayra Barcelona From Zero to Hero	MWCB y 4YFN David Domingo, Iñaki Uriz El deporte de emprender un negocio digital	ESADE El plan de negocio: lo que no te enseñan los libros	PIMEC Jóvenes empresarios: requisitos para captar financiación para proyectos emprendedores	ACCIO Win-win session: networking para mejorar el pitch!	Barcelona Activa Crowdfunding	PIMEC Getting contacts 10:00-12:30
11:00 - 12:00	Generalitat de Catalunya Servicios y recursos para emprender en Cataluña	María Benjumea South Summit y Secot Una 'start-upera' de 60 11:30-12:30	ACCIÓ Hacia los nuevos mercados: ábrete al mundo	Oficina Española de Patentes y Marcas La importancia de la propiedad industrial e intelectual para las empresas	Conector Startup Accelerator Startup Competition by Conector		PIMEC Getting Contacts 12:30-15:00
12:00 - 13:00	Generalitat de Catalunya Emprende cooperativamente: casos inspiradores de jóvenes en sectores emergentes		Reimagine Food Reimagine Food: 365 días de revolución	ACCIÓ Las redes de inversores privados te aconsejan			
13:00 - 14:00	Foment del Treball Emprender con buen gusto	Makers of Barcelona y FabCafé Cecilia Tham Todo sobre los makers: la fuerza de la innovación en comunidad	Institut Català de Finances (ICF) ¿Cómo conseguí financiación para mi proyecto?	Barcelona Activa Emprender en primera persona	Barcelona Activa Entrega del Premio a la Mejor Iniciativa de Emprendimiento Social		
14:00 - 15:00	Istituto Europeo de Design Cómo el proceso de diseño y la tecnología pueden cambiar la vida de las personas: ejemplo del CERN	FAILCON Mercè Rius: Salto con Red; André Vanyi-Robin: CEO Param 24.7 xs Technologies Gemma Álvarez: fundadora de la agencia de branding Wylma 14:30-16:00	Mikah de Waart Mente gladiator: programa tu mente para tener éxito mientras duermes	Fundació Seira Financiación: tu proyecto de economía social y cooperativa	Col·legi d'Aparelladors de Barcelona BIM. Nuevas start-ups. Construcción		
15:00 - 16:00	Diputació de Barcelona, Barcelona Activa y CaixaBank Emprendimiento espacial: de Barcelona al espacio		Keiretsu Forum Spain Financiación internacional de start-ups	Cambra de Comerç de Barcelona Claves para llevar a la práctica tu e-commerce: de la idea a la ejecución	Se Ese Uno La Colmena. Un networking divertido y eficaz	Club d'Emprendadors de la Universitat Abat Oliba BCN Think Tank Ideas para mejorar la actividad comercial en la ciudad de Barcelona	PIMEC Networking Express
16:00 - 17:00	ACCIÓ Corporate venturing: herramientas de innovación para las empresas	Albert Riba Inpreneur Emprendimiento corporativo 16:15-17:30	PIMEC Novedades fiscales y obligaciones formales para autónomos y emprendedores	Cowocat Associació Coworking de Catalunya Working trends: escenarios de futuro			
17:00 - 18:00	IQS Tech Factory Del laboratorio al mercado: creando industrias de valor añadido		Universitat Politècnica de Catalunya Todo lo que siempre has querido saber de una "start-up"	IQS (Universitat Ramon Llull) Los planes de negocio son cuando saber de una pérdida de tiempo	Cambra de Comerç de Barcelona i Ajuntament de Barcelona Simbiosis + foro de la demanda: investigación, emprendimiento e innovación corporativa!		PIMEC Networking Express
18:00 - 19:00	Se Ese Uno Siete cosas que un emprendedor no debe decir nunca	Maria Belón Los aprendizajes del Tsunami 17:30-18:30	Il·lustre Col·legi de l'Advocacia de Barcelona Formas de desarrollar la actividad empresarial	BLE Barcelona Loves Entrepreneurs Generemos negocio: cómo podemos obtener ingresos con nuestras start-ups			

* Tabla actualizada el 17 de junio del 2015.
Para obtener más información, consulta la web www.bizbarcelona.com



Sala Herramientas y Novedades en Gestión Empresarial 1 	Sala Herramientas y Novedades en Gestión Empresarial 2	Sala Financiación E-Solutions e Internacionalización 	Networking pymes	Sala Transmisión Empresarial y Franquicias	Sala 1	Sala 2	Mercado de Trabajo
---	---	---	-------------------------	---	---------------	---------------	---------------------------



Cambra de Comerç de Barcelona IVA-free: recupera el IVA de tus gastos profesionales	PI MEC ¿Empresa familiar o familia empresaria? Retos y oportunidades	Universitat Politècnica de Catalunya ¿Cuánto cuesta desarrollar una app?	Reempresa Matchings Reempresa	Cosas que hay que saber sobre la franquicia	Reempresa Teambuilding Reempresa (Acto cerrado)	Associació Intercol·legial Acto Intercol·legial (Acto cerrado)	Barcelona Activa y PIMEC Network Talent Job Market Place 10:00-13:30
Spotcat Fintech: soluciones de financiación alternativa para pymes y autónomos	EADA Business School Cómo podemos gestionar y cohesionar equipos en tiempo de crisis	ARSYS El fenómeno disruptivo del cloud		Cómo franquiciar un negocio de éxito	Generalitat de Catalunya Jornada Gencat Xarxa Catalunya Emprèn (Acto cerrado)		
Wolters Kluwer El éxito de tu pyme se escribe con una "c"	Barcelona Activa Cómo y dónde encontrar talento para tu empresa	Institut Català de Finances (ICF) La cofinanciación: una vía para diversificar el riesgo y multiplicar los recursos		ANYTIME FITNESS ¿Quieres ser emprendedor pero crees que es difícil hacer la transición de empleado a empresario?			
Corporate Venturing Conexión 220 V hacia la aceleración. 3, 2, 1... ¡En marcha!	Easy Innova Technovation easy: el software con IA innova tu negocio	PI MEC Nuevos modelos de inversión con impacto en empresas de nuestro tejido productivo		Ya eres emprendedor... ¿Y ahora qué?			
ESIC Business & Marketing School El cliente multicanal: ¿cómo pueden las empresas salir de la zona de confort?	Il·lustre Col·legi de l'Advocacia de Barcelona ¿Cuáles son las responsabilidades legales de la sociedad y de los administradores?	PI MEC ¿Estoy preparado para crecer?		El acceso a la financiación de las franquicias			
ESADE Business School Sin ventas no hay negocio	ESIC Business & Marketing School Herramientas de gestión del conocimiento para innovar	EADA Business School El abecé del credit manager: cómo anticipar y gestionar situaciones de morosidad	Las claves para triunfar como franquiciado	PI MEC Proyección del cortometraje El corredor			
Col·legi Oficial de Detectius Privats de Catalunya Inteligencia competitiva avanzada para las pymes	CINC Centres de Negoci i Assessoria Saca provecho de las nuevas ventajas fiscales para las pymes	PI MEC y Telefónica ¿Qué es el BIG DATA y cómo puede ayudar a las pymes?	UEI Cerclem PRO2: productividad por proximidad	El contrato de franquicia: derechos y obligaciones	ICEX Cómo diseñar un plan de internacionalización de éxito	Gremi de Fusters de Barcelona Tendencias: ¿la madera es el material más nuevo?	Barcelona Activa y PIMEC Network Talent Job Market Place 15:30-19:00
ESIC Business & Marketing School Storytelling: marcas que crean cuentos colaborativos	PI MEC Nuevas tecnologías: competitividad logística para pymes	ESIC Business & Marketing School Del social media al social business		Cómo comprar una franquicia	BIE (UB) i AECC Asociación Española de Emprendedores Científicos Emprendiendo desde la ciencia y la tecnología: modelos de crecimiento de empresas de base tecnológica		
ESADE Business School Vender a empresas: cómo desarrollar negocios B2B	Associació de Joves Empresaris de Catalunya El nuevo paradigma organizacional	PI MEC Estrategias de negocio online		Cómo iniciar un crecimiento con franquicias			

Impulsando Ideas

START-UPS

PARA CREAR EMPRESAS INNOVADORAS, HACERLAS CRECER RÁPIDAMENTE Y LLEVARLAS AL MUNDO

start-upcatalonia.cat

EMPRENDIMIENTO BASADO EN LA CIENCIA

PARA CIENTÍFICOS E INVESTIGADORES CON ESPÍRITU EMPRESARIAL

accio.gencat.cat

EMPRENDIMIENTO CORPORATIVO

PARA LA INDUSTRIA TRADICIONAL QUE QUIERE TECNOLOGÍA DE LAS EMPRESAS EMERGENTES INNOVADORAS

accio.gencat.cat

EMPRENDIMIENTO SOCIAL Y COOPERATIVO

PARA EMPRENDEDORES QUE PERSIGUEN UN IMPACTO SOCIAL

aracoop.coop
emprenedoriasocial.cat

DINAMIZACIÓN DEL EMPRENDIMIENTO

PARA CREAR EMPRESAS QUE ACTÚEN LOCALMENTE

catalunyaempren.gencat.cat/inicia

Ven a nuestro stand situado en:
Biz Barcelona.
Recinto Montjuïc 1,
Pabellón 1,
Stand D403.
Fira Barcelona

Desde la Generalitat de Catalunya te ofrecemos:

catalunyaempren.gencat.cat

ASESORAMIENTO
INFORMACIÓN/ORIENTACIÓN
FORMACIÓN
ACOMPAÑAMIENTO

FINANCIACIÓN
INTERNACIONALIZACIÓN
APOYO EN LA CONSOLIDACIÓN
APOYO A LA VIABILIDAD



VISIÓN

El enoturismo es un producto turístico en crecimiento. Las bodegas que antes se dedicaban solo a cuidar la elaboración de su vino han visto la oportunidad de negocio que supone el turismo. Otro nuevo mercado en expansión es el de los wearables, aplicados, por ejemplo, a la salud o al deporte. O la industria alimentaria y la restauración, que se adaptan a las nuevas demandas de productos más sanos y ecológicos.

Algunos emprendedores han visto una oportunidad en estos negocios. Puedes sumarte a ellos o inspirarte en ellos para impulsar nuevos negocios en las conferencias sobre la Visión de bizbarcelona.



CONFERENCIAS

1 de julio

10H - SALA VISIÓN / PALACIO 2

DIFERENCIAS ENTRE ACELERADORAS, INCUBADORAS Y BUSINESS BUILDERS

Mesa redonda con 4 fundadores de aceleradoras / incubadoras / business builders, para explicar sus metodologías, pros y contras de cada una de las opciones. Descúbrelas !!!

MODERADOR

Jordi Guasch - Freelance y colaborador Esade - Emprendedor y Coach de aceleradoras

SPEAKER

Julián Vinué - Wayra - Director

Ton Guardiet Mas - BCN Accelerator - CEO & cofundador

Simon Lee - Incubio - Cofundador y Director General

Elisabeth Martínez - Conector Startup Accelerator - Cofundadora y Directora

Maite Moreno - Monday happy monday - CEO y fundadora

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



11H - SALA VISIÓN / PALACIO 2

EL ENOTURISMO COMO OPORTUNIDAD DE NEGOCIO

El enoturismo es una experiencia turística y al mismo tiempo una oportunidad de negocio. Genera un desarrollo territorial y una diversificación de la actividad económica de la zona. Descubre algunas de las claves del enoturismo como negocio.

SPEAKER

Mònica Terol - Turisme de Barcelona - Directora de Programas

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



12H - SALA VISIÓN / PALACIO 2

CÓMO SER UNA EMPRESA INNOVADORA

En un entorno tan complejo y dinámico como el actual, una de las pocas ventajas competitivas perdurables es la capacidad de innovar. ¿Qué factores se deben tener en cuenta para aumentarla? ¿Cómo incrementar las probabilidades de generar soluciones de éxito en el mercado?

SPEAKER

Enric Bayó - ACCIÓ - Jefe de Innovación

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



13H - SALA VISIÓN / PALACIO 2

INNOVACIONES ESCALABLES QUE CAMBIAN EL MUNDO

La actividad incluirá una conferencia sobre la creación de empresas sociales que son rentables y capaces de generar un alto impacto social. Profesionales que impulsan empresas sociales explicarán algunos casos de éxito.

SPEAKER

Xavier Pont - Fundación Ship2B - Director General
 Clara Navarro - Fundación Ship2B - Directora de programas de aceleración y financiación
 Iván Lorca - iWOPI - CEO
 Francesc Sistach - Specialisterne - Director General

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



14H - SALA VISIÓN / PALACIO 2

TÉCNICAS INNOVADORAS PARA DETECTAR TENDENCIAS Y NUEVAS NECESIDADES

La conferencia tiene como objetivo introducir las mejores herramientas para incluir los diferentes actores en el diseño de productos o servicios y facilitar la búsqueda de nuevas tendencias y soluciones.

SPEAKER:

Emma Pivetta - Col·legi de Politòlegs i Sociòleg de Catalunya - Experta colaboradora

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



15H - SALA VISIÓN / PALACIO 2

OMNISCANALIDAD PARA EMPRENDEDORES

El objetivo de la conferencia es que los emprendedores tengan claro que las herramientas de marketing omnicanal no son solo para las grandes empresas. Te descubriremos algunas de ellas.

SPEAKER

Rosa Maria López - ESIC - Profesora

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



16H - SALA VISIÓN / PALACIO 2

'WALLETS' Y 'WEARABLES' PARA PAGAR: UNA OPORTUNIDAD PARA CREAR NUEVOS PRODUCTOS

Los 'wallets' digitales y la aparición de 'wearables' que permiten cobrar e identificar biométricamente al cliente mejoran y facilitan la experiencia de compra. ¿Cómo cambiará esto la forma de relacionarnos? ¿Cómo podemos aprovechar estas nuevas oportunidades? Aquí te daremos algunas pistas.

SPEAKER

Sergio Segovia - Comercia Global Payments - Director de Marketing

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



17H - SALA VISIÓN / PALACIO 2

PON UN MENTOR EN TU VIDA

Más de 25.000 mentores voluntarios de todo el mundo acompañan a los jóvenes emprendedores a crear y hacer crecer sus negocios. ¿Quieres ser mentor? ¿Quieres tener uno? Ven y descubre la experiencia de 'mentoring' de dos parejas mentor-emprendedor que han realizado juntos este proceso.

MODERADOR

Ana Bejarano - CP'AC - Mentoring manager

SPEAKER

Andrew Devenport - Youth Business International - CEO
 Guillem Arís - Youth Business Spain - Director
 Yolanda Tarango - YT Strategic Empowerment & Professional Mediation - Mentora
 Xavier Mallol - Delectatech - Cofundador
 Marc Guerrero - Delectatech - Cofundador

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



18H - SALA VISIÓN / PALACIO 2

'LEAN START-UP': APRENDE A SELECCIONAR LAS MÉTRICAS ADECUADAS PARA TU NEGOCIO

En la metodología 'Lean Start-up' se subraya la importancia de hacer pruebas y medir su resultado. Pero resulta difícil escoger qué parámetros son importantes en cada caso. Identificaremos algunas de las más relevantes y daremos pautas para saber elegir los más adecuados en cada caso.

SPEAKER

José Manuel Romeo - La Salle Technova - Tech Market Reserch manager

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



10H - SALA VISIÓN / PALACIO 2**FROM ZERO TO HERO**

Los creadores de las empresas más brillantes de Wayra Barcelona pondrán en común su experiencia: cómo fueron sus primeras rondas de financiación, cómo consiguieron sus mejores clientes y cómo les ha ayudado a crecer un entorno como el de Wayra.

MODERADOR

Julián Vinué - Wayra - Director

SPEAKER

Josep Balleste - EmotionsAR - CEO

Jose Ildefonso - FirstVision - CEO

Daniel Reina - Tappx - CEO

Gina Tost - Geenapp - Networks Manager

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA**11H - SALA VISIÓN / PALACIO 2****SERVICIOS Y RECURSOS PARA EMPRENDER EN CATALUNYA**

Presentación del catálogo de servicios y recursos con que cuentan las personas emprendedoras de Catalunya, tanto desde las administraciones públicas como desde la iniciativa privada, recogidos en el portal #serveisperemprendre.

SPEAKER

Pere Condom - Generalitat de Catalunya - Director del programa 'Catalunya Emprèn'

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA**12H - SALA VISIÓN / PALACIO 2****EMPRENDE COOPERATIVAMENTE: CASOS INSPIRADORES DE JÓVENES EN SECTORES EMERGENTES**

La economía social y cooperativa se sitúa como una estrategia empresarial en sectores emergentes del mercado. Conoce cómo funcionan, cómo es su día a día y cómo han evolucionado. Centraremos el foco de atención en el proceso de creación y en las estrategias utilizadas para mantenerse y consolidarse en el mercado.

MODERADOR

Maravillas Rojo - Departament Empresa i Ocupació - Coordinadora programas de emprendeduría social

SPEAKER

Xavier López Garcia - Departament Empresa i Ocupació -

Director general de Economía Social y Cooperativa

Blai Garcia - Uni.Co SCCL - Gerente

Aritz Cirbián - Compacto - Presidente

Mercè Botella - Eticom Som Connexió - Promotora

Josep Jove - Cooperativa Maials - Miembro de Consejo Rector

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA**13H - SALA VISIÓN / PALACIO 2****EMPRENDER CON GUSTO**

Esta conferencia, organizada por Foment del Treball, analiza la industria alimentaria, un sector clave en Catalunya y en Europa. Participan en la mesa redonda: Casa Ametller, Sushifresh, Bon&Petit y Mas-Gourmet.

MODERADOR

Carmen Lopez - Experis - Directora Grandes Cuentas

SPEAKER

Jordi Mas - MasGourmet - Consejero Delegado

Sara Serantes - Sushifresh - Fundadora

Xavier Parra - Casa Ametller - Responsable de Marketing

Andres Delgado - Bon&Petit - Director de ventas

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA

14H - SALA VISIÓN / PALACIO 2

CÓMO EL PROCESO DEL DISEÑO Y LA TECNOLOGIA PUEDE CAMBIAR LA VIDA DE LAS PERSONAS: EL EJEMPLO DEL CERN

Presentación de 6 proyectos de diferentes temáticas realizados por grupos interdisciplinares de estudiantes de IED, ESADE y UPC del curso Challenge Based Innovation, programa organizado por el centro de Innovation Ideas Square del prestigioso centro de investigación nuclear CERN (Ginebra).

SPEAKER

Alessandro Manetti - Istituto Europeo di Design - Director

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



15H - SALA VISIÓN / PALACIO 2

EMPRENDIMIENTO ESPACIAL: DE BARCELONA AL ESPACIO

El espacio y las tecnologías espaciales ofrecen oportunidades de negocio reales a las personas emprendedoras. Durante esta conferencia conoceremos las iniciativas para ir al espacio desde Barcelona, la revolución que supone el nuevo acceso privado al espacio y cómo pueden las personas emprendedoras y las empresas de la ciudad utilizar estas tecnologías para generar productos y servicios con una ventaja competitiva diferencial.

MODERADOR

Jorge Fuentes - ESA BIC BARCELONA - Gerente

SPEAKER

Jose Mariano López Urdiales - zero2infinity - Fundador y CEO
Rafael Harillo - STARDUST CONSULTING - Socio - Director

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



16H - SALA VISIÓN / PALACIO 2

'CORPORATE VENTURING': INSTRUMENTOS DE INNOVACIÓN PARA LAS EMPRESAS

¿Sabes qué es el 'corporate venturing'? Es el conjunto de herramientas (incubadoras, aceleradoras corporativas o el 'corporate venture capital') que permite a las empresas consolidadas innovar y diversificar sus negocios a través de su relación con start-ups.

SPEAKER

Jesús Murillo Fontich - ACCIÓ - Responsable de Corporate Venturing

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



17H - SALA VISIÓN / PALACIO 2

DEL LABORATORIO AL MERCADO: CREANDO INDUSTRIAS DE VALOR AÑADIDO

¿Quieres saber cuál es el proceso por el que un descubrimiento científico se convierte en innovación en el mercado? En esta mesa redonda profesores y emprendedores del entorno del IQS que han valorizado la investigación creando empresas en los sectores químico, farma y bios explicarán su experiencia.

MODERADOR

Oriol Pascual - IQS Tech Factory - Director

SPEAKER

Sergi Pallarès Nadal - Capital Cell, Crowdfunding for Life Scienc - Partner & Advisor
Eduard Diviu - Sagetis Biotech, S.L - CEO
Joan Gilabert - GEMAT (IQS) - Tractivus - Estudiante Doctorado
Jordi Arbusà - Sailing Technologies - Cofundador

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



18H - SALA VISIÓN / PALACIO 2

7 COSAS QUE UN EMPRENDEDOR NUNCA DEBE DECIR

Para emprender con éxito, el 80% de tu trabajo ha de ser adquirir una mentalidad empresarial ganadora y sólo el 20% adquirir la técnica. Descubre qué creencias serán un obstáculo en tu camino.

SPEAKER:

Isabel Anthony - Se Ese Uno - Empresaria

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA





PASIÓN

Decía Steve Jobs “tienes que emocionarte con una idea, con un problema o con un error que quieres solucionar. Si no eres apasionado desde el principio, nunca destacarás”.

La pasión es el motor principal que mueve a los emprendedores a hacer realidad una idea, la gasolina que hace que su proyecto tome forma y avance.

Gracias a ella podemos superar las dificultades y obstáculos que encontramos durante el camino hacia el éxito empresarial. Pasión es sinónimo de emprendedor o lo que es lo mismo: **sin pasión no hay emprendedor.**

PASIÓN X EMPRENDER

En esta edición hemos creado el espacio “Pasión x Emprender”, donde conocerás emprendedores de éxito que te ayudarán a encontrar tu talento personal. Una serie de conferencias y talleres con speakers de alto nivel te harán vivir experiencias clave que te ayudarán a descubrir las herramientas que inspiran tu pasión.



Victor Küppers

Formador – Coach.



Albert Riba

Socio de inPreneur y experto en intraemprendeduría.



Christian Gálvez

Escritor, actor, presentador de televisión y conferenciante.



Cecilia Tham

Makers of Barcelona + FabCafe Barcelona -Master-mind.



María Benjumea

Presidenta de Spain Start-up - The South Summit i Vice -presidenta de SECOT.



André Vanyi-Robin

CEO de PARAM 24 7 XS TECHNOLOGIES.



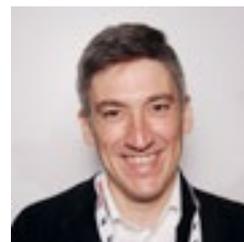
Gemma Álvarez

Fundadora de la agencia de Branding Wylma.



Marcos Alves

Fundador de “El Tenedor”.



Pedro Olivares

Fundador de Salto con Red.



María Belón

Un ejemplo de superación.



Christian Rodríguez

CEO de Byhours.



10H - SALA PASIÓN X EMPRENDER / PALACIO 2

VIVIR CON ENTUSIASMO.

VICTOR KÜPPERS.

La actitud personal marca la diferencia. Cada persona tiene la libertad de elegir cuál es su actitud en la vida profesional y la personal. Tú también. Una actitud personal positiva y entusiasta marca la diferencia que separa a los cracks del resto.

SPEAKER

Victor Küppers - Formador - Coach

IDIOMA

Catalán

11.30H - SALA PASIÓN X EMPRENDER / PALACIO 2

APRENDER DE OTROS

Contaremos con un caso real de un emprendedor de referencia que te apasionará y te inspirará.

13H - SALA PASIÓN X EMPRENDER / PALACIO 2

TODO SOBRE LOS 'MAKERS'. LA FUERZA DE LA INNOVACIÓN EN COMUNIDAD.

CECILIA THAM.

El objetivo de la tecnología no solo es hacer nuestra vida más fácil, sino también infiltrarse en lo más profundo de nuestra existencia, cambiando nuestra actitud, nuestra mentalidad y reconstruyendo nuestra percepción y expandiendo nuestras fronteras. La charla tratará sobre cómo la tecnología afecta positivamente a nuestras vidas, a pensadores adelantados y makers de nuestro tiempo.

SPEAKER

Cecilia Tham - Makers of Barcelona + FabCafe Barcelona - Mastermind

IDIOMA

Castellano

14.30H - SALA PASIÓN X EMPRENDER / PALACIO 2

FAILCON

Evento de referencia mundial donde emprendedores, inversores y pymes analizan fracasos propios y ajenos para evitar que otros los cometan y llegar al éxito evitando posibles contratiempos.

SPEAKER

Pedro Olivares - Nos hemos equivocado, ¡esto es Viagra! - Fundador Salto con Red
Christian Rodríguez - Fuck me, I'm an entrepreneur - CEO de Byhours
Marcos Alves - No olvides que las rosas también tienen espinas - Fundador de 'ElTenedor'

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



16.15H - SALA PASIÓN X EMPRENDER / PALACIO 2

EL CICLO VITAL DE LOS

EMPRENDEDORES. ALBERT RIBA.

Como tienes que crear tu propio ciclo vital en función de cómo eres y qué quieres. Lo mismo para las empresas: cómo deben proteger y potenciar el espíritu emprendedor para no quedar paralizadas y conseguir beneficios. ¿Estás preparado para que te agite la mente?

SPEAKER

Albert Riba - Socio de InPreneur - Experto en intraemprendeduría

IDIOMA

Catalán

17.30H - SALA PASIÓN X EMPRENDER / PALACIO 2

¡TÚ PUEDES: TIENES TALENTO!

CHRISTIAN GÁLVEZ.

Enamorado de la figura de Leonardo da Vinci y de sus virtudes multidisciplinarias, Christian Gálvez se considera un espíritu renacentista: es presentador de televisión, actor, escritor, conferenciante, apasionado de la historia y con estudios de magisterio.

SPEAKER

Christian Gálvez - Escritor, actor, presentador de televisión y conferenciante

IDIOMA

Castellano



10H - SALA PASIÓN X EMPRENDER / PALACIO 2

EL DEPORTE DE EMPRENDER UN NEGOCIO DIGITAL (POR 4YFN / MWCB)

Emprender un negocio digital es como ascender una gran montaña: un camino lleno de dificultades, satisfacciones, obstáculos e incertidumbres que no siempre culminan en éxito. Para llegar lo más lejos posible en esta expedición, hace falta un gran motor: la pasión. Conoceremos de primera mano cómo cada uno de ellos vive cada etapa de su proyecto, y cómo han resuelto los diferentes retos que se han ido planteando.

MODERADOR

David Domingo - 4YFN - Content Manager

SPEAKER

Emprendedor consolidado - pendiente confirmar
Iñaki Uriz - Caravelo - CEO

IDIOMA

Castellano

11.30H - SALA PASIÓN X EMPRENDER / PALACIO 2

UNA 'START-UPERA' DE 60. MARÍA BENJUMEA.

Persigue que se reconozca el talento del sur, el emprendimiento y la innovación, así como la interacción entre 'start-ups', inversores, empresas e instituciones.

SPEAKER

María Benjumea - Presidenta de Spain Startup-The South Summit y Vice-presidenta de SECOT

IDIOMA

Castellano

13H - SALA PASIÓN X EMPRENDER / PALACIO 2

TODO SOBRE LOS 'MAKERS'. LA FUERZA DE LA INNOVACIÓN EN COMUNIDAD. CECILIA THAM.

El objetivo de la tecnología no solo es hacer nuestra vida más fácil, sino también infiltrarse en lo más profundo de nuestra existencia, cambiando nuestra actitud, nuestra mentalidad y reconstruyendo nuestra percepción y expandiendo nuestras fronteras. La charla tratará sobre cómo la tecnología afecta positivamente a nuestras vidas, a pensadores adelantados y makers de nuestro tiempo.

SPEAKER

Cecilia Tham - Makers of Barcelona + FabCafe Barcelona - Mastermind

IDIOMA

Castellano

14.30H - SALA PASIÓN X EMPRENDER / PALACIO 2

FAILCON

Evento de referencia mundial donde emprendedores, inversores y pymes analizan fracasos propios y ajenos para evitar que otros los cometan y llegar al éxito evitando posibles contratiempos.

SPEAKER

Mercè Rius - Salto con Red - Socia Directora y cofundadora de Salto con Red

André Vanyi-Robin - Co-autor del libro 'He fracasado, ¿y qué?' - CEO de PARAM 24 7 XS TECHNOLOGIES

Gemma Alvarez - No sé por donde empezar. ¡Bendito problema! - Fundadora de la agencia de Branding Wylm

IDIOMA

Castellano



16.15H - SALA PASIÓN X EMPRENDER / PALACIO 2

EMPRENDEDURÍA CORPORATIVA. ALBERT RIBA.

Cómo tienes que crear tu propio ciclo vital en función de cómo eres y qué quieres. Lo mismo para las empresas: cómo deben proteger y potenciar el espíritu emprendedor para no quedar paralizadas y conseguir beneficios. ¿Estás preparado para que te agite la mente?

SPEAKER

Albert Riba - Socio de InPreneur - Experto en intraemprendeduría

IDIOMA

Catalán

17.30H - SALA PASIÓN X EMPRENDER / PALACIO 2

LOS APRENDIZAJES DEL TSUNAMI. MARÍA BELÓN.

María Belón es la mujer que inspiró la película 'Lo imposible', donde se refleja la experiencia vivida junto a su familia, su esposo y tres hijos, el 26 de diciembre de 2004, cuando un tsunami azotó el sudeste asiático. María transmite cuáles fueron los aprendizajes vitales e imprescindibles que el tsunami le regaló. Una narración de supervivencia, lucha y superación, sobre cómo esta experiencia ha cambiado su forma de ver la vida.

SPEAKER

María Belón - Un ejemplo de superación

IDIOMA

Castellano



EJECUCIÓN

De la idea a la acción. ¿Cómo llevarla a cabo? En bizbarcelona te explicaremos cómo puedes hacerlo. También cuál es la mejor forma legal para desarrollar tu actividad empresarial, cómo hay que hacer marketing digital y cómo debes programar tu mente como un gladiador para tener éxito comercial. Busca entre las conferencias sobre Ejecución y elige la que más te interese.



CONFERENCIAS

1 de julio

10:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

MARKETING PARA 'START-UPS'

El objetivo de la mesa redonda es explorar las mejores prácticas en estrategias y tácticas de marketing para startups y nuevos proyectos. El panel discutirá cómo hacer marketing en emprendimientos con presupuestos limitados y en emprendimientos que cuentan con recursos abundantes.

MODERADOR

Rafael Mendez - Barcelona Loves Entrepreneurs - Consultor de marketing. Fundador y miembro de BLE

SPEAKER

Luis Ignacio Díaz del Dedo - Growth Hacker - Fundador y CEO de Gamisfaction y Growth Hack Spain, Mentor de Start-Ups
David Soler - Drakks - Fundador y CEO

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



10:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

DÓNDE ENCONTRAR FINANCIACIÓN PARA MI PROYECTO

Del 'crowdfunding' al microcrédito, de la inversión privada a los préstamos con intereses preferentes. Ven a la sesión para saber valorar cuáles se adaptan más a tu proyecto. Te daremos las claves para saber cuál es la mejor fuente de financiación para cada empresa a lo largo de la vida del proyecto. Así identificarás los recursos más interesantes.

SPEAKER

Ivan Rodriguez - Barcelona Activa - Barcelona Activa

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



11:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

CONSIGUE FÁCILMENTE NUEVOS CLIENTES A TRAVÉS DE INTERNET

Cómo desarrollar las estrategias digitales que permiten obtener los mejores resultados de los negocios en la red.

SPEAKER

Emérito Martínez - QDQ media - Director de Marketing

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



11:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

'SALES IGNITION': LAS TRES ETAPAS DEL VIAJE PARA INCREMENTAR LAS VENTAS

La venta consiste en el arte de llevar al cliente a través de un viaje de tres etapas: cuando no nos conoce y nos encuentra, cuando confía en nosotros y nos compra y cuando repite e incluso nos recomienda.

SPEAKER

Sergi Mora - Coordinador Aceleradora StartUp Catalonia y autor de PitchGanador.com

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



12:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

CÓMO INFLUYE LA ENTREGA EN LA REPETICIÓN DE LA COMPRA

Correos está ayudando a sus clientes generando una propuesta de compra en relación a los servicios de Ecommerce, ayudándoles tanto en la plataforma Comandía, donde pueden preparar sus tiendas de forma sencilla y con todas las funcionalidades resueltas hasta la posibilidad de gestionar envíos de las compras de forma personalizada al buzón de su casa o a un punto de tránsito, gracias a Citypaq y Homepaq.

SPEAKER

Jesús Sánchez - Unidad de e-Commerce y de Paquetería de Correos - Dirección Comercial y de Marketing

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



12:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

EL MICROCRÉDITO, PIEZA CLAVE EN TU PROYECTO

El empujón que necesitas para comenzar tu negocio: el microcrédito.

MODERADOR

Joan Armengol - Microbank - Responsable de Comunicación

SPEAKER

Héctor Rey - Northweek - Socio

Joan Carles Tàssies - La Manual Inventora - Socio

Damaris Cerro - All Steps, Escuela de Baile - Fundadora

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



13:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

EL PAPEL DE LOS JÓVENES EN UN FUTURO INMEDIATO: DE EMPRENDEDOR A EMPRESARIO

Cómo podemos evitar que una empresa que es viable empresarialmente se hunda por motivos que no son estrictamente empresariales. Hablaremos sobre la importancia de que un emprendedor aprenda a hacer viable empresarialmente su empresa.

SPEAKER

Miquel Camps - PIMEC Joves Empresaris - Presidente

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



13:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

EVENTOS Y MARKETING 2.0, TU ALIADO PERFECTO

Cómo utilizar los eventos y el plan de marketing digital 2.0 para generar notoriedad de tu marca y que tu negocio empiece a crecer. Te presentarán herramientas, consejos y trucos que todo emprendedor debería saber para generar un alto impacto en el conocimiento de su marca. Aprovecha las ventajas que pueden ofrecerte estas poderosas herramientas.

SPEAKER

Mariona Triay Marquès - La Salle Technova - Responsable Corporate Events

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



14:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

IMPULSA TU IDEA DE APP

Introducción al método 'Lean Start-up' para impulsar ideas en el ámbito de las aplicaciones móviles.

SPEAKER

Albert Castellana - Atraura - CEO

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



14:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

NEUROVENTAS PARA EMPRENDEDORES

Para vender la clave está en tu cerebro, no en el de tu cliente. Descubre las herramientas para conseguir un diálogo con el cliente que satisfaga sus necesidades.

SPEAKER

Alejandro Martín - ESIC - Director Área Ventas

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



15:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

**¿CÓMO PROTEGER TU NEGOCIO?
PATENTES Y MARCAS**

Para toda empresa es importante obtener el reconocimiento y la diferenciación de sus productos y servicios en el mercado. Descubre cómo las patentes te pueden ayudar a protegerte ante terceros.

SPEAKER

Manuel Martínez Ribas - ICAB - Abogado

Malcolm Bain - ICAB - Abogado

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



15:00H - BIZGLOBAL SALA 2 / PALAU 2

FACTORES DE ÉXITO EN UNA STARTUP

En esta sesión en formato de mesa redonda, que tratará sobre los factores de éxito en una startup, hablarán mentores y fundadores de empresas de éxito que han pasado por Seedrocket, la aceleradora líder en España de startups TIC ubicada en Barcelona Activa.

MODERADOR

Kasia Adamowicz - Seedrocket - Manager

SPEAKER

Nico Bour - Uvinum - CEO y cofundador
Antonio Rami - Kantox - CEO y cofundador
Xavier Pladellorens - Deporvillage - CEO y cofundador
Juan Margenat - Marfeel - CEO y cofundador
Jaume Gomà - Ulabox - Fundador

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



15:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

**NEGOCIAR: UNA HABILIDAD ESENCIAL
PARA UN EMPRENDEDOR**

Negociar es una habilidad fundamental para un emprendedor. El taller se enfocará en los retos esenciales que tienen los emprendedores cuando negocian y los errores básicos que cometen.

SPEAKER

Kandarp Mehta - IESE Business School - Profesor

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



16:00H - SALA EJECUCIÓN 1 / PALAU 1

**LOS 20 ERRORES QUE NADIE DEBERÍA
COMETER**

Tras asesorar a más de 500 emprendedores y empresarios, te proporcionaremos las claves para no cometer los errores clásicos. Una sesión muy intensa y amena: un error cada dos minutos, ¿estás preparado?

SPEAKER

Joan Riera Calvo - ESADE Business School - Colaborador académico

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



16:00H - BIZGLOBAL SALA 1 / PALACIO 2

EMPRENDER DESDE LA UNIVERSIDAD

Mesa que cuenta con la participación de representantes de la XEU que presentarán, de forma breve, las principales actividades que llevan a cabo para la promoción del emprendimiento en la universidad, y que debatirán sobre los retos y dificultades a los que deben hacer frente.

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



16:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

PRIMEROS PASOS PARA EXPORTAR

Esta sesión va dirigida a emprendedores y pymes que quieren empezar a exportar o bien que han comenzado a exportar y tienen poca experiencia. Se tratarán los siguientes puntos: Información básica: el abecé de la internacionalización - Puntos clave para emprender en el exterior: qué, quién, dónde, cómo, cuándo, cuánto - Priorización de mercados internacionales.

SPEAKER

Elisabet Coll-Vinent - Cambra de Comerç de Barcelona - Directora del departamento internacional

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



17:00H - BIZGLOBAL SALA 1 / PALACIO 2

EL RETO DE SABER COMUNICAR LAS INICIATIVAS EMPRENDEDORAS: “ELEVATOR PITCH”

De 17 a 19h se presentarán los “elevator pitch” que previamente habrán sido seleccionados por la XEU a partir de la convocatoria que cada universidad de la Red ha hecho a sus emprendedores para que hagan llegar su “pitch”. Una vez presentadas, un par de personas representativas del mundo de la emprendeduría (mentores, business angels, ...) valorarán la calidad del “pitch”.

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



17:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

LA COOPERATIVA. TU PROYECTO DE ECONOMÍA SOCIAL. CREACIÓN. TRANSFORMACIÓN. SUCESIÓN.

El modelo cooperativo como motor de la economía social y ejemplo de la emprendeduría colectiva. Mitos alrededor de la cooperativa. Características del emprendedor/a cooperativo y de una cooperativa. Proceso de creación. Ventajas de las cooperativas respecto a otras formas societarias. Las entidades representativas: Federació de Cooperatives del Treball de Catalunya.

SPEAKER

Guillem Pedrix - Federació de Cooperatives de Treball de Catalunya - Director

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



17:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

PRÉSTAMOS PARTICIPATIVOS PARA EMPRENDEDORES DIGITALES DEL SECTOR CULTURAL

A través de 4 casos prácticos, te presentaremos la línea de financiación de préstamos participativos para emprendedores culturales digitales. El objetivo es financiar el desarrollo de aplicaciones, videojuegos y plataformas de consumo o distribución de bienes, productos y servicios en línea.

MODERADOR

Edgar Garcia - Institut Catalán de les Empreses Culturals - Director del Área de Desarrollo Empresarial

SPEAKER

Miquel Tolosa - MonkingMe.com - Fundador y CEO

Emili Pons - DEAR FEAR - Socio Fundador

Sergio Manzanera - WHAKOOM - cofundador y responsable de Ingeniería informática

Martina Torradas - MARTIAN BOOKS - cofundadora

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



Generalitat de Catalunya
Departament de Cultura

18:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

BUSCANDO SOCIOS INVERSORES EN FASES INICIALES: EL PAPEL DE LOS 'BUSINESS ANGELS'

Mesa redonda con dos inversores miembros de la Red de Inversores Privados de IESE Business School. Explicarán su experiencia inversora en operaciones de financiación de proyectos emprendedores en fases iniciales de desarrollo. ¿En qué tipo de proyectos invierten? ¿Qué es lo mejor y lo peor que puede hacer un emprendedor para atraer su atención?

MODERADOR

Juan Luis Segurado - IESE Business School - Profesor

SPEAKER

Javier Viladegut - Inversor privado

Amparo San José - IESE Business School - Directora, Red de Inversores Privados (IESE)

Narcís Clavell - Ateknea Solutions - Inversor privado

Alex Pardo - IESE Business School - Director de Servicios Compartidos

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



18:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

MENOS 'BUSINESS PLAN' Y MÁS SALIDAS AL MUNDO REAL

¿Cuál es el secreto para evitar el fracaso de tu negocio? Saber qué quieren tus clientes, y cuánto están dispuestos a pagar por ello. Participa en esta sesión para descubrir paso a paso nuestro sistema.

SPEAKER

Aharon Batonia - Se Ese Uno - Empresario

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA

seeseuno



¿Quiere franquiciar su negocio?

ALGUNOS DE NUESTROS CLIENTES: General Óptica | Fútbol Club Barcelona | Racc Club | IL Caffè Di Roma - Lavazza | Sara Lee | Fundación La Caixa | Fila | Benetton | Furla | Halcourier | Grupo Lo Monaco | Chocolates Valor | Eat Out Group | Beep Informática | Danone | Custo Barcelona | Expomobi | Sans Branded Apparel | Love Store | TQ Tecnol | Cooperativa de Droguerías y Perfumerías de Cataluña (Codroper) | Cooperativa Agrícola de l'Arboç | Cooperativa de Arquitectes Jordi Capell | Expafruit | Peter Murray | DeliShop | Pomoción canal alimentación | Promoción canal horeca | Torres | La Sirena | Rocambolesc | Grupo Segestión | Enrique Tomás | Casa Viva |

MEDIOS DE COMUNICACIÓN:

Disponemos de una amplia oferta de medios de comunicación impresos y on-line para apoyar y dar notoriedad a los servicios que ofrecemos:

Franquicias y negocios
www.franquiciasynegocios.com

InfoFranquicias.com
www.infofranquicias.com

infoRestauracion.com
www.inforestauracion.com

guía emprendedores de Franquicias y negocios
www.directofranquicias.es
www.linksafranquicias.es

Portales Latinos
www.franquicias-colombia.com
www.franquicias-mexico.com
www.franquicias-argentina.com

FCOD ALIMENTACIÓN.COM
www.foodalimentacion.com

Para más información:

902 40 11 22

fds@fdsconsulting.net
www.fdsgroup.es

10:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

EL PLAN DE NEGOCIO: LO QUE NO TE ENSEÑARÁN LOS LIBROS

Te descubriremos algunos de los aspectos esenciales para diseñar tu negocio que no encontrarás en los libros: preguntas que no debes dejar sin respuesta, consejos prácticos y los errores más comunes.

SPEAKER

Joan Riera Calvo - ESADE Business School - Colaborador académico

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



10:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

JÓVENES EMPRESARIOS: REQUISITOS PARA CAPTAR FINANCIACIÓN PARA NUEVOS PROYECTOS

Escucharemos la experiencia de dos emprendedores para conseguir inversión: qué has de tener en cuenta y qué errores puedes evitar. Participan Francesc Font, cofundador y director General de Nubelo, y Xavier Valverde, CEO en Maitai Group y vicepresidente de PIMEC Joves Empresaris. Modera: Miquel Camps, presidente de PIMEC Joves Empresaris.

MODERADOR

Miquel Camps - PIMEC Joves Empresaris - Presidente

SPEAKER

Francesc Font - Nubelo - CEO

Xavier Valverde - MaitaiGroup - Cofundador

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



11:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

HACIA NUEVOS MERCADOS: ÁBRETE AL MUNDO

La internacionalización es uno de los caminos para crecer que tienen las 'start-ups'. ¿Cuáles son las claves para hacerlo bien? ¿Cuáles son los errores a evitar? Hablan los expertos, que te presentarán casos reales.

MODERADOR

Jordi Aguasca - ACCIÓ - Gerente Start-Up Catalonia

SPEAKER

Clara Barreneche - ACCIÓ - Directora de la oficina Exterior en Nueva York

Roger Costa - ACCIÓ - Gerente del área de promoción y servicios al exterior

Martí Adrohe - ACCIÓ - Director oficina exterior de Berlín

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



11:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

LA IMPORTANCIA DE LA PROPIEDAD INDUSTRIAL E INTELECTUAL PARA LAS EMPRESAS

Los derechos de Propiedad Intelectual e Industrial, materializados estos últimos en patentes, modelos de utilidad, marcas y diseños industriales, son semejantes a cualquier otro derecho de propiedad, permiten a las empresas y emprendedores beneficiarse de sus creaciones en exclusiva. Una buena gestión de estos derechos puede aportarles valor y hacerles más fuertes frente a sus competidores.

SPEAKER

Coro Gutiérrez - CEVIPYME - Jefe de Servicio, Oficina Española de Patentes

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



12:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

LAS REDES DE INVERSORES PRIVADOS TE ACONSEJAN

Las redes de inversores privados te darán los mejores consejos para que los inversores se fijen en tu proyecto, así como también consejos para estar bien preparado para recibir la inversión.

MODERADOR

Oriol Sans - ACCIÓ - Gerente de Financiación

SPEAKER

Àlex D'Espona - BANC - Coordinador

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



12:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

REIMAGINE FOOD: 365 DÍAS DE REVOLUCIÓN

Reimagine Food ha conseguido crear un modelo de negocio diferencial único en el mundo, con repercusión internacional y considerada por el MIT como una de las diez empresas más disruptivas de España. En la ponencia Marius Robles explicará las claves, factores críticos de éxito, hasta qué punto el modelo Lean Startup ha sido determinante y como han adaptado la innovación en su estructura.

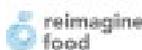
SPEAKER

Marius Robles - Reimagine Food - CEO y fundador

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



13:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

¿CÓMO CONSEGUÍ FINANCIACIÓN PARA MI PROYECTO?

La experiencia y vicisitudes en primera persona de una 'start-up' que ya ha pasado por varias fases de maduración y financiación y que acaba de completar con éxito una ronda de financiación internacional.

MODERADOR

Emili Gómez - Institut Catalán de Finances (ICF) - Director Venture Capital

SPEAKER

Jaume Portell - Beabloo - CEO

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



Institut Catalán de Finances

13:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

EMPRENDER EN PRIMERA PERSONA

¿Quieres conocer a cuatro emprendedores en sectores tradicionales que están trabajando en su proyecto? Hace unos años participaron en el bizbarcelona para poner en marcha su proyecto.

Descubre las experiencias de estas personas y aprovecha para preguntar lo que más te interese.

MODERADOR

David Gonzalez - Barcelona Activa - Técnico en emprendimiento

SPEAKER

Jordi Silvente - COWOCAT - Associació coworking de Catalunya - Presidente

Iván Malecki - Habitoom - CEO

Javier Asenjo - Exaccta - Responsable de desarrollo de negocio

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



14:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

FINANCIACIÓN: TU PROYECTO DE ECONOMÍA SOCIAL Y COOPERATIVA

¿Conoces qué soluciones financieras puedes utilizar en la economía social y cooperativa?

Sensibilizar para mejorar la cultura financiera, presentar todos los instrumentos y fomentar la financiación con la intercooperación entre cooperativas, entidades financieras y administraciones públicas.

SPEAKER

Joana Gómez - Fundació Seira - Directora

IDIOMA

Catalán



14:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

MENTE 'GLADIATOR': PROGRAMA TU MENTE PARA TENER ÉXITO MIENTRAS DUERMES

En ventas tu actitud y la personalidad son la clave. Desarrolla tu autoconfianza, la autoestima y la resiliencia. Descubre un nuevo método que te permite, en 100 días, programar tu mente para el éxito comercial. Aprende en cuatro horas de autohipnosis durante la noche a cambiar tus creencias para conseguir tus objetivos.

SPEAKER

Mikah De Waart - Speaker motivacional Internacional

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



15:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

CLAVES PARA LLEVAR A CABO TU PROYECTO E-COMMERCE: DE LA IDEA A LA EJECUCIÓN

Cómo pasar de la idea de una empresa de comercio electrónico a un caso de éxito. Se revisarán las claves y pasos a seguir a través de un caso práctico: hablaremos con los fundadores de Stikets, que está revolucionando el sector de las etiquetas.

SPEAKER

Santiago Sánchez - Openshopen - CEO

Antoni Ribas - Stikets - Cofundador de Stikets

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



15:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

KEIRETSU FORUM: FINANCIACIÓN INTERNACIONAL DE 'START-UPS'

Las 'start-ups' españolas que están creciendo en volumen de operaciones o ventas necesitan cada vez más a los mercados internacionales, no sólo para las ventas sino también para su financiación. Descubre cómo conseguirla.

SPEAKER

Miquel Costa - Keiretsu Forum Spain - Presidente

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



16:00H - SALA EJECUCIÓN 1 / PALACIO 1

NOVEDADES FISCALES Y OBLIGACIONES FORMALES PARA AUTÓNOMOS Y EMPRENDEDORES

¿Cuáles son las ventajas y los inconvenientes de realizar una actividad como persona física o a través de una sociedad? Te informaremos sobre la tributación de los empresarios y profesionales que actúan como personas físicas (obligaciones censales, IAE...) y sobre la de las sociedades mercantiles (IAE, impuesto sobre sociedades...).

SPEAKER

Carme Ferrer - Vicepresidenta de la comisión económico-fiscal de PIMEC y socia Ros Petit

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



16:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

WORKING TRENDS: ESCENARIOS DE FUTURO

Las nuevas tendencias de trabajo y cómo se plantean desde el concepto 'coworking' nuevos escenarios de estas tendencias y nuevas formas.

MODERADOR

Jordi Silvente - Presidente - COWOCAT - Associació coworking de Catalunya

SPEAKER

Ricard Faura - Generalitat de Catalunya - Cap de Servei de Societat del Coneixement

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



17:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

LOS PLANES DE NEGOCIO SON UNA PÉRDIDA DE TIEMPO

Escribir un plan de negocio en entornos cambiantes puede resultar una pérdida de tiempo.

¿Cómo crear un negocio a partir de lo que tienes, lo que sabes hacer, las personas a las que conoces y las dificultades que vendrán? Aquí encontrarás algunas pistas.

SPEAKER

Antoni Olivé Tomàs - IQS (Universitat Ramon Llull) - IQS Tech Factory

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



17:00H - BIZGLOBAL - SALA 1 / PALAU 2

EMPRENDIENDO DESDE LA CIENCIA Y LA TECNOLOGÍA: MODELOS DE CRECIMIENTO DE EMPRESAS DE BASE TECNOLÓGICA

Sesión conjunta de la AEEC (Asociación Española de Emprendedores Científicos) y el BIE de la UB en la que se presentarán casos de éxito de empresas de base tecnológica (EBTs), 'spin-off' o 'start-up', surgidas a partir de la investigación que se realiza en las universidades y centros de investigación. La mesa contará con la participación de EBTs de diferentes comunidades autónomas que presentarán sus estrategias de crecimiento, factor principal de su consolidación.

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



17:00H - SALA EJECUCIÓN 1 / PALACIO 1

TODO LO QUE SIEMPRE QUISISTE SABER DE UNA 'START-UP'

En la siguiente conferencia se darán consejos y detalles para montar una start-up tecnológica de manera efectiva. También conocerás los principales errores que todos hemos cometido al montarla.

SPEAKER

Luis Florit - Dineyo - CEO

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



18:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

FORMAS DE DESARROLLAR LA ACTIVIDAD EMPRESARIAL

Te informaremos sobre cómo encontrar la forma legal más adecuada a las características propias de la empresa que se quiere crear o para momentos de crecimiento: empresario individual, sociedad anónima, sociedad limitada, cooperativas. Conocerás la repercusión fiscal de la elección.

SPEAKER

Carmen Pérez-Pozo - ICAB - Abogada

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



18:00H - SALA EJECUCIÓN 2 / PALACIO 1

GENERAMOS NEGOCIO: CÓMO OBTENER INGRESOS CON NUESTRAS 'START-UPS'

Además del valor que crean y generan sus modelos de negocio, las start-ups deben velar por su capacidad real para generar ingresos. En esta sesión aprenderemos cómo crear y gestionar modelos de negocio que produzcan dinero.

MODERADOR

Daniel Vidal - Barcelona Loves Entrepreneurs - Consultor Legal. Fundador de BLE

SPEAKER

Francis Casado - Ticketing 3D - Desarrollo de negocio
Edgardo Adorno - Printsome.com - CEO / Fundador

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



EJECUCIÓN - NETWORKING

ACTIVIDADES DE NETWORKING

1 de julio

10:00H - ESPACIO NETWORKING DINÁMICO / PALACIO 2

12:00H - ESPACIO NETWORKING DINÁMICO / PALACIO 2 **NETWORKING EXPRESS**

Encuentros enfocados a negocios y contactos empresariales, la manera más rápida de ampliar la red de contactos empresariales de una manera estructurada, dinámica y eficaz. Se comenzará con el 'speed-networking', rondas frente a frente en una conversación animada y muy focalizada; luego se dará paso al 'elevator speech', y se finalizará la actividad con 'networking' libre.

MODERADOR

Antoni Porras - APSNetworkKing - CEO

IDIOMA

Catalán / Castellano

ORGANIZA



15:00H - NETWORKING EMPRENDEDORES / PALACIO 1

LA COLMENA - UN NETWORKING DIVERTIDO Y EFICAZ

Consigue contactos realmente útiles para hacer crecer tu negocio y descubre los 3 secretos de los super-conectores. Actividad de networking de 90 min con 200-500 empresarios dispuestos a dar valor primero y hacer networking de calidad. ¡No te lo pierdas!

MODERADOR

Aharon Batonia - Se Ese Uno - Empresario

IDIOMA

Catalán / Castellano

ORGANIZA

seeseuno

17:00H - NETWORKING EMPRENDEDORES / PALACIO 1

AFTERBLE, AFTERWORK PARA EMPRENDEDORES

Por segundo año consecutivo BLE Barcelona Loves Entrepreneurs trae su #AfterBLE, el networking y afterwork para emprendedores de Barcelona en un ambiente informal y relajado. 100 emprendedores locales e internacionales reunidos en un ambiente distendido e informal.

IDIOMA

Catalán / Castellano

ORGANIZA



10:00H - NETWORKING EMPRENDEDORES / PALACIO 1

'WIN WIN SESSION': 'NETWORKING' PARA MEJORAR EL 'PITCH'

¿Quieres dar a conocer tu proyecto ante otros emprendedores para que te podamos dar 'feedback' sobre cómo te presentas? Conoce nuevas oportunidades, conoce nuevos 'partners' y llévate dos ideas para mejorar tu 'pitch'.

MODERADOR

Sergi Mora - Coordinador Aceleradora StartUp Catalonia y autor de PitchGanador.com

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA





Llegamos donde está tu negocio

Comercios tradicionales, profesionales liberales, autónomos, pequeñas empresas, tiendas *on-line*. Con CaixaNegocios llegamos donde está tu negocio, en persona. Un gestor especialista irá a verte para ayudarte personalmente con las mejores herramientas de gestión, financiación y protección.

Ahora es el turno de tu negocio.

CaixaNegocios
En persona



[Tú] eres la Estrella

NRI: 1169-2015/9681



Patrocinador del
Equipo Olímpico



Mejor Banco del Mundo
en Innovación Tecnológica
2013 y 2014



Banco con el Espíritu más
Innovador del Mundo 2014
Mejor Innovación en
Productos y Servicios
2013 y 2014



Certificado Europeo
de Máxima Excelencia
en la Gestión

11:00H - NETWORKING EMPRENDEDORES / PALACIO 1

STARTUP COMPETITION BY CONECTOR

Startup Competition by Conector es un concurso en el que los proyectos finalistas tendrán que presentar su startup en 3 minutos y responder a una pregunta del jurado. Los ganadores tendrán la oportunidad de entrar directamente a Conector.

IDIOMA

Catalán/Castellano

ORGANIZA



14:00H - NETWORKING EMPRENDEDORES / PALACIO 1

BIM. NUEVAS STARTUPS CONSTRUCCIÓN

Networking entre emprendedores y profesionales de la edificación y arquitectura con ideas de negocio alrededor de la implantación de la metodología BIM (Building Information Modeling) en el sector de la construcción. Presentación informe oportunidades de negocio del CAATEEB.

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



15:00H - NETWORKING EMPRENDEDORES / PALACIO 1

LA COLMENA - UN NETWORKING DIVERTIDO Y EFICAZ

Consigue contactos realmente útiles para hacer crecer tu negocio y descubre los 3 secretos de los super-conectores. Actividad de networking de 90 min con 200-500 empresarios dispuestos a dar valor primero y hacer networking de calidad. ¡No te lo pierdas!

MODERADOR

Isabel Anthony - Se Ese Uno - Empresaria

IDIOMA

Catalán / Castellano

ORGANIZA



15:00H - ESPACIO NETWORKING DINÁMICO / PALACIO 2

17:00H - ESPACIO NETWORKING DINÁMICO / PALACIO 2

NETWORKING EXPRESS

Encuentros enfocados a negocios y contactos empresariales, la manera más rápida de ampliar la red de contactos empresariales de una manera estructurada, dinámica y eficaz. Se comenzará con el 'speed-networking', rondas frente a frente en una conversación animada y muy focalizada; luego se dará paso al 'elevator speech', y se finalizará la actividad con 'networking' libre.

MODERADOR

Antoni Porras - APSNetworkKing - CEO

IDIOMA

Catalán/Castellano

ORGANIZA



17:00H - NETWORKING EMPRENDEDORES / PALACIO 1

SIMBIOSIS + FORO DE LA DEMANDA: EMPRENDIMIENTO E INNOVACIÓN CORPORATIVA

El día 2 de julio de 17 a 19h, en el marco del Bizbarcelona, conectaremos investigación, emprendimiento y empresa. Generaremos negocios de futuro entre empresas consolidadas que buscan soluciones innovadoras a retos concretos.

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



10:00 - 14:00H | 16:00 - 18:00 - PALACIO 1

Expertos de entidades asesoras te orientan de forma personalizada sobre el proceso de creación de una empresa, el acceso a la financiación,

ventas e internacionalización, marketing y comunicación 2.0, creación y gestión empresarial, innovación, nuevas oportunidades y tendencias.

ORGANIZA



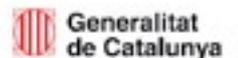
FINANCIACIÓN:



VENTAS E INTERNACIONALIZACIÓN:



MARKETING Y COMUNICACIÓN 2.0:



CREACIÓN Y GESTIÓN EMPRESARIAL:



INNOVACIÓN Y NUEVAS OPORTUNIDADES Y TENDENCIAS:



EJECUCIÓN - MERCADO DE FINANCIACIÓN

CONSIGUE CAPITAL.

Tras el éxito de la edición anterior, se vuelve a abrir el Mercado de Financiación en colaboración con el Ajuntament de Barcelona-Barcelona Activa.

ACTIVIDAD ESPONSORIZADA:



MERCADO DE FINANCIACIÓN

1 de julio

10:00H - MERCADO DE FINANCIACIÓN / PALACIO 1

BUSINESS ANGELS

Las principales redes de Business Angels i operadores Seed de la ciudad esperan tu proyecto. Dirigido a empresas con necesidades de financiación de hasta 300.000€. Esta actividad está sujeta a un proceso de preselección por parte de representantes de los inversores y requiere inscripción previa de pago (100 euros). Acceso restringido. Fecha límite de presentación de propuestas: 24 de junio de 2015

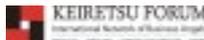
IDIOMA

Catalán/Castellano

ORGANIZA



COLABORA



ACTO DE PAGO

MERCADO DE FINANCIACIÓN

2 de julio

10:00H - MERCADO DE FINANCIACIÓN / PALACIO 1

CROWDFUNDING

Las principales redes de Crowdfunding de la ciudad estarán a tu disposición para que presentes tu proyecto. Inscripción in situ durante el salón.

IDIOMA

Catalán/Castellano

ORGANIZA



16:00H - MERCADO DE FINANCIACIÓN / PALACIO 1

GLOBAL KEIRETSU FORUM

Foro de inversión para los miembros inversores de la Red y otros potenciales inversores en los que se presentará una selección de los proyectos presentados en los últimos 12 meses en la Red. Concretamente procedentes de los foros celebrados con Microsoft.

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



14:00H - MERCADO DE FINANCIACIÓN / PALACIO 1

BCN THINK TANK

Foro orientado a la generación de ideas para la mejora de la ciudad de Barcelona a nivel sociocultural y económico. Estas ideas surgen de manera 'bottom-up' a través de la ciudadanía local para poder plasmar de forma fidedigna la realidad de la ciudad.

IDIOMA

Catalán/Castellano

ORGANIZA



16:00H - Acto cerrado

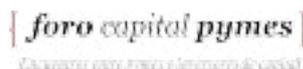
FORO CAPITAL PYMES

Comité de selección de pymes para el próximo foro. La inscripción está abierta a aquellas empresas que quieren participar en un foro donde contactarán con inversores privados. Las empresas que participan han de facturar más de dos millones de euros.

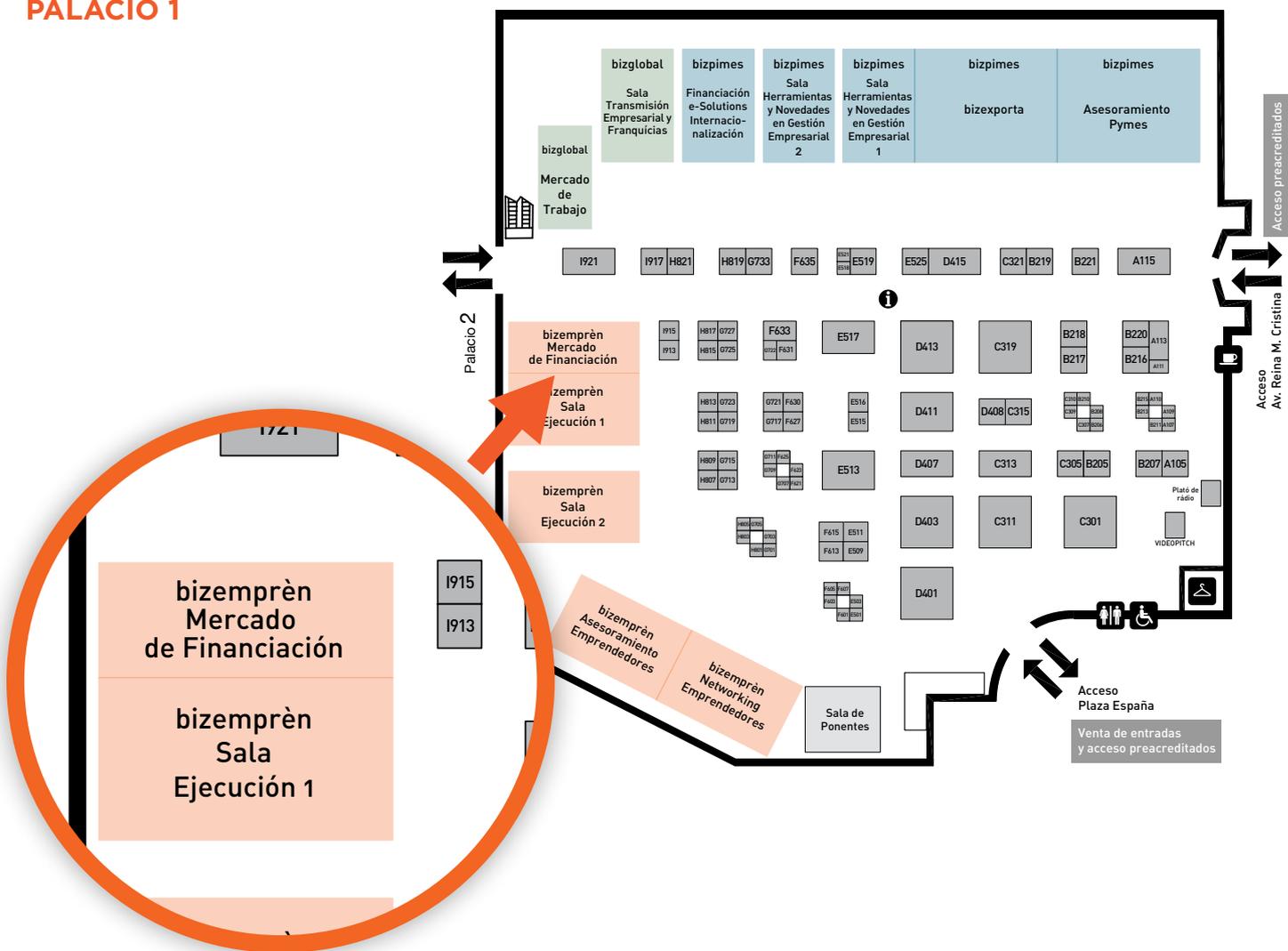
MODERADOR

Miquel Costa - Keiretsu Forum Spain - Presidente

ORGANIZA



PALACIO 1





HERRAMIENTAS Y NOVEDADES EN GESTIÓN EMPRESARIAL

La importancia de la innovación en el crecimiento de una empresa, cómo se pueden seleccionar los mejores partners o externalizar procesos son algunos de los retos que se plantean a diario las pymes. En las sesiones de bizbarcelona sobre Herramientas y Novedades en Gestión Empresarial encontrarás la respuesta.

CONFERENCIAS

1 de julio

10:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES EN GESTIÓN EMPRESARIAL 1 / PALACIO 1

EFFECTOS Y COSTES DE LA PREVENCIÓN VS. LA PRODUCCIÓN EN LA PYME

Resulta complicado saber cómo mantener el equilibrio entre la inversión en prevención respecto a la producción. Porque la prevención, ¿es un coste o una inversión? En esta sesión analizaremos el coste de los intangibles de la prevención: el coste de un accidente laboral, el coste del absentismo y sobre todo la prevención como estrategia productiva.

MODERADOR

Trinitat Pujol - APAE Associació de Professionals Autònoms i Empresa - Cofundadora/Business Angels de APAE

SPEAKER

Xavier Pladevall - APEuropeven Catalunya - Gerente
Blanca Álvarez - Tria Advocats - Abogada

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



10:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES EN GESTIÓN EMPRESARIAL 2 / PALACIO 1

EL TRABAJO COLABORATIVO COMO HERRAMIENTA DE MEJORA

Dos cerebros piensan más que uno. Conocerás cuáles son las principales herramientas de trabajo colaborativo, su funcionamiento y cómo puedes implantarlas en la organización.

SPEAKER

Joaquim Carbonell - ESIC - Profesor

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



11:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES EN GESTIÓN EMPRESARIAL 2 / PALACIO 1

CARA A CARA CON LOS GRUPOS DE INTERÉS: EJEMPLOS DE EXPERIENCIAS 'WIN WIN'

La responsabilidad social fomenta el compromiso con las personas y el entorno. El objetivo es crear valor compartido para la entidad y sus grupos de interés. En esta sesión podrás conocer algunos ejemplos de experiencias 'win win'.

MODERADOR

Maravillas Rojo - Departament Empresa i Ocupació - Coordinadora programas de emprendeduría social

SPEAKER

Xavier López - Departament Empresa i Ocupació - Director General de Economía Social y Cooperativa
Mireia Marimon - Esteve - Responsable de RSC
Francesc Roca Rossell - Institut Comte de Rius - Profesor técnico de formación profesional
Eduard Arruga i Valeri - Presidente de la Fundació Privada Banc dels Aliments - Presidente
Gustavo Alonso - Grupo BASF España - Director de Personal

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA





**11:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 1 / PALACIO 1**

DESCUBRE TODO TU POTENCIAL CREATIVO Y APORTA VALOR A LA EMPRESA

Los negocios cambian y para tener éxito es vital impulsar la creatividad de los equipos y gestionar la innovación. ¿Sabes cómo desarrollar el pensamiento creativo? Te proporcionamos herramientas y técnicas para hacerlo en un formato diferente: una conferencia teórica más generación de ideas (533 ideas en 7 minutos).

MODERADOR

Jesús Del Hoyo Arjona - Col·legi Oficial Disseny Gràfic Catalunya - Decano

SPEAKER

Pep Martinex - Col·legi Oficial Disseny Gràfic Catalunya - Certified Consultant Design Thinking

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



**12:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 2 / PALACIO 1**

CÓMO HACER CRECER UNA EMPRESA: CUATRO MANERAS DIFERENTES

Para conseguir que una empresa crezca no hay una solución única. En esta mesa redonda conocerás los casos de éxito de cuatro compañías que han acelerado su crecimiento de manera diferente.

MODERADOR

Jaume Baró - Barcelona Activa - Director operativo empresa

SPEAKER

Pendent de confirmar

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



**12:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 1 / PALACIO 1**

LOS CAMBIOS TECNOLÓGICOS QUE TRANSFORMAN A LAS EMPRESAS

La convergencia de cuatro importantes tecnologías (la movilidad, las redes sociales, el tratamiento masivo de datos y los modelos de computación en la nube) están transformando a las empresas. Google y la Cambra de Barcelona te presentan cómo estos cambios afectan a las compañías.

SPEAKER

Luca Politi - Google - Google for Work Territory Manager (Italy & Iberia)

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



**13:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 1 / PALACIO 1**

EL ÉXITO DE TU PYME SE ESCRIBE CON "C"

El éxito de una pyme se escribe con C... de crecimiento. Orientar la empresa al crecimiento debe formar parte siempre de los objetivos estratégicos incluso desde los inicios cuando tu PYME es una STARTUP. O creces o decreces... y mueres.

SPEAKER

Tomás Font - Wolters Kluwer - Director de Negocio

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



**13:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 2 / PALACIO 1**

PROVEEDORES, COOPERADORES NECESARIOS. CÓMO GARANTIZAR UNA RELACIÓN SIN PROBLEMAS

¿Cuál es la importancia de los contratos entre empresas? En la relación con los proveedores es importante regular las relaciones para que funcionen y prever las consecuencias de los incumplimientos.

SPEAKER

Jacint Vilardaga - ICAB - Abogado

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



**14:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 2 / PALACIO 1**

¿CÓMO FACILITAR EL EMPRENDIMIENTO CORPORATIVO?

Aquí puedes encontrar algunas pistas sobre cómo crear las condiciones internas necesarias para que los colaboradores puedan desarrollar su espíritu emprendedor. A través de la innovación se generan proyectos más competitivos.

SPEAKER

Carlota Casado - PIMEC - Técnica de Recursos Humanos

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA





14:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES EN GESTIÓN EMPRESARIAL 1 / PALACIO 1

LOS 7 PRINCIPIOS FUNDAMENTALES DE LA INNOVACIÓN

Las 7 claves fundamentales para que un proceso de innovación sea un éxito: el rumbo (la arquitectura de la innovación), el equipo (los órganos de gestión), el cambio (las barreras), la tendencia, la creatividad, el proyecto (la implementación) y el resultado (ROI). Se analizarán los casos de éxito de algunas empresas en el campo de la innovación.

SPEAKER

Franc Ponti - EADA Business School - Profesor de Innovación

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



15:00H - MERCADO DE FINANCIACIÓN / PALACIO 1

FORO CAPITAL PYMES: CAPITAL Y PRÉSTAMOS PARA EMPRESAS

Foro Capital Pymes pone en contacto a empresas con inversores de Capital. En los catorce foro celebrados hasta la fecha ya se han presentado 102 empresas pertenecientes a diversos sectores.

SPEAKER

Álvaro Comella - foro capital pymes - Consultor estratégico de empresas

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



15:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES EN GESTIÓN EMPRESARIAL 2 / PALACIO 1

LA EMPRESA, LAS VENTAS Y LAS OPORTUNIDADES DE NEGOCIO

¿Te preguntas cómo puedes detectar y aprovechar las oportunidades de negocio actuales, cómo puedes hacer que tu empresa incremente su volumen de negocio, si tus clientes potenciales te conocen y por qué eres una buena opción? A partir de nuestra experiencia, te daremos respuestas, recomendaciones y nuevos puntos de vista.

SPEAKER

Carlos Pulido - Consultoria Integral (AffectioGroup) - Director de la División

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



15:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES EN GESTIÓN EMPRESARIAL 1 / PALACIO 1

LEAN START-UP PARA PYMES

Descubre cómo aplicar la metodología Lean Start-up cuando creas una empresa. Descubre las necesidades de los clientes, diseña un prototipo y válidalo. Este método permite a las pymes innovar el modelo de negocio con un ahorro de costes y de tiempo.

SPEAKER

Anna Ruete Botet - La Salle Technova Barcelona - Entrepreneurship Program Manager

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



15:00H - BIZGLOBAL SALA 1 / PALAU 2

LÍDERES EMPRESARIALES DE PYMES CON MODELOS DE NEGOCIO SOCIALMENTE RESPONSABLES

Cuatro empresas miembros de Respon.cat participarán en bizbarcelona para mostrar a las pymes y emprendedores como un modelo de negocio basado en la responsabilidad social ayuda a construir empresas más sólidas, más capaces de crear confianza en sus grupos de interés, y más capaces de abordar los retos de futuro.

SPEAKER

Avel·lí Martorell - Mina Pública d'Aigües de Terrassa S.A. - Secretario general y jurídico
Ramon Novell - Cafès Novell - Presidente
Gabriel Domingo - Fundació Claror - Director general
Felisa Palacio - Tarannà Viatges amb Sentit - Directora de recursos

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



**16:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 1 / PALACIO 1**

EL VALOR COMERCIAL DE LOS ACTIVOS INTANGIBLES DE LAS EMPRESAS TECNOLÓGICAS

La inversión en I+D se puede recuperar de diferentes maneras. Una posibilidad son las ventas, pero también a través de la revalorización de una empresa respecto a sus activos intangibles: las licencias y las ventas de tecnología. En esta conferencia se analizará el valor de estos activos intangibles y su repercusión en las cuentas de la empresa.

MODERADOR

Darío Mohammadian Santander - BARDEHLE PAGENBERG - Director, agente europeo de patentes

SPEAKER

Antonio López-Carrasco - Telefónica - Experto tecnológico en patentes y monetización

César Plumed - Revlon - Departamento Propiedad Industrial Revlon
Xavier Vallvé - Universitat Autònoma de Barcelona - Director Oficina Valorización y Patentes

Elena Molina - Intangibles Legal - Socia Fundadora

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



**16:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 2 / PALACIO 1**

FACTURA ELECTRÓNICA: ¿UNA OBLIGACIÓN O UN DERECHO?

En aplicación de la ley 25/2013, los proveedores de la administración pública deben emitir las facturas en formato electrónico. ¿Cómo se han de hacer? ¿Qué podemos hacer si nuestro programa de facturación no está preparado para generar el formato exigido? ¿Sirve un PDF? ¿Hay que firmarlas con un certificado digital? Resolveremos tus dudas.

SPEAKER

Andreu Brú - PIMEC - Director del departamento Soluciones TIC

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



**17:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 2 / PALACIO 1**

CÓMO CREAR ALIANZAS ESTRATÉGICAS QUE VERDADERAMENTE GENEREN NEGOCIO

Las alianzas estratégicas con otros negocios pueden ayudarte a conseguir nuevos negocios.

Descubre en esta sesión cómo crear partnerships correctos, que sean rentables para ti.

SPEAKER

Isabel Anthony - Se Ese Uno - Empresaria

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



**17:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 1 / PALACIO 1**

CÓMO RENTABILIZAR SUS VIAJES DE NEGOCIO

Las compañías aéreas Air France, KLM, DL y AZ, con más de 250 destinos a todo el mundo, ponen a su alcance el programa Blue Biz y su aplicación informática, que le permitirá obtener descuentos del 5 %, en determinadas tarifas, así como un retorno que puede llegar a ser del 8%, permitiendo que la empresa recupere hasta un máximo del 13 % de sus gastos.

SPEAKER

Josep Busquets - Air France KLM - Corporate Account Manager
Carlos Quesada - Air France KLM - Corporate Account Manager

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



**18:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 2 / PALACIO 1**

¿ES INTERESANTE COLABORAR COMERCIALMENTE ENTRE EMPRESAS PARA AUMENTAR VENTAS?

La realidad nos muestra que cuando dos o más empresas colaboran comercialmente el resultado es un incremento de las ventas. Aún así, a veces, los acuerdos no se sostienen. Mejorar las ventas es el resultado, el efecto buscado. ¿Cuáles son las causas? ¿Qué determina conseguir el mayor y mejor efecto posible, que resulte sostenible en el tiempo?

SPEAKER

Marià Moreno - Integral (AfectioGroup) - Socio - Gerente
Jaume Balmes - Grup Altis - Empresario

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



**18:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 1 / PALACIO 1**

LA LOGÍSTICA, UNA VENTAJA COMPETITIVA

La logística puede convertirse en la ventaja competitiva de tu empresa. Este valor añadido de la cadena de suministro puede hacerla más competitiva.

MODERADOR

Jaime Mira - FUNDACION ICIL - Director técnico

SPEAKER

Pere Vandellós - Inprou Logistics, Industrial Processes Outsourcing Services, Cool Chain Logistics - Propietario

Jordi Damia - SETESCA - CEO

Ignasi Sayol - PIMEC - Presidente Logística

Xavier Rius - Natursoy (Grupo Nutrition & Santé) - Director de Logística

Jordi Setesca - Setesca - Socio

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



CONFERENCIAS

2 de julio

**10:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 2 / PALACIO 1**

¿EMPRESA FAMILIAR O FAMILIA EMPRESARIA? RETOS Y OPORTUNIDADES

Más del 70% de las empresas del país son familiares. Una de sus características es la visión a largo plazo de las actividades, que permite desarrollar los negocios. En la sesión se trabajará la relación familia-propiedad-empresa, detallando los puntos importantes en la sucesión y en el desarrollo del protocolo familiar.

MODERADOR

Fran de la Torre - PIMEC - Director del Departamento de Consultoría Estratégica

SPEAKER

Josep Castellano Escolà - PIMEC - Coordinador Red de Consultores
Gregorio Andreu - PIMEC - Consultor empresas familiares

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



**10:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 1 / PALACIO 1**

IVA FREE: RECUPERA EL IVA DE TUS GASTOS PROFESIONALES

Las empresas españolas dejaron de deducir más de 1.000 millones de euros de IVA por disponer de un tiquet de caja como único comprobante del gasto. ¿Sabes cómo puedes recuperar este IVA?

SPEAKER

Rocio Sanguino - IVAFree - Directora de Comunicación y Marketing

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



**11:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 2 / PALACIO 1**

CÓMO GESTIONAR Y COHESIONAR EQUIPOS EN TIEMPOS DE CRISIS

Esta sesión aborda cómo transmitir una visión positiva y pragmática en situaciones difíciles a los equipos de trabajo. Y también, cómo definir los indicadores de estas señales para incluirlas en el cuadro de mando de la empresa.

SPEAKER

Joan Anton Ros Guasch - EADA Business School - Profesor

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



**12:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 2 / PALACIO 1**

CÓMO Y DÓNDE ENCONTRAR TALENTO PARA TU EMPRESA

Herramientas para incorporar talento a las empresas.

SPEAKER

Pendent de confirmar

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



**¿Eres una pyme catalana?
¿Eres un autónomo?**



Visítanos en nuestro stand C301 y te ayudaremos a crecer:

**Estrategia
Búsqueda de talento
Internacionalización
Financiación
Soluciones TIC
Formación
Networking**



www.pimec.org


pimec
micro, petita i mitjana empresa de catalunya

**12:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 1 / PALACIO 1****EL ÉXITO DE TU PYME SE ESCRIBE
CON "C"**

El éxito de una pyme se escribe con C... de crecimiento. Orientar la empresa al crecimiento debe formar parte siempre de los objetivos estratégicos incluso desde los inicios cuando tu PYME es una STAR-TUP. O creces o decreces... y mueres.

SPEAKER

Tomás Font - Wolters Kluwer - Director de Negocio

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA**13:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 1 / PALACIO 1****ENCHUFE 220 V HACIA LA ACELERACIÓN.
3, 2, 1... ¡EN MARCHA!**

Los cajones de ideas de las empresas están llenos de ideas que no se ejecutan. El día día pasa delante de todo. Los directivos están colapsados. Pero por otro lado el mundo corre muy deprisa. Ven a descubrir cómo sacar las ideas de los cajones y acelerarlas.

SPEAKER

Ton Guardiet Mas - BCN Accelerator - CEO & cofundador

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA**13:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 2 / PALACIO 1****'TECHNOVATION EASY': EL SOFTWARE
CON IA INNOVA TU NEGOCIO**

¿Cómo pueden innovar las pymes gracias a la inteligencia artificial? También hablaremos de estrategias de negocio de 'open innovation', financiación pública europea o nacional y financiación privada con 'crowd' o coparticipación. ¡Te esperamos!

SPEAKER

Pep Lluís de la Rosa - Centre Easy - CEO

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA**14:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 1 / PALACIO 1****EL CLIENTE MULTICANAL:
¿CÓMO PUEDEN LAS EMPRESAS
SALIR DE SU ZONA DE CONFORT?**

¿Ha llegado el momento de que tu empresa salga de la zona de confort? Conoce los efectos principales de la multicanalidad sobre el 'retail mix' y lo tendrás claro. Te daremos algunas soluciones prácticas e innovadoras para conseguirlo.

SPEAKER

Andrés Núñez - ESIC - Profesor

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA**14:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 2 / PALACIO 1****¿CUÁLES SON LAS RESPONSABILIDADES
LEGALES DE LA SOCIEDAD Y LOS
ADMINISTRADORES?**

¿Sabes cuándo responde la empresa y cuándo el administrador? Te explicamos cuáles son las consecuencias legales derivadas del ejercicio de cargos de administración y gerencia.

SPEAKER

Silvia Moncayo Granada - ICAB - Abogada

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA**15:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 2 / PALACIO 1****HERRAMIENTAS DE GESTIÓN DEL
CONOCIMIENTO PARA INNOVAR**

Para gestionar mejor el conocimiento existen herramientas que te resultarán muy útiles en el proceso de innovación. Descubre cuáles son y cómo funcionan.

SPEAKER

Joaquim Carbonell - ESIC - Profesor

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA

**15:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 1 / PALACIO 1**
SIN VENTAS NO HAY NEGOCIO

Dos de cada tres compañías mueren por insuficiencia comercial. No consiguen matener las ventas. El cliente ya no viene solo y hay que salir a buscarlo. Te damos herramientas para que tu equipo comercial sea competitivo y mejorar así las ventas.

SPEAKER

Joan Riera Calvo - ESADE Business School - Colaborador académico

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA

**16:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 1 / PALACIO 1**
**INTELIGENCIA COMPETITIVA AVANZADA
PARA LAS PYMES**

La globalización de los mercados y la revolución de las nuevas tecnologías y red digital han transformado de manera definitiva el valor que las empresas atribuyen a la información, hoy más estratégica que nunca. Este es el motivo por el que disciplinas como la inteligencia competitiva se han convertido en un elemento esencial para cualquier empresa.

SPEAKER

Enrique Arranz Baldomá - Col·legi Oficial de Detectius Privats de Catalunya - Presidente

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA

**16:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 2 / PALACIO 1**
**SACA PROVECHO A LAS NUEVAS
VENTAJAS FISCALES PARA LAS PYMES**

¿Conoces las novedades de este año del impuesto de sociedades de las pimes y sus ventajas fiscales? Si no es el caso, esta es tu conferencia. También podrás conocer la calificación legal y fiscal de la retribución del socio y administrador de la pyme, así como también sobre su tributación.

SPEAKER

Salvador Planas Saliner - CINC Assessoria - Abogado - Economista - Director Gerente Asesoría
Virgínia Cirera Nogués - CINC Assessoria - Abogada - Asesora fiscal

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA

**17:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 2 / PALACIO 1**
**EXTERNALIZAR PROCESOS Y NUEVAS
TECNOLOGÍAS: COMPETITIVIDAD LOGÍSTICA
PARA PYMES**

Los costes logísticos representan una parte importante de la facturación de las pymes catalanas, muy por encima de la media europea. Es necesario ver la logística de forma integrada. Es importante que las pymes conozcan las tecnologías de planificación de la logística y que utilicen el márketing y la distribución para conseguir valor añadido.

MODERADOR

Fran de la Torre - PIMEC - Director del Departamento de Consultoría Estratégica

SPEAKER

Josep Castellano Escolà - PIMEC - Coordinador Red de Consultores
Josep Maria Llastarri - PIMEC - Consultor en operaciones y logística de pymes
Ignasi Sayol - PIMEC - Presidente Logística

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA

**17:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 1 / PALACIO 1**
**'STORYTELLING': MARCAS QUE CREAN
CUENTOS COLABORATIVOS**

La percepción de las marcas ha cambiado en el siglo XXI y la comunicación, también. Se ha pasado de la publicidad que incordiaba a la comunicación inmersiva. Se analizarán tres aspectos que influyen en cómo ves las marcas: el nuevo 'flow' de comunicación, cómo socializar las marcas (el 'storytelling' y el 'branded content') y el #momentoafortunado.

SPEAKER

Jordi Pi - ESIC - Profesor

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA

**18:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 2 / PALACIO 1**
EL NUEVO PARADIGMA ORGANIZACIONAL

La era industrial ha terminado. Las compañías que quieran prosperar en la nueva era del conocimiento deben emprender un cambio de paradigma. La crisis es una invitación para que las empresas cambien de mentalidad, función y funcionamiento interno.

MODERADOR

Marc Bonavia Solé - Bonavia Solé - Presidente

SPEAKER

Borja Vilaseca Martorell - AIJEC-Joves Empresaris - Miembro

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA




18:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES

EN GESTIÓN EMPRESARIAL 1 / PALACIO 1

VENDER A EMPRESAS: CÓMO DESARROLLAR NEGOCIOS B2B

El marketing de las empresas B2C no es efectivo para las compañías que venden a otras empresas (B2B). Para comercializar con éxito sus productos requieren otras técnicas específicas. ¿Las quieres descubrir?

SPEAKER

Oscar Torres Baus - ESADE Business School - Profesor - FT MBA

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



10:00 - 14:00H | 16:00 - 18:00H

ASESORAMIENTO PYMES / PALACIO 1

TALENTO PARA LAS EMPRESAS

Necesitas incorporar talento a tu organización? Ven y te asesoraremos sobre las modalidades de incorporación más interesantes: de contratación y prácticas, así como bonificaciones y subvenciones en la contratación.

IDIOMA

Catalán / Castellano

ORGANIZA



10:00 - 14:00H | 16:00 - 18:00H

ASESORAMIENTO PYMES / PALACIO 1

ENCUENTROS 'EMMPERSONA': AYUDA PERSONAL AL EMPRESARIADO

¿Cómo superar situaciones de dificultad desde un punto de vista personal y profesional? En el espacio "emmpersona" ¡te podemos asesorar!

IDIOMA

Catalán / Castellano

ORGANIZA



10:00 - 14:00H | 16:00 - 18:00H

ASESORAMIENTO PYMES / PALACIO 1

OFICINA ATENCIÓN EMPRESA

Asesoramiento en: Constitución de empresas, Financiación empresarial, Búsqueda de trabajadores, Internacionalización y trámites de comercio exterior, Innovación, Transmisión empresarial, Localización, Información y trámites municipales, Asesoramiento empresarial, Espacio Barcelona...

IDIOMA

Catalán / Castellano

ORGANIZA





FINANCIACIÓN

Uno de los principales problemas con el que se encuentran las empresas es dónde pueden encontrar financiación. Los microcréditos, el renting y la colaboración público-privada son fórmulas para encontrar inversión. En las conferencias de bizbarcelona conocerás nuevas propuestas y podrás recibir el asesoramiento de especialistas para saber cómo puedes mejorar tu situación financiera.



CONFERENCIAS

1 de julio

12:00H - FINANCIACIÓN - E-SOLUTIONS - INTERNACIONALIZACIÓN / PALACIO 1

CAPITAL PARA CRECER: ¿CUÁNDO, CÓMO Y DÓNDE LO PUEDO ENCONTRAR?

La experiencia en primera persona de una pyme industrial catalana que ha diversificado sus fuentes de financiación y ha optado por financiar su crecimiento mediante el capital riesgo.

SPEAKER

Ignacio Duch - Plásticos Compuestos - Consejero Delegado
David Villaró Pontones - Caixa Capital Risc - Director Inversiones
Josep Lluís Artigot Pàmies - ICF Capital - Director Inversiones

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



13:00H - FINANCIACIÓN - E-SOLUTIONS - INTERNACIONALIZACIÓN / PALACIO 1

GANAR TIEMPO PARA TU NEGOCIO CON EL RENTING

El renting te ofrece todo un mundo de servicios que te ayudarán a ganar tiempo para centrarte en tu negocio. ¿Quieres saber cómo?

SPEAKER

Gustavo León - Caixarenting - Director comercial

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



14:00H - FINANCIACIÓN - E-SOLUTIONS - INTERNACIONALIZACIÓN / PALACIO 1

TALLER DE FINANCIACIÓN ALTERNATIVA: INSTRUMENTOS COMPLEMENTARIOS A LA BANCA

Introducción general a la financiación alternativa por parte de Sandra Fuente [que también moderará el taller]. E-Crowd Invest, 'crowd-lending' o financiación colectiva de préstamos, por parte de Jordi Solé. Novicap, 'Invoice trading' o financiación garantizada de facturas, por parte de Arnau Grassas. Integra Capital, fondo de capital riesgo, por parte de Mario Sans.

MODERADOR

Sandra Font - ACCIÓ - Financiación Internacional y Alternativa

SPEAKER

Arnau Grassas - Novicap - Business Development
Mario Sans - Integra Capital - Consejero Delegado
Jordi Solé - ECrowd! - Director de Operaciones

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



15:00H - FINANCIACIÓN - E-SOLUTIONS - INTERNACIONALIZACIÓN / PALACIO 1

CÓMO OPTIMIZAR LA RELACIÓN BANCA-EMPRESA. EL NUEVO MAPA BANCARIO Y SU DINÁMICA

La relación banca-empresa siempre ha sido uno de los puntos más importantes de la gestión de las empresas, especialmente de las pymes. En esta jornada se profundiza en la relación banca-empresa durante y en la salida de la crisis. ¿Cuáles serán las tendencias de futuro y la mejor manera de afrontar esta relación para optimizar la gestión?

MODERADOR

Fran de la Torre - PIMEC - Director del Departamento de Consultoría Estratégica

SPEAKER

Josep Castellano Escolà - PIMEC - Coordinador Red de Consultores
Ester Roura - PIMEC - Consultora Financera

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



**11:00H - SALA HERRAMIENTAS Y NOVEDADES
EN GESTIÓN EMPRESARIAL 1 / PALACIO 1**
**'FINTECH': SOLUCIONES DE
FINANCIACIÓN ALTERNATIVA PARA
PYMES Y AUTÓNOMOS**

El fintech ha revolucionado los métodos de financiación tradicionales. Nuevos servicios más ágiles y eficaces para que pymes, autónomos y emprendedores puedan tener acceso a financiación. Analizaremos las ventajas que puede aportar y cómo influye en el día a día de las empresas, qué tipos de productos existen hoy en día, y cómo pymes, autónomos y emprendedores se pueden beneficiar gracias a este tipo de soluciones.

MODERADOR

Diego Bestard - Spotcap Spain - Director General

SPEAKER

Eloi Noya - Créditos y Riesgos de Loanbook - Director
Paulino De Evan - Asociación Española de Tecnología Financiera

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA

**12:00H - FINANCIACIÓN - E-SOLUTIONS -
INTERNACIONALIZACIÓN / PALACIO 1**
**LA COFINANCIACIÓN: UNA VÍA
PARA DIVERSIFICAR EL RIESGO Y
MULTIPLICAR RECURSOS**

La experiencia en primera persona de tres empresas, una pyme y dos 'start-ups', a la hora de buscar financiación y como la cofinanciación público-privada les ha permitido sacar adelante sus proyectos.

MODERADOR

Antoni Vallés - Institut Catalán de Finances (ICF) - Director comercial

SPEAKER

Alexandra Maratchi - Homuork - Cofundadora y CEO
Oriol Roda - Mammoth Hunters - CEO
Ferran Juncà - Gelatines Juncà SL - Director General

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA

**13:00H - FINANCIACIÓN - E-SOLUTIONS -
INTERNACIONALIZACIÓN / PALACIO 1**
**NUEVOS MODELOS DE INVERSIÓN CON
IMPACTO EN EMPRESAS DE NUESTRO
TEJIDO PRODUCTIVO**

Los proveedores de financiación se han diversificado. Tradicionalmente hemos invertido en productos que ofrecen las entidades financieras. PIMEC ha percibido que muchos empresarios han acumulado patrimonio y necesitan herramientas para invertir de forma segura. Os presentamos iniciativas para facilitar la inversión empresarial de calidad.

MODERADOR

Fran de la Torre - PIMEC - Director del Departamento de Consultoría Estratégica

SPEAKER

Josep Nebot Muns - Arboribus - Cofundador
Jordi Safont - Lánzame Capital - Director de Inversiones

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA

**14:00H - FINANCIACIÓN - E-SOLUTIONS -
INTERNACIONALIZACIÓN / PALACIO 1**
¿ESTOY PREPARADO PARA CRECER?

En esta conferencia conocerás cómo realizar el análisis de empresa, cuál es la capacidad de las empresas para dimensionarse y también los instrumentos para hacerlo. Se presentará cómo podemos aumentar nuestros fondos propios profundizando en los beneficios que nos permite el Mercado Alternativo Bursátil para fortalecer nuestro balance.

MODERADOR

Fran de la Torre - PIMEC - Director del Departamento de Consultoría Estratégica

SPEAKER

Josep Castellano Escolà - PIMEC - Coordinador Red de consultores
Antoni Giral - Mercado Alternativo Bursatil - Presidente

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA

**15:00H - FINANCIACIÓN - E-SOLUTIONS -
INTERNACIONALIZACIÓN / PALACIO 1**
**EL ABECÉ DEL 'CREDIT MANAGER':
CÓMO GESTIONAR SITUACIONES DE
MOROSIDAD**

En esta conferencia te informaremos sobre cómo detectar las señales de un posible caso de morosidad, qué decisiones has de tomar y cuáles son las mejores estrategias para gestionarlo.

SPEAKER

Joan Anton Ros Guasch - EADA Business School - Profesor

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA


10:00 - 14:00H | 16:00 - 18:00H**ASESORAMIENTO PYMES / PALACIO 1**

ASESORAMIENTO EN FINANCIACIÓN

Uno de los principales problemas que tienen las empresas es dónde encontrar financiación. Microcréditos, renting, colaboración público-privada son fórmulas para encontrar inversión. Aquí puedes recibir asesoramiento de especialistas que te indicarán cómo mejorar tu situación financiera.

IDIOMA

Catalán / Castellano

ORGANIZA



E-SOLUTIONS

Las TIC son una oportunidad de negocio para las pymes: una tienda virtual que refuerza la tienda tradicional, apps que revolucionan el día a día de las personas... Pero también son una posibilidad de hacer el trabajo del día a día más fácil: la promoción y visualización del negocio a través de las redes sociales, la participación en comunidades online, la factura electrónica... En el espacio E-solutions encontrarás las mejores soluciones TIC para impulsar un negocio.



CONFERENCIAS

1 de julio

**10:00H - FINANCIACIÓN - E-SOLUTIONS -
INTERNACIONALIZACIÓN / PALACIO 1**

LA IDENTIDAD DIGITAL SEGURA: UN RETO DEL SIGLO XXI

Los mecanismos de verificación de la identidad digital de las personas son y serán cada día más importantes en el desarrollo de soluciones de negocio. En esta conferencia se analizará la identidad digital del siglo XXI, de dónde venimos y a dónde vamos.

SPEAKER

Santí Casas - Validated ID - CEO

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



**11:00H - FINANCIACIÓN - E-SOLUTIONS -
INTERNACIONALIZACIÓN / PALACIO 1**

CÓMO ADAPTAR LOS CANALES DE VENTA A LAS NUEVAS TENDENCIAS DE COMPRA

Los hábitos de los compradores están cambiando. Los negocios han de ser tan flexibles como sus clientes para no perder oportunidades.

SPEAKER

Melchor de Palau i Rovira - Comercia Global Payments - eCommerce Business Developer Manager

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



**16:00H - FINANCIACIÓN - E-SOLUTIONS -
INTERNACIONALIZACIÓN / PALACIO 1**

EL COMERCIO DIGITAL: LA REVOLUCIÓN TECNOLÓGICA EN EL MUNDO DEL 'RETAIL'

Con el boom del comercio online, los comercios físicos se enfrentan al reto de aprovechar la inercia de la era digital para mejorar la experiencia de compra del consumidor. ¿Quieres conocer las oportunidades que ofrecen las nuevas tendencias?

SPEAKER

Tomas Garcia - Worldline - Product Manager

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



**17:00H - FINANCIACIÓN - E-SOLUTIONS -
INTERNACIONALIZACIÓN / PALACIO 1**

COMUNIDADES ONLINE B2B: MULTIPLICA LAS OPORTUNIDADES DE TU NEGOCIO

CaixaNegocios Community, la red gratuita de los negocios clientes, está dotada de servicios innovadores y exclusivos. Descubre un espacio donde puedes encontrar nuevos socios, clientes o proveedores e incrementar las oportunidades comerciales.

SPEAKER

Maria Sanfeliu - e-laCaixa - Responsable Digital Networks

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA





Apoyamos tus ideas, apoyamos tu negocio

La **Diputación de Barcelona**, a través del **Área de Desarrollo Económico Local**, proporciona recursos técnicos y económicos a los **Centros Locales de Servicios a las Empresas (CLSE)** dirigidos a facilitar la creación de iniciativas empresariales con éxito.

Durante el 2014, el apoyo de los CLSE al ciudadano se tradujo en:

- 3.332 empresas creadas
- 4.791 puestos de trabajo generados
- 97 centros locales de servicios a las empresas



www.diba.cat/empresa



**Diputació
Barcelona**

m
Mancomunitat
de Catalunya

**10:00H - FINANCIACIÓN - E-SOLUTIONS -
INTERNACIONALIZACIÓN / PALACIO 1****¿CUÁNTO CUESTA DESARROLLAR UNA APP?**

¿Te planteas desarrollar una app y no sabes por dónde empezar? En esta sesión te explicarán cuáles son los procesos y los costes que implica.

SPEAKER

Sergi Martínez Fontrodona - Atraura - Key Account Manager

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA**11:00H - FINANCIACIÓN - E-SOLUTIONS -
INTERNACIONALIZACIÓN / PALACIO 1****EL FENÓMENO DISRUPTIVO DEL CLOUD:
OPORTUNIDADES PARA LAS PYMES EN
UN MUNDO GLOBAL Y COMPETITIVO**

En esta ponencia descubriremos por qué el 'cloud' representa un fenómeno disruptivo y compartiremos cuáles son las claves para aprovechar las oportunidades de transformación y mejora que representa. Con el fenómeno 'cloud' las pymes compiten con los grandes en igualdad de oportunidades.

SPEAKER

Juan Manuel Robles - Arsys - Director

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA**16:00H - FINANÇAMENT - E-SOLUTIONS -
INTERNACIONALITZACIÓ / PALAU 1****¿QUÉ ES EL BIG DATA Y CÓMO PUEDE
AYUDAR A LAS PYMES?****SPEAKER**

Pendiente de confirmar

ORGANIZA**17:00H - FINANCIACIÓN - E-SOLUTIONS -
INTERNACIONALIZACIÓN / PALACIO 1****DEL 'SOCIAL MEDIA' AL 'SOCIAL
BUSINESS'**

¿Sabes cómo convertir las redes sociales en un generador de ROI? Cómo monitorizar los resultados para ser eficiente? En esta sesión descubrirás herramientas que te ayudarán a hacer más rentable el uso de las redes para las pymes.

SPEAKER

Luca Dell'oro - ESIC - Director Área Publicidad

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA**18:00H - FINANCIACIÓN - E-SOLUTIONS -
INTERNACIONALIZACIÓN / PALACIO 1****ESTRATEGIAS DE NEGOCIO ONLINE**

En un entorno económico en que la marginalidad económica es decreciente y la necesidad de innovación es creciente, la aplicación de tecnologías como herramientas para innovar es imprescindible. Este es el gran reto de las pymes. En esta sesión descubrirás algunas pistas para conseguirlo.

SPEAKER

Lluís Godayol Gene - INpulsa empresa - Socio Fundador

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



10:00 - 14:00H | 16:00 - 18:00H

ASESORAMIENTO PYMES / PALACIO 1

ASESORAMIENTO EN E-SOLUTIONS

Las TIC son una oportunidad de negocio para las pymes: una tienda virtual que refuerza la tienda tradicional, apps que revolucionan el día a día de las personas... Son también una posibilidad de facilitar el trabajo: la promoción y la visualización del negocio a través de las redes sociales, la participación en comunidades online, la factura electrónica... En el espacio e- solutions encontrarás las mejores soluciones TIC para impulsar un negocio.

IDIOMA

Catalán / Castellano

ORGANIZA





INTERNACIONALIZACIÓN

Si piensas iniciar la aventura de vender en el exterior, tenemos los asesores que te ayudarán a exportar con garantías de éxito.



CONFERENCIAS

1 de julio

**18:00H - FINANCIACIÓN - E-SOLUTIONS -
INTERNACIONALIZACIÓN / PALACIO 1**

LOS ERRORES QUE PUEDES EVITAR SI QUIERES EXPORTAR

Exportar por primera vez puede resultar complicado. ¿Eres un pequeño empresario y quieres empezar la travesía internacional? Identificaremos qué problemas puedes encontrarte al principio, cuáles son los errores más frecuentes y te propondremos algunas soluciones.

SPEAKER

Fernando Aguado - Secot Barcelona - Senior

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



CONFERENCIAS

2 de julio

16:00H - BIZGLOBAL - SALA 1 / PALACIO 2

CÓMO DISEÑAR UN PLAN DE INTERNACIONALIZACIÓN DE ÉXITO

Descripción del proceso y herramientas para diseñar un plan de internacionalización adecuado a cada empresa. El programa ICEX-NEXT.

SPEAKER

Alicia Giráldez - ICEX - Jefe Departamento

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



10:00H - BIZEXPORTA / PALACIO 1

bizexporta ▶▶

bizExporta by Cambra Barcelona / CaixaBank es el área de bizpimes dedicada al negocio internacional. Un espacio físico específico fácilmente identificable del Salón que reúne a expertos en exportación, que resuelven las cuestiones que los visitantes se plantean.

bizExporta ofrece reuniones individuales pre-agendadas de media hora de duración. Las empresas y emprendedores que lo deseen, pueden concertar entrevistas de asesoramiento con expertos en:

- **Países específicos de destino:** Alemania, Reino Unido, Marruecos, Chile, Japón, Argelia, Túnez, Perú, Francia, Rusia y Colombia
- **Grandes zonas de destino exportador:** Norte América, Latinoamérica, África, África Subsahariana y Asia
- Iniciación a la exportación (diagnóstico de probabilidades de éxito; mercados prioritarios)
- Trámites y documentación asociada a las operaciones de exportación
- Financiación y cobertura de riesgo de la actividad internacional

ACTIVIDAD CON REGISTRO PREVIO

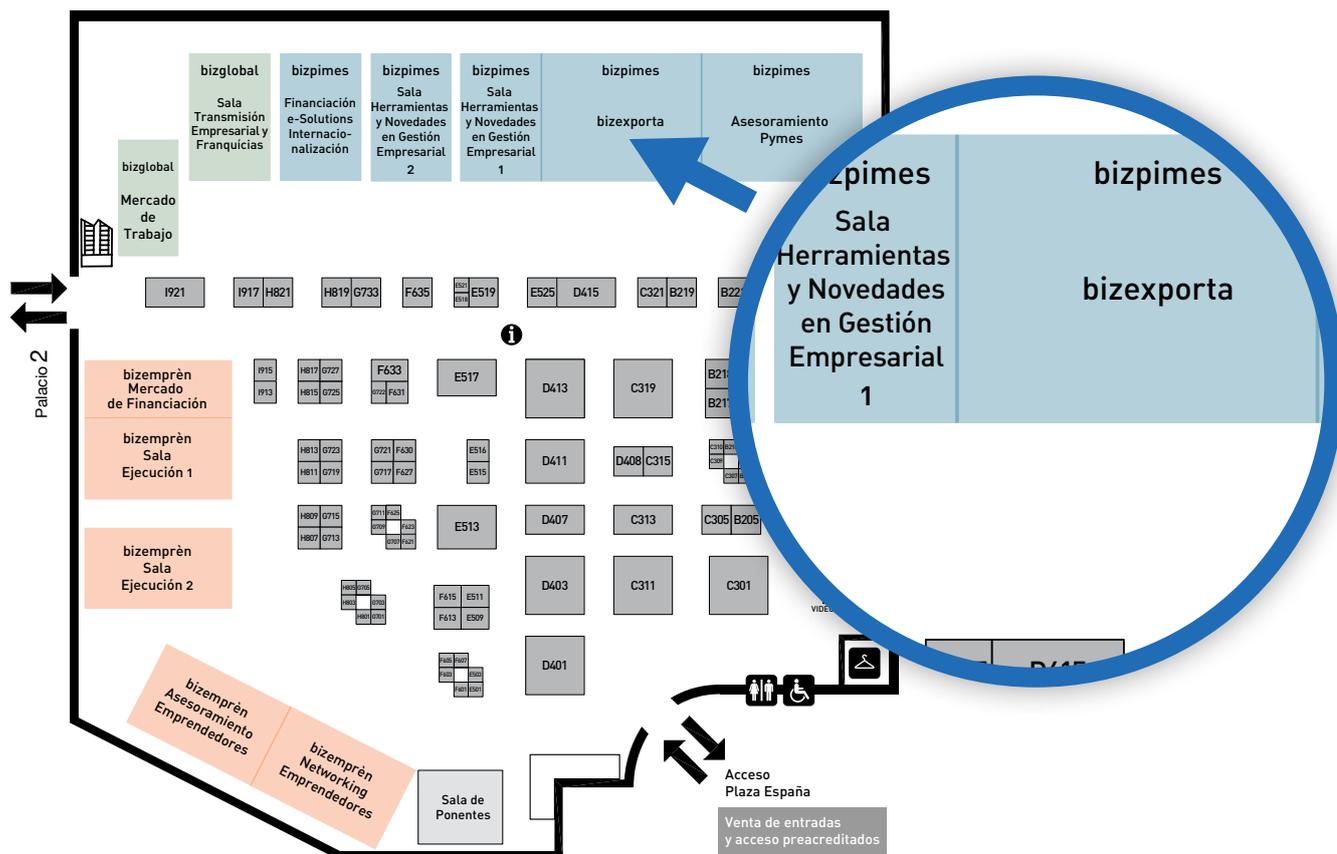
IDIOMA

Catalán / Castellano

ORGANIZA



PALACIO 1



NETWORKING PYMES

Participa en las actividades de "networking" donde responsables de otras pymes te explicarán cómo les ha ido la aventura internacional y con qué problemas se han encontrado.

ACTIVIDADES DE NETWORKING

1 de julio

10:00H - NETWORKING PYMES / PALACIO 2

DESCUBRIR POTENCIALES DE COLABORACIÓN ENTRE AUTÓNOMOS - ACTO CERRADO

Sesión de networking entre los trabajadores autónomos participantes de la primera y de la segunda edición del Programa Consolida't con la finalidad de desarrollar un mapa de activos de los autónomos y de las posibles colaboraciones entre ellos.

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



13:00H - NETWORKING PYMES / PALACIO 2

NETWORKING MADERA, MUEBLE Y HÁBITAT

Desde el bosque hasta el instalador, pasando por la serradora, la mecanización, la distribución, la maquinaria, el software, los productos complementarios, la arquitectura, el diseño, el interiorismo, contract... Todo el mundo de la madera a tu alcance.

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



15:00H - NETWORKING PYMES / PALACIO 2

COWORKING GAME II: DINÁMICA A TRAVÉS DEL JUEGO DEL RUBIC

Encuentro entre expertos especializados en temáticas relacionadas con la gestión empresarial, la creatividad y la visibilidad de negocio. Mostraremos el valor añadido del modelo 'coworking' como transferencia de conocimiento.

IDIOMA

Catalán / Castellano

ORGANIZA



15:00H - ESPACIO NETWORKING DINÁMICO / PALACIO 2

GETTING CONTACTS

El primer 'quality networking' con agenda personalizada, que equivale a 5 jornadas de trabajo. Es un evento que se desarrolla a través de agenda de contactos según intereses, para conseguir realizar entrevistas entre empresarios por intereses comunes, obtener nuevos contactos y desarrollar nuevos proyectos empresariales.

MODERADOR

Juanjo Villalobos - Getting Contacts - CEO

IDIOMA

Catalán / Castellano

ORGANIZA



17:00H - NETWORKING PYMES / PALACIO 2

SYNERGYS BIZBARCELONA

Actividad de networking, donde grandes compañías proponen sus retos empresariales, para que pymes y startups de la ciudad puedan ofrecer sus soluciones, servicios y productos. Son oportunidades reales de negocio.

IDIOMA

Catalán / Castellano

ORGANIZA



10:00H - ESPACIO NETWORKING DINÁMICO / PALACIO 2

12:30H - ESPACIO NETWORKING DINÁMICO / PALACIO 2

GETTING CONTACTS

El primer 'quality networking' con agenda personalizada, que equivale a 5 jornadas de trabajo. Es un evento que se desarrolla a través de agenda de contactos según intereses, para conseguir realizar entrevistas entre empresarios por intereses comunes, obtener nuevos contactos y desarrollar nuevos proyectos empresariales.

MODERADOR

Juanjo Villalobos - Getting Contacts – CEO

IDIOMA

Catalán / Castellano

ORGANIZA



16:00H - NETWORKING PIMES / PALACIO 2

PRO2: PRODUCTIVIDAD POR PROXIMIDAD

PRO2: Productividad por Proximidad. 25 participantes. En 5 minutos cada empresa debe indicar QUIÉN ES, QUÉ HACE, QUÉ COMPRA Y QUÉ VENDE. Simultáneamente un networker dinamiza y busca las relaciones directas e indirectas entre los participantes. Decenas de casos de éxito en anteriores ediciones.

IDIOMA

Catalán / Castellano

ORGANIZA

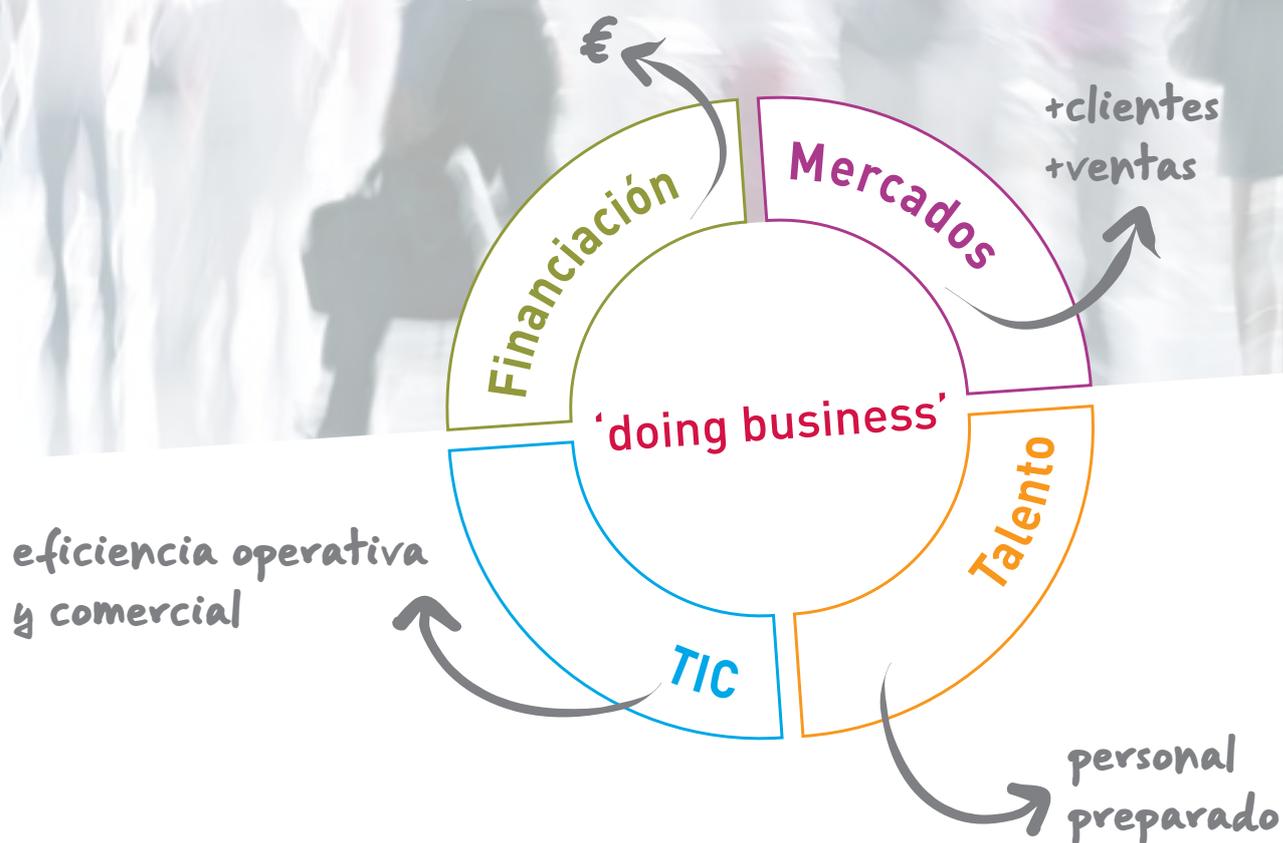


'doing business' con Cambra Barcelona

Cambra Barcelona ofrece un amplio abanico de **servicios específicos** para

-  Emprendedores
-  Autónomos y pequeña empresa
-  Mediana empresa
-  Grandes corporaciones
-  AA.PP. e instituciones

para **ayudaros a hacer negocio**



 www.cambrabcn.org/contacte

 902 448 448

 Club Cambra

 Cambra de Barcelona

 @cambrabcn

www.cambrabcn.org



TRANSMISIÓN EMPRESARIAL - CONFERENCIAS

Para emprender no hace falta empezar desde cero. Es la propuesta del centro de Reempresa de Cataluña, que fomenta la cesión y transmisión de empresas. Un emprendedor busca un negocio que ya está en marcha y el propietario de una pyme que se jubila, por ejemplo, le vende el suyo. Al emprendedor le ahorra mucho trabajo inicial y de consolidación, y la pyme evita que cierre un proyecto que funciona.

En bizbarcelona puedes conocer las ventajas de esta fórmula y algunos ejemplos de empresas que se han vendido siguiendo este sistema.

CONFERENCIAS

1 de julio

10:00H - SALA TRANSMISIÓN EMPRESARIAL Y FRANQUICIAS / PALACIO 1

¿VALOR? PRECIO? EL ARTE DE NEGOCIAR

Comprar, vender, invertir, negociar... ¿Cuánto vale una empresa?
¿De qué depende su valor? ¿Y el precio? En esta sesión te daremos algunas pistas.

SPEAKER

Laura Sallent - Centre de Reempresa de Catalunya - Consultora

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA

Reempresa

11:30H - SALA TRANSMISIÓN EMPRESARIAL Y FRANQUICIAS / PALACIO 1

¿QUIERES COMPRAR UNA EMPRESA? ¡CONOCE LOS 7 OBSTÁCULOS A EVITAR!

Si estás pensando en comprar una empresa, ven y conoce cuáles son los principales obstáculos que te puedes encontrar. De la mano de re-empresadores de éxito sabrás cómo los puedes evitar y solucionar.

SPEAKER

Albert Colomer i Espinet - Centre de Reempresa de Catalunya - Director

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA

Reempresa

13:00H - SALA TRANSMISIÓN EMPRESARIAL Y FRANQUICIAS / PALACIO 1

REEMPRESA Y CAIXABANK: INSTRUMENTOS FINANCIEROS PARA LA TRANSMISIÓN DE EMPRESAS

Financia la compra de una empresa a través del nuevo préstamo de La Caixa para la reempresa. Ven y conoce sus características y el resto de instrumentos a tu alcance.

MODERADOR

Albert Colomer i Espinet - Centre de Reempresa de Catalunya - Director

SPEAKER

Antoni Abad i Pous - Centre de Reempresa de Catalunya - Presidente
Jordi Nicolau - CaixaBank - Director territorial Barcelona

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA

Reempresa



**16:00H - SALA TRANSMISIÓN EMPRESARIAL
Y FRANQUICIAS / PALACIO 1**

**COMPRA VENTA DE EMPRESAS PARA
ASEGURAR LA CORRECTA TRANSICIÓN
DE NUESTRO NEGOCIO**

La operativa y desconfianza entre comprador y vendedor generan males entendidos que acaban con la operación, pero una aproximación amigable y transparente entre comprador y empresa comprada que encaje con la línea estratégica de la empresa compradora, favorecerá conseguir un aumento de la dimensión y evitar que una PYME deje de tener continuidad.

MODERADOR

Fran de la Torre - PIMEC - Director del Departamento Consultoría estratégica

SPEAKER

Josep Castellano Escolà - PIMEC - Coordinador Red de Consultores

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



**18:00H - SALA TRANSMISIÓN EMPRESARIAL
Y FRANQUICIAS / PALACIO 1**

REEMPRESER EN CINCO PASOS

La reempresa es una alternativa de autoocupación. Conoce el proceso y los recursos a tu disposición: sabrás como reemprender en cinco pasos.

MODERADOR

Oriol Alba Sendra - Centre de Reempresa de Catalunya - Coordinador

SPEAKER

Claudia Massó - Centre de Reempresa de Catalunya - Consultora

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



**17:00H - SALA TRANSMISIÓN EMPRESARIAL
Y FRANQUICIAS / PALACIO 1**

**EL PROCESO DE SUCESIÓN
EN LA EMPRESA FAMILIAR**

La sucesión es un proceso dinámico durante el cual los roles y tareas del predecesor y el sucesor evolucionan independientemente, en paralelo, hasta que se cruzan y se traslapan o empalman. La finalidad de la sucesión es transferir tanto la administración como la propiedad del negocio a la siguiente generación.

MODERADOR

Trinitat Pujol - APAE Associació de Professionals Autònoms i Empresa - Cofundadora/Business Angels de APAE

SPEAKER

Felipe Crespo - Crespo&Ruiz - Presidente

Jesús Rubio - ANTRÀS - Abogado Socio

Victor Antràs - ANTRÀS - Socio y abogado

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



10:00H - BIZGLOBAL - SALA 1 / PALACIO 2

**TEAMBUILDING REEMPRESA
- ACTO CERRADO**

Actividad interna del Centre de Reempresa de Catalunya y sus colaboradores.

MODERADOR

Oriol Alba Sendra - Centre de Reempresa de Catalunya - Coordinador
Albert Colomer i Espinet - Centre de Reempresa de Catalunya - Director

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



TRANSMISIÓN EMPRESARIAL - ASESORAMIENTO

ASESORAMIENTO

1 y 2 de julio

10:00 - 14:00H | 16:00 - 18:00H

ASESORAMIENTO PYMES / PALACIO 1

**ASESORAMIENTO EN TRANSMISIÓN
EMPRESARIAL**

Área compraventa B2B: ¿Quieres vender tu empresa? En este espacio PIMEC pone a tu disposición empresas asociadas que pueden estar interesadas en tu negocio. Además, un equipo de profesionales expertos te asesorará sobre cómo hacer una mejor venta. Tienen una gran experiencia en asesorar empresas que se venden para continuar un proyecto de vida o para rentabilizar económicamente los años de trabajo y esfuerzo.

IDIOMA

Catalán / Castellano

ORGANIZA



TRANSMISIÓN EMPRESARIAL - NETWORKING

Matchings Reempresa. Un espacio de networking para facilitar la transmisión de empresas en funcionamiento y listas para reemprenderlas entre emprendedores y empresarios.

NETWORKING

2 de julio

10:00H - NETWORKING PYMES / PALACIO 2

MATCHINGS REEMPRESA

Mercado de compraventa de empresas - Espacio de networking para facilitar la transmisión de empresas entre emprendedores y empresarios. ¡Ven a conocer empresas en funcionamiento a punto para que las reempresas!

MODERADOR

Oriol Alba Sendra - Centre de Reempresa de Catalunya – Coordinador

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA

The logo for Reempresa, featuring the word "Reempresa" in a white, sans-serif font on a pink rectangular background.



El finançament de l'Institut Català de Finances



La teva idea
de negoci

**30 anys
impulsant
projectes
com el teu**

Si vols emprendre, innovar, obrir nous mercats i créixer, descobreix les solucions de finançament de l'Institut Català de Finances. Una entitat financera pública, dinàmica, propera i rigorosa amb l'objectiu de facilitar l'accés al finançament a les empreses i els emprenedors de Catalunya. Fes la teva sol·licitud entrant a www.icf.cat o trucant al 902 227 237.

30 anys fent creixement



**Institut Català
de Finances**



La Asociación Española de Franquicias (AEF) organiza este foro para poner a disposición del emprendedor y también del inversor una visión profunda sobre las oportunidades que las franquicias ofrecen a los emprendedores y las claves para emprender un negocio de retail con las mejores garantías de éxito.

CONFERENCIAS

2 de julio

10:00H - SALA DE TRANSMISIÓN EMPRESARIAL Y FRANQUICIAS / PALACIO 1

COSAS QUE SE DEBEN SABER SOBRE LA FRANQUICIA

Para expandir una marca o para hacer crecer una empresa el sistema de franquicias es una fórmula adecuada. También lo es para ofrecer oportunidades a los emprendedores, ayudándolos a crear su negocio con la experiencia contrastada del franquiciador. Pero entrar en el mundo de la franquicia se tiene que hacer conociendo las ventajas y también los condicionantes del mismo sistema. Estas son "las cosas que hay que saber sobre la franquicia" y a las cuales daremos respuesta.

SPEAKER

Xavier Vallhonrat - Asociación Española de Franquicias (AEF) - Presidente

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



11:00H - SALA DE TRANSMISIÓN EMPRESARIAL Y FRANQUICIAS / PALACIO 1

QUÉ ES LA FRANQUICIA Y CÓMO FRANQUICIAR UN NEGOCIO DE ÉXITO

SPEAKER

Adrià Soler - FDS Consulting - CEO

ORGANIZA



12:00H - SALA DE TRANSMISIÓN EMPRESARIAL Y FRANQUICIAS / PALACIO 1

¿QUIERES SER EMPRENDEDOR PERO VES DIFÍCIL HACER LA TRANSICIÓN A EMPRESARIO?

Con Anytime Fitness, los gimnasios de más rápido crecimiento y en el top 10 de franquicias mundial, convertirse en un franquiciado podría ser el trampolín sin sentir que tienes que hacerlo todo por tú mismo. ¿Qué buscas en tus franquiciados y las oportunidades? Con 15 gimnasios en España, ahora es el momento de formar parte de nuestra gran historia.

SPEAKER

Rod Hill - Anytime Fitness Iberia - Director General

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



13:00H - SALA DE TRANSMISIÓN EMPRESARIAL Y FRANQUICIAS / PALACIO 1

YA ERES EMPRENDEDOR... ¿Y AHORA QUÉ?

¿Cuáles son los primeros pasos para afrontar el reto de iniciar un proyecto empresarial? ¿He definido mis objetivos? ¿Con qué obstáculos puedo tropezar? ¿Cómo trazo el camino que me conduzca al éxito? ¿Cómo debo pensar para actuar de forma que me permita alcanzar los resultados deseados?...caminando hacia el ÉXITO.

SPEAKER

Juan Carlos Fontcuberta - Impulso, Coaching de negocios
Jordi Piqué - Impulso, Coaching de negocios

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



14:00H - SALA DE TRANSMISIÓN EMPRESARIAL Y FRANQUICIAS / PALACIO 1

EL ACCESO A LA FINANCIACIÓN DE LAS FRANQUICIAS

SPEAKER

Pere Casas - Banc Sabadell - Director de Comercio y Franquicias

ORGANIZA



15:00H - SALA DE TRANSMISIÓN EMPRESARIAL Y FRANQUICIAS / PALACIO 1

LAS CLAVES PARA TRIUNFAR COMO FRANQUICIADO

SPEAKER

Ángel Amat - Asociación Española de Franquicias (AEF) - Expansión de Franquicias

ORGANIZA



16:00H - SALA DE TRANSMISIÓN EMPRESARIAL Y FRANQUICIAS / PALACIO 1

EL CONTRATO DE FRANQUICIA: DERECHOS Y DEBERES

El objetivo de la sesión es recordar, brevemente y con un enfoque práctico, cuáles son los principales derechos y obligaciones legales de las partes en el marco de las relaciones de franquicia, así como incidir en la importancia de que el contrato de franquicia regule todos los aspectos esenciales de la relación comercial entre franquiciador y franquiciado. El contrato se convierte en un documento esencial en situaciones de conflicto entre las partes.

SPEAKER

Ana Úbeda - Garrigues Abogados - Asociada principal

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



18:00H - SALA DE TRANSMISIÓN EMPRESARIAL Y FRANQUICIAS / PALACIO 1

CÓMO INICIAR UN CRECIMIENTO CON FRANQUICIAS

En la ponencia se explicarán los retos a abordar en un crecimiento con franquicias: requisitos necesarios, implicaciones de las partes, ventajas, inconvenientes, misiones a abordar, tendencias, sectores, las fases del proyecto, aspectos legales, organizacionales, estructurales y financieros, expansión y gestión de la red.

SPEAKER

José Aragonés - T4 Franquicias Consultores - Socio Director

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



17:00H - SALA DE TRANSMISIÓN EMPRESARIAL Y FRANQUICIAS / PALACIO 1

CÓMO COMPRAR UNA FRANQUICIA

Explicamos las claves para acceder a una cadena de franquicias, teniendo en cuenta las circunstancias personales y económicas del candidato, así como las posibilidades de éxito de la franquicia, su rentabilidad y recuperación de la inversión. También hacemos hincapié en estudiar los sectores, el producto o servicio y la competencia, para poder tomar la mejor decisión.

SPEAKER

Carlos Durban - Mundofranquicia Consulting - Director Delegación Catalunya

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



10:00H - MERCADO DE TRABAJO / PALACIO 1

15:30H - MERCADO DE TRABAJO / PALACIO 1

NETWORK TALENT - JOB MARKET PLACE

¿Necesitas incorporar talento a tu empresa? Ven y conoce a profesionales con el perfil que buscas. ¿Buscas una oportunidad laboral? ¿Quieres contactar con empresas que buscan candidatos como tú? Participa en el Network Talent y preséntate a las empresas que buscan perfiles profesionales como el tuyo.

IDIOMA

Catalán / Castellano

ORGANIZA



13:30H - MERCADO DE TRABAJO / PALACIO 1

FRANCHISE MARKET PLACE. EMPRENDER CON LA FRANQUICIA

Encuentro entre franquiciadores y emprendedores en un market place donde podrán relacionarse y cerrar visitas de conocimiento de las distintas empresas. Los franquiciadores presentaran su empresa a través de un elevator speech.

IDIOMA

Castellano

ORGANIZA



10:00H - NETWORKING BIZEMPRÈN / PALACIO 1

NETWORKING AGENTS & BROKERS

Buscar personas para formar el equipo de tu empresa es a veces difícil. En el espacio Agents&Brokers, expertos en la gestión de talento te pueden ayudar en la selección del profesional que mejor se adapta a tus necesidades. Y si buscas trabajo, tienes la oportunidad de entrar en contacto con empresas y profesionales que pueden necesitar a alguien con tu perfil profesional.

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



10:00H - MERCADO DE TRABAJO / PALACIO 1

15:30H - MERCADO DE TRABAJO / PALACIO 1

NETWORK TALENT - JOB MARKET PLACE

¿Necesitas incorporar talento a tu empresa? Ven y conoce a profesionales con el perfil que buscas. ¿Buscas una oportunidad laboral? ¿Quieres contactar con empresas que buscan candidatos como tú? Participa en el Network Talent y preséntate a las empresas que buscan perfiles profesionales como el tuyo.

IDIOMA

Catalán / Castellano

ORGANIZA



ACTIVIDADES

1 de julio

10:00H - BIZGLOBAL - SALA 2 / PALACIO 2

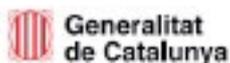
PRESENTACIÓN DEL INFORME GEM

El informe GEM es el estudio anual de referencia en materia de creación de empresas que analiza y compara la actividad emprendedora de cerca de 60 países.

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



11:00H - BIZGLOBAL - SALA 2 / PALACIO 2

MERCADO FINANCIAPYME - ACTO CERRADO

La única iniciativa empresarial que permite a la empresa exponer sus necesidades de financiación ante más de 30 entidades financieras, nacionales e internacionales, para conseguir las mejores condiciones y darse a conocer en el sistema financiero.

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



13:00H - BIZGLOBAL - SALA 2 / PALACIO 2

PROYECCIÓN DEL CORTOMETRAJE “EL CORREDOR”

“El corredor” es una metáfora sobre las segundas oportunidades del mundo laboral en tiempos de crisis y un reflejo conmovedor de la actualidad. Se inspira en historias auténticas de empresarios que han acudido a la Fundación PIMEC. Ha obtenido el premio al mejor cortometraje de los premios Gaudí, ha estado presente en 40 festivales de cine y ha sido seleccionado para diversos premios, incluidos los premios Goya y Oscars 2016.

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



17:00H - BIZGLOBAL - SALA 2 / PALACIO 2

PROGRAMA CONSOLIDA'T 2015 - ACTO CERRADO

El colectivo de autónomos es clave y característico de nuestra actividad económica. Por este motivo desde PIMEC y desde el Departament d'Empresa i Ocupació de Catalunya ponemos a tu disposición el programa Consolida't 2015 para echarte una mano en varias cuestiones para potenciar tu actividad profesional.

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA



10:00H - BIZGLOBAL - SALA 2 / PALACIO 2**ACTO INTERCOL·LEGIAL
- ACTO CERRADO****IDIOMA**

Catalán / Castellano

ORGANIZA**11:00H - BIZGLOBAL - SALA 1 / PALACIO 2****JORNADA GENCAT: XARXA CATALUNYA
EMPRÈN - ACTO CERRADO**

Sesión a puerta cerrada para el personal técnico de la Xarxa Catalunya Emprèn y el personal de las oficinas de trabajo. Con diferentes actividades formativas y de networking.

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA**13:00H - SALA NETWORKING EMPRENEDORES /
PALACIO 2****ENTREGA DEL PREMIO A LA MEJOR
INICIATIVA DE EMPRENDEDURÍA SOCIAL****IDIOMA**

Catalán

ORGANIZA**15:00H - BIZGLOBAL - SALA 1 / PALACIO 2****PROYECCIÓN DEL CORTOMETRAJE
“EL CORREDOR”**

“El corredor” es una metáfora sobre las segundas oportunidades del mundo laboral en tiempos de crisis y un reflejo conmovedor de la actualidad. Se inspira en historias auténticas de empresarios que han acudido a la Fundación PIMEC. Ha obtenido el premio al mejor cortometraje de los premios Gaudí, ha estado presente en 40 festivales de cine y ha sido seleccionado para diversos premios, incluidos los premios Goya y Oscars 2016.

IDIOMA

Catalán

ORGANIZA

TODO EL DÍA - EL MURO / PALACIO 2

EL MURO

El mejor espacio para darse a conocer entre los asistentes. Pega carteles, anuncios, tarjetas o lo que se te ocurra. En la última edición se contabilizaron hasta 3.000 impactos en el muro de toda clase de sectores.



TODO EL DÍA - FNAC LIBRARY / PALACIO 2

FNAC LIBRARY

Encuentra todos los libros de economía y empresa procedentes del amplio catálogo del que dispone Fnac. Además, autores del ámbito de la economía y la empresa presentarán y firmarán sus obras durante el salón.

ORGANIZA



TODO EL DÍA - VIDEOPITCH / PALACIO 1

VIDEOPITCH

¿Sabes cuáles son tus mejores habilidades? ¿Y eres capaz de explicarlo en un minuto y delante de una cámara?

Graba tu vídeo de presentación en bizbarcelona. Un equipo de asesores te explicarán cómo debes colocarte delante de la cámara, en qué tono tienes que hablar y qué mensajes tienes que destacar.

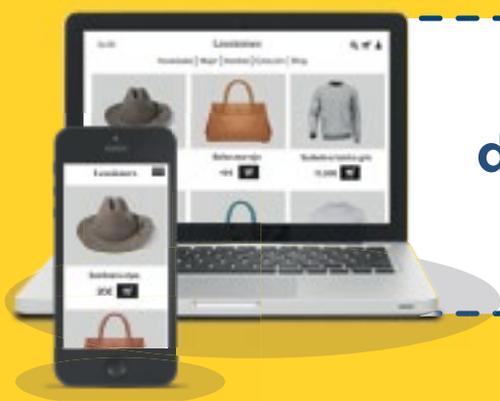
¿Te animas a verte en una pantalla?



Crea tu tienda online con

COMANDIA

by CORREOS



Y disfruta de grandes descuentos de paquetería

CON CORREOS



Paq
48h

Paq
72h


Devoluciones

Promoción especial evento
Te regalamos 45 días gratis

www.comandia.com/eventos

RELACIÓ DE ENTIDADES BIZCOMMUNITY

Empresa

4YFN - MWCB
ACCIÓ
ACTIVE DEVELOPMENT
AIRFRANCE
AJUNTAMENT DE BARCELONA
ARBORIBUS
ARSYS
ASCAMM
ASSOCIACIÓ ESPANYOLA DE FRANQUICIES
ASOCIACIÓN GRAPHISPACK
ASOCIACIÓN PROF. ASISTENTES Y SECRETARIAS VIRTUALES
ASSOCIACIÓ DE JOVES EMPRESARIS DE CATALUNYA
ASSOCIACIÓ DE PROFESSIONALS AUTÒNOMS I EMPRESES
ASSOCIACIÓ INTERCOL·LEGIAL DE COL·LEGIS PROFESSIONALS DE CATALUNYA
ASSOCIACIÓ TECNOLÒGICA DE JOVES EMPRENEDORS
ATENEUS DE FABRICACIÓ
BANC - BUSINESS ANGELS NETWORK CATALUNYA
BANC SABADELL
BARCELONA ACTIVA
BARCELONA INSTITUT D'EMPRENEDORIA
BARCELONA LOVES ENTREPRENEURS
BCN ACCELERATOR
BIOCAT
CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA
CENTRE DE REEMPRESA DE CATALUNYA
CINC CENTRES DE NEGOCI I ASSESSORIA
COL·LEGI D'APARELLADORS DE BARCELONA CAATEEB
COL·LEGI DE POLITÒLEGS I SOCIÒLEGS DE CATALUNYA
COL·LEGI OFICIAL D'AGENTS COMERCIALS DE BARCELONA
COL·LEGI OFICIAL DE DETECTIUS PRIVATS DE CATALUNYA

Empresa

COL·LEGI OFICIAL DE DISSENY GRÀFIC DE CATALUNYA
CONECTOR STARTUP ACCELERATOR
CORPORATE VENTURING
CORREOS
COWORKING CATALUNYA
CROWDCUBE
DIPUTACIÓ DE BARCELONA
EADA BUSINESS SCHOOL
EASY INNOVA
ECOMMERCE & TECH BARCELONA
ECONOMISTES BAN
ECROWD!
ESADE
ESADE BUSINESS SCHOOL
ESADEBAN
ESIC BUSINESS&MARKETING SCHOOL
FAILCON
FEDERACIÓ DE COOPERATIVES AGRÀRIES DE CATALUNYA
FEDERACIÓ COOPERATIVES TREBALL CATALUNYA
FEMCAT
FOMENT DEL TREBALL
FORO CAPITAL PYMES
FUNDACIÓ PRIVADA EMPREN
FUNDACIÓ PRIVADA PROMOCIÓ AUTOOCUPACIÓ CATALUNYA
FUNDACIÓ PUNTCAT
FUNDACIÓ SHIP2B
FUNDACION ICIL
GEDESCO
GENERALITAT DE CATALUNYA- DEMO-DGESCTA
GREMI DE FUSTERS DE BCN
ICEC. DEPARTAMENT DE CULTURA
ICEX ESPAÑA EXPORTACION E INVERSIONES
IESE RED INVERSORES

RELACIÓ DE ENTIDADES BIZCOMMUNITY

Empresa

IL·LUSTRE COL·LEGI DE L'ADVOCACIA DE BARCELONA
INPRENEUR
INSTITUT CATALÁN DE FINANCES
INSTITUT MUNICIPAL D'INFORMÀTICA - HÀBITAT URBÀ
IQS (UNIVERSITAT RAMON LLULL)
IQS TECH FACTORY
ISTITTO EUROPEO DI DESIGN
KEIRETSU FORUM SPAIN
LA CAIXA
LA SALLE TECHNOVA BARCELONA
LICENSING EXECUTIVES SOCIETY
MEDIA DIGITAL VENTURES
MICRO, PETITA I MITJANA EMPRESA DE CATALUNYA
MIKAH DE WAART
MOB
MYNBEST
NECOTIUM
NOVICAP
NOVUM
OFICINA ESPAÑOLA DE PATENTES Y MARCAS
QDQ MEDIA
RAMILLA
REALFUNDING
REIMAGINE FOOD
RESPON.CAT, INICIATIVA EMPRESARIAL RSE
REUS TARRAGONA BUSINESS ANGELS
SALTO CON RED
SE ESE UNO
SECOT
SEED&CLICK
SEEDROCKET
SPOTCAP
STARTUPBOOTCAMP
SWANLAAB

Empresa

TANDEMSOCIAL
TURISME DE BARCELONA
UEI-CERCLEM
ULULE
UNIÓ DE TREBALLADORS AUTÒNOMS DE CATALUNYA
UNIVERSITAT ABAT OLIVA
UNIVERSITAT POLITÈCNICA DE CATALUNYA
UNIVERSITAT ROVIRA I VIRGILI
VANACCO
VOLUNTARIS EN ASSESSORIA EMPRESARIAL
WAYRA BARCELONA
WOLTERS KLUWER A3 SOFTWARE
XARXA DE PARCS CIENTÍFICS I TECNOLÒGICS DE CATALUNYA

RELACIÓ DE PONENTES

Apellido	Nombre	Empresa	Cargo
Abad i Pous	Antoni	Centre de Reempresa de Catalunya	Presidente
Adamowicz	Kasia	Seedrocket	Manager
Adorno	Edgardo	Printsome.com	CEO / Fundador
Adrohe	Martí	ACCIÓ	Director oficina exterior de Berlín
Aguado	Fernando	Secot Barcelona	Senior
Aguasca	Jordi	ACCIÓ	Gerente Start-Up Catalonia
Alba Sendra	Oriol	Centre de Reempresa de Catalunya	Coordinador
Alonso	Gustavo	Grupo BASF España	Director de Personal
Alvarez	Gemma	No sé per on començar: Això raí!	Fundadora de la agencia de Branding Wylma
Álvarez	Blanca	Tria Advocats	Abogada
Alves	Marcos	Recorda que les roses també tenen espines	Fundador de 'El Tenedor'
Amat	Àngel	Associació Espanyola de Franquiciadors	Expansión de Franquicias
Andreu	Gregorio	PIMEC	Consultor empresas familiares
Anthony	Isabel	Se Ese Uno	Empresaria
Antràs	Victor	ANTRÀS	Socio y abogado
Aragonés	José	T4 Franquicias Consultores	Soci Director
Arbusà	Jordi	Sailing Technologies	Cofundador
Arís	Guillem	Youth Business Spain	Director
Armengol	Joan	Microbank	Responsable de Comunicació
Arranz Baldomà	Enrique	Col·legi Oficial de Detectius Privats de Catalunya	Presidente
Arruga i Valeri	Eduard	President de la Fundació Privada Banc dels Aliment	Presidente
Artigot Pàmies	Josep Lluís	ICF Capital	Director Inversions
Asenjo	Javier	Exaccta	Responsable de desarrollo de negocio
Bain	Malcolm	ICAB	Abogado
Balleste	Josep	EmotionsAR	CEO
Balmes	Jaume	Grup Altis	Empresario
Baró	Jaume	Barcelona Activa	Director operativo empresa
Barreneche	Clara	ACCIÓ	Directora de la oficina Exterior en Nueva York
Batonia	Aharon	Se Ese Uno	Empresario
Bayó	Enric	ACCIÓ	Jefe de Innovación
Bejarano	Ana	CP'AC	Mentoring manager
Belón	María	Un exemple de superació	
Benjumea	María	President de Spain Startup-The South Summit i Vice-president de SECOT	
Bestard	Diego	Spotcap Spain	Director General
Bonavia Solé	Marc	Bonavia Solé	Presidente
Botella	Mercè	Eticom Som Connexió	Promotora
Bour	Nico	Uvinum	CEO y cofundador
Brú	Andreu	PIMEC	Director del departamento Solucions TIC
Busquets	Josep	Air France KLM	Corporate Account Manager
Camps	Miquel	PIMEC Joves Empresaris	Presidente
Carbonell	Joaquim	ESIC	Profesor
Casado	Francis	Ticketing 3D	Desarrollo de negocio
Casado	Carlota	PIMEC	Técnica de Recursos Humanos
Casas	Santi	Validated ID	CEO
Casas	Pere	Banc Sabadell	Director de Comercio y Franquicias
Castellano Escolà	Josep	PIMEC	Coordinador Red de Consultores
Castellana	Albert	Atraura	CEO
Cerro	Damaris	All Steps, Escola de Ball	Fundadora
Cirbián	Aritz	Compacto	Presidente
Cirera Nogués	Virginia	CINC Assessoria	Abogada - Asesora fiscal
Clavell	Narcís	Ateknea Solutions	Inversor privado
Coll-Vinent	Elisabet	Cambra de Comerç de Barcelona	Directora del departamento internacional
Colomer i Espinet	Albert	Centre de Reempresa de Catalunya	Director
Comella	Álvaro	foro capital pymes	Consultor estratégico de empresas
Condom	Pere	Generalitat de Catalunya	Director del programa 'Catalunya Emprèn'
Costa	Roger	ACCIÓ	Gerente del área de promoción y servicios al exterior
Costa	Miquel	Keiretsu Forum Spain	Presidente
Crespo	Felipe	Crespo&Ruiz	Presidente
Damia	Jordi	SETESCA	CEO
De Evan	Paulino	Asociación Española de Tecnología Financiera	
de la Rosa	Pep Lluís	Centre Easy	CEO

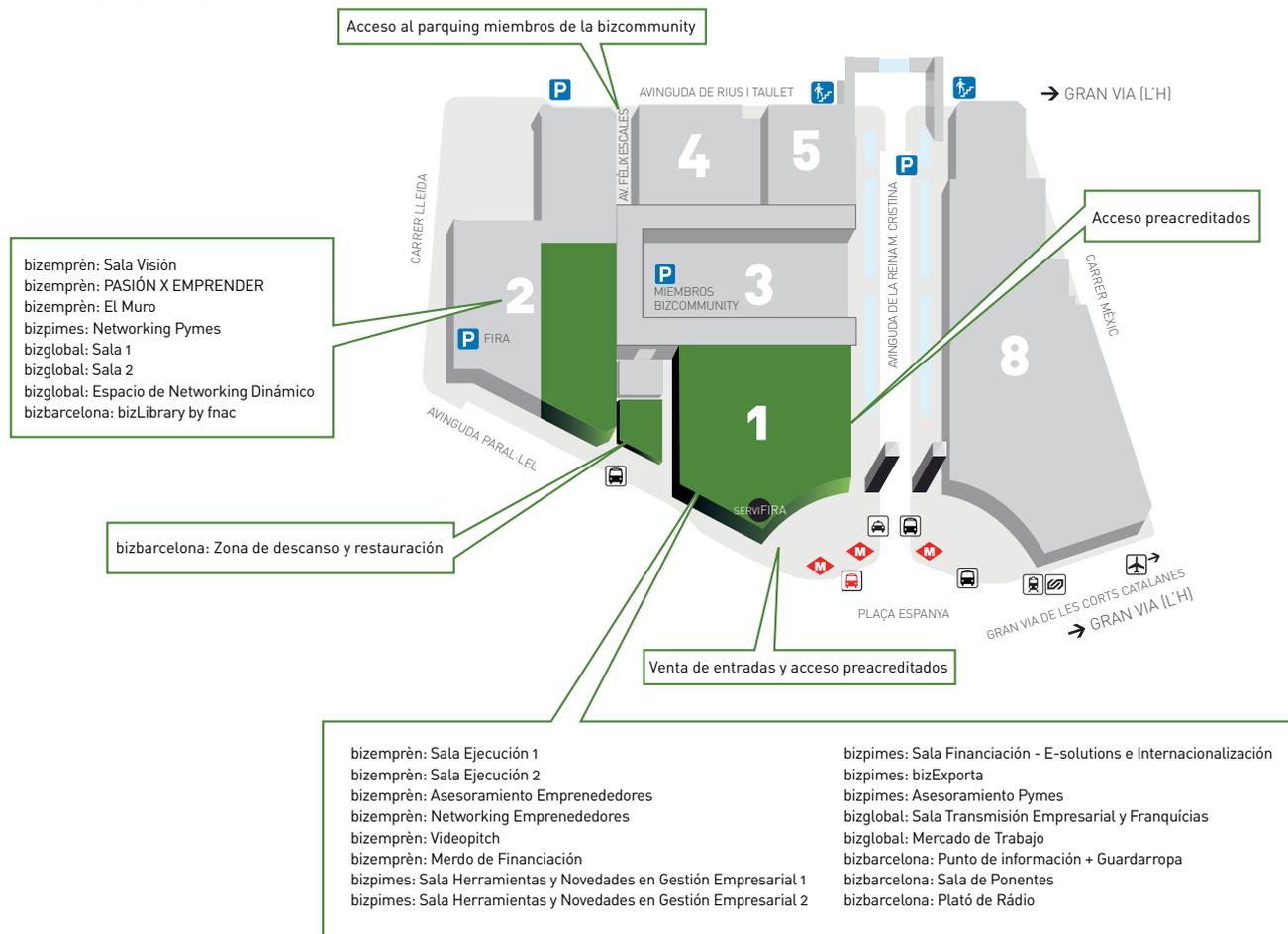
Apellido	Nombre	Empresa	Cargo
de la Torre	Fran	PIMEC	Director del Departamento Consultoria estratégica
de Palau i Rovira	Melchor	Comercia Global Payments	eCommerce Business Developer Manager
De Waart	Mikah		Speaker Motivacional Internacional
Del Hoyo Arjona	Jesús	Col·legi Oficial Disseny Gràfic Catalunya	Decano
Delgado	Andres	Bon&Petit	Director de ventas
Dell'oro	Luca	ESIC	Directo Área Publicidad
D'Espona	Àlex	BANC	Coordinador
Devenport	Andrew	Youth Business International	CEO
Díaz del Dedo	Luis	Growth Hacker	Fundador y CEO de Gamification y Growth Hack Spain, Mentor de Startups y Profesor
Diviu	Eduard	Sagetis Biotech, S.L	CEO
Domingo	Gabriel	Fundació Claror	Director General
Duch	Ignacio	Plásticos Compuestos	Consejero Delegado
Durban	Carlos	Mundofranquicia Consulting	Director Delegación Catalunya
Faura	Ricard	Generalitat de Catalunya	
Ferrer	Carme	Vicepresidenta de la comissió economicofiscal de PIMEC	Socia Ros Petit
Florit	Luis	Dineyo	CEO
Font	Francesc	Nubelo	CEO
Font	Tomás	Wolters Kluwer	Director de Negocio
Font	Sandra	ACCIÓ	Financiación Internacional y Alternativa
Fontcuberta	Juan Carlos	Impulso, Coaching de negocios	
Fuentes	Jorge	ESA BIC BARCELONA	Gerente
Gálvez	Christian		Escritor, actor, presentador de televisión i conferenciant
Garcia	Edgar	Institut Catalán de les Empreses Culturals	Director del Área de Desarrollo Empresarial
Garcia	Blai	Uni.Co SCCL	Gerente
Garcia	Tomas	Worldline	Product Manager
Gilbert	Joan	GEMAT (IQS) - Tractivus	Estudiante Doctorado
Giráldez	Alicia	ICEX	Jefe Departamento
Giralt	Antoni	Mercado Alternativo Bursatil	Presidente
Godayol Gene	Lluís	INpulsia empresa	Socio Fundador
Gomà	Jaume	Ulabox	Fundador
Gómez	Emili	Institut Catalán de Finances (ICF)	Director Venture Capital
Gómez	Joana	Fundació Seira	Directora
Gómez Biscarri	Javier	UPF	
Gonzalez	David	Barcelona Activa	Técnico en emprendimiento
Grassas	Arnau	Novicap	Business Development
Guardiet Mas	Ton	BCN Accelerator	CEO & cofundador
Guasch	Jordi	Freelance i colaborador Esade	Emprendedor y Coach de aceleradoras
Guerrero	Marc	Delectatech	Cofundador
Gutiérrez	Coro	CEVIPYME	Jefe de Servicio, Oficina Española de Patentes
Harillo	Rafael	STARDUST CONSULTING	Socio - Director
Hill	Rod	Anytime Fitness Iberia	Director General
Ildefonso	Jose	FirstV1sion	CEO
Jove	Josep	Cooperativa Maials	Miembro de Consejo Rector
Juncà	Ferran	Gelatines Juncà SL	Director General
Küppers	Victor	Formador	Coach
Lee	Simon	Incubio	Co-Fundador y Director General
León	Gustavo	Caixarenting	Director comercial
Llastarri	Josep Maria	PIMEC	Consultor en operaciones y logística de pymes
Lopez	Carmen	Experis	Directora Grandes Cuentas
López	Rosa Maria	ESIC	Profesora
López Garcia	Xavier	Departament Empresa i Ocupació	Director General de Economía Social y Cooperativa
López Urdiales	Jose Mariano	zero2infinity	Fundador y CEO
López-Carrasco	Antonio	Telefónica	Experto tecnológico en patentes y monetización
Lorca	Iván	iWOPI	CEO
Malecki	Iván	Habitoom	CEO
Mallol	Xavier	Delectatech	Cofundador
Manetti	Alessandro	Istituto Europeo di Design	Director
Manzanera	Sergio	WHAKOOM	Cofundador y responsable de Ingeniería informática
Maratchi	Alexandra	Homuork	Cofundadora y CEO
Margenat	Juan	Marfeel	CEO y cofundador

RELACIÓN DE PONENTES

Apellido	Nombre	Empresa	Cargo
Marimon	Mireia	Esteve	Responsable de RSC
Martín	Alejandro	ESIC	Director Área Ventas
Martínez	Pep	Col·legi Oficial Disseny Gràfic Catalunya	Certified Consultant Design Thinking
Martínez	Elisabeth	Conector Startup Accelerator	Cofundadora y Directora
Martínez	Emérito	QDQ media	Director de Marketing
Martínez Fontrodona	Sergi	Atraura	Key Account Manager
Martínez Ribas	Manuel	ICAB	Abogado
Martorell	Avel·lí	Mina Pública d'Aigües de Terrassa S.A.	Secretario general y jurídico
Mas	Jordi	MasGourmet	Consejero Delegado
Massó	Clàudia	Centre de Reempresa de Catalunya	Consultora
Mehta	Kandarp	IESE Business School	Profesor
Mendez	Rafael	Barcelona Loves Entrepreneurs	Consultor de marketing. Fundador y miembro de BLE
Mira	Jaime	FUNDACION ICIL	Director técnico
Mohammadian Santander	Dario	BARDEHLE PAGENBERG	Director, agente europeo de patentes
Molina	Elena	Intangibles Legal	Socia fundadora
Moncayo Granada	Silvia	ICAB	Abogada
Mora	Sergi	Coordinador Acceleradora StartUp Catalonia	Autor de PitchGanador.com
Moreno	Maite	Monday happy monday	CEO y fundadora
Moreno	Marià	Integral (AfectioGroup)	Socio - Gerente
Murillo Fontich	Jesús	ACCIÓ	Responsable de Corporate Venturing
Navarro	Clara	Fundació Ship2B	Directora de programas de aceleración y financiación
Nebot Muns	Josep	Arboribus	Cofundador
Nicolau	Jordi	Caixabank	Director Territorial Barcelona
Novell	Ramon	Cafès Novell	Presidente
Noya	Eloi	Créditos y Riesgos de Loanbook	Director
Núñez	Andrés	ESIC	Profesor
Olivares	Pedro	Ens hem equivocat, això és Viagra!	Fundador Salto con Red
Olivé Tomàs	Antoni	IQS (Universitat Ramon Llull)	IQS Tech Factory
Ordóñez	Salvador	Gremi De Fusters De Barcelona	Coordinador General
Palacio	Felisa	Tarannà Viatges amb Sentit	Directora de recursos
Pallarès Nadal	Sergi	Capital Cell, Crowdfunding for Life Scienc	Partner & Advisor
Pardo	Alex	IESE Business School	Director de Serveis Compartits
Parra	Xavier	Casa Ametller	Responsable de Marqueting
Pascual	Oriol	IQS Tech Factory	Director
Pedrix	Guillem	Federació de Cooperatives de Treball de Catalunya	Director
Pérez-Pozo	Carmen	ICAB	Abogada
Pi	Jordi	ESIC	Profesor
Piqué	Jordi	Impulso, Coaching de negocios	
Pivetta	Emma	Col·legi de Politòlegs i Sociòleg de Catalunya	Experta colaboradora
Pladellorens	Xavier	Deporvillage	CEO y cofundador
Pladevall	Xavier	APEuroprevenc Catalunya	Gerente
Planas Saliner	Salvador	CINC Assessoria	Abogado & Economista - Director Gerente Asesoría
Plumed	César	Revlon	Departamento Propiedad Industrial Revlon
Politi	Luca	Google	Google for Work Territory Manager (Italy & Iberia)
Pons	Emili	DEAR FEAR	Socio Fundador
Pont	Xavier	Fundació Ship2B	Director General
Ponti	Franc	EADA Business School	Profesor de Innovación
Porras	Antoni	APSNetworkKing	CEO
Portell	Jaume	Beabloo	CEO
Pujol	Trinitat	APAE Associació de Professionals Autònoms i Empres	CoFundadora/ Business Angels de APAE
Pulido	Carlos	Consultoria Integral (AfectioGroup)	Director de la División
Quesada	Carlos	Air France KLM	Corporate Account Manager
Rami	Antonio	Kantox	COO y cofundador
Reina	Daniel	Tappx	CEO
Rey	Héctor	Northweek	Socio
Riba	Albert	Socio d'InPreneur	Experto en intraemprenduria
Ribas	Antoni	Stikets	Cofundador de Stikets
Riera Calvo	Joan	ESADE Business School	Colaborador académico
Rius	Xavier	Natursoy (Grupo Nutrition & Santé)	Director de Logística

Apellido	Nombre	Empresa	Cargo
Rius	Mercè	Salto con Red	Socia Directora y cofundadora de Salto con Red
Robles	Marius	Reimagine Food	CEO y fundador
Robles	Juan	Arsys	Director
Robles	Manuel		
Roca Rossell	Francesc	institut Comte de Rius	Profesor técnico de formación profesional
Roda	Oriol	Mammoth Hunters	CEO
Rodríguez	Ivan	Barcelona Activa	Técnico en emprendimiento
Rodríguez	Christian	Fuck me, I'm an entrepreneur	CEO de Byhours
Rojo	Maravillas	Departament Empresa i Ocupació	Coordinadora programas de emprenduria social
Romeo	José	La Salle Technova	Tech Market Reserch manager
Romeo	Manuel		
Ros Guasch	Joan Anton	EADA Business School	Profesor
Roura	Ester	PIMEC	Consultora Financiera
Rubio	Jesús	ANTRÁS	Abogado Socio
Ruete Botet	Anna	La Salle Technova Barcelona	Entrepreneurship Program Manager
Safont	Jordi	Lánzame Capital	Director de Inversiones
Sallent	Laura	Centre de Reempresa de Catalunya	Consultora
San José	Amparo	IESE Business School	Directora, Red de Inversores Privados (IESE)
Sánchez	Santiago	Openshopen	CEO
Sánchez	Jesús	Unitat de e-Commerce i de Paqueteria de Correos	Dirección Comercial y de Marketing
Sanfeliu	Maria	e-laCaixa	Responsable Digital Networks
Sanguino	Rocio	IVAFree	Directora de Comunicación y Marketing
Sans	Mario	Integra Capital	Consejero Delegado
Sans	Oriol	ACCIÓ	Gerente de Financiación
Sayol	Ignasi	PIMEC	Presidente Logística
Segovia	Sergio	Comercia Global Payments	Director de Marketing
Segurado	Juan Luis	IESE Business School	Profesor
Serantes	Sara	Sushifresh	Fundadora
Setesca	Jordi	Setesca	Socio
Silvente	Jordi	COWOCAT - Associació coworking de Catalunya	Presidente
Sistach	Francesc	Specialisterne	Director General
Solé	Jordi	ECrowd!	Director de Operaciones
Soler	Adrià	FDS Consulting	CEO
Soler	David	Drakks	Fundador y CEO
Tarango	Yolanda	YT Strategic Empowerment & Professional Mediation	Mentora
Tàssies	Joan Carles	La Manual Inventora	Socio
Terol	Mònica	Turisme de Barcelona	Directora de Programas
Tham	Cecilia	Makers of Barcelona + FabCafe Barcelona	Mastermind
Tolosa	Miquel	MonkingMe.com	Fundador y CEO
Torradas	Martina	MARTIAN BOOKS	Cofundadora
Torres Baus	Oscar	ESADE Business School	Profesor - FT MBA
Tost	Gina	Geenapp	Networks Manager
Triay Marquès	Mariona	La Salle Technova	Responsable Corporate Events
Úbeda	Ana	Garrigues Abogados	Asociada principal
Uriz	Iñaki	Caravelo	CEO
Vallés	Antoni	Institut Catalán de Finances (ICF)	Director comercial
Vallhonrat	Xavier	Associació Espanyola de Franquiciadors AEF	Presidente
Vallvé	Xavier	Universitat Autònoma de Barcelona	Director Oficina Valorización y Patentes
Valverde	Xavier	MaitaiGroup	Cofundador
Vandellós	Pere	Inprou Logistics, Industrial Processes Outsourcing Services, Cool Chain Logistics	Propietario
Vanyi-Robin	André	Coautor del llibre 'He fracassado, ¿y qué?'	CEO de PARAM 24 7 XS TECHNOLOGIES
Vidal	Daniel	Barcelona Loves Entrepreneurs	Consultor Legal. Fundador de BLE
Viladegut	Javier		Inversor Privado
Vilardaga	Jacint	ICAB	Abogado
Vilaseca Martorell	Borja	AIJEC-Joves Empresaris	Miembro
Villalobos	Juanjo	Getting Contacts	CEO
Villaró Pontones	David	Caixa Capital Risc	Director Inversiones
Vinué	Julián	Wayra	Director

MAPA GENERAL



FECHAS: 1 y 2 de julio del 2015.

HORARIO: de 9:30 a 19:00 horas.

LUGAR: Palacios 1 y 2.

DIRECCIÓN: Recinto de Montjuïc.

Av. Reina Maria Cristina, s/n, 08004 Barcelona

TELÉFONO: (+34) 932 332 000

Acreditación online 12 €

In situ 15 €

1 € desocupados*

* Debe presentarse el DARDO.

Mercado de Financiación

El acceso a esta actividad tiene un precio de **100 €**.

Para participar debes inscribirte en la web **bizbarcelona.com**

una vez aprobado tu proyecto.

Descárgate toda la información del salón.



APP BIZbarcelona

Descárgate la aplicación

www.bizbarcelona.com